

Совершенные агротехнологии

в России и за рубежом

июль –

август 2014

экономика • выставки • защита растений • сельхозтехника • свиноводство • птицеводство • уроки бизнеса • зерно • мясо-молочное животноводство • корма и кормление

economics • exhibitions • crop protection • agricultural machinery • pig farming • poultry • business lessons • grain • meat and dairy livestock • feed and feeding

**ВЫСОЧАЙШЕЕ КАЧЕСТВО КОРМОЗАГОТОВКИ:
С ПЕРВОГО СРЕЗА ДО ПОСЛЕДНЕГО ТЮКА**



БТС Реклама

The Power of Green

Техника KRONE —

вот с чем работают специалисты при заготовке кормов. Производственная программа KRONE охватывает всю технологическую цепочку кормозаготовки.

- Самоходная техника: кормоуборочный комбайн BiG X и косилка-плющилка BiG M
- Косилки: фронтальные, задненавесные, прицепные, с битерными плющилками для злаковых или с вальцевыми плющилками для бобовых
- Ворошители: от 4 до 18 роторов; с шириной захвата от 4,6 м до 19,6 м
- Валкователи: с боковой или центральной укладкой валка; до 6 роторов; с шириной захвата от 3,5 м до 19 м
- Пресс-подборщики: крупнопакующие и рулонные; с обматывающим устройством
- Самозагружающиеся прицепы: с дозатором и двойного назначения



Представительства Maschinenfabrik Bernard KRONE GmbH:

ООО «Кроне Русь», Москва
Тел./факс: +7 495 660 66 88
E-Mail: info@b-krone.com

KRONE – Украина, Киев
Тел.: +38 044 259 59 27
Факс: +38 044 259 42 95
E-Mail: ldm@bkrone.kiev.ua

KRONE – Казахстан, Петропавловск
Моб.: +7 705 44 34 666
+7 701 60 50 900
E-Mail: krone-kz@mail.ru

KRONE – Германия, Шпелле
Тел.: +49 5977 935 798
Факс: +49 5977 935 255
E-Mail: export.ldm@krone.de

 **KRONE**
THE POWER OF GREEN



Новый терминал S7:

- 7-дюймовый сенсорный дисплей;
- универсальная антенна для любого сигнала корректировки;
- управление заданиями;
- функция автоматического разворота AUTOTURN даже в режиме «контур»;
- интерфейс USB для управления данными;
- совместим с системой ГЛОНАСС.



Новый терминал S10:

- поддержка всех функций терминала S7;
- дисплей 10,4 дюйма с высоким разрешением и сенсорным экраном;
- управление навесными орудиями через ISOBUS;
- удобный визуальный контроль технологических процессов – подключение до четырех аналоговых камер.

Новые терминалы S7 и S10. Интуитивно простое управление.

CLAAS



July-
August 2014

Perfect Agriculture

The agricultural magazine about advanced technologies in Russia
and abroad

СОДЕРЖАНИЕ

02 НОВОСТИ

04 НОВОСТИ КОМПАНИЙ

14 ЭКОНОМИКА

- Сессия закончена – работа продолжается
- Россия и Беларусь – новые формы интеграции

20 ВЫСТАВКИ

- «Золотая Нива – 2014» – яркое событие года

24 МЕЛИОРАЦИЯ

- Применение новейших технологий в мелиорации в ЗАО «Племенной завод «Приневское»

28 РАСТЕНИЕВОДСТВО

- 4-й Всероссийский «День поля» Германского Семенного Альянса
- Создавая историю («Дни растениеводства» Amazone)
- Форум агроинноваций в Ставрополье

40 СЕЛЬХОЗТЕХНИКА

- Обращение к изящным искусствам (Дни прессы Lemken)
- Factory & Field Days (семинар-практикум компании KRONE в Германии)
- Тест-драйв нового прицепного кормоуборочного комбайна NEW HOLLAND
- «День поля» Kverneland Group
Что думают аграрии о телескопических погрузчиках CLAAS?
- GREAT PLAINS MANUFACTURING, INC.
в Канзасе принимает иностранных гостей

62 ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

- VIV EUROPE глазами президента компании «АСТИ ГРУПП»
Наринэ Багманян

CONTENTS

02 NEWS

04 COMPANIES NEWS

14 ECONOMICS

- The session is over – work continues
- Russia and Belorussia – new forms of integration

20 EXHIBITIONS

- «Zolotaya Niva – 2014» – bright event of the year

24 LAND IMPROVEMENT

- Adoption of the newest land improvement technologies in ZAO "Animal breeding plant "Prinevskoe"

28 CROP PRODUCTION

- 4-th All-Russian field day of German Seed Alliance
- Creating history (Field days Amazone)
- Forum of Agricultural Innovation in Stavropol region

40 AGRICULTURAL MACHINERY

- Appeal to the fine arts (Press days Lemken)
- Factory & Field Days (Seminar-workshop of Company KRONE)
- Test drive of the new trail-type forage harvester NEW HOLLAND
- Field day Kverneland Group
- What are farmers thinking about telescopic loaders CLAAS?
- GREAT PLAINS MANUFACTURING, INC.
In Kansas receives foreign guests

62 FOREIGN PRACTICE

VIV Europe Exhibition through the President of the company «ASTI GROUP»
Narine Bagmanyan's eyes



Об инновационных технологиях
в растениеводстве читайте на стр. 34

ИЗДАТЕЛЬ И УЧРЕДИТЕЛЬ
ООО «Агентство
«Современные технологии»

Экспертный совет:
Даниил Путятин,
директор департамента
мелиорации Минсельхоза РФ
Вадим Пронин,
председатель совета Ассоциации
испытателей сельскохозяйственной
техники и технологий
Михаил Овчаренко,
президент Национального
агрохимического союза
Аркадий Злочевский,
президент Российского
зернового союза
Владимир Фисинин,
президент Росптицесоюза

Главный редактор
Ольга Рябых

Научный редактор
д. т. н., профессор
Василий Дринча

Редактор
Вячеслав Рябых

Обозреватель
Раиса Губанова

Дизайн, верстка
Виолетта Трутнева

Корректор
Лариса Степанова

Редактор сайта
Анатолий Сердюков

Фотокорреспондент
Артём Рябых

директор по развитию
специальных проектов
Александр Александров

менеджер по рекламе
Ирина Мокроусова

менеджер по рекламе
Саломея Ревва

Тел. +7 (499) 374-65-60.

Адрес редакции и издателя:
Москва, Аллея 1-й Маёвки, д.15, оф. 204
Тел.: +7 (499) 519-04-12,
+7 (499) 374-71-10,
+7 (499) 374-65-60.

E-mail: info@krestyanin.com.
olgaryabikh@mail.ru
Сайты: www.perfectagro.ru
www.krestyanin.com

Номер подписан в печать:
28 августа 2014 года
Тираж 10 000 экз.
Цена свободная.

Журнал зарегистрирован
в Федеральной службе по надзору
в сфере связи, информационных тех-
нологий и массовых коммуникаций
(Роскомнадзор)

Свидетельство о регистрации
средства массовой информации
ПИ № ФС77-42901 от 6 декабря 2010 г.

Точка зрения редакции может
не совпадать с мнением авторов статей.

Редакция не несет
ответственности за содержание
рекламных материалов.

Любое воспроизведение материалов
и их фрагментов на любом языке
возможно только с письменного
разрешения ООО «Агентство
«Современные технологии».

«КОНСОЛИДИРОВАННОГО ДАВЛЕНИЯ НА РОССИЮ НЕТ И НЕ БУДЕТ»

МАТЕРИАЛ ПОДГОТОВЛЕН
ПРЕСС-СЛУЖБОЙ АССОЦИАЦИИ
«РОСАГРОМАШ»

О том, что же будет на прилавках магазинов, кому выгодны ответные российские санкции и чего на самом деле нужно опасаться аграриям, рассказал генеральный директор аналитического центра «СовЭкон» Андрей Сизов.

- Сегодня одной из самых актуальных новостей является запрет импорта продовольствия из ряда стран. Как это решение может отразиться на российских производителях и потребителях продукции?

- Для начала я хотел бы обратить ваше внимание на то, что ввоз свинины из ЕС запрещен уже пять месяцев назад. И дело тут вовсе не в санкциях, а в случаях возникновения африканской чумы свиней на европейской территории. В связи с этим у меня вопрос к потребителям: хоть кто-нибудь заметил, что что-то изменилось на прилавках со свининой? Я просто уверен, что нет.

Этот небольшой пример свидетельствует о том, что все те изменения, которые происходят сейчас на рынке, потребитель не всегда знает и ощущает.

Я не думаю, что санкции приведут к серьезным трансформациям потребительской корзины: австралийская говядина может быть заменена на аргентинскую, а запрет импорта свинины даст импульс ускоренному развитию внутреннего рынка мясопродуктов. Естественно, какие-то позиции, скажем, некоторые сыры, исчезнут, но для большинства россиян это не критично. Сразу же возникнут предложения со стороны других производителей по наполнению той или иной рыночной ниши – это уже очевидные законы рынка.

Ответные санкции в первую очередь дают серьезный стимул для развития и дальнейшего роста внутреннего производства свинины, говядины и птицы в России.

Более сложная ситуация обстоит с молоком – реакция отечественного производителя не может быть быстрой. Уже много лет прилагаются усилия по подъему производства молочного скотоводства, но прогресс минимальный. В выигрыше явно будет Белоруссия, кото-

рая может нарастить и поставить на российский рынок достаточно широкую гамму (по объему, качеству и ассортименту) тех или иных молокопродуктов.

Что касается овощей и фруктов, то вопрос отечественного промышленного садоводства не может быть решен в сжатые сроки. Это требует достаточно серьезных усилий и продолжительного времени, поэтому данная ниша в большей степени будет закрываться за счет импорта из Турции, Израиля, Египта и отчасти Средней Азии.

Я хочу отметить, что консолидированного давления на Россию, о котором говорят западные лидеры, не было и не будет. Подавляющее большинство стран (вся Латинская Америка, Африка, Азия, за исключением Японии, и то с оговорками) заняло нейтральную позицию по отношению к нам и не собирается подвергать риску сложившиеся дипломатические и торговые отношения.

- Импортозамещение – это своего рода «стратегия догоняющего», которая должна привести не просто к становлению определенного производства, но к становлению его на более высоком, чем у конкурентов, уровне. Как, по вашему мнению, будет проходить импортозамещение в России: производители станут копировать уже существующие продукты и технологии или создавать новые?

- Хороший вопрос. Многие продукты могут быть воспроизведены за счет использования технологий, не являющихся особым секретом. В связи с запретом импорта вполне возможно появление товаров, которые смогут заменить те или иные виды деликатесной продукции, которые в России вообще не производились или производились в минимальных объемах, поэтому здесь как раз возможна определенная модернизация производства.

- Если следующим этапом антироссийских санкций станет запрет на поставку семян, как это скажется на экономике?

- Если Европа пойдет по такому пути, то это, конечно, будет весьма неприятно как для российской экономики,

так и для российских потребителей. По некоторым позициям, если мы говорим об аграрном секторе, у страны исключительно высокая зависимость в плане агротехнологического производства.

Сегодня Россия достигла рекордного уровня производства кукурузы и подсолнечника, в разы выше советских показателей. Это произошло, в первую очередь, благодаря широкому распространению семян зарубежной селекции, которые более устойчивы к неблагоприятным погодным условиям, более урожайны и имеют более короткий период созревания.

Если со стороны Европы будут приняты меры по ограничению ввоза таких семян, то это, конечно, отразится не только на сборах кукурузы и подсолнечника, но и на производстве сахарной свеклы, где практически стопроцентная зависимость. Также может пострадать производство картофеля и ряда овощных культур.

