

Совершенные агротехнологии

в России и за рубежом

September –
 October 2019

экономика • выставки • защита растений • сельхозтехника • свиноводство • птицеводство • уроки бизнеса • зерно • мясо-молочное животноводство • корма и кормление

economics • exhibitions • crop protection • agricultural machinery • pig farming • poultry • business lessons • grain • meat and dairy livestock • feed and feeding

реклама



AXIAL-FLOW® БЬЁТ РЕКОРДЫ, НО НЕ ЗЕРНО.

Наша высокоэффективная роторная система Axial-Flow позволяет сохранить каждое зернышко, не травмируя. Бережный обмолот с помощью роторной технологии позволяет избежать контакта зерна с металлическими частями комбайна и рекордно уменьшить дробление по сравнению с классической системой обмолота в 10 раз. Простота, производительность, качество – вот наше кредо в производстве роторных комбайнов уже почти полвека. Позвольте новому Axial-Flow увеличить прибыльность вашего бизнеса.



НОВЫЙ AXIAL-FLOW® 250. ПРОСТО СОВЕРШЕННЫЙ.

www.caseih.com

CASE IH
 AGRICULTURE



НОМЕР 1 СРЕДИ ПЛУГОВ LEMKEN:

**ЛЕГКОСТЬ ХОДА
ОПТИМАЛЬНОЕ КАЧЕСТВО ВСПАШКИ
НАДЕЖНОСТЬ
ТВЕРДОСТЬ МАТЕРИАЛОВ
ДОЛГИЙ СРОК СЛУЖБЫ
ТЕХНОЛОГИЯ
ПЛУГ. LEMKEN**

За детальной информацией обращайтесь к специалистам компании LEMKEN-RUS:

Регион Юг:
Бугаев Владимир
Тел.: +7-918-899-20-61
E-mail: v.bugaev@lemken.ru

Регион Сибирь:
Петерс Степан
Тел.: +7-913-379-84-96
E-mail: s.peters@lemken.ru

Регион Центр:
Андреев Артём
Тел.: +7-987-670-06-51
E-mail: a.andreev@lemken.ru

Регион Волга:
Куликов Дмитрий
Тел.: +7-910-860-93-43
E-mail: d.kulikov@lemken.ru

Регион Северо-Запад:
Высоких Сергей
Тел.: +7-911-130-83-65
E-mail: s.vysokikh@lemken.ru

Регион Москва:
Строгин Алексей
Тел.: +7-910-863-55-36
E-mail: a.strogin@lemken.ru

Регион Урал:
Трофименко Пётр
Тел.: +7-919-030-27-67
E-mail: p.trofimenko@lemken.ru

Регион Запад:
Усенко Андрей
Тел.: +7-910-223-23-00
E-mail: a.usenko@lemken.ru

Perfect Agriculture

September – October 2019

The agricultural magazine about advanced technologies in Russia and abroad

СОДЕРЖАНИЕ

02 НОВОСТИ

06 ЭКОНОМИКА

- Петр Чекмарев: «Поддержка экспорта – это хорошо, но нужно больше уделять внимания конкретному сельхозпроизводителю»
- Цифровизация в сельском хозяйстве – требование времени

14 РАСТЕНИЕВОДСТВО

- Палитра гибридов хороших и разных – ответ нашей компании современному рынку
- Томатная моль и другие вредители томата
- VI АгроАкадемия Pioneer демонстрирует инновационный подход Corteva Agriscience к развитию бизнеса в России
- Особенности пневматических навесных сеялок для разбросного посева

26 СЕЛЬХОЗТЕХНИКА

- «Пегас-Агро»: космические технологии для дел земных
- Фредерик Бишон: «Объем поставок телескопических погрузчиков на 1 га сельскохозяйственных угодий в Европе в несколько раз больше чем в России»
- Второе поколение Lexion готово выйти на российский рынок

38 ЖИВОТНОВОДСТВО

- Биологический очиститель воздуха KJ
- В Европе и мире интерес к VICTAM растет
- Новое партнерство в Бангкоке: VICTAM и VIV объединяют усилия на азиатском рынке

48 ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

- Как бороться с изменением климата?
- Россия представила во Франции органическое сельское хозяйство

CONTENTS

02 NEWS

06 ECONOMY

- Petr Chekmarev: 'Export support is good, but we need to pay more attention to a specific agricultural producer'
- Digitalization in agriculture is a requirement of time

14 CROP PRODUCTION

- The palette of good and diverse hybrids is our company's response to the modern market
- Tomato moth and other tomato pests
- VI AgroAcademy Pioneer demonstrates the innovative approach of Corteva Agriscience to business development in Russia
- Special features of hinged pneumatic seeders for broadcast seeding

26 AGRICULTURAL MACHINERY

- 'Pegas-Agro': the space technology to the world affairs
- Frederic Bichon: 'The volume of deliveries of telescopic loaders per 1 hectare of agricultural land in Europe is several times higher than in Russia'
- Lexion's second generation is ready to enter the Russian market

38 ANIMAL HUSBANDRY

- Biological air purifier KJ
- Interest in VICTAM is growing in Europe and in the world
- New partnership in Bangkok: VICTAM and VIV join forces in the Asian market

48 FOREIGN EXPERIENCE

- How to fight climate change?
- Russia represented organic agriculture in France

ИЗДАТЕЛЬ И УЧРЕДИТЕЛЬ ООО «Агентство «Современные технологии»

Экспертный совет:

Даниил Путятин,
директор департамента
мелиорации Минсельхоза России

Вадим Пронин,
председатель Совета Ассоциации
испытателей сельскохозяйственной
техники и технологий

Михаил Овчаренко,
президент Национального
агрохимического союза

Аркадий Злочевский,
президент Российского
зернового союза

Владимир Фисинин,
президент Росптицесоюза

Главный редактор
Ольга Рябых

Шеф-редактор
Вячеслав Рябых

Научный редактор
д.т.н., профессор
Василий Дринча

Дизайн, верстка
Ирина Ефимова

Корректор, редактор
Ольга Натальина

**Менеджер по выставкам
и конференциям**
Арина Шевченко

Менеджер по рекламе
Анна Шеина

Максим Бакуменко,
региональный представитель
по Краснодарскому краю

Адрес редакции и издателя:
Москва,
ул. Подъёмная, д.14, к.37
Тел.: +7(499) 406-00-24,
+7(903) 796-44-25

E-mail:
olgaryabykh@mail.ru,
agrokaban@gmail.com
Сайт: www.perfectagro.ru

Номер подписан в печать:
23 сентября 2019 года

Тираж 10 000 экз.

Цена свободная.

Журнал зарегистрирован
в Федеральной службе по надзору
в сфере связи, информационных
технологий и массовых коммуникаций
(Роскомнадзор). Свидетельство
о регистрации средства массовой
информации ПИ№ФС77-42901
от 6 декабря 2010 г.

Точка зрения редакции может не
совпадать с мнением авторов статей.
Редакция не несет ответственности
за содержание рекламных
материалов.

Любое воспроизведение материалов
и их фрагментов на любом языке
возможно только с письменного
разрешения ООО «Агентство
«Современные технологии».

МИНСЕЛЬХОЗ: НОВЫЕ ПРОЕКТЫ УКРЕПЯТ СОТРУДНИЧЕСТВО РОССИИ И МОЛДАВИИ

Министр сельского хозяйства России Дмитрий Патрушев на заседании молдавско-российской межправкомиссии, прошедшем в Кишиневе, заявил, что странам необходимо обсудить реализацию новых проектов, которые выведут отношения между ними на новый уровень.

«Сегодняшняя встреча должна придать новый импульс развитию двусторонних отношений. Нам предстоит обсудить не только возобновление и активизацию традиционных направлений, но также

необходимо проработать реализацию новых проектов, которые позволят вывести наше взаимодействие на принципиально новый уровень», – заявил Патрушев.

По его словам, взаимодействие между странами в последнее время характеризуется высокой частотой двусторонних контактов, в том числе и на высшем уровне, и это положительно сказывается на укреплении их отношений. В российскую делегацию вошли представители федеральных министерств, ведомств, дипломатического корпуса, ведущих коммерче-

ских организаций.

«Считаем, что у нас есть все возможности для укрепления нашего двустороннего сотрудничества. Для России Молдавия традиционно является стратегическим партнером, Россия приветствовала создание нового коалиционного правительства. Перемены, через которые прошла Молдавия, открывают благоприятные перспективы для молдавско-российских отношений. Важно, что отмечается взаимный интерес к дальнейшему развитию диалога», – добавил Патрушев.

РИА Новости

МОНАКО ПЛАНИРУЕТ ЭКСПОРТИРОВАТЬ ПРОДУКЦИЮ СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЙ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Княжество Монако планирует экспортировать продукцию сельскохозяйственных предприятий Ростовской области, сообщила полномочный посол Княжества Монако в России Мирей Петтити после встречи с первым замгубернатора области Виктором Гончаровым.

«Сегодняшняя бизнес-миссия – очень важный шаг для княжества. Ростовская область обладает огромным экономическим потенциалом. Подписание меморандума открывает перед нами большое количество новых путей для сотрудничества. Одним из перспективных направлений партнерства может стать сельское хозяйство, в частности, интерес вызывает экспорт продукции сельхозпредприятий», – сказала г-жа Петтити.

В свою очередь, заместитель губернатора Ростовской области Виктор Гончаров отметил, что развитие сотрудничества с Монако обеспечит предприятиям Ростовской области выход не только на



европейские рынки, но и в Африку благодаря тесным экономическим связям княжества с африканскими странами.

«Сегодня участники миссии проявили интерес к IT-стартапам, которых на Дону немало в разных сферах. Мы будем использовать все возможности, чтобы вывести донской бизнес на новые зарубежные рынки», – уточнил Гончаров.

Внешнеторговый оборот Ростовской области по итогам 2018 года превысил 12 млрд долларов, при этом регион экспортировал товаров на сумму свыше 9 млрд долларов, что на 32,4% больше показателя 2017 года. География международных партнеров Ростовской области включает более 150 стран.

TACC

МИНОБРНАУКИ ВЫБРАЛО РЕГИОНЫ ДЛЯ НАУЧНЫХ ЦЕНТРОВ ПО СЕЛЬСКОМУ ХОЗЯЙСТВУ

Министерство науки и высшего образования РФ определило 18 регионов, в которых планируется создать селекционно-семеноводческие и селекционно-племенные научные центры. Всего до конца 2019 года ведомство планирует создать 15 таких центров, а к 2021 году – 35, сообщил на коллегии Минобрнауки директор Департамента координации деятельности организаций в сфере сельскохозяйственных наук Вугар Багиров.

«Селекционные центры должны создаваться на базе федеральных научных центров, где есть биоресурсная коллекция, где проводятся генетические исследования, есть кадровый потенциал, лаборатории, земельные ресурсы», – сказал он.

Согласно данным презентации Багирова, центры создаются в Алтайском, Краснодарском и Ставропольском краях, Амурской, Воронежской, Кемеровской, Ленинградской, Московской, Ново-

сибирской, Омской, Орловской, Ростовской, Рязанской, Свердловской и Тамбовской областях, а также в Республиках Северная Осетия – Алания, Татарстан и Крым.

«Селекционный центр должен обладать достаточной научно-технологической и современной лабораторной материально-технической базой, кадровым составом и опытом, что позволило бы ему решать задачи по созданию новых высокоэффективных конкурентоспособных отечественных селекционных форм, востребованных реальным сектором экономики», – отметил в презентации глава департамента.

По его словам, в 2019 году в восьми федеральных округах на базе 63 научных учреждений уже создано 100 новых лабораторий сельхознаук, 20 из них – междисциплинарные, а 80 – по основным направлениям сельхознаук, среди которых интеллектуальные цифровые системы, биоинформационные технологии, агробиотехноло-

гии, генетическое редактирование, органическое земледелие, а также диагностика возбудителей болезней у животных. В новых лабораториях будут работать более тысячи научных сотрудников, из которых 80% – молодые ученые в возрасте до 39 лет.

Национальный проект «Наука» разработан в соответствии с указом Президента России Владимира Путина. Он должен быть реализован с октября 2018 года по 2024 год. Согласно целям нацпроекта, в 2024 году Россия должна войти в пятерку ведущих стран мира, осуществляющих научные исследования и разработки в областях, определяемых приоритетами научно-технологического развития. Должны быть созданы привлекательные условия для работы российским и зарубежным ведущим ученым, а также молодым перспективным исследователям; увеличены внутренние затраты на научные исследования и разработки.

TACC

В КАЛУЖСКОЙ ОБЛАСТИ ОТКРЫЛИ ЖИВОТНОВОДЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС НА 1600 ГОЛОВ

Компания «Зеленые линии» открыла в Калужской области животноводческий комплекс на 1600 голов. Ферма располагается в деревне Доброе Барятинского района и является крупнейшей в этой части региона.



В открытии комплекса приняли участие губернатор Анатолий Артамонов, министр сельского хозяйства области Леонид Громов, председатель наблюдательного совета группы компаний СОЮЗСНАБ Денис Черников.

В планах компании «Зеленые линии» строительство еще одного животноводческого комплекса, уже на 3500 коров, который может появиться в деревне Пахмутово. Таким образом, Барятинский район станет одним из лидеров Калужской области по производству молока.

DairyNews.ru

JOHN DEERE И CLAAS СОЗДАЛИ ПЕРВЫЙ «ОБЛАЧНЫЙ» СЕРВИС ДЛЯ СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ

Новая система DataConnect, совместно разработанная компаниями John Deere и CLAAS и поставщиком цифровых решений 365FarmNet, поступит на службу аграриям в 2020 году.

Это первый «облачный» сервис для управления сельхозтехникой, созданный двумя машиностроительными гигантами. Благодаря ему сельхозпроизводители смогут обмениваться данными о состо-

янии машин или возникших проблемах через общий интерфейс и контролировать ситуацию в режиме онлайн.

Например, система предоставляет данные о запасе топлива, скорости движения, нынешнем и прежнем местоположении машины и так далее. При этом она сможет принимать данные любой машины, независимо от производителя, с одного «облака» на другое.

Новый сервис выйдет на мировой рынок следующим летом. Но он будет представлен широкой публике уже на ноябрьской выставке Agritechnica 2019 на стендах трех компаний-разработчиков. По словам их представителей, в дальнейшем развитии интерфейса могут принять участие любые производители сельхозтехники, поставщики ПО и другие заинтересованные лица.

rosng.ru

НА РАЗВИТИЕ МЕЛИОРАЦИИ СТАВРОПОЛЬЯ НАПРАВЯТ ОКОЛО 470 МЛН РУБЛЕЙ

Власти Ставрополья направят на развитие мелиорации около 470 млн рублей, которые позволят реализовать более 20 проектов, сообщила пресс-служба минсельхоза региона.

«В настоящее время на территории Ставропольского края в рамках программы «Развитие мелиорации» реализуется 23 проекта. На данную программу выделено дополнительно 160 млн рублей. Общая сумма составит порядка 470 млн рублей», – говорится в сообщении.

По данным пресс-службы, с 10

октября по 10 ноября текущего года пройдет прием документов сельхозтоваропроизводителей для получения субсидии на строительство сооружений мелиорации. В необходимый пакет входят проектно-сметная документация, справка об отсутствии налоговой задолженности и акт ввода объекта в эксплуатацию.

«По поручению губернатора Ставропольского края Владимира Владимировича, развитие мелиорации является одним из приоритетных направлений. Для минимизации рисков всем потенциальным участникам господдержки при

представлении заявки необходимо подтверждать наличие проектно-сметной документации, источник финансирования проекта и взаимодействие с подрядчиком. Нужно понимать, что проект находится под непосредственным сопровождением руководства района», – приводятся в сообщении слова министра сельского хозяйства Ставропольского края Владимира Ситникова.

По его словам, дальнейшее эффективное развитие орошения в Ставрополье возможно только при ответственном и комплексном подходе со стороны сельхозорганизаций, подрядчиков, представителей госэкспертизы, а также муниципальных и краевых органов власти.

По данным министерства сельского хозяйства края, площадь орошаемых земель на Ставрополье превышает 240 тыс. га. Реализация федеральной программы «Развитие мелиорации земель» позволила за четыре года создать в регионе около 24 тыс. га орошаемых земель.