Самое неприятное не то, что Россия была вынуждена ввести ответные санкции, а то, что мы не знаем ответа на вопрос, где этот виток санкций может закончиться. Эскалация – это путь в никуда. Очень надеюсь, что наши ответные санкции станут поводом для обсуждения ситуации и поиска какого-то взаимного компромисса.

Ключевой спикер Андрей Сизов расскажет на Российском агротехническом форуме о перспективах, рисках и тенденциях развития аграрной отрасли.

Программа форума будет состоять из двух частей: в первой участники подведут итоги 2014 аграрного года, поделятся опытом проведения региональной аграрной политики, модернизации сельхозпроизводства и обсудят планы развития сельского хозяйства на ближайший год.

Во второй части российские и зарубежные представители сельхозмашиностроительных компаний расскажут о методах экономического роста и развития предприятий, обновлении модельных рядов, новых технологиях, способах повышения рентабельности и выживании компании в условиях жесткой конкуренции.

Российский агротехнический форум состоится 6 октября 2014 г. в МВЦ «Крокус Экспо» (г. Москва).

Приглашаем
в торжество
на вечер



реклама

КОУДАЙС **МКОРМА** КАК ИСКУССТВО



ПОЛУЧИ **БЕСПЛАТНЫЙ**
ПРИГЛАСИТЕЛЬНЫЙ
У СОТРУДНИКОВ
КОМПАНИИ

Контактные телефоны:
+7 (495) 645-21-59
+7 (495) 651-85-20

07 ОКТЯБРЯ 2014
В ПРОГРАММЕ:

официальная часть •
фуршет • выступление
артистов • сюрпризы •
отличное настроение

ПОБЕЖДАЕТ СИЛЬНЕЙШИЙ

В Челябинской области прошли сравнительные испытания самоходных косилок КСУ-1 («Ростсельмаш») и WR 9740 (Challenger). Тест-драйв этой техники устроила на своих полях агрофирма «Ариант».

К испытаниям были привлечены представители производителей техники и специалисты челябинского агрохолдинга. Предварительно сервисные бригады подготовили каждый образец к сравнительному тест-драйву: провели настройку оборудования и проверку работы всех систем. Был сделан тестовый запуск техники, чтобы проверить, что машины готовы к соревнованиям.

Местом сравнительных испытаний выбрали поле с богатой кормовой культурой – эспарцетом. Самоходные косилки, оснащенные свальными полотняными жатками, уверенно начали работу. В поле не обошлось без сюрпризов – редкие камни приостанавливали работу техники, но оперативная замена сегментов позволяла быстро ввести косилку в строй. Почти три с половиной часа пролетели в боевом приподнятом настроении. Последний круг по полю – и довольных работой механизаторов встретили сотрудники агрохолдинга «Ариант», компаний Challenger и «Ростсельмаш».

Итоги соревнований подвели специалисты «Арианта». По результа-

там победу присудили отечественной технике. КСУ-1 производства компании «Ростсельмаш» превзошла импортный аналог по ключевым показателям: производительности (выше на 2,8%) и расходу топлива (меньше на 11,3%).

Впечатлениями о работе КСУ-1 поделился заместитель директора по внутреннему контролю агрофирмы «Ариант» Владимир Емельянов: «Мы организовали соревнования для того, чтобы выявить наиболее эффективную самоходную косилку и в дальнейшем произвести закупку нескольких единиц. Техника отлично показала себя в ходе испытаний! Нас искренне порадовало, что «Ростсельмаш» производит достойную технику, которая способна показывать высокие результаты».

В свою очередь специалисты компании «Ростсельмаш» отметили, что были уверены в технических возможностях своей самоходной косилки. Это уже не первые сравнительные испытания данной сельхозмашины: ранее подобные соревнования проходили в Казахстане, и там КСУ-1 одерживала уверенную победу над своими конкурентами.

«Мы изначально закладывали в конструкцию этой машины большой потенциал, – говорит директор по маркетингу Прохор Дармов. – Очевидные преимущества косилки «Ростсельмаш» заключаются в высокой производительности и низкой

себестоимости уборки. Нам удалось найти несколько конструкторских решений, которые дают нам преимущество над нашими конкурентами и позволяют достойно выглядеть в очных сражениях на полях».

К преимуществам КСУ-1 можно отнести и управляемый задний мост, обеспечивающий машине маневренность в любых ситуациях, и отсутствие переключателя скоростей, за счет чего косилка может без проблем в любой момент ускорить работу, и воздушный компрессор, который повышает автономность косилки. Всего этого нет у импортных аналогов.

По этим причинам в условиях, когда все больше хозяйств России возвращается к раздельному способу уборки урожая, они рассматривают для себя варианты пополнения технического парка косилками отечественного производства. Особенно востребована сегодня машина на полях хозяйств Сибири, Урала, Казахстана, применяющих двухфазную уборку зерновых для равномерного распределения уборочной нагрузки. Однако и средняя полоса, и юг России тоже могут по достоинству оценить возможности КСУ-1. Ведь эта машина выполнена в полном соответствии со стратегией компании «Ростсельмаш»: предоставлять профессиональным аграриям оптимальные решения для повышения рентабельности их бизнеса.

«ПОВЕРХНОСТНЫЙ ПОДСЕВ СЕМЯН НА ЛУГАХ И ПАСТБИЩАХ»

Вышла из печати книга В. М. Дринчи и И. Б. Борисенко «Поверхностный подсев семян на лугах и пастбищах», 95 с.

Рецензент – к. б. н., ведущий научный сотрудник лаборатории кормопроизводства, лугов и пастбищ Северо-Кавказского НИИ животноводства С. И. Осечкий.

УДК 631.331. «324»

ISBN 978-5-903413-12-6

В главе 1 «Меры по повышению продуктивности лугов и пастбищ» приведены экономические предпосылки улучшения лугов и пастбищ, проанализированы способы улучшения.

В главе 2 «Прорастание и выбор семян при поверхностном подсеве» рассмотрены условия и основные факторы

поверхностного подсева и прорастания семян на лугах и пастбищах.

В главе 3 «Подсев семян трав на лугах и пастбищах» проанализированы способы и машины для поверхностного подсева семян, даны рекомендации по выбору оптимальной глубины их заделки.

В главе 4 «Калибровка и эффективное применение сеялок разбросного посева» обоснована методика калибровки сеялок разбросного типа и приведены рекомендации их эффективного применения.

Книга представляет интерес для специалистов сельхозпроизводства, фермеров, научных сотрудников, руководителей и специалистов органов управления АПК различных уровней, преподавателей вузов и аспирантов.



9–13 октября 2014

Россия, Москва,
Всероссийский выставочный центр



Международная выставка сельхозтехники и средств
производства для растениеводства



реклама

www.agrotechrussia.com

Тел./факс + 7 (495) 974-34-08
E-mail: agrotechrussia@vvcentre.ru

В рамках агропромышленной выставки «Золотая осень»



ЧТОБЫ НЕ ПОСЕЯТЬ РАЗДОР

Свыше трети всех публикаций о семеноводческих компаниях в российских СМИ в 2013-2014 гг. носит резко негативный характер из-за упоминания их вместе с ГМО – таковы результаты исследования, проведенного AVANGARD Global Communications на основании данных системы СКАН в связи с вступлением в силу постановления Правительства России «О государственной регистрации ГМО, предназначенных для выпуска в окружающую среду».

Анализ публикаций в российских СМИ показал, что чаще других в дискуссиях по вопросам присутствия на российском рынке ГМО-продукции упоминались бренды Monsanto (629) и Syngenta (491). При этом результаты новейших исследований и итоги научной деятельности, которые сгенерировали сами концерны, журналистов не интересовали.

Именно негативный фон заставил свернуть работы Syngenta по строительству завода в Краснодарском крае. В 2013 г. из-за слабой информированности местных жителей, переросшей в активные протесты, крупный инвестор ушел из региона.

Также необходимо отметить, что тема ГМО в большей степени поднималась в федеральной прессе.

Так, число публикаций о ГМО в СМИ Ростовской области и Краснодарского края, имеющих самые большие показатели, составили всего 10% от федеральных материалов.

«Это говорит о том, что жителей крупных городов куда сильнее волнует тема ГМО-продуктов, чем тех, кто проживает на селе. Не последнюю роль играют мода на здоровый образ жизни и употребление органических продуктов, которые наиболее популярны сегодня именно в мегаполисах. Таким образом, у семеноводческих концернов, ведущих бизнес в России, назревает необходимость откорректировать свою маркетинговую тактику и вовлечь в коммуникации более обширную аудиторию», – прокомментировал результаты исследования Виталий Шеремет, генеральный директор компании AVANGARD GC.

Таким образом, со вступлением в силу поправок к законодательству у семеноводческих компаний открываются новые возможности ведения бизнеса в России. Но информационный фон для этого нельзя назвать благоприятным. Россияне настроены резко отрицательно как против самих продуктов ГМО, так и против деятельности концернов на территории страны.

«На фоне этих процессов у крупных семеноводческих компаний сформи-

ровалась потребность в более четкой коммуникационной стратегии, адаптированной для России, – пояснил Виталий Шеремет. – Некоторые концерны уже активно используют исследования рынка в аграрных регионах и замеры общественного мнения на территориях, где планируют открывать производства».

То, что население нуждается в просветительской деятельности о базовых принципах генной инженерии, подтверждает и ВЦИОМ. Опрос, проведенный в июне 2014 г., показал, что почти 40% респондентов выступают против ГМО, даже не зная, как расшифровывается аббревиатура.

СПРАВКА

AVANGARD Global Communications – коммуникационная группа, основанная в 2003 г. Агентство ведет проекты в ключевых регионах страны и представляет Россию в международной сети коммуникационных агентств IPREX. Одним из ключевых интересов компании является сельскохозяйственный рынок (техника, минеральные удобрения, семена и технологии). По версии «РИА Рейтинг» 2013 г., AVANGARD Global Communications входит в число 20 крупнейших PR-компаний России. <http://www.gcav.ru>

УНИВЕРСАЛЬНОСТЬ: НАДСТАВКИ ДЛЯ ПЕРЕВОЗКИ СИЛОСА

FERTI-SPACE

Низкий центр тяжести
Легкая тяга
Большая ширина разбрасывания с вертикальными валами для тяжелых навозов и компостов или с разбрасывающими дисками для извести и помёта

JOSKIN

Тел: +32 42 70 23 14 - www.joskin.com

ДЕМОТУР ТРАКТОРА CLAAS В ЕВРОПЕЙСКОЙ ЧАСТИ РОССИИ

В апреле 2014 г. стартовала масштабная программа презентации и демонстрации российским фермерам трактора XERION и его технических преимуществ от ведущего европейского производителя сельскохозяйственной техники, германской компании CLAAS.

Первый показ трактора прошел в конце апреля в Балашовском районе Саратовской области. За три месяца XERION был представлен фермерам Саратовской, Курской, Липецкой, Рязанской, Владимирской, Волгоградской областей и работникам агропромышленного комплекса Краснодарского края.

31 июля – 1 августа еще прошли демонстрационные показы в КФХ

Гришина (Новоаннинский район Волгоградской обл., хутор «Красногорский»), а 7 августа XERION посетил поля НИИХ Юго-Востока (Саратовская обл., г. Саратов).

Партнерами CLAAS в проведении демопоказов являются официальные дилеры компании в соответствующих регионах – ООО «Мировая Техника» и ООО «Агро-Нова».

Российские сельхозпроизводители проявили высокий интерес к трактору XERION, что объясняется его уникальными характеристиками.