ТАСС



MEGADISK



ШИРОКОЗАХВАТНЫЙ ДИСКОВЫЙ АГРЕГАТ

AGRATOR



СТЕРНЕВЫЙ ШИРОКОЗАХВАТНЫЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

TILLERMASTER



СРЕДНИЙ СКОРОСТНОЙ КУЛЬТИВАТОР

TILLERDISK



КОМБИНИРОВАННЫЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

COMBIMASTER



КОМБИНИРОВАННЫЙ ДИСККУЛЬТИВАТОР

AGRATOR DISK



ДИСКОВЫЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

LANDMASTER



КУЛЬТИВАТОР СТЕРНЕВОЙ

ТРАКТОР Т-360



КОЛЕСНЫЙ ТРАКТОР КЛАСС 5 Т. С.

тел.: 8(85556) 2-39-08
тел.: 8-939-396-83-44
e-mail: agromaster@mail.ru

Республика Татарстан,
с.М у с л ю м о в о
улица Тукая, 33 а

AGROMASTER

www.pk-agromaster.ru

Европейское качество - российская цена!

реклама





Петр Чекмарев:

«Поддержка экспорта – это хорошо, но нужно больше уделить внимания конкретному сельхозпроизводителю»



В апреле 2019 года в Торгово-промышленной палате Российской Федерации состоялось заседание Комитета по развитию агропромышленного комплекса, на котором было объявлено, что бывший руководитель Департамента растениеводства, механизации, химизации и защиты растений Минсельхоза России Петр Чекмарев назначен председателем Комитета ТПП РФ на общественных началах. В интервью нашему журналу чиновник рассказал о работе комитета и о том, какие цели ставит себе на новом посту.

– Петр Александрович, вы возглавляете Комитет по развитию агропромышленного комплекса уже почти полгода. Какой вы видите его роль и степень влияния на то, что сегодня происходит в сельском хозяйстве?

– Торгово-промышленная палата Российской Федерации – одно из старейших объединений, которое обеспечивает взаимодействие между бизнесом и государством. У ТПП 180 представительств на территории РФ и за рубежом. Это одна из самых больших подобных структур, если не самая большая. Последние годы идет активное развитие агропромышленного комплекса

в нашей стране. Это один из самых быстрорастущих секторов экономики. Растет объем производства продукции для внутреннего потребления и для отправки на экспорт. Естественно, что роль и значение Комитета по развитию агропромышленного комплекса в таких условиях возрастают и будут возрастать. Комитет рассматривает взаимодействие между бизнесом и государством, научными учреждениями, находит точки роста, выявляет проблемные места и готовит предложения. Особо хочу отметить, что при формировании предложений, резолюции учитывается мнение и бизнеса, и государствен-

ных структур, и территориальных палат ТПП РФ. Поэтому решения, которые принимаются, являются сбалансированными и учитывают интересы всех участников. И поэтому влияние комитета будет только усиливаться.

– Как строится работа комитета, как часто проходят заседания?

– Сначала определяется актуальная тема для проведения заседания и выработки решений. Затем определяется состав экспертов по данной тематике. Экспертами выступают представители бизнеса, ассоциаций, научных институтов, эксперты самой ТПП,



представители государственных органов власти. Затем обозначается конечная цель, чего именно мы хотим достичь в результате нашего заседания. Проводится большая работа по сбору и анализу предложений от экспертов. Только после этого определяются спикеры и темы их выступлений. Заседание представляет собой мозговой штурм по данной теме. Мы стараемся организовать максимально продуктивную работу. Потом все предложения обобщаются и готовится итоговая резолюция. В ней прописываются конкретные действия, которые необходимо предпринять для решения той или иной задачи. Контролем за реализацией занимается Торгово-промышленная палата.

Заседания проводятся один раз в 2-3 месяца, а при необходимости можно проводить и чаще.

– Выдвигает ли комитет собственные законодательные инициативы? Что с ними происходит дальше?

– В случае необходимости законодательного изменения комитет готовит такие предложения и направляет в профильные министерства и ведомства, комитеты Государственной Думы, Совет Федерации. Торгово-промышленная палата наделена правом законодательной инициативы. Поэтому на направленные предложения обязаны ответить. И дальше оно либо принимается в работу, либо дорабатывается.

– Ранее вы работали в Минсельхозе. Как сегодня строится работа комитета с этим ведомством? Изменилась ли она после вашего прихода в ТПП?

– С Министерством сельского хозяйства комитет постоянно взаимодействует. Представители комитета входят в рабочие группы, которые созданы Минсельхозом. Представители министерства всегда участвуют в мероприятиях, которые проводит комитет. Идет постоянный обмен мнениями по конкретным текущим вопросам. Думаю, что работа стала более интенсивной. Расширился круг вопросов, которые мы обсуждаем с министерством.

– Ставите ли вы себе какие-то цели на посту председателя комитета? Удалось ли уже что-то реализовать из них?

– Основная цель – это максимально использовать потенциал комитета для развития агропромышленного комплекса РФ. Речь идет о том, чтобы комитет смог объединить разные точки зрения: бизнеса, научных учреждений, государственной власти, ассоциации. Сформировать единые подходы для того, чтобы агропромышленный комплекс РФ развивался интенсивно, поднималась производительность труда, росли объемы производства и улучшалось качество продукции. Результатом работы комитета должны стать новые предприятия, новые направления производства продукции, в том числе среди предприятий малого и среднего бизнеса. В этом плане есть уже первые результаты, пока небольшие, но зато конкретные. Это и поддержка конкретных предприятий, и проведение экспертизы законодательства.

– Одно из первых заседаний комитета было посвящено теме цифровизации. Почему эта тема является такой важной?

– Тема цифровизации сегодня у всех на устах. Но каждый ее понимает по-своему. Нет единого подхода к определению того, что такое цифровизация. Понятие включает в себя автоматизацию, сбор и анализ данных, роботизацию, оцифровку производственных процессов и т.д. Агропромышленный комплекс является очень крупным заказчиком этих технологий. Уже сейчас применяются многие элементы цифровизации: беспилотные летательные аппараты, системы анализа почвы, посевов, метеостанции. В переработке с/х продукции технологии автоматизации и роботизации стали нормой. На заседании комитета один из мясопереработчиков рассказал о своем примере внедрения технологий, которые позволяют производить колбасу без контакта человека с мясом. Все автоматизировано. Человек следит только за работой оборудования. Также широко шагнула цифровизация в современные тепличные комплексы, свиноводство, птицеводство. Ожидается взрывной рост применения цифровых технологий.

Министерство сельского хозяйства разработало ведомственный проект «Цифровое сельское хозяйство» на 2019-2024 годы. Думаю, что это даст дополнительный импульс для цифровизации АПК. Но этот проект нужно наполнять конкретными действиями, и мы такие предложения вносим.

Особенно актуально это становится с развитием экспорта продукции АПК. Контроль качества, снижение себестоимости, отслеживание происхождения продукции – все эти задачи можно решить с помощью цифровых технологий. Все это побудило наш комитет взять эту тему в работу.

– Что мешает развитию цифровой экономики в России?

– Развитие идет. Но есть возможности для придания этому

процессу большей динамики и качества. Участники заседания комитета по теме цифровизации отметили несколько факторов, мешающих развитию: нет источников финансового стимулирования предприятий для внедрения цифровых систем; нет достаточного количества современных отечественных высокоавтоматизированных машин и оборудования; недостаточно развита инфраструктура для повсеместного внедрения технологий (в первую очередь, нет повсеместного доступа в Интернет); отсутствует необходимое количество высококвалифицированных кадров в АПК.

– Как вы в целом оцениваете сегодняшнее состояние агропромышленного комплекса?

– Российское сельское хозяйство делает шаги вперед, но все еще отстает от мирового по темпам развития. Есть все условия для повышения сбора зерна до 200 млн тонн в год, а также увеличения продуктивности масличных культур, овощей, фруктов и др. Необходимо развивать глубокую переработку и производство готовой продукции. Большой потенциал есть в повышении производительности труда. Подготовка кадров должна измениться с учетом мировых тенденций. Нам необходимы прорывы в биотехнологиях, генетике, селекции, модернизации машинно-тракторного парка, хранении продукции, переработке.

– Довольны ли вы сегодняшними мерами господдержки?

– Необходимо расширить программы поддержки льноводства, коноплеводства, производства органической продукции, мяса. Поддерживать не только производство, но и глубокую переработку, создание инфраструктуры для хранения, транспортировки.

Следует увеличить поддержку малого и среднего бизнеса в АПК.

Поддержка экспорта – это хорошо, но нужно больше уделить внимания конкретному сельхозпроизводителю.

Агропромышленный комплекс обладает огромным мультипликативным эффектом, т.к. является заказчиком и поставщиком для большого перечня отраслей экономики страны. Это фармацевтическая, химическая промышленность, машиностроение, строительство, торговля, услуги. Поэтому деньги, направленные на развитие АПК, идут также и на развитие других отраслей.

Считаю, необходимо увеличить поддержку предприятий во внедрении передовых технологий, модернизации парка техники, внесении удобрений, переходе на более экологически чистые технологии производства.

– Каким вы видите российское сельское хозяйство через 10-20 лет?

– Через 10-20 лет хотел бы видеть российское сельское хозяйство высокоэффективным, высокотехнологичным и более экологичным. Технологии должны играть ключевую роль. Поэтому необходимо готовить высококвалифицированные кадры: механизаторов, животноводов, технологов, ну и, конечно, управленцев – организаторов, слово «менеджер» мне не нравится.

– В выступлениях чиновников высшего руководства страны в этом году чаще звучит термин «экспортоориентированность» вместо устаревшего уже «импортозамещения».

– Это правильно, так как в целом рынок страны насыщен основными видами продуктов.

– Какие отрасли сельского хозяйства выйдут на первый план по экспорту?

– Без развития экспорта невоз-

можно дальнейшее развитие всего АПК. Сейчас главные направления по экспорту – это пшеница, масло растительное, рыба и рыбопродукты.

Есть федеральный проект «Экспорт продукции АПК», согласно которому экспорт продукции к 2024 году должен достичь \$45 млрд. Предполагается создание экспортно ориентированной товаропроводящей инфраструктуры, устранение торговых барьеров (тарифных и нетарифных) для обеспечения доступа продукции АПК на целевые рынки и создания системы ее продвижения и позиционирования.

Необходимо развивать глубокую переработку, производство органической продукции, расши-

рять ассортимент. Одно из направлений – это более агрессивный выход с продукцией животноводства: свинина, мясо птицы, яйцо куриное и др. Вместо экспорта зерна мы должны перейти на экспорт мяса, ведь один из способов глубокой переработки зерна – через желудок животного, а до этого – производство комбикормов. Что может быть глубже такой переработки?

Развитие комбикормовой промышленности, незаменимых аминокислот, премиксов и других добавок – это целая индустрия переработки сырья (зерна) в сбалансированный корм и получение мяса. Это огромная тема для работы. Кроме того, у нас 70 млн га луговых пастбищ, которые необ-

ходимо задействовать, превратив травяную растительность в молоко, мясо крупного рогатого скота, баранину, конину.

Все это даст мощный потенциал для экспорта. Наша продукция на мировых рынках все-таки имеет определенные преимущества – она ближе к органической и без генно-модифицированных организмов. И этим нужно пользоваться.

Наши самые крупные покупатели сейчас – Египет, Китай, Турция, Корея. Необходимо расширять географию поставок. Индия, Ближний Восток, страны Юго-Восточной Азии – это перспективные рынки для нашей страны.

*Интервью подготовил
Вячеслав Рябых*

12+

agros-expo.com

Agros

2020 expo

Международная выставка технологий для профессионалов животноводства и полевого кормопроизводства

29 - 31 Января
2020 год

Крокус ЭКСПО
Павильон №3

реклама



DLG* - Выставки для профессионалов от экспертов в сельском хозяйстве
Устроитель выставки - ООО «ДЛГ РУС»



AgroFarm

*Сооснователь выставки «АгроФарм», проводимой с 2007 по 2019 гг., и правообладатель серии торговых марок «АгроФарм/AgroFarm».



agros-expo.com



@AGROS.EXPO

#AGROS #AGROS2020

Цифровизация в сельском хозяйстве – требование времени

30 июля состоялось заседание Комитета ТПП РФ по развитию агропромышленного комплекса, посвященное роли цифровизации в решении задач, стоящих перед сельским хозяйством Российской Федерации.



Если в XIX веке в сельском хозяйстве было занято 90% населения, то сейчас – только 2%. Такое изменение структуры занятости привносит в отрасль новые вызовы, тренды и бизнесы. Цифровизация – наиболее перспективная и одновременно наиболее туманная тема для многих предпринимателей, поскольку не все понимают, что за ней стоит. Как сделать цифровизацию содержательной, направленной на раз-

витие российского агропромышленного комплекса, – эксперты, представители бизнеса и Министерства сельского хозяйства обсудили в Торгово-промышленной палате РФ.

Вице-президент ТПП РФ Елена Дыбова акцентировала внимание на вызовах, которые ставит перед Россией новая цифровая экономика. Наиболее крупные компании, управляющие важнейшими мировыми процессами, сегодня

могут не обладать материальными и иными ресурсами, выступая их агрегаторами (например, социальные сети, агрегатор такси и др.). Все это приводит к революционным изменениям на рынке труда. С 1990 по 2014 год в 30 раз увеличилась капитализация трех крупнейших компаний, при этом численность персонала уменьшилась в 10 раз.

«На рынке труда спрос на монотонные операции, которые можно



отдать машинам, снижается. Все более востребованными и высокооплачиваемыми становятся специалисты, обладающие креативными, аналитическими навыками, способные создавать прорывные технологии. И тут возникает разрыв. Проводя опрос предпринимателей из числа малого, микро-, среднего бизнеса, мы столкнулись с ситуацией, когда более 50% из них либо не понимают, что такое цифровая экономика, либо говорят о том, что у них на нее нет денег. И сразу возникает вопрос: есть ли будущее у компаний, не готовых работать в новых условиях?» – отметила Елена Дыбова.

По мнению вице-президента ТПП РФ, наиболее серьезные вызовы, которые стоят перед цифровизацией в агропромышленном комплексе, – это, во-первых, подготовка кадров (иногда в регионах на инновационной технике некому работать), во-вторых, высокие финансовые затраты на обслуживание цифровизации. «Мы считаем, что государство должно, прежде всего, вкладывать основную часть денег в создание инфраструктуры, способствующей развитию бизнеса», – полагает Елена Дыбова.

Председатель Комитета ТПП РФ по развитию агропромышленного комплекса Петр Чекмарев

отметил, что в российском сельском хозяйстве, несмотря на некоторое отставание от мировых темпов развития, созданы все необходимые условия для повышения урожайности возделываемых агрокультур. Есть успешные примеры применения цифровизации в АПК – например, в тепличном хозяйстве.

Своим опытом использования цифровых технологий в работе поделились предприниматели. Генеральный директор ООО «НПО ФИТО» Дмитрий Лашин рассказал, что смысл цифровизации для него – в скорости предоставления данных, прогнозировании и помощи в принятии решений. На определенном этапе достичь дальнейшего роста урожайности помогает компьютер, который на основе измеряемых показателей подсказывает, как управлять процессом. Так, в цифровом тепличном хозяйстве применяются системы климата, полива, учета рабочего времени, сортировки, взвешивания растений, учета вредителей и др. По мнению Дмитрия Лашина, цифровизация будет распространяться естественным путем, если работники сельского хозяйства увидят эффект от применяемых инструментов.

Возвращаясь к теме подготов-

ки кадров, генеральный директор ООО «Группа Борлас» Александр Мордухович отметил, что в России 54 вуза, готовящих специалистов в области сельского хозяйства. При этом меньше половины из них имеют кафедры, где готовят специалистов в области информатизации. Вместе с тем на 1000 работников сельского хозяйства сегодня приходится один специалист в области IT, сегодняшняя потребность в этих кадрах достигает более 55 тысяч. По мнению Александра Мордуховича, в подготовке специалистов должны принять участие компании, работающие на рынке цифровизации в сельском хозяйстве.

Минсельхоз России в настоящее время участвует в федеральном проекте, посвященном цифровой экономике, в рамках которого реализует цифровые меры государственной поддержки развития сельского хозяйства. Кроме того, разработан ведомственный проект «Цифровое сельское хозяйство», целью которого является цифровая трансформация сельского хозяйства для обеспечения технологического прорыва в АПК. Качество и безопасность продукции агропромышленного комплекса напрямую влияют на жизнь и здоровье граждан, поэтому, если цифровизация может этому способствовать, это обязательно будет учитываться в проектах, отметил заместитель директора Департамента цифрового развития и управления государственными информационными ресурсами АПК, начальник отдела Минсельхоза России Константин Буланов.