Бесступенчатая коробка передач, двигатель мощностью в диапазоне 483-524 л. с. и продуманная ходовая часть: самый мощный трактор в линейке тракторов CLAAS имеет ряд особенностей, которые выделяют его среди других. И одной из главных

является его многофункциональность.

Проводимые испытания эксплуатационно-технологических показателей трактора XERION с различными почвообрабатывающими агрегатами уже не раз подтверждали возможность работы на тракторе как в обычных, так и в экстремальных условиях. В этом теперь смогли убедиться и сами сельхозтоваропроизводители, посетив демонстрационные показы компании CLAAS.

Выдающиеся характеристики трактора XERION были отмечены российскими потребителями – он вошел в список «100 лучших товаров», как и трактор AXION 900, который в середине августа примет «эстафетную палочку» и также отправится в демотур по стране.



Информация для спонсоров: 8-988-891-12-94, www.bizonagro.ru

НОВЫЙ КУЛЬТИВАТОР CENIUS TX В ЛИНЕЙКЕ AMAZONE

Компания Amazonen-Werke представляет новые универсальные культиваторы Cenius 5003-2TX и 4003-2TX с шириной захвата 5 и 4 м соответственно. Вместе с моделями Cenius с шириной захвата 7 и 6 м, впервые представленными на выставке Agritechnica 2013, AMAZONE покрывает диапазон ширины захвата нового модельного ряда TX от 4 до 7 м.

С интегрированным центральным шасси, четырьмя рядами стоек, их смещенным расположением и высотой рамы 80 см все модели Cenius TX обеспечивают оптимальные условия для свободного прохождения соломой. Благодаря новой системе лап C-Mix применение этих культиваторов становится более гибким – от поверхностной обработки стерни, глубокого рыхления до предпосевной подготовки.

В качестве предохранительного механизма предлагаются два варианта

для культиваторов TX. На культиваторах с лапами C-Mix-Super предохранительный механизм представлен в виде пружины с усилием срабатывания 600 кг при глубине погружения 300 мм. Так формируется идеальный результат работы даже при глубокой обработке и при тяжелых условиях. На легких и средних почвах без камней применяются лапы C-Mix-Special с предохранительным механизмом в виде срезного болта.

Для выравнивания поверхности почвы за четырьмя рядами стоек расположен еще один ряд дисков. Вырезные выравнивающие диски и гладкие выравнивающие диски представляют собой две альтернативы.

В зависимости от почвенных условий машины могут быть оснащены различными катками для выполнения заключительного обратного уплотнения. Здесь наряду с резино-клиновым катком AMAZONE предлагает кольчато-режу-

щий, тандемный и трубчатый катки.

Ведение по глубине культиватора TX осуществляется опорными колесами в передней зоне, а также катком. Регулировку можно проводить механически или гидравлически. При эксплуатации культиватора в очень влажных условиях без катка центральное шасси используется для ведения культиватора по глубине.

Центральное шасси не только обеспечивает маневренность культиватора Cenius TX, но и позволяет быстро транспортировать его со скоростью до 40 км/ч в комбинации с шинами 550/45-22,5 и 400/600, а также пневматической тормозной системой. Поднятие осуществляется с помощью гидравлически управляемого дышла, которое по желанию может быть оснащено усилением тягово-сцепных свойств для улучшения силы сцепления между шинами и почвой.

СЕЯЛКА СЕМЯН И УДОБРЕНИЙ

РАЗБРОСНОЙ ПОСЕВ ИЗДРЕВЛЕ ПРИМЕНЯЕТСЯ В С.Х. И ЯВЛЯЕТСЯ ОДНИМ ИЗ НАИБОЛЕЕ ЭКОНОМИЧНЫХ И ПРАКТИЧНЫХ СПОСОБОВ ПОСЕВА. ДЛЯ ЕГО РЕАЛИЗАЦИИ В ЕС ШИРОКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ НАХОДЯТ СЕЯЛКИ КОМПАНИИ LEHNER С 12-ВОЛЬТОВЫМ ПРИВОДОМ.



Основные характеристики сеялки «Super Vario»:

- посев всех видов семян трав и масличных культур;
- привод от 12 В системы трактора;
- полностью автоматическое управление из кабины через бортовой компьютер;
- ширина разбрасывания от 2 до 24 м.
- устанавливается на культиваторах, боролах, дисках, зерновых сеялках, картофелесажалках, комбайнах, квадриках, автомобилях;
- благодаря высокоэффективной системе дозирования и компьютерному управлению возможно точно настраивать норму посева и ширину разбрасывания семян и удобрений в соответствии с рабочей шириной орудий;
- совмещение операций почвообработки, посева и/или внесения удобрений обеспечивает сокращение расходов, уменьшение уплотнения почвы и повышает экологическую эффективность технологий.



Сеялки «Super Vario» в ряде хозяйств РФ показали высокую технологическую и эргономическую эффективность.

Один агрегат за смену может засеять 40–50 га, а при благоприятных условиях – до 60–70 га.

Расход дизельного топлива по сравнению с традиционными способами посева на 1 га уменьшается в среднем на 3 л.

Существенно сокращаются затраты на подготовительные работы и на переезды машинно-тракторного агрегата

ГРУППА «ЧЕРКИЗОВО» ЗАВЕРШИЛА УСТАНОВКУ НА СВИНОКОМПЛЕКСАХ БОЛЕЕ 5 ТЫСЯЧ КОРМУШЕК НОВОЙ КОНСТРУКЦИИ

Современное оборудование для кормления свиней, произведенное компанией Hog Slat, установлено на участках доращивания для улучшения работы системы подачи корма животным. Общая сумма инвестиций составила более 2,6 млн долларов. Кормушки будут обеспечивать каждому поросенку оптимальный фронт кормления и смогут полностью удовлетворить потребности растущих животных применительно к каждому этапу развития.

Учитывая успешный опыт внедрения и использования кормушек нового типа на участках доращивания, группа «Черкизово» планирует уста-

новить в 2014 г. дополнительно около 10 тысяч кормушек на площадках откорма. Это позволит в краткосрочной перспективе значительно сократить конверсию корма на производственных площадках и повысить эффективность при кормлении поголовья.

Группа «Черкизово» уделяет большое внимание эффективности производства на своих предприятиях и регулярно инвестирует значительные средства в развитие индустриального свиноводства в регионах Центральной России. Сегодня компания выращивает на своих свинокомплексах более полутора миллионов голов свиней в год и является вторым по величине

производителем свинины в России.

Директор по производству группы «Черкизово» Брэд Хирон отметил: «Мы ожидаем, что уже во второй половине года показатели по сохранности корма улучшатся, а затраты снизятся примерно на 3,2% за счет ликвидации мест его просыпания. Новые кормушки сделаны из нержавеющей стали, они прочные, оснащены специальным бортиком. Все животные получают свободный доступ к пище. Также инвестиции в новые линии кормления позволят нам максимально эффективно использовать свободное пространство как на площадках доращивания, так и на площадках откорма».

«ГЕА ФАРМ ТЕХНОЛОДЖИЗ РУС» ПРЕДОСТАВЛЯЕТ СВОИМ КЛИЕНТАМ БАНКОВСКУЮ ГАРАНТИЮ НА ПРЕДОПЛАТУ

2014 г. продемонстрировал рынку спад инвестиционной активности в аграрном секторе. Инвесторы и сами сельхозпредприятия с осторожностью вкладывают средства в строительство новых молочно-товарных ферм и в развитие уже работающего бизнеса.

«Мы решили, что в такой ситуации наша компания должна оказать поддержку своим клиентам, разработали ряд мероприятий и уже на практике убедились в эффективности мер», – комментирует генеральный директор «ГЕА Фарм Технолоджиз Рус» Бьерне Дрекслер.

Компания GEA Farm Technologies в обеспечение своих обязательств по

поставке оборудования предоставляет банковскую гарантию на предоплату, что, в свою очередь, является страховкой для клиентов и в очередной раз доказывает надежность партнерства и договорных взаимоотношений. Гарантия выдается «Дойче Банком» (Deutsche Bank) для крупных инвестиционных проектов.

Также компания предлагает производителям собственные схемы по привлечению необходимых средств для модернизации или строительства молочного комплекса: кредит в российском или немецком банке для приобретения оборудования на выгодных условиях или покупку его в лизинг через российскую или иностранную

лизинговую компанию.

Стоимость кредита в рублях обойдется производителям молока в 4% годовых, что в результате практически равно получению субсидированного кредита. В случае если государственная программа будет продолжена, клиенты также могут получить и субсидии.

Приобретение оборудования в лизинг возможно под 3% годовых как в евро, так и в рублях. На сегодняшний день это самый удобный и экономически выгодный вариант финансирования.

Более подробную информацию можно получить после индивидуального анализа ситуации и детального обсуждения вопросов сотрудничества.

SPACE

2014

Профессиональная выставка для всех представителей животноводства:

1 400 ЭКСПОНЕНТОВ **700** экспонируемых животных **115 000** м² выставочной площади

114 000 ПОСЕТИТЕЛЕЙ **12 300** зарубежных посетителей из 110 стран

16-19
сентября

Ренн
Франция


SPACE
2014

ПЛАНЕТА ЖИВОТНОВОДСТВА

**МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА
ДЛЯ ЖИВОТНОВОДОВ**

[www.!\[\]\(cf531ed27e91483460120fcc057b3901_img.jpg\)space.fr](http://www.space.fr)

AGROSALON

МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ

07-10
ОКТАБРЯ
2014



РЕКЛАМА

• ОПТИМАЛЬНЫЙ
ГРАФИК – РАЗ В ДВА ГОДА

• КАЧЕСТВЕННАЯ
ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

• ВЕДУЩИЕ
ПРОИЗВОДИТЕЛИ

МВЦ «КРОКУС ЭКСПО»

МОСКВА, РОССИЯ

WWW.AGROSALON.RU



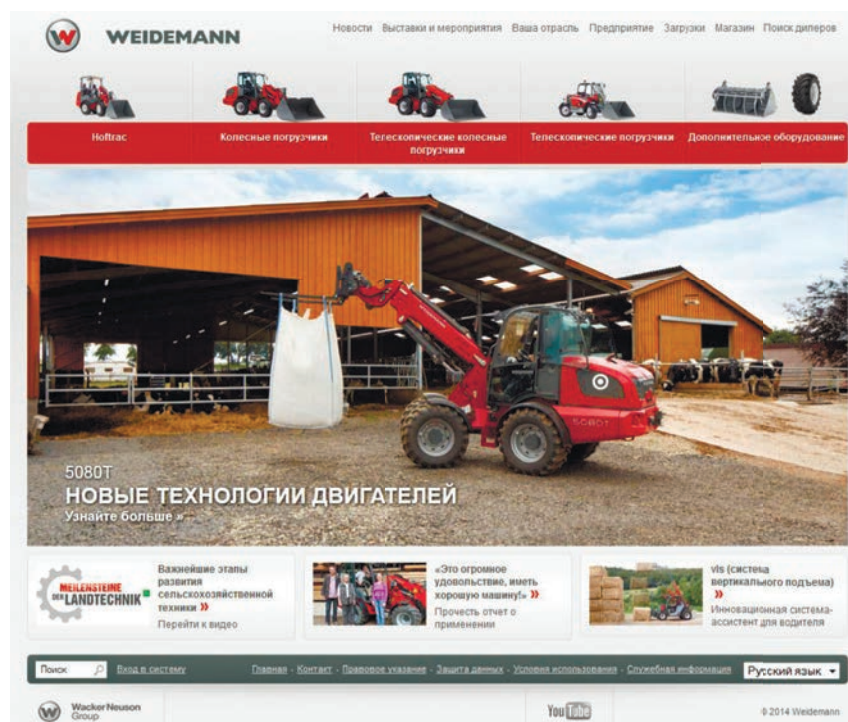
НОВЫЙ ВЕБ-САЙТ КОМПАНИИ **WEIDEMANN** С УЛУЧШЕННЫМ НАБОРОМ ФУНКЦИЙ

Новый сайт Weidemann GmbH предлагает клиентам существенно расширенную, современную информационную платформу. Его дизайн выполнен в фирменных тонах компании и обеспечивает визуальное единообразие. Меню разделено на две части: в верхней строке навигации находится информация о компании: ее история, целевые отрасли, инновации производителя, новости, касающиеся отдельных стран, а также ссылки, отчеты о применении, анонсы выставок и многое другое. Поиск дилера связан с сервисом Google Maps и обеспечивает клиентам возможность быстрого и простого поиска компетентного контактного лица. В постоянно отобра-