ТПП РФ, в свою очередь, планирует формулировать Минсельхозу запросы на единое информационное цифровое пространство, на бесплатное предоставление различных сервисов и услуг, которые позволят бизнесу получить реальную действующую поддержку.



VI Международный
Агропромышленный
молочный форум

**СИЛА
РОССИЙСКОГО
МОЛОКА**



**26-27
ноября**

Дом Правительства
Московской области

Участие бесплатное!

Для участия необходимо
зарегистрироваться на сайте agromosreg.ru

AGRI TECHNICA^{DLG}

THE WORLD'S NO. 1

GLOBAL FARMING – LOCAL RESPONSIBILITY

Инновативные и интеллигентные
решения с учётом специфики аграрных
регионов мира.



ПРИГЛАШАЕМ НА КРУПНЕЙШУЮ В МИРЕ ВЫСТАВКУ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ

ООО „ДЛГ РУС“

Наталья Сидельникова | тел: +7 495 128 2959 доб. 103 | E-Mail: N.Sidelnikova@DLG.org

2019

НАВСТРЕЧУ ИННОВАЦИЯМ.

10–16 НОЯБРЯ, ГАННОВЕР, ГЕРМАНИЯ

ЭКСКЛЮЗИВНЫЕ ДНИ 10 И 11 НОЯБРЯ

www.agritechnica.com | facebook.com/agritechnica

MADE BY



Палитра гибридов хороших и разных – ответ нашей компании современному рынку

В 2019 году компания «Сингента» зарегистрировала линейку новых гибридов для профессиональных тепличных комбинатов. Мы стараемся быть с производителями на одной волне, чувствуем тенденции рынка и предлагаем качественный семенной материал гибридов, которые будут пользоваться высоким спросом у потребителей. Залог нашей уверенности – это качественные характеристики гибридов. Вся выращенная из семян наших гибридов продукция обладает выдающимися вкусовыми свойствами. Мы четко понимаем, что сегодня потребитель хочет покупать свежую, вкусную, а главное – полезную овощную продукцию.



Опираясь на анализ потребительских предпочтений, наши специалисты подбирают в портфеле гибридов именно те продукты, которые действительно будут нести в себе и вкус, и пользу.

Весной 2019 года в государственный реестр селекционных достижений были внесены сразу пять гибридов нашей компании, обладающих вышеперечисленными характеристиками, которые быстро приобрели популярность среди производителей и потребителей:

Бувена F1 – биф-томат с высоким потенциалом урожайности. Обладает выдающейся устойчивостью к заболеваниям и вершинной гнили. Растение демонстрирует высокую силу развития, отличное завязывание плодов в течение всего сезона. Плоды насыщенного красного цвета с приятным блеском обладают высокой однородностью, не теряют среднего веса в стрессовых условиях. Легко транспортируются на дальние расстояния. Отлично подходит для теплиц со светокультурой и для традиционного оборота.



Романелла F1 – по-настоящему вкусный сливовидный томат. Один из самых вкусных в этом сегменте рынка. Плотная внутренняя структура обеспечивает непревзойденные ощущения для гурманов. Плоды однородно окрашенные, без пятнистостей, растрескиваний и вершинной гнили. Совмещает простоту сбора урожая, высокую урожайность и продолжительное плодоношение. Можно собирать как кистями, так и поштучно – то есть работать в двух сегментах рынка.

Свител F1 – генеративное растение с открытым габитусом и высокой скоростью развития. Кисть открытая, длинная, не требует формирования. Создан для выращивания в высокотехнологичных теплицах, в том числе с системой искусственного освещения. Большой средний вес плодов обеспе-

чивает высокую общую урожайность. Качество плодов восхищает даже самых искушенных потребителей. Имеет отличный вкус, обеспеченный очень высоким содержанием Brix – 9–11% (в зависимости от условий и технологии выращивания). Высокоустойчив к образованию вершинной гнили.

Бамано F1 – индетерминантный гибрид генеративного типа развития, не требует дополнительных трудозатрат для поддержания баланса. Габитус открытый, «простой», плоды плотные, двухкамерные, с высокими гастрономическими свойствами, транспортабельные, легко переносят продолжительный период



хранения. Маловосприимчив к образованию вершинной гнили. Не растрескивается при созревании.

KM5512 F1 – первый в России настоящий Kumato™. Восхитительный гибрид с плодами глубокого шоколадного цвета и неповторимым вкусом. Будет превосходным украшением любого стола и удивит даже самого искушенного потребителя. Растение с открытым габитусом прекрасно держит баланс в течение всего сезона. Простое в выращивании, без трудозатрат на формирование кистей. Стабильный, прогнозируемый и высокий урожай. Является отличным дополнением для смешанной упаковки «Свител F1 + Ба-

мано F1 + KM5512 F1».

Все гибриды входят в премиальную программу технологического сопровождения «Томатная лига», которую мы запустили в прошлом году. Она будет включать в себя специально подобранные для гибрида рекомендации на основе предварительно собранной для анализа информации, необходимой агрономам. Мы делаем ее более концентрированной, т.е. она содержит несколько советов и рекомендаций, актуальных для данной стадии развития.

В программу автоматически будут включены тепличные комбинаты, выращивающие наши гибриды. Соответственно, весь продуктовый портфель гибридов «Сингенты» гарантирует участие в «Томатной лиге».

В июне мы впервые провели под эгидой «Томатной лиги» тепличную конференцию для руководителей и специалистов отрасли, во время которой менеджеры компании рассказывали о технологических решениях в производстве, рыночных направлениях, современных и безопасных методах защиты растений. Партнеры и консультационная компания, приглашенные на семинар, расширили раскрываемые темы и позволили охватить все ключевые аспекты технологии выращивания тепличных овощей.

Данное мероприятие было первым из цикла закрытых конференций. Мы всегда будем стараться удивлять наших гостей затрагиваемыми темами, приглашать авторитетных спикеров, способных ответить на практические и актуальные вопросы специалистов, собирать и презентовать новые рыночные тренды, предлагать новые решения для повышения производительности и результативности.

Дмитрий Тосунов, менеджер по работе с ключевыми клиентами.

Томатная моль и другие вредители томата

Южноамериканская томатная моль хоть и является карантинным вредителем, однако, к сожалению, стала неотъемлемой частью проблем не только для защищенного, но и для открытого грунта в южной части РФ. Этот вредитель томатов, помимо культурных растений, облюбовал для своего развития и сорные, например паслен черный. На юге России это обстоятельство заставляет особенно тщательно следить за территорией, окружающей тепличные комплексы. Для снижения риска заноса вредителя из открытого грунта желательно закрывать фрамуги сеткой.



Регламенты применения инсектоакарицида ЛИРУМ®

Норма применения препарата, л/га	Культура, обрабатываемый объект	Вредный объект	Способ, время обработки, особенности применения	Максимальная кратность обработок
1,2–1,5	Томат защищенного грунта	Тепличная белокрылка, табачный трипс, южноамериканская томатная моль	Опрыскивание в период вегетации. Расход рабочей жидкости – 1000–3000 л/га	2
	Огурец защищенного грунта	Тепличная белокрылка, табачный трипс		

Чтобы обеспечить раннее диагностирование появления вредителя в теплице (и, соответственно, получить высокую эффективность от используемых средств защиты), есть очень простой и действенный способ: феромонные ловушки. При попадании в ловушку даже единичных особей необходимо начинать защитные мероприятия. Не рано ли, скажете вы? И будете отчасти правы. Обработки большинством препаратов нужно начинать тогда, когда гусеницы моли только выходят из яиц. Понимая это, компания «Сингента» разработала препарат, который эффективно подавляет как свежееотложенные яйца томатной моли, так и те, из которых вот-вот выйдет гусеница, и, конечно, саму гусеницу.

ПРОКЛЭЙМ ФИТ® – это инсектицид для защиты прежде всего от чешуекрылых вредителей, но, кроме этого, он эффективно контролирует трипсов. У вас возникнет закономерный вопрос: чем ПРОКЛЭЙМ ФИТ® отличается от ПРОКЛЭЙМА®? Первый в своем составе содержит два действующих вещества и специальный фильтр, защищающий препарат, попавший на растение, от ультрафиолетового излучения.

Для эффективного контроля вредителей, которые за год формируют множество поколений, на протяжении многих лет необходимо иметь инсектициды хотя бы трех разных механизмов действия, поэтому компания «Сингента», понимая сложность борьбы с то-

матной молью, выводит на рынок сразу два препарата для защищенного грунта: ЛИРУМ® и ПРОКЛЭЙМ ФИТ®. Самое важное – они относятся к разным химическим классам, что снизит риск возникновения резистентности томатной моли.

ЛИРУМ® – инсектоакарицид, эффективно контролирующий любых чешуекрылых вредителей (гусениц совок, томатную моль) и пасленового минера, оставляющего на растениях повреждения, которые на первоначальном этапе можно спутать с минами томатной моли, трипсов, белокрылок и клещей. ЛИРУМ® содержит в своем составе специально подобранный адьювант, поэтому при его применении добавления каких-либо «прилипателей» не требуется.



VI АгроАкадемия Pioneer демонстрирует инновационный подход Corteva Agriscience к развитию бизнеса в России

В этом году Corteva Agriscience, международная сельскохозяйственная компания, провела VI ежегодную АгроАкадемию Pioneer в шести городах России: Ставрополе, Ростове-на-Дону, Воронеже, Курске, Саратове и Самаре. Ее участниками стали более 1500 представителей сельскохозяйственной индустрии, в том числе директора сельхозпредприятий, агрономы, полевые работники и представители бизнес-сообщества.



Ключевыми темами мероприятий АгроАкадемии стали анализ наиболее часто совершаемых ошибок в использовании агротехники и пути достижения максимальных результатов, а также влияние гербицидов на урожайность подсолнечника и кукурузы. В Ростове-на-Дону Corteva уделила особое внимание увлажнению и развитию систем орошения в сельскохозяйственных предприятиях как ключевому фактору улучшения технологий возделывания полевых культур на юге России.

В рамках открытого диалога и мастер-классов для российских сельхозпроизводителей эксперты Corteva Agriscience и агрономы показали участникам биологические эксперименты и приемы агротехники, характерные для возделывания полевых культур в России, разобрали примеры их неправильного применения, предоставили консультации и рекомендации участникам. Для демонстрации широкого ассортимента семян и средств защиты растений, а также способов повышения урожайно-

сти и инновационных подходов к возделыванию культур Corteva Agriscience использовала в общей сложности более 100 га посевных площадей, оснащенных в том числе оросительными системами. Так, первая орошаемая АгроАкадемия в Ростове-на-Дону дала возможность фермерам наглядно оценить перспективы развития хозяйств при изменении подхода к питанию и влагообеспечению кукурузы и подсолнечника, позволяющему увеличить урожайность до 30% и более. Данные рекоменда-

ции были подтверждены результатами экспериментов на гибридах кукурузы Pioneer, в том числе AQUAMax™, которые на сегодня являются одними из мировых рекорсменов по уровню и качеству урожая.

В рамках VI АгроАкадемии руководители Corteva Agriscience анонсировали развитие локализации семенного производства благодаря работе с партнерами – семенными заводами в России. Синергия международной агрономической экспертизы Corteva Agriscience на участках гибридизации и производственных мощностей партнеров компании направлена на поддержку развития местного товарного производства

семян кукурузы и подсолнечника Pioneer и содействие увеличению производительности и эффективности выращивания этих культур российскими фермерами. Таким образом, компания планирует обеспечить полный цикл присутствия на российском рынке.

«Российский рынок является важным для глобального бизнеса Corteva Agriscience, именно поэтому мы начали активно инвестировать в развитие локализации производства семян, – говорит Александр Козачков, руководитель бизнеса Corteva Agriscience в России. – Российские фермеры чрезвычайно требовательны к качеству семян, и это очень стимулирует нас постоянно соответство-

вать наивысшему стандарту. Наш агрономический производственный отдел независимо контролирует весь цикл производства – от выбора поля до сертификации семян после доработки на заводе в соответствии с российскими законодательными требованиями и строгими нормативами, установленными нашей компанией во всех странах мира. Бренд Pioneer требует, чтобы все заводы производили семена гарантированного качества безотносительно к географии производств, и мы уверены, что российские производители убедятся в этом на примере высоких и качественных урожаев, полученных благодаря элитной генетике Pioneer, произведенной в России».



Особенности пневматических навесных сеялок для разбросного посева

В последнее время в странах ЕС и Северной Америки все более широко применяется поверхностный разбросной посев семян. Несмотря на то что способ разбросного посева в соответствии с традиционной концепцией развития промышленного высокоинтенсивного сельхозпроизводства считается неперспективным, на практике доля культур, высеваемых этим способом, характеризуется стихийной устойчивой тенденцией роста.

*Василий Дринча, д.т.н., проф., ФГБОУ ВО «Якутская государственная с.-х. академия»
Иван Борисенко, д.т.н., проф., ФГБОУ ВПО «Волгоградский ГАУ»*



Фото 1. Навесная сеялка пневматического типа, установленная на культиваторе

Растущая потребность в безопасных продуктах питания приводит к повышению доли органического сельского хозяйства, все более широкому применению биологических способов возделывания при снижении затрат на единицу выращиваемой продукции, что, в свою очередь, тесно связано с необходимостью увеличения доли посева покровных и сидеральных культур, а также оптимизации севооборотов. Особенно актуален вопрос выбора посевных машин в хозяйствах, специализирующихся на выращивании нескольких культур на небольших площадях.

Выбор способов посева и сеялок для их осуществления является одним из наиболее ответственных решений, определяющих технологическую эффективность сельхозпроизводства. Положение усугубляется высокой стоимостью сеялок. Ошибки в выборе технологии посева и посевного оборудования приводят к тяжелым последствиям финансового давления или невозможности организации всего технологического процесса на требуемом уровне. В последнее время нередки случаи приобретения дорогостоящих посевных комплексов, особенно некрупными фермерскими хозяйствами, которые не в состоянии вследствие больших затрат из своих объемов производства обеспечить экономически эффективное развитие.

Вследствие все более широкого внедрения систем электронного управления сегодня для сельскохозяйственных машин, в частности посевного оборудования, были разработаны многофункциональные универсальные навесные сеялки разбросного посева (НСРП) с приводом от 12-вольтовых бортовых систем мобильных агрегатов и компьютерными системами управления и мониторинга процесса посева [2].

В некоторых конструкциях пневматических НСРП, особенно в высокопроизводительных сеялках, для вентилятора используется гидравлический привод. Первые модели этих машин появились в РФ в начале 2000-х годов, а в странах ЕС – немного ранее.

В настоящее время применяются в основном два типа НСРП:

- центробежные (включающие один или два разбрасывающих семя диска);
- пневматические (с катушечным дозатором семян и пневматической трубчатой системой для перемещения семян от дозатора до мест подачи на почву).

Несмотря на принципиальное конструктивное отличие сеялок двух типов, они применяются в основном для выполнения одних и тех же технологических операций посева семян:

- покровных культур;
- сидеральных культур;
- промежуточных культур;
- подпокровных культур;
- трав и их смесей на кормовые цели;

минеральных удобрений, а также гранулированных гербицидов типа Avadex.

Наряду с технологиями разбросного посева с центробежными сеялками, ставшими для многих уже привычными и незаменимыми, в практике сельского хозяйства ЕС, а также в других странах с эффективным сельхозпроизводством все более широкое применение находят пневматические навесные сеялки с высевальными трубками ПНСВТ (фото 1).

Процесс работы ПНСВТ происходит в следующей последовательности:

- дозирование семян при помощи катушечного высевального аппарата;
- перемещение семян от высевального аппарата к поверхности почвы по пластмассовым трубкам под воздействием воздушного потока, генерируемого центробежным вентилятором;
- рассеивание семян на выходных концах трубок при помощи отражательных дисперги-



Фото 2. Диспергирующие пластины, устанавливаемые на выходных концах пневматических трубок

- трав на лугах и пастбищах;
- масличных культур.