жающемся меню продукции с изображениями пользователь может без проблем перемещаться между различными разделами, посвященными погрузчикам Hoftracs®, колесным погрузчикам, телескопическим колесным погрузчикам, телескопическим погрузчикам и принадлежностям к ним. В меню продукции вся информация о машинах представлена в компактной форме и привлекательном виде. Это позволяет легко ориентироваться в различных моделях и параметрах их производительности. Навесное оборудование и шины подробно описаны в меню продукции и напрямую соотносены с соответствующими машинами. Интересующий материал

можно просмотреть прямо в меню или скачать. На сайте представлено много видеороликов: их можно просматривать либо в связи с конкретным продуктом, либо выполнив поиск в медиатеке. Для взрослых и юных пользователей магазин рекламных принадлежностей предлагает широкий выбор товаров, вплоть до продуманной коллекции одежды – на новом сайте можно скачать даже «обои» для рабочего стола. Целью реорганизации веб-ресурса компании Weidemann было упрощение его использования и доступное представление взаимосвязанной информации. Обновленная интернет-площадка компании доступна клиентам на 14 языках.

Взгляните на новый веб-сайт компании Weidemann: www.weidemann.de.



Ваше контактное лицо в компании Weidemann GmbH:
Кристина Хайне,
руководитель отдела маркетинга Weidemann GmbH
Mühlhäuser Weg 45-49
34519 Diemelsee Flechtdorf.
Тел. 05633/ 609-344 / E-mail: christina.heine@weidemann.de.

Справка

Более 40 лет компания Weidemann GmbH производит компактные погрузчики Hoftracs®, а также колесные и телескопические погрузчики для сельского хозяйства и на сегодняшний день является одним из ведущих производителей техники для фермеров, коммун, садовых хозяйств и питомников Центральной Европы. За годы работы на ведущих заводах в Димельзее и Корбах было произведено более 75 000 погрузчиков. Тесное сотрудничество между разработчиками и пользователями часто приводило к возникновению инновационных концепций и в конечном счете – к созданию продуманной линейки продукции, отличающейся высокой пригодностью к эксплуатации и современными технологиями. Ассортимент товаров соответствует всем пожеланиям фермеров-скотоводов, а также сельскохозяйственных предприятий с большим объемом погрузочных работ: погрузчики Hoftracs®, колесные и телескопические погрузчики благодаря практичному навесному оборудованию являются идеальными машинами для ежедневного использования во дворе, конюшне, сарае и на складе. С 2005 г. Weidemann GmbH является дочерней компанией Wacker Neuson SE.



31 ОКТЯБРЯ

Седьмая Международная конференция

МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ 2014

31 октября с. г. компания «КРЕОН ЭНЕРДЖИ» проведет Седьмую Международную конференцию «Минеральные удобрения 2014» в отеле «Балчуг Kempinski Москва».

В рамках мероприятия будут рассмотрены следующие темы.

- Ситуация на российском и мировом рынках минеральных удобрений: позиции российских производителей
- Ценовой анализ и прогноз цен на минеральные удобрения
- Возможное влияние ситуации на Украине на мировой рынок удобрений
- Новые регионы, привлекательные для расширения географии экспортных поставок из России
- Новые проекты по производству минеральных удобрений в России
- Изменения в структуре поставок апатитового концентрата
- Государственная политика развития сельского хозяйства

Получить более подробную информацию о мероприятии вы можете, связавшись с нами по телефону: **+7(495) 797-49-07** или электронной почте: **org@creonenergy.ru**

СЕССИЯ ЗАКОНЧЕНА – РАБОТА ПРОДОЛЖАЕТСЯ

ИЗ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ДУМЫ РФ

РАИСА ГУБАНОВА



Государственная Дума РФ подвела итоги весенней сессии. Она, по мнению депутатов, была особенной. Наряду с текущими и перспективными законотворческими задачами им пришлось заниматься вопросами, которые по праву можно назвать историческими. Речь идет о воссоединении Крыма с Россией. Несмотря на то что ангажированные политики и всевозможные историки обвинили нашу страну в захвате территории чужой страны, Крым стал частью России уже навсегда.

И Совет Европы, и Парламентская Ассамблея ОБСЕ постарались оправдать произошедший на Украине государственный вооруженный переворот, и украинскому государству, как отметил спикер Госдумы Сергей Нарышкин, уже не смыть страшного пятна с истории страны, которая развязала гражданскую войну, убивает свой народ.

Отвечая на внешние вызовы, депутаты ни на день не прекращали работу над российским законодательством. Суммируем общие итоги: нижней палатой парламента было одобрено 12 федеральных конституционных законов, принято 283 федеральных закона, в том числе ратифицировано 24 международных документа. Одними из резонансных стали законы о национальной платежной системе и долгожданный – о возвращении зимнего времени. Новые временные нормы вступают в силу 26 октября 2014 г.

Подводя итоги работы аграрного комитета, его председатель Николай Панков сообщил парламентскому корреспонденту, что в этот период был принят Закон «О карантине растений». Важно, что функции контроля на ввозе и вывозе продукции остаются у государства. Были внесены поправки в Закон «О финансовом оздоровлении», который предусматривает повторное участие в этой программе сельхозпроизводителей, попавших в чрезвычайные ситуации. Члены аграрного комитета работали над внесением изменений в законы «О крестьянско-фермерском хозяйстве», «Об агро-страховании», «О семеноводстве», «О ветеринарии».

Незадолго до ухода на летние каникулы комитет провел выездное заседание в Твери, которое было посвящено реализации Госпрограммы по развитию сельского хозяйства до 2020 г. и подведению итогов весенней сессии. Панков отметил, что встречи на местах всегда

полезны для депутатов. Они своими глазами видят, в какой помощи нуждаются фермеры, крупные сельхозпредприятия. Депутаты сообщили участникам совещания, что ими увеличены сроки субсидированных инвесткредитов для сельхозпроизводителей с 8 до 15 лет, внесены изменения в целевую программу «Устойчивое развитие территорий». На реализацию этой программы удалось дополнительно выделить 2,3 млрд рублей. И еще одна мера поддержки села – постепенный переход от субсидирования кредитов к инвестиционным грантам. Их уже получают начинающие фермеры.

На местах сельчан сегодня очень волнует вопрос, почему до них вовремя не доходят федеральные деньги. Депутаты-аграрии намерены контролировать доведение денежных средств до сельхозпроизводителей, разработать дополнительные механизмы оперативного финансирования аграрного сектора страны.

В летние каникулы члены аграрного комитета поедут в Крым, чтобы познакомиться с сельхозсектором полуострова. «Этот полуостров славился своим сельским хозяйством, и настало время, чтобы он превратился в настоящий оазис, где выращивают богатые урожаи. Это одна из южных житниц России, и народ здесь трудиться умеет», – заявил глава аграрного комитета Госдумы РФ.

Сессия закончилась, но депутаты без работы сидеть не будут. Комитет по налогам и бюджету вместе с другими комитетами продолжит работу с Минфином РФ и прочими профильными министерствами по подготовке проекта бюджета на следующий год и следующую трехлетку. У будущей сессии – крайне насыщенная повестка. И готовиться к ней, считают законодатели, надо заранее. Известно, что первое пленарное заседание состоится 16 сентября.



**Выставка № 1 для профессионалов
животноводства и птицеводства в России**

3-5 февраля 2015

Россия, Москва, Всероссийский выставочный центр



реклама

РОССИЯ И БЕЛАРУСЬ – НОВЫЕ ФОРМЫ ИНТЕГРАЦИИ

РАИСА ГУБАНОВА



После чемпионата мира по хоккею, который прошел в Минске в мае, когда и белорусы и россияне горячо болели за свои команды, поддерживая хоккеистов, в столице Республики Беларусь в начале лета произошли не менее значительные события. Состоялся Первый форум регионов Беларуси и России и открылась выставка «БЕЛАГРО-2014». Национальный пресс-центр Республики Беларусь и российское агентство «Россия сегодня» организовали для российских журналистов пресс-тур, чтобы представители СМИ посетили данные мероприятия и познакомились с разработкой программ союзного государства. Участником пресс-тура был и корреспондент «РА».



Основная тема поездки в Минск – сотрудничество наших государств в области развития сельского хозяйства. Как известно, по объемам производства основных видов сельхозпродукции Белоруссия является одним из лидеров среди стран бывшего СССР. Потребности населения в продуктах питания на 83,2% удовлетворяются за счет собственного производства. Импорт продовольственных ресурсов составляет всего 8%. Можно сказать, что в республике фактически обеспечена продовольственная безопасность. Год от года увеличивается удельный вес продовольственного экспорта. Основными потребителями белорусской сельскохозяйственной продукции являются страны Таможенного союза – Россия и Казахстан. Экспорт в 2013 г. составил 4,7 млрд долл. США, или 81% от общего объема экспорта. На рынок стран Таможенного союза поставляется более 95% молока и молокопродуктов и 98% мяса и мясопродуктов.

По словам заместителя белорусского премьер-министра Михаила Русого, ведающего аграрным сектором, в ны-

нешнем году аграрный экспорт должен составить 6,5 млрд долл. США, в следующем – 7,2 млрд при положительном сальдо 2,2-2,3 млрд долл. При этом около 80% поставок приходится на Россию.

Понятно, что продовольственное обеспечение – важнейшая составляющая безопасности любого государства. Поэтому не случайно темой Первого форума белорусских и российских регионов выбрано развитие агропрома для обеспечения продовольственной безопасности союзного государства. О важности масштабной встречи, состоявшейся в Минске, свидетельствует и внимание к ней руководителей государств. Участникам форума прислали приветствия Владимир Путин и Александр Лукашенко. Помимо спикера Совета Федерации Валентины Матвиенко и председателя Совета Республики Национального собрания РБ Анатолия Рубинова в работе форума приняли участие государственный секретарь союзного государства Григорий Рапота и руководящие работники Евразийской экономической комиссии. Последнее особенно важно, поскольку накануне

главами России, Белоруссии и Казахстана был подписан Договор о создании Евразийского экономического союза.

На форум из России прибыло более 200 человек из 19 регионов. А вообще, за 10 лет межрегиональное взаимодействие стало настолько широким, что охватывает 80 регионов Российской Федерации и все области Белоруссии. О чем и говорили участники форума. Так, глава Нижегородской области Валерий Шанцев в своем выступлении отметил, что нижегородцы давно сотрудничают с Республикой Беларусь. Она вошла в тройку стран, у которых с областью самый большой товарооборот. По соглашению с белорусами в регионе построено несколько современных ферм для КРС, в настоящее время закладывается комплекс на 1200 животных. В регионе используют опыт не только в животноводстве, но и в семеноводстве, растениеводстве. Сейчас активно занимаются льноводством. Хорошо проявила себя на полях белорусская сельхозтехника. Если говорить о новых тенденциях, то губернатору понравились комплекс внесения удобрений по ранней весне и белорусские тракторы, которые за один заход могут и обработать почву, и посеять, и укатать, после чего остается только ждать урожая. Сельхозпредприятия Нижегородской области приняли участие и в «БЕЛАГРО-2014».

Участники форума наметили направления, которые нужно развивать в российско-белорусских отношениях в агропромышленной сфере, – это усиление контроля качества продовольствия, ужесточение требований к производству продуктов, содержащих ГМО, а также увеличение взаимного товарооборота, чтобы в итоге минимизировать экспорт из других стран.

В итоговом заявлении форума говорится, что создание ЕАЭС открывает принципиально новые возможности для сотрудничества. Новый интеграционный формат следует использовать для сохранения и приумножения позитивной динамики хозяйственных связей регионов и проведения согласованной политики в ключевых отраслях экономики. Помимо этого, необходимо гармонизировать и унифицировать национальные

законодательства в агропромышленной сфере.

Итогом форума стало и заключение ряда договоров о сотрудничестве. Соглашение о взаимодействии подписали верхние палаты парламентов обеих стран. Кроме того, главы Новгородской, Тюменской и Брянской областей договорились о торгово-экономическом взаимодействии с руководством белорусских регионов. Второй подобный форум решено провести в 2015 г. в Великом Новгороде.

ЭТОЙ ВЫСТАВКИ КРАСКИ

В дни форума гости из России познакомились с передовыми белорусскими и зарубежными технологиями на выставке «БЕЛАГРО-2014», которая развернула свою экспозицию в столичном Футбольном манеже и на демонстрационной площадке ОАО «Гастелловское» под Минском. Журналисты, подъезжая по Слуцкому шоссе к развилке, ведущей на демонстрационную площадку, воочию могли убедиться: выставка пользуется большой популярностью. Парковка была уже заполнена автомобилями, а они все прибывали и прибывали. Желающие побывать здесь сворачивали с трассы и шли пешком, многие были с детьми.

В торжественной обстановке первый заместитель премьер-министра Республики Беларусь Владимир Семашко, министр сельского хозяйства и продовольствия Леонид Заяц, заместитель премьер-министра Михаил Русый, заместитель главы администрации президента Анатолий Лис, министр по промышленности и агропромышленному комплексу Евразийской экономической комиссии Сергей Сидорский с удовольствием разделили праздничный каравай.

Посмотреть на выставке было на что. Лидеры белорусского машиностроения – МТЗ, «Гомсельмаш», «Амкорд» и другие – экспонировали полные линейки заводской продукции и новые разработки, готовые к эксплуатации. Открытием выставки уже назвали новый энергонасыщенный трактор «Беларусь-4522», производимый МТЗ. Новый





450-сильный трактор может использовать агрегаты с шириной захвата более 16 м.

На церемонии открытия выставки Владимир Семашко отметил, что в настоящее время Белоруссия удовлетворяет на 100% потребность республики в сельхозтехнике. За последние 8-10 лет не только были обеспечены собственные производители, но и сельхозмашиностроение сделано экспортной отраслью. За 2005-2013 гг. в стране было произведено техники на 23 млрд долл., из которых на 6,8 млрд – для внутреннего потребления.

С интересом знакомились посетители выставки и с машиностроительной составляющей от зарубежных участников. Полноценную экспозицию с комбайном Acros и трактором Versatile развернул российский «Ростсельмаш», можно было увидеть технику John Deere и Kverneland Group, других зарубежных компаний.

На площадке ОАО «Гастелловское» была представлена экспозиция второй Международной выставки «Белферма-2014». Здесь специалисты могли познакомиться с последними достижениями в области племенного дела, автоматизированными системами управления стадом, доильными установками различных модификаций, новыми технологиями в биоэнергетике, кормами и кормовыми добавками.

Празднично-деловой ритм Белорусской агропромышленной недели задала и продовольственная выставка в Футбольном манеже. Здесь свою продукцию представили производители мясомолочной промышленности, кондитеры и хлебопеки – почти 150 компаний из 14 стран мира. Гости выставки с удовольствием дегустировали колбасы, сыры, йогурты, выпечку. И это была действительно лучшая реклама для производителей.

Конечно же, современный аграрный бизнес невозможно представить без таких выставок, позволяющих увидеть и обобщить мировой опыт аграрной индустрии, определить наиболее перспективные направления ее развития. И выставка «БЕЛАГРО-2014» с этой задачей справилась успешно.

СОВМЕСТНЫЕ ПРОГРАММЫ – ВЗГЛЯД В БУДУЩЕ

На выставке «БЕЛАГРО-2014» свою экспозицию представили и научные объединения Республики Беларусь. В частности, Институт механизации сельского хозяйства Национальной академии наук представил мобильную установку по производству комбикормов. Все это разрабатывалось в рамках программы

союзного государства «Разработка перспективных ресурсосберегающих, экологически чистых технологий оборудования для производства биологически полноценных комбикормов». Стоит отметить, что в области сельского хозяйства в последние годы было разработано несколько союзных программ – по льноводству, молоку и плодоовощеводству. Одна из последних – «Инновационное развитие производства картофеля и топинамбура на 2013-2016 годы». Цель программы – обеспечение населения наших двух государств картофелем высокого качества, сельхозпроизводителей – семенами высокого класса, переработка на продукты здорового питания, повышение эффективности и конкурентоспособности картофелеводства. Что же касается топинамбура – запланирована разработка технологии его промышленного производства и переработки.

В беседе со мной генеральный директор РУП «Научно-практический центр Национальной академии наук Беларуси по механизации сельского хозяйства» Владимир Самосюк отметил, что они стараются объединить усилия ученых двух стран, чтобы не «делать одну и ту же работу». За максимально короткие сроки нужно создать технику нового поколения. Основа – интеллектуальная система управления, точное земледелие, точное животноводство. Она должна иметь высокую производительность и быть адаптированной к агротехническим условиям России и Белоруссии. Необходимо, заметил Самосюк, решить и проблему качества.

Он согласен с тем, что в последние годы зарубежные компании активно осваивают наши внутренние рынки. Многие из них участвовали и в «БЕЛАГРО-2014». Владимир Самосюк не сомневается, что разрабатываемая в рамках программ союзного государства новая техника станет конкурентоспособной. Специалисты республики учитывают зарубежный опыт, активно используют наработки российских и белорусских ученых. Сегодня в Белоруссии созданы зерноуборочные комбайны, которые могут создать хорошую конкуренцию своим зарубежным собратьям. Большим спросом пользуются за границей и картофелеуборочные комбайны.

Как видим, наши страны развивают глубокие формы интеграции, активно сотрудничают в сельскохозяйственной сфере, в вопросах обеспечения продовольственной безопасности. Мы заинтересованы поддерживать экономики друг друга, в том числе и в выработке общей сельскохозяйственной политики.

Минск – Москва

РОССИЙСКАЯ
АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ
ВЫСТАВКА

ЗОЛОТАЯ ОСЕНЬ | GOLDEN AUTUMN

8 – 11 октября 2014



ФОРУМ
ДОСТИЖЕНИЯ
РЕГИОНЫ

МОСКВА, ВДНХ

ОРГАНИЗАТОРЫ:

УСТРОИТЕЛЬ:



Министерство
сельского хозяйства
Российской Федерации



Правительство
Москвы



ПОТЕКС
ВЫСТАВОЧНАЯ КОМПАНИЯ

реклама

www.goldenautumn.ru

«ЗОЛОТАЯ НИВА – 2014» – ЯРКОЕ СОБЫТИЕ ГОДА

На протяжении многих лет журнал «РА» участвует в Международной сельскохозяйственной выставке «Золотая Нива». С каждым разом она становится все ярче, интереснее и масштабнее. Недаром возрастает ее популярность не только среди российских аграриев, но и во всем мире. Об этом свидетельствует и тот факт, что участники и посетители выставки стараются заблаговременно бронировать номера в отелях, которых в маленьком Усть-Лабинске не так уж и много. Те же, кому не удалось сделать это вовремя, тоже не останутся без жилья. Очень развита в Усть-Лабинске услуга расселения в частном секторе. Порой проживание в частных домах или уютных квартирах гостеприимных людей, сдающих жилье внаем на период выставочных дней, даже более привлекательно для приезжих, т. к. знакомит с бытом и традициями жителей Кубани.



С 27 по 30 мая с. г. выставка прошла в 14-й раз. И лишь второй год подряд – на поле, которое принадлежит Выставочному центру (до этого его приходилось брать в аренду).

Традиционно главный отраслевой форум юга России был организован министерством сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края и группой

компаний «Подшипник» при официальной поддержке Министерства сельского хозяйства РФ, администрации Краснодарского края и МО «Усть-Лабинский район».



ОФИЦИАЛЬНОЕ ОТКРЫТИЕ

На официальной церемонии открытия гостей и участников поприветствовали: заместитель министра сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края Сергей Орленко, депутат Государственной Думы РФ Алексей Езубов, первый заместитель председателя Законодательного Собрания Краснодарского края Иван Петренко, глава администрации МО «Усть-Лабинский район» Анатолий Вороновский, генеральный директор компании «Альтаир» Владимир Болдин, генеральный директор группы компаний ООО «Подшипник» Дмитрий Квиткин.

Сергей Орленко подчеркнул значимость выставки для Кубани и заметил, что в ее экспозициях находят отражение современное состояние и перспективы развития сельского хозяйства юга России. А Иван Петренко сердечно поблагодарил организаторов и пожелал участникам заключения выгодных контрактов и хорошего делового общения.

СТАТИСТИКА УСПЕХА

В «Золотой Ниве – 2014» приняли участие 364 компании из 30 регионов России и 15 стран: Белоруссии, Украины, Австрии, Нидерландов, Чехии, Франции, Норвегии, Германии, Италии, Дании, США и др.

Среди основных участников выставки можно выделить такие компании, как: ГК «Альтаир», ООО «Агро-

машхолдинг», ООО «Вадерштад», ООО «Бизон-Трейд», ООО «Мировая Техника-Кубань», ООО «Югпром», GREGOIRE-BESSON, ООО «БеларусЮгСервис», ОАО «Волтайр-Пром», ООО «Южный Регион», ООО «Сингента», ООО «Воронежсельмаш», ОАО «Аксаикарддеталь», ООО «Евротехника MPS» и др.

Более 17 000 человек из 80 городов России и 7 зарубежных стран посетили «Золотую Ниву» в этом году, это фермеры, руководители и специалисты сельхозпредприятий, машиностроители и научные работники и многие другие.

ЭКСПОЗИЦИЯ

Тематический охват экспозиции, которая в этом году разместилась на площади 25 000 кв. м, был чрезвычайно широк: от сельскохозяйственной техники и запасных частей, спецтехники и грузовых автомобилей до животноводства и растениеводства.

Центральное место выставки заняла статическая экспозиция сельскохозяйственной техники (5200 кв. м).

Возглавил экспозицию объединенный стенд российской ассоциации производителей сельхозтехники «Росагромаш». Ведь участие отечественных производителей в таких выставках – прекрасная возможность продемонстрировать всему миру потенциал нашего сельхозмашиностроения. Российских участников достойно представляли такие крупные, широко известные предприятия, как: ООО КЗ «Ростсельмаш», ООО «БДМ-Агро», ООО «Сальсксельмаш», ОАО «Корммаш», ЗАО

«Агросиблизинг», ООО «Навигатор-НМ», ОАО «Грязинский культиваторный завод», ОАО «Белагромаш-Сервис имени В. М. Рязанова, ЗАО «Петербургский тракторный завод», ОАО «НЗТА», ЗАО «Колнаг».