Кроме высевания семян, НСРП могут применяться и для высокоточного внесения гранулированных

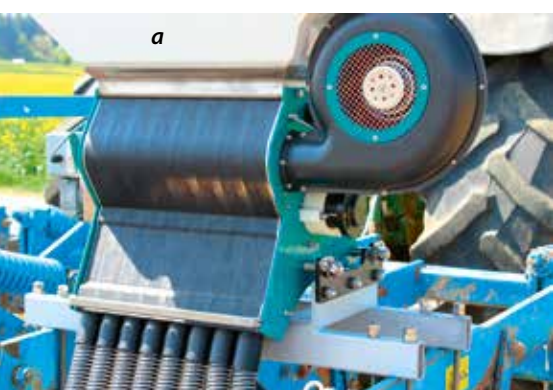
семян (фото 2).

ПНСВТ в сравнении с навесными сеялками центробежного типа имеют ряд технологических преимуществ, доминирующими среди

которых являются:

- способность работать в ветреную погоду (при скорости ветра выше 3 м/с);
- возможность посева всех видов семян, от мелких до крупных, включая семена зерновых и бобовых культур при требуемых нормах высева;
- внесение гранулированных удобрений и агрохимикатов.

Применение современных бортовых компьютеров на ПНСВТ



а



б

Фото 3. Катушечный высевающий аппарат: а – вид со стороны пневматических высевающих трубок (с присоединенным вентилятором); б – быстрозъемный дозирующий валик с комплектом высевающих катушек

позволяет в автоматическом режиме непосредственно из кабины [1, 2]:

- устанавливать и при необходимости регулировать основные параметры высева (норму расхода семян высе-

ваемых культур);

- управлять механизмом дозирования семян, т.е. увеличивать или уменьшать норму высева в процессе работы;
- вести мониторинг дозатора семян, а также вспомогательных механизмов высева семян (например вентилятора);
- производить в автоматическом режиме и хранить в памяти компьютера до 20 калибровок семян различных культур;
- осуществлять бесступенчатое управление частотой вращения валика высевающих катушек и колеса вентилятора, а также их мониторинг;
- поддерживать норму высева семян постоянной, независимо от изменения скорости трактора (при использовании датчиков скорости, например колеса, или навигационных датчиков);
- определять неисправность отдельных элементов сеялки.

Внедрение компьютерных систем управления сеялками существенно расширило универсальность их применения, включая возделывание и уборку сельхозкультур.

Высокая точность высева достигается применением катушечного высевающего аппарата с 12-вольтовым приводом (фото 3).

Дозирующий валик (фото 3б) извлекается из сеялки вручную без помощи дополнительного инструмента с целью очистки высевающего аппарата или замены высевающих катушек при переходе на семена другой культуры или на другие гранулированные материалы.

В комплект сеялки могут входить несколько дозирующих валиков с набором разных высевающих катушек (фото 4).

В нижней части бункера перед дозирующим валиком вдоль его длины установлена приводная во-

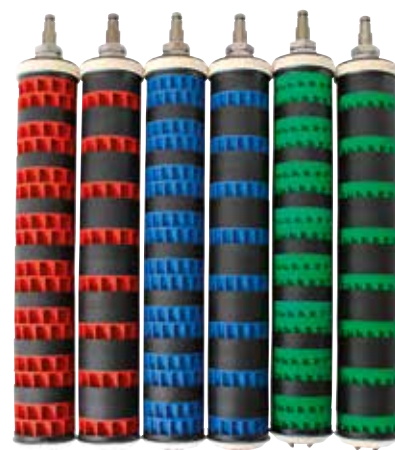


Фото 4. Дозирующие валики с разными комплектами высевающих катушек

рошилка, обеспечивающая равномерное поступление семенного материала на поверхность высевающих катушек, что исключает зависание семян в бункере и повышает точность их дозирования.

В настоящее время ПНСВТ позволяют совмещать операции и могут устанавливаться на следующих машинах:

- практически на всех почвообрабатывающих орудиях;
- на традиционных зерновых, кукурузных и овощных сеялках;
- картофелесажалках;
- картофелеуборочных комбайнах;
- сеноуборочных машинах;
- зерноуборочных комбайнах;
- кукурузоуборочных комбайнах;
- свеклоуборочных комбайнах.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Разбросной поверхностный посев семян трав, а также зерновых культур издревле применяется в сельском хозяйстве и является одним из наиболее экономичных и практичных способов посева.

Практика многолетних исследований поверхностного способа разбросного посева в различных хозяйственных условиях показала его высокую технологическую

и экономическую эффективность не только при возделывании покровных, сидеральных культур, но также и при посеве семян на семенные цели и товарное выращивание растений, включая травы и крестоцветные культуры.

Для реализации способа разбросного посева семян, как в фермерских хозяйствах, так и в крупных агрохолдингах, перспек-

тивными являются навесные сеялки с автономным 12-вольтовым или гидравлическим приводом и компьютерными системами управления, обеспечивающие не только существенное повышение точности посева, но и универсальность применения в различных технологических процессах возделывания и уборки урожая.

Принципиальной технологи-

ческой особенностью разбросного посева, а также навесных сеялок является возможность применения в условиях, когда другие способы, даже включающие дорогостоящее посевное оборудование, не могут быть использованы. Например, на каменистой или мерзлоталой почве, труднодоступных участках, не подготовленных для посева.

Литература:

1. Дринча В. М., Борисенко И. Б. Зимний посев семян: технологии и машины / М.: Агрорус. – 2013. – 60 с.
2. Дринча В. М., Борисенко И. Б. Поверхностный подсев семян на лугах и пастбищах / М.: Агрорус. – 2014. – 96 с.
3. Дринча В. М., Борисенко И. Б. Калибровка сеялок разбросного типа с высевальными трубками / Совершенные агротехнологии. – 2019. – Январь-февраль. – С. 50–52.

Организаторы:



ПРАВИТЕЛЬСТВО
РЕСПУБЛИКИ
БАШКОРТОСТАН



МИНИСТЕРСТВО
СЕЛЬСКОГО
ХОЗЯЙСТВА РБ



БАШКИРСКАЯ
ЭКСПОЗИЦИОННАЯ
КОМПАНИЯ

Традиционная поддержка:



МИНИСТЕРСТВО
СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Научная поддержка:



АКАДЕМИЯ НАУК
РЕСПУБЛИКИ
БАШКОРТОСТАН



ФГБНУ ВО
БАШКИРСКИЙ
ГАУ

реклама



**17-20
марта**

ВДНХ ЭКСПО

**УФА
2020**



Агропромышленный форум АГРОКОМПЛЕКС

XXX юбилейная международная выставка



+7 (347) 246-42-00

agroscomplex

agro@bvkepo.ru

www.agrosvk.ru

#агрокомплексуфа #агровыставкауфа #agroscomplex

19-22
НОЯБРЯ 2019

Краснодар
ул. Конгрессная, 1
ВКК «Экспоград Юг»

26-я Международная ВЫСТАВКА

сельскохозяйственной техники,
оборудования и материалов
для производства и переработки
растениеводческой сельхозпродукции



ЮГАГРО

Бесплатный билет
на yugagro.org



12+

Организатор



Генеральный партнер



Стратегический спонсор



Генеральный спонсор



Официальный партнер



Спонсор деловой программы



Официальный спонсор



Selektzia Vashoy Pribyli

Спонсор информационных стоек



Спонсоры выставки





InterFresh 2019

Fresh Vegetable and Fruit, Storage, Packaging and Logistics Exhibition
16 - 18 OCTOBER 2019 ANFAS - ANTALYA EXPO CENTER
TURKEY

Turkey's biggest and the only Fresh Vegetable & Fruit, Storage, Packaging and Logistics Exhibition.



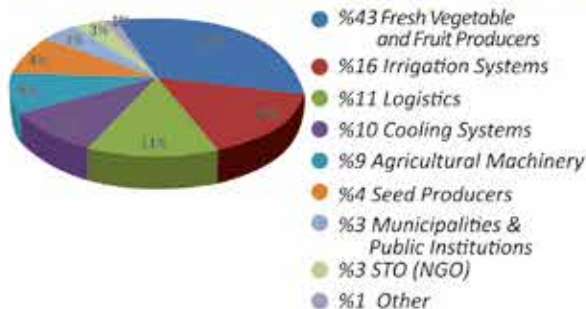
Exhibitor Profile

- Fresh Fruit and Vegetable Growers and Suppliers
- Fruit and Vegetable Processing and Storage Technologies
- Fruit and Vegetable Logistic Services
- Packaging Industry
- Fresh Fruit and Vegetable Storage Companies
- Dried Fruit and Vegetable Producers and Suppliers
- Seedling Producers
- Plant Nutrition Producers and Suppliers
- Greenhouse Systems and Equipments Producers and Suppliers
- Irrigation Systems and Equipments Producers and Suppliers
- Organic Product Producers and Suppliers
- Frozen Vegetable Producers and Suppliers
- Pesticide Industry
- Agricultural Seed Producers and Suppliers
- Seeding Technologies
- Fruit Laboratory Equipment Manufactourers and Suppliers
- Industrial Associations and Publications

Visitor Profile

- Fresh Fruit and Vegetable Importers and Exporters
- National and Local Chain Market Representatives
- Regional Distributors and Importer Firms
- Wholesale Market Hall Brokers
- Foreign Investors planning to invest in Turkey
- Merchants, Markets and Retailers
- Purchasing Managers of Hotels and Restaurants
- Bureaucrats, Farmers, Producers and Consumers
- Universities and Academics
- Agriculture Consultants
- Agricultural Engineers
- Agricultural Organizations
- Agricultural Professional Chambers
- Non Governmental Organizations
- National and Local Press Members

InterFresh 2018 EXHIBITOR SECTOR PROFILE



InterFresh 2018 VISITOR SECTOR ANALYSIS



www.euroasiainterfresh.com

«Пегас-Агро»: космические технологии – для дел земных



Завод по выпуску сельхозтехники «Пегас-Агро» основан в 2010 г. в Самаре (до 1991 г. – Куйбышев). В 90-х годах, когда в стране менялся общественный строй, многие специалисты оставались не у дел. Но советское образование не зря считалось одним из лучших в мире. Выпускники аэрокосмического университета применили свои знания в совершенно новой для себя отрасли – аграрной. Тем самым они помогли возрождению отечественного сельского хозяйства, а в России появилась компания, имеющая уникальный опыт в создании авиационной и наземной сельхозтехники и ее применении в агротехнических работах.



Анна Синицына

С 2010 года предприятие возглавляет бессменный генеральный директор Светлана Анатольевна Линник, по образованию – инженер-конструктор. Корреспондент журнала Perfect Agriculture встретился с коммерческим директором «Пегас-Агро» Анной Синицыной, которая рассказала об истории предприятия, уникальных машинах, применяемых технологиях и провела экскурсию по многочисленным цехам.

– Анна, расскажите об истоках создания предприятия.

– История завода «Пегас-Агро» началась с 2010 года. Вы, наверное, слышали, что Самара – город космический, поэтому уровень технического образования здесь очень высок. Местные жители говорят, что в Самаре каждая если не третья, то четвертая семья имеет отношение к авиации или космосу. У истоков предприятия стояла группа энтузиастов – выпускников Самарского аэрокосмического университета. В 90-е годы они оказались не востребованы государством и стали искать себе применение самостоятельно. Вначале

сотрудники будущего «Пегас-Агро» занялись разработкой самолетов и вертолетов для авиационной защиты с воздуха. Но сельхозавиация тогда тоже переживала не лучшие времена, а урожай нужно было выращивать. Сельхозтоваропроизводители сами нашли наших специалистов и попросили помочь с внесением средств защиты растений и удобрений. То есть сначала слова «бизнес» не было в нашем обиходе, работали на одном энтузиазме, но со временем все мы стали профессионалами.

– Как получилось, что завод стал выпускать технику для сельского хозяйства?

– В 2000 году компания приобрела первые две тысячи гектаров земли с целью получения растениеводческого опыта. Сегодня это направление активно развивается. С начала 2000-х годов, изучив мировой опыт, мы приступили к разработке наземной техники. Начали конструировать и выпускать мелкосерийные машины. По нашей задумке они должны были быть сверхлегкими, чтобы не травмировать почву, и предназначались для внесения удобрений и средств защиты растений. Первым стал «Туман-1» – очень легкая, быстрая, маневренная многомодульная машина на шинах сверхнизкого давления. Она полюбилась аграриям, потому что обладает уникальным соотношением цены, качества и спектра выполняемых задач. Давление ее на почву всего 0,1 кг/кв. см, то есть поле практически ее не чувствует. Машина была очень популярна на рынке до 2015 года. Но с годами мы научились решать более сложные задачи, которые стоят перед аграриями. Мы понимали, что постоянно растущие потребности рынка мотивировали нас к созданию более сложной и эффективной техники, что позволяло выжить в условиях нестабильного аграрного рынка.

– Какими были ваши новые решения?

– В 2011 году мы приступили к выпуску машины «Туман-2», которая обладала большей грузоподъемностью, более широким захватом штанги, точнее и качественнее выполняла задачи. Сейчас этот проект активно развивается. На смену морально устаревшему «Туману-1» в 2016 году выпустили более совершенный «Туман-1М», по сути, абсолютно новый агрегат. Эта машина такая же легкая и маневренная, но, безусловно, более умная. Мы оставили название «Туман-1М» как бренд, показывающий принадлежность к сверхлегким машинам.

– В чем же заключается ее «умность»?

– Наш завод производит самоходные опрыскиватели, разбрасыватели линейки «Туман». В отличие от других производителей мы выпускаем многомодульную, многофункциональную технику. На одной и той же самоходной базе наша машина работает, во-первых, как самоходный разбрасыватель минеральных удобрений, гранулированных и кристаллических. Второй модуль – это самоходный штанговый опрыскиватель, к которому можно ставить разные типы рабочих колес в зависимости от времени года. Третий модуль уникален – это вентиляторный опрыскиватель для краевой защиты полей от вредителей и для специфических гербицидных и инсектицидных обработок. Четвертый модуль «Тумана-2М» – для внесения жидких удобрений в прикорневую зону. Все машины оснащены электронной начинкой, с помощью которой оператор может на мониторе дать ей задание и получить решение.

– Скажите, ваши машины получали награды на сельхозвыставках?

– Конечно! За инновационный подход к решению задачи этот модуль был удостоен серебряной медали на международной выставке «Агросалон-2018». А двумя годами раньше, в 2016-м, «Туман-2М» получил серебряную медаль за инновационность и многофункциональность.

– Все ли машины, начиная с первого года выпуска, у вас в производстве? Или новые модели полностью вытесняют предыдущие?

– «Туман-1» мы с почетом проводили на пенсию, хотя сами машины вот уже 15 лет продолжают работать на полях страны, потому что они очень ремонтпригодны и нравятся потребителю, то есть совсем с рынка еще не ушли. Но им на смену пришла машина «Туман-1М». А «Туман-2» заменил более умный и совершенный «Туман-2М» – та самая четырехмодульная машина-призер, способная решать широчайший спектр задач.

– Можете рассказать подробнее об этих задачах?

– «Туман-2М» вносит удобрения, средства защиты растений, производит краевые обработки, а также адресно доставляет нужную дозу любого жидкого удобрения в прикорневую зону. Все это делает одна машина путем смены модулей. Важная инновация – наличие у нее единого мозгового центра: всеми рабочими органами, настройками и регулировками управляет компьютер. То есть «Туман-2М» спокойно и четко вошел в систему цифровизации сельского хозяйства и точного земледелия.

– Где применяются ваши машины?

– Они стоят на вооружении в крупнейших аграрных холдингах России, которые наиболее требовательны к выполнению такого

рода задач. То, что они проголосовали за нашу машину рублем и на протяжении многих лет пополняют ими свой парк, – для нас признак того, что техника состоялась. И та задача, которая лежала в основе ее разработки, нами была понята правильно. Во многом благодаря приобретению растениеводческих площадей с целью глубокого погружения в решение задач мы стали понимать, что каждый день делает наш потребитель, какие сложности преодолевает и какие нюансы надо учесть. Поэтому «Туман-2М» – это полностью наша разработка, от чертежа (все наши изобретения защищены патентами) и до полного серийного производства. К этому мы пришли за годы своей работы. «Пегас-Агро» – завод полного цикла, здесь есть все, что требуется производителю совершенной аграрной техники, начиная от конструкторского бюро с цехами до испытательных полигонов. Локализация производства по ряду модулей достигает 87%. Это значит, что 87% комплектующих для техники является нашей собственной продукцией.