ГК «Альтаир» выступил генеральным спонсором выставки, а также организовал одну из самых крупных экспозиций, площадью более 2600 кв. м. Тракторы и комбайны CASE IH, почвообрабатывающая, кормозаготовительная и посевная техника KUHN, техника для транспортировки продуктов сельского хозяйства и внесения органических удобрений JOSKIN, разбрасыватели минеральных удобрений и зерносушилки AGREX – всего более 40 единиц техники.

Большой интерес у посетителей мероприятия вызывали ежедневные индивидуальные показы сельхозтехники, которые проводились на открытой площадке все дни работы выставки. «Уникальная особенность выставки заключается именно в объединении полевых демонстраций с презентацией техники на статике, – комментирует участие в индивидуальных показах Степан Барсегов, региональный представитель компании Quivogne RUS в ЮФО. – Мы показали в работе несколько единиц техники, в том числе и глубокорыхлитель TINEPLOW, который был презентован на российском рынке впервые». Всего же за четыре дня было продемонстрировано в работе более 30 агрегатов техники от 10 компаний.

Особое внимание специалистов привлек демонстрационный показ

сельхозтехники в действии – «День поля «Золотая Нива», на котором было продемонстрировано 35 единиц почвообрабатывающей, посевной, уборочной и другой сельхозтехники от 15 компаний-участниц.

Но не только крупные сельхозмашины удивляли своим действием в этот день. В рамках «Дня поля» специалисты компании «Сингента» презентовали аграриям региона распылители нового типа «Боксер» и «Амистар», позволяющие более эффективно наносить рабочие растворы на различные части растений, сорняки и почву.

Один из самых динамично развивающихся сегментов выставки – раздел «Растениеводство». Третий год растениеводческие компании получают возможность представить свой товар «лицом» на опытных делянках и продемонстрировать сорта и гибриды сои, подсолнечника, кукурузы, а также эффект применения минеральных удобрений, регуляторов роста и прочей агрохимической продукции. Участниками проекта «Растениеводство» стали: ООО «Евралис Семанс РУС», ООО «Гарант Оптима», компания «Соевый комплекс», ГК «Элитные Агросистемы», ЗАО «Изагри», YARA.

Отдельное направление выставки – раздел «Животноводство». В павильонах демонстрировались племенные сельскохозяйственные животные и птица.

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА

Интересная и насыщенная деловая программа – еще одна отличительная особенность «Золотой Нивы». В конференциях, семинарах, круглых столах

и презентациях приняли участие представители органов государственной власти, руководители крупных промышленных предприятий России и ведущие научные сотрудники НИИ и университетов края.

Среди ключевых мероприятий наиболее заметными были следующие.

Краевое совещание по животноводству. Под председательством министра сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края Сергея Гаркуши животноводы обсудили итоги работы отрасли в 2013 г. и перспективы развития животноводства в будущем.

Семинар-совещание «Основные задачи инженерной службы АПК края на период уборки урожая зерновых колосовых и зернобобовых культур, проведения послеуборочного комплекса работ в 2014 г.».

Круглый стол, посвященный страховому законодательству и проблемам страхования в агропромышленном комплексе. В обсуждении ряда существующих вопросов в сфере агрострахования активное участие приняли представители АККОР Краснодарского края, Агропромышленного союза Кубани, Национального союза агростраховщиков, представители страховых организаций.

Особое внимание специалистов привлекла **конференция российской ассоциации производителей сельхозтехники «Росагромаш»** «О ходе реализации сельскохозяйственной техники в Краснодарском крае» с участием руководителей предприятий, входящих в ассоциацию.

Итоги и перспективы

Экспоненты выставки отметили высокий уровень организации мероприятия и качественный состав посетителей.

«Все дни поток посетителей огромный», – отметил заместитель исполнительного директора ООО «Агроماش-холдинг» Тамерлан Казаков. – Только с техникой «Агроماش» за один день успели ознакомиться свыше полутора тысяч человек. Рассчитываем на то, что общее число увидевших наш стенд за все дни выставки превысит пять тысяч человек».

«Выставка «Золотая Нива» дает возможность живого общения руководителей и менеджеров нашей компании с потенциальными и новыми клиентами, партнерами, производителями. За четыре дня работы выставки было проведено много продуктивных встреч и переговоров», – отметил представитель ООО «Мировая Техника-Кубань».

Многие из компаний-участников уже подтвердили свое участие в «Золотой Ниве – 2015». В их числе ГК «Агропром-МДТ», YARA, ООО МЗ «Тонар», ООО «За-вод автотехнологий», «OROS-Инагротех».

«На «Золотой Ниве» впервые. Выставка показала себя перспективной коммерческой площадкой. Думаем об участии в 2015 году», – поделился впечатлениями заместитель директора департамента «Сельхозтехника» ГК «Агропром-МДТ» Максим Григорьев. Также доволен и исполнительный директор компании YARA в России Валерий Колесников: «Работали очень активно. Получили около 100 контактов, два дня был просто аншлаг. Готовы участвовать в выставке 2015 года».

Словом, XIV Международная агропромышленная выставка «Золотая Нива» прошла успешно! Об эффективности работы всех 364 участников выставки может свидетельствовать тот факт, что по итогам мероприятия было подписано более 500 контрактов и протоколов о намерениях на общую сумму около 1,4 млрд рублей.

Следующая «Золотая Нива» пройдет в мае 2015 г. Но уже сегодня планируется расширение ее тематики, увеличение количества представляемых инноваций и более интенсивное использование полевых возможностей.

По пресс-релизу выставки «Золотая Нива»



Farmet®



ТЕХНОЛОГИЯ ПО ПЕРЕРАБОТКЕ МАСЛИЧНЫХ КУЛЬТУР



СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ МАШИНЫ ДЛЯ ОБРАБОТКИ ПОЧВЫ И ПОСЕВА

Farmet a. s.
Jiřinková 276
552 03 Česká Skalice
Czech Republic

ООО «Фармет»
109 456, Россия, Москва,
Рязанский проспект д.75, к.4

AGROSALON 2014

мы будем рады встрече
с вами на выставке

www.farmet.ru

павильон **12** | стенд **C-2.10**

ЦАРСКОЕ СЕЛО – МЕСТО ВСТРЕЧИ МЕЛИОРАТОРОВ ЧАСТЬ 2-Я

ПРИМЕНЕНИЕ НОВЕЙШИХ ТЕХНОЛОГИЙ В МЕЛИОРАЦИИ В ЗАО «ПЛЕМЕННОЙ ЗАВОД «ПРИНЕВСКОЕ»



СОТРУДНИЧЕСТВО С НИИ

Вниманию участников 12-го Международного семинара по дренажу в г. Пушкине был представлен автоматизированный мобильный полевой агрометеорологический комплекс, который в режиме реального времени определяет нормы и сроки полива с учетом потребностей определенной культуры. Прибор осуществляет мониторинг микроклимата орошаемого поля в течение всего вегетационного периода, предоставляет возможность автоматизации режима орошения, а также отображает степень водного стресса растений. С помощью этого комплекса можно отслеживать метеопараметры и параметры посевов с интервалом в 20 минут. Как это происходит на практике, участники семинара смогли наблюдать на полях ЗАО «Племенной завод «Приневское».

Уже не первый год это предприятие сотрудничает с Институтом телекоммуникаций и Агрофизическим НИИ, в котором разработали систему наблюдения с воздуха за мелиорацией сельхозугодий.

Один из специалистов этого института, Юрий Янко, рассказал, как обследование с лета-

тельных аппаратов позволяет определить состояние открытых и закрытых мелиоративных систем:

«Беспилотные радиоуправляемые летательные аппараты позволяют получать оперативную информацию о состоянии сельхозугодий в видимом и инфракрасном диапазонах.

На получаемых снимках содержится информация об азотном питании растений, распределении сорняков, степени переувлажнения почвы. С помощью автоматизированного комплекса можно вести мониторинг эффективности работы закрытых дренажных систем и принимать решения об их прочистке».

Для чего вкладывать огромные деньги в новейшие технологии?



Мухажир Этуев

- Ваше сельхозпредприятие с 1963 года занимается растениеводством и животноводством. Это одно из лучших хозяйств не только в Ленинградской области, но и в стране. Скажите, почему ваш племзавод так называется? Какими видами деятельности вы занимаетесь и насколько успешно их осваиваете?

- Племзавод получил свое название от Приневской низменности, в которой он находится. Земля – в собственности предприятия. В настоящее время его площадь составляет 2 тысячи гектаров. Несмотря на переизбыток влажности из-за большого количества осадков и близкого расположения к поверхности грунтовых вод, предприятие – передовое. Оно на протяжении последних 12-13 лет входит в рейтинг 300 лучших хозяйств страны, занимая 164-е место по объему и эффективности производства. В племенном хозяйстве 915 голов дойного стада коров. Еще у нас есть козы. Мы полностью обеспечиваем себя кормами, заготавливая их 20-21 тысячу тонн, а сена – 2 тысячи тонн. Этого количества достаточно для всего поголовья. Солома идет на подстилку для коз. На 250 гектарах земли выращиваем зерно, урожайность – 42 центнера с гектара. Мы входим в пятерку лучших хозяйств РФ по выращиванию картофеля и овощей. По грибоводству занимаем первое место! Производим 12% всех шампиньонов в нашей стране. Хорошо

О том, для чего ЗАО «Племенной завод «Приневское» затрачивает колоссальные средства на новейшие технологии, удалось выяснить журналу «РА», взяв интервью с генеральным директором предприятия Мухажиром Этуевым.

развито садоводство – выращиваем цветы для продажи.

Одним словом, «Приневское» – это многоотраслевое предприятие. Все наши отрасли рентабельны. Применяя самые современные технологии в производстве картофеля, овощей, кормов и других сельхозкультур, мы выпускаем не полуфабрикаты, а продукцию, готовую к употреблению, в общей сложности на 1 млрд рублей. Уровень рентабельности по хозяйству составляет 17%.

- И все же как вы преодолеваете трудности, связанные с переувлажнением? Каким образом и за счет каких средств проводятся дренажные работы на вашем предприятии?

- Ежегодно на 160 гектарах земли мы своими силами проводим мелиоративные работы. Первую часть работ – до посева.

Затем делаем первый укос трав. После этого трава сжигается гербицидом и начинаются работы мелиоративного отряда. Там, где необходимо, проводится очистка канав или заново прокладываются канавы, задается профиль поля. Все канавы окашиваются, их содержат в идеальном состоянии – этого требует технология. На полях имеется как открытая осушительная сеть, так и подземная. Дрены, которые были заложены еще в 1974 году, работают и по сегодняшний день. Все эти дренажные работы проводятся один раз в 8 лет, учитывая, что севооборот на предприятии восьмипольный. Затраты составляют 20-27 тысяч рублей на один гектар с учетом всех мелиоративных работ.

- Расскажите, пожалуйста, какой севооборот вы применяете.

- Кормовые культуры – 4 года, затем белокочанная капуста по пласту, по обороту идет морковь, дальше –

картофель, свекла, прочие культуры и однолетние травы. Затем идет подготовка почвы под залужение. И следующие 4 года – залужение.

- А затраты на мелиорацию идут непосредственно из вашего хозяйства? Государство вам помогает?

- Наше предприятие сначала все делает за свой счет, а потом государство компенсирует нам часть затрат, в последние годы мы получаем 70% из областного бюджета. Это очень хорошая поддержка, без нее мы бы затрачивали 5 миллионов рублей ежегодно только на мелиорацию. А ведь еще нужно вносить органику, известковать почву. Т.е. траты могут возрасти до 50 миллионов. Для справки: стоимость известкования почвы составляет 17 тысяч рублей за один гектар. Учитывая все эти траты, без помощи государства говорить о рентабельности производства сельхозпродукции не имело бы смысла.

- Каким оборудованием для дренажа вы пользуетесь: отечественным или импортным?

- Оборудование импортное. Но техника, тракторы, бульдозеры – отечественного производства. Операторы работают на любой технике круглый год, поэтому у них простоя не бывает.

- Применяете ли вы орошение?

- Нет, не применяем, у нас только осушительные сети. Т.к. предприятие находится в Приневской низменности, главная проблема для нас – переизбыток влаги от грунтовых вод, расположенных очень близко к поверхности почвы, на расстоянии 120 сантиметров.

- Достаточно ли специалистов на предприятии?

- Определенный кадровый дефицит

работников рабочих специальностей существует. Поэтому мы привлекаем их со стороны. Что касается специалистов, то штат укомплектован полностью. Существует даже определенный запас таких кадров.

Соотношение молодежи и работников пожилого возраста составляет 50/50.

- Назовите ваш доход на один гектар.

Нужно разделить 60 миллионов рублей на 300 гектаров, получим чистый доход с гектара, который мы имеем.

- Теперь я хочу перейти к вопросу, связанному с использованием на вашем предприятии одной из самых новейших технологий. Приводит ли применение летательных аппаратов, которые проводят диагностику почвы, к существенному удорожанию продукции? И если да, то зачем вам это нужно?

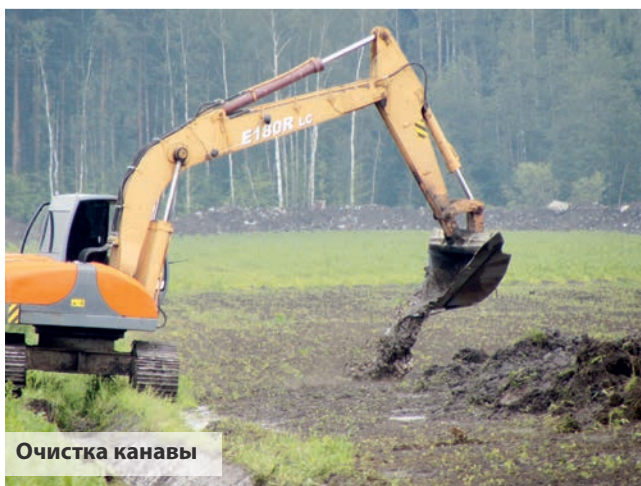
- Возможности беспилотников шире, чем проверка работы дренажной системы постройки 1960-70-х годов прошлого века, хотя и это большое дело. С помощью летательных аппаратов мы

четко видим сроки созревания трав, понимаем, когда в них содержится максимум сахаров, сухого вещества, и принимаем решение об их уборке. Если убирать некачественные корма, это обойдется дороже, чем использование беспилотника. А у нас сейчас урожаи трав и удои – на уровне европейских. Несмотря на то что находимся в регионе рискованного земледелия, мы получаем предельно возможную урожайность.

Беседу вела Ольга Рябых



Беспилотные радиоуправляемые летательные аппараты



Очистка канавы



План автоматизированного мобильного полевого агрометеорологического комплекса

МНЕНИЕ

**Директор подведомственного
Минсельхозу России ФГБУ «Управ-
ление «Ленмелиоводхоз» к. т. н.
Андрей Решетов:**

«ЗАО «Приневское» – активный участник подпрограммы «Мелиорация». Оно всегда одно из первых попадает в адресную программу, заказывает проектно-сметную документацию. Мелиоративные работы здесь не прекращались и прошлой зимой, т. к. она была малоснежной. Если мы посмотрим вокруг, то увидим, что в поле идут работы по промывке дренажа. Этим занимается дренажно-промывочная машина.

На участке функционирует как закрытая дренажная сеть, так и открытая. Одна реконструкция этого участка была проведена в 1991-1992 годах, другая – в 2002-2003 годах.

При этом была очищена дренажная сеть, дренаж полностью промыт. Внутренний дренаж представлен керамическими трубками. Глубина их залегания – от 0,7 до 1,5 м. Расстояние – от 15 до 25 м. Радиус работы каждого дрена – от 7 до 9 м. Мелиоративная техника, которая работает на полях ЗАО «Приневское», – это ряд косилок, планировщики, грейдер.

Совместно с двумя НИИ – агрофизическим и институтом коммуникаций – мы работаем по программе мелиорации в области исследования путем мониторинга земель сельхозназначения.

Здесь представлены беспилотные летательные аппараты. Они дают более полную информацию по сельхозугодьям, поскольку то, что видно с воздуха, не видно с земли.

Сотрудники данных институтов продемонстрировали, как работает данный летательный

аппарат, на экране, с подробными комментариями.

С помощью беспилотников видны и открытые дренажные системы, и те, которые проходят в земле. Летательный аппарат набирает высоту до 1000 м и способен удаляться на расстояние до 1,5 км. Полет длится 25 минут. Этого времени обычно хватает для научного исследования совместно с институтом телекоммуникации. В настоящее время проходят испытания аппаратов, которые могут летать 130 минут на высоте 400 м и на расстоянии до 5000 км...

Съемка ведется в видимом и инфракрасном диапазонах. При расшифровке специалисты получают карту внесения удобрений, степени переувлажненности почвы и т. д. Весной можно наблюдать работу подземных каналов. Питается беспилотник от электроэнергии».

Прицеп ASW Gigant – на все руки мастер!



- ✓ Прицеп один, а навесных оборудований много!
- ✓ До 60% увеличение объема за счёт оптимальной подпрессовки
- ✓ Перегружающая мощность шнека для зерна до 350 т/ч, для силоса до 14 м³/мин, перегружающей ленты для картофеля 100 – 150 т/ч.



4-Й ВСЕРОССИЙСКИЙ «ДЕНЬ ПОЛЯ» ГЕРМАНСКОГО СЕМЕННОГО АЛЬЯНСА

ИННОВАЦИОННЫЙ ПРОЕКТ В ОБЛАСТИ СЕЛЕКЦИИ И СЕМЕНОВОДСТВА



26 июня в Чаплыгинском районе Липецкой области состоялся 4-й Всероссийский «День поля» Германского Семенного Альянса, в рамках которого компания представила последние достижения и тенденции в области селекции зерновых, масличных и кормовых культур.

Участники мероприятия ознакомились с результатами развития инновационного проекта в области селекции и семеноводства. Вот уже четвертый год на базе научно-испытательной станции ГСА «АГРО» успешно развивается собственная селекционно-

семеноводческая программа Германского Семенного Альянса, в рамках которой немецкий генетический материал и немецкие сорта проходят отбор и адаптацию к условиям возделывания в Центрально-Черноземном регионе РФ.

26 июня вниманию гостей было

представлено 7877 новых селекционных образцов сельхозкультур: 1877 образцов яровых культур – подсолнечника, кукурузы, ярового рапса, овса, яровой пшеницы и 6000 образцов генетического материала озимых – озимой ржи, озимой пшеницы, тритикале,



ячменя и озимого рапса. Это первичные формы селекционного материала, сорта, находящиеся в конкурсном сортоиспытании, и микроделянки.

Особенностью инновационной селекционной работы этого года является испытание в Липецкой области образцов озимой пшеницы и тритикале, полученных методом дигаплоидии. Гостям было представлено более 5000 делянок данных сельхозкультур.

Наряду с демонстрацией результатов деятельности Германского Семенного Альянса в области селекции и сортоиспытания на «Дне поля» были представлены демонстрационные посевы сельскохозяйственных культур, зарегистрированных в Госреестре сортов РФ и предлагаемых на российском рынке: кукурузы, подсолнечника, ярового рапса, гороха, масличного льна, фуражного и пивоваренного ячменя, пшеницы, овса, картофеля, кормовых трав.

Сегодня сферы деятельности Германского Семенного Альянса охватывают производство и продажу семян, технологическое сопровождение, исследования и селекцию. Вся продукция ГСА давно известна на российском рынке под брендами RAPOOL, SAATEN-UNION, DSV и SOLANA и пользуется доверием потребителей. Западные селекционеры, обладающие развитой материально-технической базой и ресурсами передовой науки, тратят на создание и развитие каждого нового сорта около 10 лет и 1-3 млн евро. Германия относится сегодня к передовым странам в области активной селекции растений, эта отрасль немецкой науки является одной из самых инновацион-

ных. Немецкие селекционные компании инвестируют около 17% своего оборота в научные исследования и развитие новых сортов. Ведь потенциал сортов и семенного материала является главным приоритетом в будущем и определяет все дальнейшее производство. Семена всех культур соответствуют высочайшим требованиям немецкого качества и адаптированы к региональным условиям возделывания. В Госреестр селекционных достижений РФ включено более 100 сортов сельскохозяйственных культур, оригинаторами которых выступают акционеры Германского Семенного Альянса. Сегодня ГСА работает в 36 регионах России, имеет в своем распоряжении собственную региональную сеть сбыта, профессиональную группу технических специалистов и агрономов по всем культурам и продуктам альянса.

По итогам трехлетней селекционной работы на базе ГСА «АГРО» и развития инновационного проекта в области селекции и семеноводства на государственные сортоиспытания в РФ было передано шесть новых сортов озимых зерновых культур.

Сегодня в связи с ограничением сельскохозяйственных площадей возделывания по всему миру роль России как поставщика сырья для продукции мирового аграрного сектора стабильно растет. Россия является на сегодняшний день одним из важнейших аграрных рынков. Германский Семенной Альянс ставит перед собой цель предложить максимально полный спектр качественной продукции для потребностей этого рынка – постоянно обновляемый продуктовый портфель сельхозкультур и

новые инновационные сорта с высоким потенциалом урожайности.

С 2014 г. сельхозтоваропроизводителям предложен целый ряд новых сортов – достижений немецких селекционеров, отвечающих условиям и требованиям современного аграрного рынка. Это новые сорта и гибриды кукурузы, картофеля, ярового и озимого рапса, в том числе гибриды озимого рапса для производственной системы CLEARFIELD. Это высокоурожайные сорта нового поколения, объединяющие в себе передовые достижения селекции, оптимально приспособленные к возделыванию в различных почвенно-климатических условиях.

Инновационный проект Германского Семенного Альянса в области селекции и семеноводства успешно существует уже четвертый год и вызывает все больший интерес у российских сельхозтоваропроизводителей, представителей науки, органов государственной власти и инвесторов.

Проект активно поддерживается германским правительством, администрацией Липецкой области и ее губернатором Олегом Петровичем Королёвым. Руководитель отдела растениеводства Федерального Министерства сельского хозяйства и пищевой промышленности Германии Фридель Краммер отмечает: «Государственные органы власти и селекционеры Германии заинтересованы в том, чтобы предоставить российскому сельхозтоваропроизводителю новые инновационные технологии, ресурсы собственного научного опыта и качественный семенной материал».

СОЗДАВАЯ ИСТОРИЮ

ВЯЧЕСЛАВ РЯБЫХ



Летом 2014 г. в Германии на предприятиях в Хасберген-Гасте и Лейпциге прошли традиционные «Дни растениеводства AMAZONE». Немецкая компания еще раз продемонстрировала, что ее интересуют не только продажи техники, но и взаимодействие с потребителями. Было приглашено более 200 аграриев из России: руководители и специалисты успешных хозяйств. Они увидели, как производится используемая ими техника, а также пообщались с руководителями немецкого офиса, в том числе с владельцами компании, и представителями российского отделения.