– В наше время мало произвести хороший продукт, необходимо его суметь реализовать. Одно из важных условий приобретения техники для аграриев – сервисное обслуживание. Предлагаете ли вы своим клиентам сервис? Есть ли у вас дилерские центры по стране?

– Когда мы поняли, что машина состоялась, мы приступили к выстраиванию сбытовой сети и организации гарантийного сервисного обслуживания. Потому что техника может нравиться, она может быть любима, но если ее должным образом не обслуживать в поле, то она станет не интересна для потребителя. Поэтому мы работали в двух направлениях: во-первых, совершенствовали конструкцию самой машины и качество сборки,

чтобы минимизировать количество поломок и простоев в поле, во-вторых, внедряли в дилерской сети высокие стандарты сервисного обслуживания. Наша машина присутствует на всей территории России, а также в Казахстане, Молдове, Украине, Белоруссии. Наша производственная мощность – 4 единицы техники в день, мы планируем передать по предварительным заказам как минимум 550 единиц в этом году.

– Что такое дилерская сеть «Пегас-Агро»?

– Это 41 дилер с широкой географией локализации, это порядка 250 сервис-мобилей и 500 высококвалифицированных сервисных специалистов, прошедших обучение на заводе и способных в кратчайшие сроки решить задачу любой сложности.

– Какие конкурентные преимущества вы можете предложить потребителям?

– Прежде всего, это высокая производительность за счет конструктивной возможности быстро передвигаться по полю, что позволяет обработать больше площадей за рабочую смену без потери равномерности внесения минеральных удобрений. Также возможность использовать два типа колес. Первый тип колеса, который разработали наши конструкторы, – это шина низкого давления, позволяющая выйти машине в поле максимально рано, на 7-10 дней раньше, чем сможет зайти на пашню любая другая техника. Поэтому наши потребители выигрывают по срокам выхода в поле, а это значит, что наши крупные клиенты, такие как агрохолдинг «Синко», получают преимущество в эффективности выполнения задач, ведь те минеральные удобрения, на которые они потратили деньги, будут усвоены почвой максимально

полно. В-третьих, легкость нашей машины. Давление на почву шины низкого давления у «Тумана-2М» составляет всего 0,25–0,3 кг/кв. см. Для сравнения – человеческая нога продавливает почву с усилием 0,7 кг/кв. см. То есть от нас в поле останется след, а от «Тумана-2М» спустя несколько дней следа не будет. В-четвертых, наша машина легко переоборудуется в штанговый опрыскиватель для первых гербицидных обработок до выхода растения в трубку. Никакого вреда в эту фазу роста «Туман-2М», благодаря шине низкого давления, не наносит. Как только культура окрепла и вошла в фазу кущения, тип колеса меняют на узкое, так называемое тракторное, для работы по междурядьям. Дополнительным преимуществом нашей машины является конструктивная возможность изменения ширины междурядья и высоты агротехнического просвета, что позволяет производить обработку в более высокой стадии вегетации – одинаково успешно и на пропашных, и на зерновых культурах, и на рисовых чеках.

Иными словами, наша техника способна работать в разных климатических зонах и на разных почвах. Наша машина с успехом обрабатывает поля, засеянные кукурузой, подсолнечником, сорго, соей, свеклой и т.д.

– Важной статьёй расходов аграриев являются затраты на ГСМ. Насколько привлекательна ваша машина в плане расхода топлива?

– Понимая это, мы тщательно подошли к выбору силовой установки. За основу был взят двигатель известного японского производителя, который хорошо себя зарекомендовал и широко используется на коммерческой и сельскохозяйственной технике известных производителей.

У этого двигателя есть неоспо-

римое преимущество – он потребляет всего 120–150 грамм дизельного топлива на гектар. Для сравнения: трактор с навесным или прицепным оборудованием, как и любой зарубежный самоходный опрыскиватель, расходует 500–700 грамм. То есть наш потребитель может легко подсчитать, что для него лучше: отдать деньги за 120–150 грамм дизеля в случае приобретения «Тумана-2М» или за 500–700 г, приобретя другую технику.

И еще об экономии для агрария. Так как «Пегас-Агро» является полноценным российским производителем, цены у нас в 2,5–3 раза ниже, чем у зарубежных аналогов, и не зависят от колебания курсов валют.

– Что вы можете рассказать о штанге для опрыскивателя? Какова ее длина, прочность и из чего она изготовлена?

– У нас хорошая базовая длина штанги – 28 м. Обычно у других производителей штанга составляет 24 м, а 28 м предлагается как дополнительная опция. Штанга регулируется по высоте в широком диапазоне – от 0,5 м до высшей точки растения. У машины есть посекционное автоматиче-

ское управление, вплоть до каждого отдельного распылителя, что дает детализацию качества выполнения задачи и позволяет убедиться, что экономия на непрофильных расходах на химпрепарат составляет 12–18%. Имея машину с посекционным управлением, наш потребитель исключает пропуски или переливы. Кроме того, за счет уникальных материалов, из которых штанга изготовлена (из авиационного сплава – дюралюминия), она обладает сверхлегкостью и коррозионной стойкостью, что дает возможность работать с очень агрессивными средами, например КАС (карбамидно-аммиачная смесь), которая сейчас активно используется на полях.

– А с какими удобрениями вы еще работаете?

– Со всеми типами удобрений. Мы создаем инструмент, который решает актуальные для аграриев задачи. Поэтому для испытаний брали весь ассортимент самых распространенных удобрений, которые пользуются популярностью на территории России и применяются в подавляющем большинстве хозяйств. Под них делали настройки, которые прописаны в

приложении к инструкции к машине.

– Из вашего рассказа понятно, что с задачей импортозамещения ваше предприятие отлично справилось. А экспортом занимаетесь?

– Конечно. Наша техника понравилась в Монголии, в Болгарии, в Сербии, туда будем держать путь. Но, как правило, когда новые гости из многих других стран к нам приезжают, они предлагают сотрудничать с ними.

– Что вы можете в заключение сказать вашему потребителю по поводу вашей техники?

– Сельхозтоваропроизводитель в любой стране мира голосует рублем. Наша цель – дать ему качественный, многофункциональный продукт, чтобы он мог, не привлекая трактор и потратив как минимум в 2,5 раза меньше денежных средств, выполнить свои производственные задачи. Но главное на заводе «Пегас-Агро» – это качество! У нас есть девиз, которому неукоснительно следуют все сотрудники нашего предприятия: «Не делай брак! Не принимай брак! Не передавай брак!»

Беседу вела Ольга Рябых



Фредерик Бишон:

«Объем поставок телескопических погрузчиков на 1 га сельскохозяйственных угодий в Европе в несколько раз больше, чем в России»



фото Вячеслав Рябых

26 июля в Ставрополе на территории компании «СтавропольАгроПромСнаб» состоялся Южный День Manitou. В ходе мероприятия производитель техники продемонстрировал новые и самые востребованные модели: телескопические погрузчики MLT-X 737 NewAG, MLT-X 741 NewAG, MLT-X 840, MLT-X 735, мачтовый погрузчик MC18, а также подъемную платформу 160 ATJ. О том, как развивается бизнес Manitou в России и какие цели перед ним стоят, изданию Perfect Agriculture рассказал Фредерик Бишон, директор по продажам и маркетингу ООО «МАНИТУ ВОСТОК».

– Компания работает в России с 2006 года. Насколько успешно складывается ее деятельность в нашей стране?

– Когда меня отправляли сюда из Франции, то говорили, что я продам 12-15 погрузчиков за первый год. Но я продал 70! Во второй год их число уже увеличилось до 200. Сейчас мы реализуем более 1000 единиц техники в год. Так, ежегодный рост продаж компании составляет 10-15%. Конечно, это не 50%, как было в самом начале, но надо понимать, что эти показатели достигнуты несмотря на кризисы, которые, как правило, способствуют сокращению продаж.

– Техника, поставляемая в Россию, чем-то отличается от продаваемой в европейских странах?

– Телескопический погрузчик Manitou, который приобретают российские сельхозпроизводители, – это такая же машина, что и в Европе, за одним исключением. У нас сохранен двигатель, соответствующий норме «Евро-3», поскольку в России несколько иные требования к экологическим нормам выброса вредных веществ. Так работают практически все европейские производители, поставляющие продукцию в Россию. В Европе такой двигатель не ис-

пользуется с 2012 года.

Для регионов с суровым климатом мы устанавливаем на технику специальный «зимний пакет» (подогрев и более мощный аккумулятор), чтобы машина могла работать при низких температурах. Но сельхозпредприятиям «зимний пакет» требуется не всегда, так как зачастую в зимний период погрузочно-разгрузочные работы ведутся в помещении.

– Кто сегодня клиенты компании? Большие холдинги типа «ЭкоНивы» или маленькие семейные фермы наподобие европейских?



– Телескопические погрузчики Manitou хорошо продаются и в Европе, и в России. Но если европейцы приобретают для работы на территории 100 га 1-2 погрузчика, то чтобы российский фермер купил и эффективно использовал «телескоп», площадь его угодий должна быть не менее 1000 га. Так, объем поставок телескопических погрузчиков на 1 га сельскохозяйственных угодий в Европе в несколько раз больше, чем в России. Соответственно, и масштабы задач наших клиентов разные.

– На ваш взгляд, за какими фермами будущее: за малыми или за крупными?

– Я замечаю, что во Франции фермы размером 100-150 га закрываются. То есть налицо тенденция к укрупнению хозяйств. Однако им еще далеко до российского или американского стандарта – 50 000 га.

– Как бы вы оценили насыщенность российского рынка техники?

– Российский рынок сельхозтехники насыщен недостаточно. Есть большой потенциал роста. Поэтому «МАНИТУ ВОСТОК» совместно с дилерами проводит такие демопоказы техники, как на Южном Дне Manitou, почти во всех регионах России.

– Какая страна лидирует по объему продаж техники Manitou?

– Если судить по обороту Manitou Group, то лидер – это Франция (страна, где появилась и развивается корпорация), на втором месте – Великобритания. Обе страны ежегодно реализуют продукцию на 200-400 миллионов евро. В России пределов для роста мы пока не видим, поэтому, повторюсь, нам есть куда расти.

– В чем особенность техники Manitou по сравнению с конкурентами?

– В первую очередь, наша техника красная, а значит – красивая... А если серьезно, то над нашими машинами работает большая команда инженеров, которые

стараятся сделать их эффективными для владельцев техники и максимально удобными для операторов. Мы понимаем, что находиться на рабочем месте по 12-16 часов во время уборки очень тяжело. Поэтому наши кабины новой линейки MLT-X New AG отличаются





повышенным комфортом и позволяют подстраиваться под каждого оператора. Кресла оборудованы специальными подлокотниками с амортизаторами. Можно переставить кнопки ближе к рулю, чтобы было удобно управлять одной рукой, пока другая находится на руле. Есть еще несколько дополнений, особенно в новых машинах, например, складывание стрелы под собственным весом, что дает экономию топлива. В сочетании с новым экономичным двигателем это снижает общую стоимость владения техникой. Мы постоянно инвестируем в инновации. Если у конкурентов одно поколение погрузчиков «живет» 10 лет, то у нас – максимум пять. Так, клиент, приобретающий погрузчик новой линейки New AG, получает машину, оснащенную самыми последними разработками Manitou.

– Можете привести пример такой инновации?

– Например, уровень шума в «телескопах» серии NewAG не

превышает 74 дБ. Это не кажется большой цифрой, но она значительно меньше, чем у аналогов! Если вы закроете дверь в кабине, то почти не услышите шума двигателя. Это способствует более комфортной работе оператора и снижает его усталость, т.к. по данным

замеров, шум двигателя является самым большим фактором усталости оператора.

– Каким вы видите дальнейшее развитие компании? Планируется ли открытие новых направлений?

– Manitou Group постоянно ищет новые направления для развития в сельском хозяйстве, строительстве и различных отраслях промышленности.

Основная продукция Manitou – это телескопические погрузчики, на долю которых приходится 70% нашей техники. Над их усовершенствованием мы и будем активно работать.

– Нет ли планов построить свой завод в России или хотя бы частично локализовать производство?

– Мы заинтересованы производить технику в России, но пока не готовы из-за отсутствия хорошего предложения со стороны поставщиков. Думаю, фермеры были бы рады работать на погрузчике Manitou, сделанном в России!

Беседу вел Вячеслав Рябых





Министерство
сельского хозяйства
Российской Федерации

реклама

Российская
агропромышленная
выставка

**ЗОЛОТАЯ
ОСЕНЬ
2019**



**МОСКВА
ВДНХ**

**9-12
октября**

Молочное и мясное животноводство



ПОЛНЫЙ СПЕКТР
ОТРАСЛЕЙ АПК
НА ОДНОЙ ПЛОЩАДКЕ



МЕСТО ВСТРЕЧИ
РЕГИОНАЛЬНЫХ ВЛАСТЕЙ
И БИЗНЕСА



ДЕМОНСТРАЦИЯ ДОСТИЖЕНИЙ
ЛИДЕРОВ РОССИЙСКОГО
И ЗАРУБЕЖНОГО АПК

0+

www.goldenautumn.moscow

+7 (495) 256-80-48



Второе поколение LEXION ГОТОВО ВЫЙТИ на российский рынок

Летом этого года компания CLAAS представила второе поколение комбайнов LEXION, производительность которых вышла на новый уровень. Так, максимальная мощность двигателя машин флагманской серии LEXION 8000 и 7000 достигла 571 л.с./420 кВт, обеспечивая усовершенствованной гибридной системе обмолота APS SYNFLOW HYBRID высочайшую эффективность.

«Сердцем» же серии зерноуборочных комбайнов LEXION 6000 и 5000 стала система обмолота с новым соломотрясом APS SYNFLOW WALKER. Оба модельных ряда предлагают механизаторам удобную систему управления CEMOS AUTOMATIC с расширенным функционалом, а новая концепция привода с меньшим количеством ремней обеспечивает комбайну дополнительную надежность и простоту в обслуживании.

В комбайнах LEXION 6000 сепарация остаточного зерна осуществляется шестиклавишным, а в 5000 – пятиклавишным соломотрясом, длина которых в обеих моделях составляет 3800 мм, но в первом случае площадь решет больше – 6,46 м², по сравнению с 5,40 м² в моделях с меньшим количеством соломотрясов. А вот система обмолота в обеих версиях одинакова. В ней увеличен до 755 мм молотильный барабан и помимо барабана предварительного ускорения диаметром 450 мм также установлен дополнительный сепарационный барабан с диаметром 600 мм. Отличия 6000-й и 5000-й серий заключаются лишь в ширине последнего: 1700 мм и 1420 соответственно. Это определяет и различия в активной площади системы сепарации оста-

точного зерна: 3,18 м² в моделях LEXION 6000 и 2,66 м² – у LEXION 5000.

Развитием уже зарекомендовавшей себя концепции, в которой тангенциальная система обмолота APS сочетается с производительной роторной системой сепарации ROTO PLUS, является новейшая APS SYNFLOW HYBRID. В ней, по сравнению с предыдущими версиями, увеличена скорость прохождения растительной массы через роторы, при этом не возрастают потери и не снижается качество зерна в бункере при работе практически с любыми основными культурами.

Повышенная производительность новых LEXION и возможность их длительной безостановочной эксплуатации поддерживается опциональной установкой увеличенного до 18 000 литров бункера. При этом можно выбрать один из семи вариантов шнеков длиной до 12 м и скоростью выгрузки от 110 л/с до 130 л/с, а для самых мощных машин доступны и варианты с пропускной способностью в 180 л/с.

Добиться оптимального соотношения производительности, качества обмолота, уровня потерь и расхода топлива в новом поколении LEXION помогает усовер-

шенствованная система помощи механизатору SEMOS AUTOMATIC, которая в автоматическом режиме корректирует ключевые настройки комбайна, включая регулировку заслонок и поворотных планок деки.

Благодаря новой концепции привода комбайнам второго поколения LEXION требуется меньше ременных передач, что повышает их надежность.

На российских полях первые комбайны нового поколения LEXION можно будет увидеть уже в следующую уборочную кампанию.



Настоящая революция начинается в сердце.

Новый LEXION 8000–6000.



На правах рекламы.

Новый LEXION 8000–6000 — революционный прорыв CLAAS.

- Совершенно новая инновационная система обмолота APS SYNFLOW.
- Усовершенствованные индивидуальные настройки.
- Интуитивно понятное управление.
- Увеличение производительности на 25% при высоком качестве и бережном обмолоте зерна.
- Абсолютно новая конструкция.
- Автоматическое документирование.



Комплексный подход.
lexion.claas.com

CLAAS



Биологический очиститель воздуха КJ

С каждым днем во всем мире возрастает необходимость сфокусироваться на будущем с точки зрения проблем окружающей среды, климатических изменений и качества продуктов питания. Рост населения требует увеличения производства продуктов питания, а производственные мощности подступают все ближе и ближе к жилищным комплексам, где запах из свиарников приносит все больше неудобств в повседневной жизни населения.



Политика российского правительства в области свиноводства направлена на создание кластеров, т.е. большие свинокомплексы укрупняются еще, а средние и мелкие поглощаются или закрываются. Загрязнение воздуха становится одной из самых обсуждаемых проблем между свиноводами и сообществами.

Пройдет не так много времени, и требования к отработанному воздуху из свинокомплексов будут определены в законе об охране атмосферного воздуха. Пока что большинство законов на тему окружающей среды основаны на том, что производственные площади должны быть расположены на достаточно безопасном для здоровья людей расстоянии. О качестве воздуха и запахе, к сожалению, речь не идет...

Дания предъявляет самые строгие экологические требования в мире к промышленному животноводству. Датский центр свиноводства SEGES постоянно стремится найти оптимальные ре-



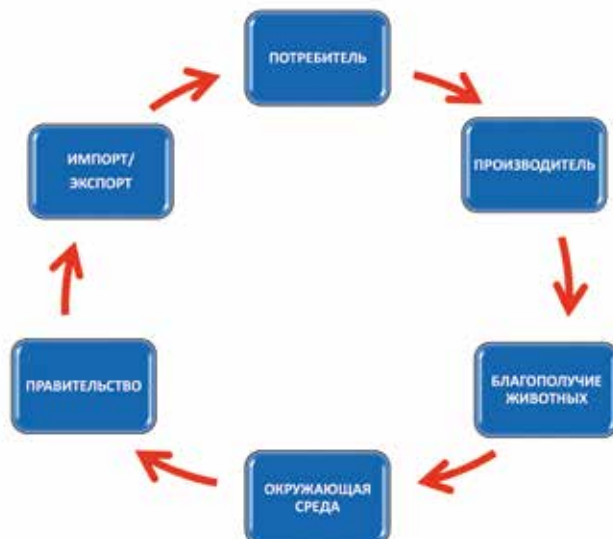
порт/экспорт – потребитель».

Все указывает на то, что будущее вентиляции в свинарниках – это комплексная система воздухообмена с несколькими функциями, выходящими за рамки

чит чистый воздух и для внешних пользователей (потребителей).

Биологическая установка очистки воздуха от KJ Klimatechnik является идеальным решением этой сложной проблемы. Для этой цели KJ Klimatechnik разработала экологически чистую биологическую очистку воздуха для свинарников, где отработанный воздух очищается через фильтр-пакет, опрыскиваемый чистой водой. Благодаря режиму 100% очистки воздуха можно добиться впечатляющей эффективности: снижения содержания аммиака на 90% и пыли на 95%. Кроме того, в отработанном воздухе, прошедшем через очистительную систему, не определяется запах. Если установка настроена на частичную очистку (менее 100%), то эффективность, естественно, будет ниже.

Система очистки воздуха KJ может быть легко интегрирована в уже существующие здания или стать частью нового проекта. Больше информации о ней можно получить на сайте <https://kj-klimatechnik.dk/wp-content/>



шения, которые удовлетворяют все стороны экологической цепочки «потребитель – производитель – благополучие животных – окружающая среда – правительство – им-

внутреннего пользователя (производителя). Это система, которая будет не только создавать оптимальный внутренний климат для производства, но также обеспе-

uploads/2018/01/Luftrensning-6-sidet.pdf.

Например, в Южной Корее природоохранные органы очень серьезно относятся к проблемам качества воздуха, и поэтому сегодня они полным ходом внедряют системы его очистки. Прошлым летом 19 южнокорейских специалистов по сельскому хозяйству посетили KJ Klimatechnik, чтобы осмотреть наши биологические установки для очистки воздуха. Правительство Южной Кореи пытается найти компромисс между качеством жизни отдельного гражданина с одной стороны и необходимостью обеспечения продуктами питания растущего населения – с другой.

Современный и эффективный очиститель воздуха хорошо сочетается с решением для вентиляции, которое может следовать за быстрым развитием свиноводства и соответствует всем критериям биологической безопасности как

для производителей свинины, так и для потребителей. Кроме того, это экономически эффективные и разумные инвестиции.

KJ Klimatechnik имеет 30-летний опыт консультирования, производства и поставки климатических систем для животноводства. Благодаря решениям компании клиентам обеспечен благоприятный и стабильный климат в помещении круглый год.

Исходя из нашего опыта, наиболее распространенными проблемами с вентиляцией в свинарниках являются:

- Недостаток воздуха из-за примитивного оборудования или его ограниченной мощности, которое в долгосрочной перспективе не соответствует требованиям вентиляции для данного помещения;
- Слишком слабое охлаждение в жаркие периоды;
- Навоз в зоне отдыха;
- Сложное в эксплуатации и на-

стройке оборудование, особенно при смене персонала;

- Несвоевременность сервисной помощи;
- Дефицит запасных частей в районе.

Достаточный воздухообмен является необходимым условием для комфортной жизни животных при закрытом содержании. При несоблюдении параметров воздухообмена значительно возрастает риск для важных производственных параметров, таких как рост, потребление корма, заболевания и, в конечном счете, смертность животных.

С оборудованием KJ Klimatechnik вы можете рассчитывать на оптимальный климат в свинарнике на основе точных измерений параметров, а также на долговечное и эффективное оборудование с измеримой экономической выгодой.

Мила Кристиансен, директор по экспорту, mila@kj-klimatechnik.dk

KJ Klimatechnik Вентиляция из Дании

- Вытяжные шахты и вентиляторы
- Приточные клапаны и шахты
- Климат контроль и управление
- Обогрев (ребристые трубы и газовые пушки)
- Охлаждение ПАД и орошение
- Очистка воздуха

реклама

СОЮЗМОЛОКО

Milknews

МОЛОЧНЫЕ СЕССИИ ВОСЬМОЕ ЗАСЕДАНИЕ



Ежеквартальные встречи руководителей хозяйств и заводов



Обмен опытом работы на внутреннем и внешнем рынках



Обсуждение глобальных трендов в производстве, переработке и спросе



Обсуждение последних законодательных инициатив



Ведущие отечественные и мировые эксперты



Успешные кейсы ведущих компаний отрасли

12 декабря 2019 года
Москва, Петровский Путевой Дворец



реклама



Контактное лицо: Екатерина Московскова
E-mail: event@milknnews.ru
Телефон: +7 (977) 574-28-22
Телефон: +7 (495) 114-51-29
Сайт: sessions.milknnews.ru

В Европе и в мире: интерес к VICTAM растет

Посетители, экспоненты и участники конференций, оценивая международную выставку VICTAM & GRAPAS International 2019, прошедшую с 12 по 14 июня в выставочном центре «Кельн Messe» (Koeln Messe) Германии, проявили редкое единодушие: успех мероприятия обусловлен широчайшим охватом актуальных тем и отличной организацией.



Посетителей порадовало количество экспонентов и со-экспонентов – 248 из 31 страны мира, и огромный ассортимент представленной инновационной продукции. А участники, в свою очередь, остались довольны посетителями, отметив их высокий уровень и широкую географию стран, из которых они приехали. Со многими из потенциальных клиентов они смогли провести серьезные переговоры именно потому, что 84,3% посетителей VICTAM & GRAPAS International 2019 – это лица, принимающие окончательные решения в процессе заказа продукции.

За три дня выставки ее посетили 5000 человек из 85 стран мира – абсолютный рекорд до настоящего времени. И хотя большинство



из них европейцы, налицо рост интереса к выставке со стороны представителей всех частей света. Например, на 8% стало больше гостей из Азии, на 7% – с Ближнего Востока и Африки, на 5% – из Латинской Америки и на 5% – из остальных стран.

Участники многочисленных конференций отметили высокое качество прозвучавших докладов. Насыщенные и актуальные программы конференций были хорошо восприняты слушателями.

Так, огромный успех имела новая международная конференция по кормовым технологиям (IFTC) – результат сотрудничества Университета города Вагенинген и Фонда VICTAM. Места были полностью распроданы, и 120 делегатов из 18 стран прослушали презентации, в том числе профессора Юргена Зентека из Университета Берлина, доктора Менно Томаса из консалтинговой компании «Зетадек» и доктора Реза Абдоллахи из Университета Масси.

ПЛОЩАДКИ ДЛЯ ДИАЛОГА

Полная программа конференций и семинаров впечатляла, так как учитывала самые актуальные для профессионалов темы и направления. Например, конференция «Горизонты аквакультуры 2019», организованная Aquafeed.com, была посвящена технологиям производства и специальным ингредиентам кормов для аквакультуры. На международном семинаре по производству биоэнергетических гранул (организатор – Bioenergy Europe) обсудили влияние производственных технологий на эффективность и качество продукции, а на семинаре по эффективности кормов (All About Feed) – новые подходы к процессам их производства и рецептуре.

Темой конференции комбикормовой стратегии (WATT Global Media) стали решения по снижению потерь в животноводстве и птицеводстве благодаря комбикормовым добавкам. Продолжил ее семинар по безопасности кормов, организованный GMP+ International.



Компания Perendale Publishers Ltd. взяла на себя организацию сразу двух интереснейших мероприятий. Участники семинара по хранению зерна Milling & Grain обсудили много разнообразных тем, в том числе дизайн силосов, аэрационных вентиляторов, охладителей, обработку озоном зерна, отбор проб, системы удаленного мониторинга для силосов и другие. А на Всемирной конференции производителей муки и макарон посетители получили целый день для знакомства с самыми передовыми и яркими решениями в индустрии помола.

IFTC 2019, организованная Университетом Вагенинген и Фондом Victam, направлена на развитие производства кормов для животных и на формирование научно-технической точки зрения по этой теме.

На форуме по кормам для непродуктивных животных, организованном WATT Global Media, обсуждались глобальные маркетинговые тенденции в кормлении таких животных, разработанные на основе новейших исследований, а также вопросы безопасности корма, процессы производства, упаковки и многое другое.

В дополнение некоторые участники выставки – компании Stolz, Promtek, KSE, UWT, Clextral, Statec Binder и Riedel Filtertechnik – провели технические семинары на специально построенной площадке-театре в выставочном зале.

ПРИЗЫ ЗА ИННОВАЦИИ

В целях привлечения внимания к инновациям, представленным на мероприятии, были вручены три награды: за «Корм и питание животных», «Корм аквакультуры» и «Инновации GRAPAS». В первый же день выставки были объявлены их обладатели. Приз GRAPAS достался трем компаниям-победителям: Buhler – за Lumo Vision, оптическую технологию управления данными сортировки для выявления зерен, поврежденных грибом *Aspergillus*, являющимся причиной загрязнения афлатоксином; Petkus – за Opto Selector 901t, унифицированную систему анализа в комбинации методов полноцветного RGB и специального светопропускания, основанную на полупрозрачных свойствах семян; Selis – за систему динамического углового позиционирования Dynamic Angular Positioning System (DAPS) для

улучшения хода гладких и мелкорифленных роликов.

Приза за разработки в сфере кормления и питания The Animal Feed & Nutrition Award удостоились также три победителя. Компания Van Aarsen получила его за паровой миксер с горячим стартом Hot Start Steam Mixer, который оптимизирует процесс кондиционирования корма и повышает его безопасность при минимизации потерь. Второй призер – компания Geelen Counterflow – представил противоточный охладитель Counterflow Cooler Plus новой генерации, повышающей качество продукции и эффективность производства за счет сокращения операционных расходов. Компания Famsup получила награду за вертикальный пульверизатор SWFL170 Vertical Pulveriser, разработанный с целью уменьшения размера частиц корма для широкого спектра аквакультуры – рыб, креветок, крабов, черепах и др.

Приз за корм для аквакультуры The Aquafeed Award получили две компании: Prairie Aquatech – за белковый ингредиент ME-PRO на основе растительного белка, представляющего собой хорошую альтернативу истощающимся запасам рыбной муки, и Geelen Counterflow – за электроосушитель, который, восстанавливая влагу и тепло в отработанном воздухе, позволяет снижать потребление энергии на сушку до 65%.

Полные интервью с участниками VICTAM можно прослушать на канале **YouTube Victam International**.

Следующее мероприятие, которое организует VICTAM Corporation, – выставка VICTAM & GRAPAS Asia – будет проводиться совместно с VIV Health & Nutrition с 24 по 26 марта 2020 года в выставочном центре BITEC (г. Бангкок, Таиланд). С дополнительной информацией можно ознакомиться на сайте www.victamasiam.com

КАЛЕНДАРЬ ВЫСТАВОК И МЕРОПРИЯТИЙ 2019–2022

19–21 сентября 2019
Циндао, Китай

VIV Qingdao 2019

2–3 октября 2019
Кигали, Африка

POULTRY Africa 2019

11–12 октября 2019
Мумбаи, Индия

VIV Leadership Forum India 2019

9–11 марта 2020
Абу-Даби, ОАЭ

VIV MEA 2020

24–26 марта 2020
Бангкок, Таиланд

VICTAM Asia and Animal Health & Nutrition 2020,
by VICTAM and VIV

26–28 мая 2020
Москва, Россия

**МЯСНАЯ & КУРИНЫЙ
ПРОМЫШЛЕННОСТЬ & КОРОЛЬ
ИНДУСТРИЯ ХОЛОДА для АПК** VIV Russia 2020

26–28 мая 2020
Москва, Россия

САММИТ 2020
«Аграрная политика России. Настоящее и будущее»

26–28 мая 2020
Москва, Россия

Discover Russian Cuisine 2020

2021
Бангкок, Таиланд

VIV ASIA 2021

10–12 июня 2021
Стамбул, Турция

VIV Turkey 2021

2022
Утрехт, Нидерланды

VIV Europe 2022

Организаторы:



Асти Групп
выставочная компания

По вопросам участия и организации поездок
обращайтесь по телефону: +7 (495) 797 6914
E-mail: info@meatindustry.ru • info@vivrussia.ru
www.meatindustry.ru • www.viv.net

Organized by:





Новое партнерство в Бангкоке: VICTAM и VIV объединили усилия на азиатском рынке

Организаторы известных международных выставок VIV и VICTAM проведут свои мероприятия, запланированные на начало 2020 года в Бангкоке (Таиланд), на одной платформе.

Это новое партнерство объединит выставку по кормам и зерновым культурам VICTAM Asia, намеченную на март 2020 года, и выставку-форум VIV Health & Nutrition Asia, которую первоначально планировалось провести в Бангкоке в январе 2020 года. Оба мероприятия теперь пройдут на выставочной площадке BITEC в Бангкоке с 24 по 26 марта 2020 года под названием VICTAM Asia и Animal Health & Nutrition при поддержке VICTAM и VIV.

ОДНА ВЫСТАВКА ДЛЯ ДВУХ СИЛЬНЫХ БРЕНДОВ

«Презентация выставок, как параллельных платформ, одновременно в одном месте – это отличный способ объединить два сильных бренда для азиатского рынка в интегрированном формате, чтобы посетитель воспринял их как одно мероприятие, – говорит Себас ван ден Энде, генеральный директор VICTAM International b.v. – Это, без-

условно, гораздо более удобная концепция для отрасли, чем первоначальный план их размещения отдельно в Бангкоке с интервалом в несколько месяцев».

«Переговоры, приведшие к подписанию соглашений о партнерстве, однозначно показали, что обе организации твердо верят в перспективы роста, предлагаемые азиатским рынком, – комментирует Хейко М. Штутцингер, глобальный директор выставок VIV и управляющий директор VNU Exhibitions Asia Pacific. – Наши собственные мероприятия в Азии значительно выросли за последние несколько лет, и мы рассматриваем данное партнерство для проведения выставки в Бангкоке в марте 2020 года как следующий, но очень важный шаг к проведению лучших мероприятий для этого региона».

ТЕХНОЛОГИИ КОРМОВ: ТЕПЕРЬ С ДОБАВКАМИ

Штутцингер добавляет: «Оба пар-

тнера также разделяют мнение о том, что в партнерстве можно сделать намного больше для обслуживания азиатской отрасли производства животных кормов и протеина путем совместного развития деловых возможностей в сегментах кормовых ингредиентов и добавок, так как они составляют быстро растущую категорию в цепочке перехода кормов в пищевые продукты. Выставка VIV уже добилась значительного прогресса, включив раздел здоровья животных в свои мероприятия для животноводческой промышленности. В данном случае основное внимание уделялось лекарственным препаратам и фармацевтическим ингредиентам с соответствующими продуктами и услугами. Конечно, многие из них вводятся в организм животных и через корма. Видение VIV – здоровье животных наряду с питанием. Это два краеугольных камня, поддерживающих дальнейший устойчивый рост про-

изводства мяса, яиц, рыбы и молока в Азии».

БОЛЬШЕ МАСШТАБЫ

Себас ван ден Энде из VICTAM International прогнозирует, что новое объединенное мероприятие в Бангкоке привлечет больше посетителей, а также возрастет его экономический эффект в марте 2020 года, когда пройдут выставки и конференции, посвященные здоровью и питанию, наряду с презентациями и семинарами по технологии производства кормов. «Это более выгодно для всех, – отмечает г-н Себас ван ден Энде. – Под одной крышей вы найдете новейшую информацию и системы для обработки кормов и зерна, применения обработанного сырья в питании и для поддержания здоровья животных».

«Компания VICTAM официально учреждена в Нидерландах со статусом некоммерческого фонда, который помогает отрасли производства кормов для животных. Соглашение об объединении выставки VICTAM Asia 2020 с выставкой VIV Health & Nutrition Asia отвечает этой цели, потому что мы верим, что это будет полезно для отрасли. Почти 20 лет назад в Европе произошло событие, благодаря которому мероприятия VICTAM и VIV пришлось объединить в последнюю минуту из-за кризиса с болезнями животных. Рынок в то время хорошо отреагировал на эту комбинацию без каких-либо негативных последствий. Я думаю, что мы увидим столь же положительную реакцию отрасли на объединение наших выставок в Бангкоке в 2020 году, – уверен г-н Себас ван ден Энде. – Это, безусловно, должно способствовать тому, что мы делаем в Азии».

Он отметил также, что, анализируя азиатский регион, можно найти гораздо больше примеров интеграции, которые работают как на заводах комбикормов, так и на

фермах, чем в других частях мира. Компании VICTAM и VIV имеют богатый опыт и возможности в области презентации производства кормов и сельскохозяйственной продукции, что отвечает интересам сельхозпроизводителей.

ЕЖЕГОДНЫЙ ФОРМАТ

Хейко М. Штутцингер указывает на дополнительные выгоды постоянства выставочной деятельности, поскольку акцент делается на питание и здоровье в 2020 году прямо во временном интервале между недавней выставкой VIV Азия в марте 2019 года и следующим мероприятием в марте 2021 года. Выбор времени напрямую помогает профессионалам, работающим в азиатском секторе питания и здоровья животных, которые хотят быть в курсе последних новостей, будь то инновации и стандарты в отношении продуктов, эффективное использование ингредиентов и лекарств или непрерывный глобальный диалог по поводу той меры, в которой лекарственные препараты могут быть заменены альтернативными веществами в составе кормов.

«Опрос, проведенный в феврале этого года, подтвердил, что специалисты, работающие в Азии, предпочитают встречаться ежегодно и в качестве места встречи наиболее часто выбирают Бангкок. Мы уже готовились предоставить им соответствующую платформу в начале 2020 года. Теперь, благодаря выставке VICTAM Asia и Animal Health & Nutrition Asia при участии компаний VICTAM и VIV, все профессионалы найдут для себя полезное выставочное мероприятие, охватывающее весь спектр кормов, а также товары для здоровья всех видов сельскохозяйственных животных. Это дает всем еще больше поводов приехать в Бангкок, чтобы обновить свои знания и связи в отрасли производства животного протеина в Азиатско-Тихооке-

анском регионе», – отмечает он.

Бренды VICTAM Asia и Animal Health & Nutrition Asia компаний VICTAM и VIV будут продвигаться совместно отделами продаж VICTAM и VIV. Предварительная регистрация участников станет доступна через вновь созданный веб-сайт.

VICTAM Азия и «Здоровье и питание животных» компаний VICTAM и VIV

Контактное лицо в компании VICTAM:

г-н Себас ван ден Энде (Mr. Sebas van den Ende), генеральный руководитель VICTAM International b.v. sebasvandenende@victam.com

Контактное лицо в компании VIV:

г-жа Панадда Конгма (Mrs. Panadda Kongma), руководитель Центра изучения животноводства panadda@vnuexhibitionsap.com|+662 670-0900 доб. 204



Как бороться с изменением климата?

Арина Шевченко



В середине сентября в выставочном комплексе «Парк-Экспо» города Ренн состоялась международная выставка SPACE. Форум является одним из немногих ежегодных мероприятий, где животноводы и птицеводы со всего мира могут собраться вместе и в ходе встреч и конференций обсудить актуальные вопросы отрасли. В центре внимания нынешней выставки оказалась насущная проблема изменения климата и поиск путей ее преодоления. По традиции форум также стал местом презентации достижений европейской и французской генетики.

Один из главных показателей успешности выставочного мероприятия – количество экспонентов. В этот раз был поставлен очередной рекорд – заявки на участие подали 1400 компаний из 42 стран (в 2018 году – 1281 заявка, в 2017-м – 1273, в 2016-м – 1262). Больше всего запросов поступило от производителей

оборудования для доения и выращивания крупного рогатого скота. Также широко были представлены отрасль производства кормов для животных, биометанизация, охрана окружающей среды и управление данными.

Организаторы SPACE неустанно подчеркивают, что выставка является не просто французской,

но и международной. Доказательство тому – 42 страны и 491 зарубежный экспонент, из которых 85 дебютантов, в том числе компании из Китая, Италии, Нидерландов, Турции и Израиля. В этом году в выставке приняли участие 105 318 посетителей, включая 14 706 зарубежных представителей из 122 стран. Рост числа зарубеж-



ных участников на 2% по сравнению с предыдущей сессией отражает востребованность выставки на международной арене.

Выход на международный уровень становится частью торговой стратегии все большего числа французских и зарубежных компаний. В 2018 году 60% экспонентов заявили о наличии у них проектов за рубежом, а 40% указали расширение контактов для экспорта своей продукции в качестве основной цели своего участия в SPACE. Таким образом, приобретение известности на международном уровне имеет для них первостепенное значение. А SPACE как нельзя лучше справляется с этой задачей, являясь одной из немногих выставок с широчайшей географией посетителей: в 2018 году здесь побывали гости из 121 страны, которые представили все виды животноводческой продукции.

Традиционно SPACE удостоивают внимания и официальные лица разных стран. В этом году в их числе, помимо представителей Казахстана, Нидерландов, Нигерии и Китая, была и делегация из России – от Союза органического земледелия.

Представители организации не только посетили выставку, но и

провели специальную конференцию, где заявили о России как о новом крупном игроке органического сельского хозяйства, а также встретились с экспонентами, специализирующимися на органической продукции.

Деловая программа SPACE была, как всегда, очень насыщенной и интересной: в нее вошли более 100 встреч и конференций.

В рамках SPACE 2019 в очередной раз состоялся конкурс инноваций в области животноводства Innov'SPACE, 46 лауреатов получили заслуженные награды. Долгосрочное развитие, вопросы санитарии и благополучия животных, цифровые технологии и улучшение условий труда – основные направления, в рамках которых ведутся разработки.

Большим успехом пользовались и презентации животных с высоким генетическим потенциалом. В частности, было представлено 560 голов КРС 13 различных пород (отобранных из 1500 кандидатов) и 13 различных пород МРС. Благодаря разнообразию пород представленных животных SPACE является международной площадкой для демонстрации последних достижений в этой области. Наибольшее количество наград получили породы салерс (мясное

направление) и красно-пестрая (молочное направление). Впервые в истории выставки было организовано соревнование между 45 животными красно-пестрой породы из разных стран Европы – Франции, Бельгии, Германии. Единственный в Европе аукцион такого масштаба – 31 животное семи различных пород, включая лимузин, был действительно долгожданным событием, а самая высокая цена купленного лота составила 8600 €. На прошедшей 33-й сессии SPACE также было анонсировано крупнейшее европейское соревнование животных голштинской породы, которое состоится в 2022 г.

АКВАКУЛЬТУРА

Сегодня аквакультура является самой быстрорастущей отраслью животноводства. Это производство в наибольшей степени сконцентрировано в Азии, но развивается также на всех континентах планеты.

Аквакультура производит около 80 миллионов тонн животной и 30 миллионов тонн растительной продукции в год. Эти цифры сопоставимы с результатами отрасли рыболовства и отражают положительную устойчивую динамику последних лет (среднегодовой рост на 5,8% в период с 2001 по 2016 год, по данным ФАО). В некоторых регионах рост достигает более 10%, например в Африке, где потенциал аквакультуры далеко не исчерпан.

Популярность этого направления у инвесторов неуклонно растет (в 2018 году им интересовались 9% зарубежных посетителей SPACE). Поэтому на выставке 2019 года было предложено сразу несколько новинок по теме аквакультуры: конференции, особый маршрут по стендам разных экспонентов со специальным предложением, посещение акваферм.

Цель программы – дать воз-

возможность экспонентам и посетителям, интересующимся аквакультурой, встретиться и обменяться мнениями. У многих экспонентов есть предложения по производству рыбы и креветок, но они не выводят их на первый план из-за того, что рассматривают SPACE прежде всего как выставку для аграриев, работающих на земле. Поэтому, в стремлении удовлетворить запросы как можно более широкого круга сельхозпроизводителей, SPACE 2019 заявила о себе на международной арене как об одной из ключевых площадок для французских и зарубежных участников отрасли аквакультуры.

«ПЛАТФОРМА БУДУЩЕГО»

Одна из главных тематических секций SPACE – «Платформа будущего» – в этом году была посвящена вопросам климата.

Как отметили организаторы выставки, климатические изменения уже ощущаются и будут лишь нарастать, если не предпринимать никаких действий для решения

этой проблемы. Яркий пример тому – город Редон, в Иль-и-Виллене, на перекрестке Бретани и департамента Земля Луары. Если провести экстраполяцию данных метеослужбы Франции по этой коммуне, то видно, что среднее число дней, когда температура поднимется выше 25°C, может увеличиться на 25 дней к 2050 году и более чем на 54 дня к 2100 году. Максимальное значение может быть 85 дней в 2050 году и 107 дней в 2100 году. Таким образом, некоторые важные агроклиматические факторы (не только температура, но и количество осадков, периоды заморозков и другие) могут существенно измениться.

В своих хозяйствах аграрии уже давно применяют технологии, позволяющие избежать неблагоприятного воздействия на климат не в ущерб экономической эффективности своих предприятий. В рамках «Платформы будущего» эксперты и сельхозпроизводители поделились своим опытом внедрения в практику этих методов,

убеждая на конкретных примерах, что сокращение использования химикатов, стремление к продовольственной автономии, улучшение генетических характеристик, распланировка участков, биоразнообразие, диверсификация сельхозкультур и другие применяемые методики сегодня являются действенными экономическими рычагами для ферм.

На «Площадке будущего» особое внимание было уделено разработкам в области производства энергии. Современные сельхозпроизводители – это не только реальные действующие лица процесса изменения климата, но и инициаторы решений, направленных на преодоление его неблагоприятных последствий. Так, например, использование солнечной энергии и внедрение биометанизации поможет уменьшить зависимость от ископаемого топлива, ресурсы которого неуклонно истощаются.

Вопрос снижения содержания двуокси углерода – глобальная проблема современности – получил освещение на примере экспериментальной фермы Треваре в Финистере. Исследования ведутся здесь не только по проблеме депонирования двуокси углерода на лугах и в живых изгородях, но и по многим другим: оптимизация возраста первого отела, скрещивание и пр.

Создать цепочку положительных для климата взаимосвязей помогает и агролесоводство: деревья ветрозащитных полос, с одной стороны, поглощают диоксид углерода в процессе фотосинтеза, а с другой – могут быть использованы в качестве топлива или строительного материала.

Четыре дня выставки пролетели для ее участников и посетителей как один миг. Но уже через год – в сентябре 2020 года – SPACE снова откроет свои двери для животноводов со всего мира.



При поддержке:



Министерство
Сельского
хозяйства РФ

Профильный
партнер 2019:



Серебряный
спонсор:



4-й ежегодный форум и выставка

Организатор:

Агро ТЕПЛИЧНЫЕ
КОМПЛЕКСЫ
РОССИИ

VOSTOCK CAPITAL

ИНВЕСТИЦИИ, ИННОВАЦИИ И ОБУСТРОЙСТВО

4-5 Декабря 2019, Москва

По условиям участия
обращайтесь:

Эльвира Сахабутдинова
руководитель форума

+7 495 109 9 509

ESakhabudinova@vostockcapital.com

Докладчики и почетные гости 2018:



Джамбулат Хатуев

Первый заместитель министра
сельского хозяйства Российской
Федерации



Александр Рудаков

Председатель совета директоров
АПХ ЭКО-Культура



Сергей Рукин

Президент
УК Технологии Тепличного Роста



Дмитрий Лашин

Председатель совета директоров
ТК Липецкагро



Нурлан Адильхан

Директор
BRB АРК



Павел Дьяков

Председатель правления
Агрокомплекс Родина

- 700+ руководителей крупнейших тепличных комплексов и агрохолдингов из России и стран СНГ – Казахстана, Узбекистана, Беларуси, Армении, Азербайджана, а также инвесторов, представителей правительства, главных агрономов, руководители торговых сетей и сервисных компаний
- Представление 50+ тепличных инвестиционных проектов со сроком реализации 2019-2025 гг. из всех регионов России и стран СНГ
- Дебаты лидеров: Министерство сельского хозяйства РФ, инвесторы, инициаторы, агрохолдинги. Как будет развиваться тепличная отрасль России после 2020?

реклама

ИНТЕРАГРО

10 направлений «ИНТЕРАГРО»

Грибные комплексы

Комплексные дачи
Грибные фермы
Упаковочные решения

Оборудование для теплиц

Сопровождение инвестпроектов

Финансовая модель
Бизнес-план
Содействие в получении кредита

Логистика

Сервис, запчасти

Сервисное обслуживание
Поставка запчастей со склада и под заказ
Ремонт и восстановление оборудования



Распределительные центры

Разработка концепции
Разработка технологич. работы
Проектирование и поставка оборудования

Фасовка

Переработка

Разработка технологий
Внедрение уникальных решений
Поставка и монтаж оборудования

Упаковочные материалы

Системы хранения

Собственные разработки
Энергосберегающие технологии
Широкий выбор комплектации

г. Москва, 2-ая Синимкина ул., 9а, БЦ «Синица Плаза»

Телефон: +7 (495) 783 94 84

E-mail: info@interagro.ru

Сайт: www.interagro.info



interagrorus



interagro_company



interagrorus

реклама

SPACE 2019: a great success



SPACE 2019 took place from 10 to 13 September at the Rennes Exhibition Centre, in France. This thirty-third edition was a great success and boasted a cheerful and positive atmosphere. All the participants came in «project mode» to partake in the four days of «Planet Livestock». This was a sign of the relatively stable economic situation of our livestock sectors, thanks to a slightly more favourable business climate. Livestock farmers working in all types of animal production were able to enjoy the Expo, which is aligned with the image they have of their profession as a constructive, 21st-century sector.



SPACE 2019 brought together 1,400 exhibitors from 42 countries, and 105,318 visitors, including 14,706 international visitors from 122 countries. The international attendance, up 2%, reflects the global dimension of this edition. This Expo was marked by the participation of many delegations

who came to our great livestock region of Western France to find information on developing animal production in their countries: Russia with its national agency for the development of organic agriculture; China, with a delegation led by the Vice-Governor of Shandong Province; Kazakhstan with its

Vice-Minister of Agriculture and its Ambassador to France; and many more. It is also important to point out the participation of many delegations from Africa, the continent in the spotlight this year: Senegal, Cameroon, Nigeria, Mali, Guinea Conakry and Côte d'Ivoire all came to SPACE with very specific

objectives of promoting livestock development in their countries.

This edition was also dedicated to the climate. Farmers are already largely engaged in efforts to combat climate change, and this was clearly demonstrated at the Espace for the Future, with its theme «Climate-Friendly Practices and Technologies». A wide range of pragmatic and financially viable solutions for greenhouse gas reduction, energy production and energy efficient systems in livestock buildings were presented at the Espace for the Future.

SPACE 2019 once again



showcased innovation in livestock farming thanks to 46 Innov'SPACE winners and four Top Choice awards. Sustainability, health excellence and animal welfare, digital technology and improved working conditions were the main areas addressed by these new products.

All these themes were addressed in depth at the nearly hundred conferences and debates on the agenda this year. The full and varied programme makes SPACE an absolutely unique venue for sharing knowledge geared towards promoting and developing agriculture.

The animal presentations were

also very successful this year, with 560 cattle (out of 1,500 candidates) of 13 different breeds, and 180 sheep. Thanks to the variety of breeds present, SPACE promotes genetics at the national and international levels by showcasing these animals and their breeders. The breeds in the spotlight were Salers for beef breeds, and Pie Rouge for dairy breeds. For the first time, the SPACE organised a European Pie Rouge Challenge, with 45 elite animals from France, Belgium and Germany. The Genomic Elite auction, the only one in Europe with 31 lots of seven different breeds, including the Limousine

breed returning this year, was also very popular. The highest bid was €8,600. The 33rd SPACE organisers were also happy to announce an exciting European Prim'Holstein challenge coming in 2022.

The official visit in the presence of Didier Guillaume, Minister of Agriculture and Food, as well as Loïc Chesnais-Girard, President of the Brittany Region, provided an opportunity for various stakeholders in the livestock sector to express their expectations regarding the future orientations of our agriculture, which is going through a period of transition. During the four-day event, SPACE facilitates interactions and networking in its mission to help farmers cope with the changes occurring in the livestock sectors.

SPACE opened its doors to aquaculture this year by organising two conferences on the topic, as well as a tour of a fish farm, and by clearly identifying companies offering solutions for this sector. Given the success of this initiative, a special area featuring stands dedicated to fish farming will be set up at SPACE 2020, which will take place from Tuesday 15 to Friday 18 September.

SPACE 2020: 15 to 18 September at the Rennes Exhibition Centre, in France.

Россия представила во Франции сектор органического сельского хозяйства

Анна Любеведская

10–13 сентября бизнес-миссия российской делегации, организованная Союзом органического земледелия, посетила французский регион Бретань, где проходила международная выставка SPACE 2019. В официальном приеме участвовали генеральный комиссар SPACE госпожа Анн-Мари Кемне, президент регионального совета Бретани господин Луи Шеснезэ-Жирар и представители Ассоциации органического сельского хозяйства Бретани Initiative Bio Bretagne.

В рамках бизнес-миссии прошла международная конференция «Россия – новый игрок на мировом рынке органического сельского хозяйства», состоялся ряд частных переговоров с крупнейшим кооперативом о закупке российского органического зерна. Участники делегации посетили кооператив Le Gouessant, в который входят 1200 производителей органической продукции, комбикормовое производство Ufab/Le Gouessant (100 тысяч тонн органических кормов в год для нужд кооператива), органическую молочную ферму КРС, завод Triballat Sojasun, где производят органические молочные продукты с 1975 года, а также предприятие по переработке органической сои и специализированные магазины органической продукции в Париже и Ренне.

Конференция «Россия – новый игрок на мировом рынке органического сельского хозяйства» в деловой программе выставки SPACE 2019 стояла одной из первых и привлекла внимание заинтересованных в сотрудничестве французских производителей и экспертов.

Председатель Правления Союза органического земледелия, к.п.н., член Общественного совета

Минсельхоза РФ Сергей Коршунов представил актуальные данные о российском рынке органического сельского хозяйства. Он пояснил, что Союз органического земледелия, куда входят сертифицированные производители органической продукции, биопрепаратов и биоудобрений, органы по сертификации, аграрные вузы, ВНИИ и частные магазины, является крупнейшим в России профессиональным объединением в области органического сельского хозяйства. В состав его делегации вошли представители Москвы, Белгородской, Калужской, Томской, Новосибирской и Кемеровской областей.

«Россия только начинает свой путь в органическом сельском хозяйстве. На данном этапе нас интересуют, прежде всего, налаживание и расширение каналов сбыта органической продукции, трансфер технологий, которые можно адаптировать под российские условия, обмен опытом, обучение, консультации, научно-технологическое сотрудничество. Мы предоставляем нашим членам такие возможности. Изучение рынка одной из крупнейших органических стран мира будет полезным. Площадь органических угодий России – 656 933 га, при этом у нас только 45 сертифицирован-





ных по международным стандартам производителей. Мы активно прирастаем органическими землями за счет компаний-экспортеров. Спрос на российскую органическую продукцию превышает предложение, а количество производителей практически не растет. Чтобы российский рынок был устойчивым, необходимо в сотни раз увеличивать их число, как это

есть, например, во Франции», – подчеркнул Сергей Коршунов.

Представитель Ассоциации органического сельского хозяйства Бретани Initiative Bio Bretagne Гильвен Оиллик (Goulven Oillic) рассказал, что рынок продаж органической продукции Франции вырос на 16%. Органических фермеров Бретани за год стало больше на 12%, их число достигло 3250. В

структуре производства доминирует животноводство. Молочный КРС составляет 28%, мясной КРС – 7%, птицеводство – 9%, производство свинины – 3%. Также большая доля в органическом сельском хозяйстве приходится на овощи – 24%. Производство зерновых культур занимает 9%, фруктов – 6%, аквакультуры – 2%. Площади органических сельхозугодий Бретани составляют 107 тысяч га, и этот сегмент рынка стабильно растет. По данным на 2017 год, во Франции 1700 тысяч га органических земель, 36 691 производитель органической продукции. Продажи органической птицы выросли на 22% за год, до 251 миллиона евро. При этом дальнейшее расширение площади органических сельхозземель проблематично, что открывает хорошие перспективы для российских экспортеров.

Ярким подтверждением слов эксперта стала презентация Станислава Гурьева, генерального директора компаний «Сиббиопро-



чего получит право маркировать сертифицированные товары новым знаком. Для признания эквивалентности качества российской органической продукции международным стандартам необходимо обеспечить признание результатов сертификации, проведенной российскими органами сертификации. Поэтому в АНО «Роскачество» создается не просто система сертификации, а полноценный центр компетенций в области органического производства.

Директор ОГАУ «ИКЦ АПК» Белгородской области Андрей Антоненко рассказал, что в области создана система добровольной

дукт», «Сибирские органические продукты» – членов Союза органического земледелия. Он представил Ассоциацию экспортеров органической продукции, рост выручки которой за последние несколько лет составил 300%.

Заместитель директора ФГБУ «Россельхозцентр» Дмитрий Говоров рассказал о серии образовательных мероприятий по органическому сельскому хозяйству, которые были проведены совместно с Союзом органического земледелия в различных регионах России. Организация совместно с ФАО организовала международный обучающий тренинг для сотрудников. В 2019 году отдельные филиалы ФГБУ «Россельхозцентр» подали заявку в Росаккредитацию на право проведения сертификации органических производств согласно ГОСТ 33980-2016.

Директор органа по органической сертификации АНО «Роскачество» Галина Щуренко осветила деятельность и планы организации в области органического сельского хозяйства. АНО «Роскачество» поручено ведение технического комитета «Продукция органического производства» по разработке стандартов ее производства, который дол-



жен предусмотреть создание межгосударственного комитета по стандартизации органической продукции, проработать вопрос о стандартизации в ISO. Для этого нужно синхронизировать российские стандарты с международными документами (регламентом ЕС). АНО «Роскачество» зарегистрировала в Росстандарте Систему добровольной сертификации органической продукции «Роскачество-органик». В настоящее время орган по сертификации Роскачества подтверждает компетентность в области органической сертификации в Национальной системе аккредитации, после

сертификации «Белорганик». В 2020 году ОГАУ «ИКЦ АПК» планирует стать официальным аккредитованным органом по сертификации органического производства в соответствии с ГОСТ 33980-2016 «Продукция органического производства. Правила производства, переработки, маркировки и реализации». В передовой области уже созданы условия для перехода на органическое сельское хозяйство, разработаны меры мотивации сельхозпроизводителей к такому переходу и система содействия в приведении продукции в соответствие с требованиями органического производства.

Николай Таскаев, директор ООО «Агрофирма Острожка» (Пермский край), член Союза органического земледелия, представил перспективное, активно развивающееся предприятие, которое получило международный сертификат «органик» по стандартам ЕС на сельхозземли площадью 1175 га. Еще 2485 га земли находятся в стадии конверсионного (переходного) периода. Основное направление работы агрофирмы – разведение крупного рогатого скота, производство молочной продукции высокого качества и зерновых культур. В планах компании – выращивание перспективных культур: рапса, гороха, льна, модернизация зерносушильного комплекса, приобретение сельхозтехники и органическая сертификация в области животноводства и переработки молока. В 2019 году

планируемая урожайность – 25–30 ц/га, что значительно выше средних показателей по краю.

Также в мероприятии приняли участие сертифицированный органический производитель Сергей Толстов (КФХ Толстов, Новосибирская область) и те, кто активно изучает для себя возможность перехода на органическое сельское хозяйство, – Александр и Ирина Саяпины (ООО «Стрельня», Калужская область), Алексей Смитрович и Артем Сметанко (группа компаний «ИП Волков», Кемеровская область).

В органическом сельском хозяйстве большое значение имеют система защиты и питания растений, кормовые добавки, поэтому в состав делегации вошли представители ООО Life Force Group Константин Корсаков и Дмитрий Марахтанов, продукция которой сертифициро-

вана по международным стандартам «органик», а также представители компании НТЦ-БИО Игорь Правдин и Любовь Кравцова.

В день проведения конференции российская делегация посетила выставку SPACE 2019, где участники провели ряд переговоров и встреч. Более 95 компаний-экспонентов представили сектор «органик».

Подводя итоги работы российской бизнес-миссии, Сергей Коршунов отметил: «Международное сотрудничество помогает нашим производителям более четко понимать, по каким правилам играет мировой рынок органической продукции, ставить реальные, выполнимые задачи и открывать для себя новые возможности. Мы рады, что сделали еще один конкретный шаг к освоению мирового рынка».

реклама

33 Всероссийская специализированная выставка

Волгоград АГРО 2019

- СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ТЕХНИКА
- КОМПЛЕКТУЮЩИЕ И ЗАПЧАСТИ РТИ для сельского хозяйства
- СИСТЕМЫ ОРОШЕНИЯ • СЕМЕНОВОДСТВО
- УДОБРЕНИЯ, СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ
- ОБОРУДОВАНИЕ для животноводства
- ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
- СТРОИТЕЛЬСТВО для АПК



22-23 ОКТАБРЯ

ВОЛГОГРАД ЭКСПОЦЕНТР

Организатор



(8442) 93-43-02

info@volgogradexpo.ru
www.volgogradexpo.ru

23-25
октября 2019

Краснодар, ул. Конгрессная, 1
ВКК «Экспоград Юг»



ФермаЭкспо

КРАСНОДАР

3-я Международная

ВЫСТАВКА

оборудования, кормов и ветеринарной
продукции

**ДЛЯ ЖИВОТНОВОДСТВА,
ПТИЦЕВОДСТВА И АКВАКУЛЬТУРЫ**



farming-expo.ru

реклама

Организатор



Международная
Выставочная
Компания

+7 (861) 200-12-56, 200-12-34
farmingexpo@mvk.ru

POTATO DAYS^{DLG}

RUSSIA

Специализированная выставка
техники, оборудования и технологий
для профессионалов картофелеводства

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ДЕНЬ
КАРТОФЕЛЬНОГО ПОЛЯ

НОВОЕ КАПЛИНО
БРЯНСКАЯ ОБЛАСТЬ

30 - 31
ИЮЛЯ
2020

ПОДДЕРЖКА:

- Правительство Брянской области
- DLG e.V. - Международная ассоциация сельского хозяйства и продовольствия
- Российский картофельный союз

реклама



АгроЭкспо
Сибирь

29-31 октября 2019
БАРНАУЛ



АгроЭкспо
Восток

21-23 апреля 2020
ВЛАДИВОСТОК

Организаторы:



ДЛГ РУС

IFWexpo

Heidelberg GmbH

Международная выставка
сельскохозяйственной техники
оборудования и средств производства
для растениеводства и животноводства



ПРИГЛАШАЕМ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ

XXV МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА



МВС: ЗЕРНО-КОМБИКОРМА-ВЕТЕРИНАРИЯ - 2020



28 - 30 ЯНВАРЯ

МОСКВА, ВДНХ, ПАВИЛЬОН № 75

СПЕЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА:



INTERNATIONAL FEED INDUSTRY FEDERATION
МЕЖДУНАРОДНАЯ ФЕДЕРАЦИЯ
КОРМОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ



EUROPEAN FEED
MANUFACTURERS' FEDERATION
ЕВРОПЕЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ
ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ КОМБИКОРМОВ



НАЦИОНАЛЬНЫЙ СОЮЗ СВИНОВОДОВ



МИНСЕЛЬХОЗ РОССИИ



WORLD'S POULTRY SCIENCE ASSOCIATION
ВСЕМИРНАЯ НАУЧНАЯ АССОЦИАЦИЯ
ПО ПТИЦЕВОДСТВУ



СОЮЗ ПРЕДПРИЯТИЙ ЗООБИЗНЕСА



СОЮЗ КОМБИКОРМЩИКОВ



РОССИЙСКАЯ ВЕТЕРИНАРНАЯ АССОЦИАЦИЯ



АССОЦИАЦИЯ «ВЕТБЕЗОПАСНОСТЬ»



РОССИЙСКИЙ ЗЕРНОВОЙ СОЮЗ



РОСПТИЦЕСОЮЗ



АССОЦИАЦИЯ «ВЕТБИОПРОМ»



СОЮЗРОССАХАР



ГКО «РОСРЫБХОЗ»

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР: МОСКОВСКАЯ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА



ОРГАНИЗАТОР ВЫСТАВКИ:
ЦЕНТР МАРКЕТИНГА "ЭКСПОХЛЕБ"



(495) 755-50-35, 755-50-38
info@expokhlebs.com
WWW.MVC-EXPOHLEB.RU

ИНФОРМАЦИОННАЯ ПОДДЕРЖКА:

реклама

БУДЬТЕ В КУРСЕ НОВЕЙШИХ
ДОСТИЖЕНИЙ В ОТРАСЛИ!

18 НОЯБРЯ
КРАСНОДАР
ОТЕЛЬ «ИНТУРИСТ»

II МЕЖДУНАРОДНАЯ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ
ПРИ ПОДДЕРЖКЕ



АССОЦИАЦИЯ
ТЕПЛИЦЫ РОССИИ

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ЗАЩИЩЕННОГО ГРУНТА В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ. ВЕКТОРЫ РАЗВИТИЯ

Российские и зарубежные эксперты расскажут о передовых технологиях и эффективных решениях, которые успешно применяются в тепличных хозяйствах России и Европы уже сегодня!

КЛЮЧЕВЫЕ ВОПРОСЫ КОНФЕРЕНЦИИ:

- Новинки в селекции растений защищенного грунта
- Передовые технологии выращивания
- Современные технологии в применении субстратов и удобрений
- Цифровые технологии. Автоматизация тепличных комплексов
- Экологичное производство. Биоразлагаемые материалы

ОРГАНИЗАТОР



ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР



ЗОЛОТОЙ СПОНСОР



ИНФОРМАЦИОННЫЕ ПАРТНЕРЫ



www.agroconf.su



8 (800) 555-50-38



info@agroconf.su

реклама



PIONEER®

МОБИЛЬНЫЙ ЭКСПЕРТ НА ЛАДОНИ

**СКАЧАЙТЕ НАШЕ ПРИЛОЖЕНИЕ, ЧТОБЫ АКТУАЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ
О НАШИХ ПРОДУКТАХ БЫЛА ВСЕГДА У ВАС ПОД РУКОЙ!**



реклама



Сельскохозяйственное подразделение DowDuPont

ТЕЛЕФОН БЕСПЛАТНОЙ ГОРЯЧЕЙ ЛИНИИ:

8 800 234 05 75

СКАЧАЙТЕ НАШЕ ПРИЛОЖЕНИЕ



*, TM, SM являются торговыми знаками и сервисными знаками Dow AgroSciences, DuPont или Pioneer и их аффилированных компаний или соответствующих владельцев ©2019 PHH. Продукты марки Pioneer® предоставляются в соответствии с условиями покупки, которые являются частью маркировки и документов о покупке.