ТРАДИЦИЯ ПРОВЕДЕНИЯ «ДНЕЙ РАСТЕНИЕВОДСТВА»

Группа компаний AMAZONE с общим количеством сотрудников во всем мире более 1800 производит сельскохозяйственную технику для обработки почвы, посева и защиты растений уже более 130 лет. Несмотря на столь солидный возраст, здесь не собираются останавливаться на достигнутых результатах. Поэтому в научном центре и конструкторском бюро постоянно ведется работа по усовершенствованию техники. На это ежегодно отчисляется 5% прибыли.

С покупателями сотрудники ком-

пании поддерживают непрерывную связь. Работники дилерских центров и сервисных служб постоянно в контакте с клиентами, а в случае необходимости выезжают в хозяйства для решения сложных ситуаций в работе техники.

Но главное событие для клиентов вот уже многие годы – «Дни растениеводства AMAZONE». Количество гостей из регионов России и стран СНГ настолько увеличилось за последние несколько лет, что распределить их в одну группу стало невозможно. Поэтому компания принимает два потока – в начале и в конце июня.

Вот и этим летом аграрии из Казахстана, с юга России, из Сибири, с Даль-

него Востока и из других регионов РФ, попавшие во второй поток, получили за время поездки массу информации.

«Дни растениеводства» традиционно начались с посещения главного завода компании в Хасберген-Гасте, расположенного недалеко от города Оснабрюк. Именно здесь более 131 года назад началось производство легендарных сельхозмашин.

В Актив-центре гостей из России приветствовали специалисты компании, в том числе один из ее руководителей и владелец Кристиан Драйер и руководитель отдела экспорта в России д-р Виктор Буксманн.



КОНЦЕПЦИИ СНИЖЕНИЯ ЗАТРАТ

Аграриям рассказали о последних достижениях компании: в 2013 г. продажи фирмы составили 515 млн евро, из которых 80% приходятся на экспорт, в том числе и в России.

Особое внимание было уделено концепции снижения затрат 3C – Cost Cutting Concept, предусматривающей увеличение урожая на 5% при 50%-ной экономии топлива и 60%-ной экономии рабочего времени.

Экономия достигается за счет оптимизации всех технологических операций, от обработки стерни через

основную обработку почвы и посева до внесения удобрений и защиты растений.

С технической точки зрения есть два варианта повышения производительности за короткий срок: увеличение ширины захвата орудий или движение с большей скоростью. Что касается ширины захвата, то тут почти все возможности уже исчерпаны, поэтому разработки AMAZONE сконцентрированы на повышении скорости.

ФЕРМЕРСКОЕ КРЕСТЬЯНСКОЕ ХОЗЯЙСТВО WESTRUP KOCH MILCH GBR

Осмотрев завод, участники отправи-

лись в фермерское крестьянское хозяйство «Веструп Кох Мильх ГбР» (Westrup Koch Milch GbR), где один из собственников предприятия провел для гостей из России небольшую экскурсию.

Основные направления деятельности на ферме – это животноводство и производство биогаза. Хозяйство принадлежит пяти «отцам-основателям» предприятия, которые предварительно объединили собственные мощности. Площадь обрабатываемых полей составляет порядка 700 га, при этом 150 уходит на сенокос, 220 – на кукурузное зерно и кукурузный силос, 160 занимают пшеница и озимые,



60 – рапс и озимый ячмень.

В хозяйстве находится 620 дойных коров. Средний годовой надой – 800 литров на корову, или 36 литров на корову в день.

«Мы находимся в регионе, где климатические особенности неплохие: количество осадков составляет от 700 до 750 мм в год, а температура от +30 градусов летом до -15 зимой. Урожайность 90-110 центнеров с гектара, 70-80 – ячмень, 45 – рапс», – рассказал один из владельцев хозяйства.

Помимо собственников на предприятии трудятся четверо постоянных работников, трое временных работников и четыре практиканта. Т. е. около десяти человек ежедневно работают здесь полный рабочий день.

На территории хозяйства находится сразу несколько биогазовых установок, и это экономически выгодно владельцам. Ведь после аварии в Чернобыле, а затем на Фукусиме правительство Германии разработало программу по постепенному снижению мощностей атомных электростанций и их замене на альтернативные источники энергии. Тем предприятиям, которые ее производят, оказывается серьезная государственная поддержка.

Как это происходит? Государство покупает электричество, производимое, например, на биогазовой установке, фиксируя цену на несколько лет. При работе на полную мощность установка

выделяет порядка 650 киловатт, перерабатывая при этом 94% навозной жижи с предприятия.

Остальные 6% сырья составляют либо рожь, либо силос, специально выращенный для этих целей.

Помимо биогазовой установки на территории хозяйства «Веструп Кох Мильх ГбР» установлены солнечные батареи общей мощностью 230 киловатт. Этого вполне достаточно, чтобы обеспечить хозяйство электроэнергией, оставшаяся часть которой идет на продажу.

ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАНЯТИЯ

Полюбовавшись красотами Оснабрюка, участники мероприятия отправились на автобусе в Лейпциг, где располагается еще одно крупное производство компании, заглянув по дороге в хозяйство Agro Bördegrün (Магдебург), также успешно использующее технику AMAZONE.

В Лейпциге помимо посещения цехов завода для фермеров была проведена мини-конференция на тему эффективности точного земледелия в различных регионах России. А также ученые специалисты по растениеводству провели практические занятия на поле, показав, как почва реагирует на разные технологии возделывания.

Сельхозпроизводители могли лично убедиться в хорошем урожае на сравнительно средних по плодородности

землях – это результат грамотной агрономии, в которой мелочей не бывает.

Многие участники «Дней растениеводства» уже в течение ряда лет используют агрегаты AMAZONE. Они подтвердили, что это дает им большие преимущества при ведении сельского хозяйства и значительно повышает прибыль. Особенно при соблюдении технологий, разработанных специалистами компании совместно с научными институтами. Но так как технологии с каждым годом совершенствуются, аграрии стремятся посещать мероприятия, подобные «Дням растениеводства», регулярно.

ИСПЫТАНИЯ ТЕХНИКИ

Кульминацией «Дней растениеводства» стали полевые испытания техники рядом с заводом AMAZONE в Лейпциге. Фермеры смогли увидеть в деле все самые последние разработки компании: навесную сеялку для посева мелкосеменных культур с GreenDrill 500, высокопроизводительные сеялки DMC Primera 602 и Citan 12001-C, сеялку точного высева EDX 6000-TC, сеялки AD-P 303 Super и Condor 1201-с, новый мульчирующий культиватор Cenius 6003-2TX и самоходный опрыскиватель Pantera 4502.

Участники показа остались довольны увиденным и планируют уже в ближайшее время увеличить свой парк техники AMAZONE.

В ходе «Дней растениеводства» корреспондент «РА» пообщался с представителями хозяйств и узнал, насколько они довольны техникой AMAZONE.

Андрей Шишканов, директор ООО «Дружба-нива» (Тюменская обл.).

- Чем занимается ваше хозяйство?

- Наше хозяйство разноплановое. У нас есть как животноводство (700 голов дойного стада), так и картофелеводство (100 гектаров картофеля) и производство элитных семян зерновых культур на площади 10 тысяч гектаров.

- Что из техники AMAZONE используется в вашем хозяйстве?

- Этой техникой мы пользуемся более 10 лет. У нас есть опрыскиватели и разбрасыватели минеральных удобрений. Выбор обусловлен тем, что при выходе на рынок не было более доступных и ремонтпригодных аналогов. Время показало, что выбор был сделан правильно – техника отличается высоким качеством и надежностью: те образцы, которые были приобретены более 10 лет назад,

до сих пор функционируют.

- Есть ли у вас опыт работы с российскими аналогами?

- Изначально у нас были советские опрыскиватели ООП-2000, переоборудованные на итальянские насосы, но даже они не позволяли нам добиваться нужного качества по обработке растений и количеству используемой жидкости. Когда нам потребовалось внесение удобрений на овощных культурах, для нас выбор был очевиден. Российский рынок предоставлял только прицепные машины, которые также не могли обеспечить равномерные дозы. Поэтому мы остановились на разбрасывателях AMAZONE, которые отличались точностью внесения препаратов и удобрений. Позже мы пытались сравнивать их с польскими и белорусскими аналогами: небо и земля.

- Насколько вас устраивает уровень обслуживания? Как быстро можно заменить деталь, если что-то сломалось?

- Сейчас у нас появился постоянный дилер «Агроком-Урал», который

работает по нашему региону и может оперативно обеспечить сервисным обслуживанием и поставить новую деталь.

- Планируете ли вы расширять парк техники AMAZONE?

- Безусловно, тем более что на это существует ряд причин. Во-первых, старая техника вырабатывает свой ресурс; во-вторых, постоянно выпускаются новинки. Если мы хотим снижать себестоимость, необходимо эти новшества внедрять в сельское хозяйство. А если не захотим, нам придется это сделать, чтобы оставаться конкурентоспособными на рынке.

- Применение точного земледелия (с использованием GPS) действительно сильно влияет на показатели урожайности?

- Мы используем подобные системы более пяти лет. Если говорить о посеве, мы снизили расход семян на 10%, расход гербицидов – на 10-12% и улучшили при этом качество.

Главный инженер ООО «Михайловское» (Амурская обл.) Александр Владимирович.

- Какая техника AMAZONE у вас используется?

- У нас в хозяйстве шесть опрыскивателей AMAZONE. Первоначально взяли три, потом приобрели еще три, так как на технику выпадала слишком большая нагрузка (площадь нашего хозяйства более 20 тысяч гектаров).

- Насколько вы довольны предоставляемой продукцией?

- Мы пользуемся техникой шестой год, проблем у нас с ней нет. Она гораздо удобнее в использовании, чем российские аналоги. Правда, здесь большое значение имеет человеческий фактор. Часто

ошибки людей приводят к поломке оборудования, но нас это не останавливает.

- Российские поля имеют свои особенности. Насколько с ними справляется зарубежная техника?

- Техника AMAZONE неприхотлива к российским условиям, всегда можно настроить ее так, чтобы она не страдала от качества российской почвы. Поэтому уже в ближайшее время планируем закупить еще единицы техники.

- Насколько охотно люди идут работать к вам в хозяйство?

- У нас много сотрудников пенсионного и предпенсионного возраста. И если они разом уйдут – нам будет очень тяжело. Нередки ситуации, когда

выгоняем сотрудников, потом принимаем их обратно. Люди, выросшие в 90-е годы, зачастую не хотят работать, на бирже труда им стоять проще.

- Нет ли желания решать эту проблему за счет мигрантов из Китая, который находится рядом с Амурской областью?

- Это раньше было просто. Сейчас миграционная служба выделяет квоту на определенное количество рабочих мест. Мы решили не идти этим путем. Есть несколько хозяйств, которые пользуются услугами китайцев, но их немного. Более распространена ситуация, когда русские, имеющие образование и знающие язык, уезжают в Китай на заработки.

Генеральный директор ООО «Сириус» (Волгоградская обл.) Николай Пономарев.

- Чем занимается ваше хозяйство?

- Мы занимаемся производством: как животноводством мясного направления, так и растениеводством. Площадь хозяйства – 5,5 тысячи гектаров пашни.

- Как давно вы сотрудничаете с AMAZONE?

- Около трех лет. Перед этим рас-

сматривали много разных вариантов. Но у коллег, работающих в другом хозяйстве нашего района, была сеялка Amazone, эксплуатацией которой они оставались довольны многие годы. Поэтому в итоге мы и остановили свой выбор на сеялке Condor. В ближайших планах – приобретение еще одной сеялки и опрыскивателя.

- Возникают ли трудности с использованием техники?

- Она настолько проста в управлении,

что проблем с ней не возникает. При этом данный продукт практически не имеет конкурентов среди российских аналогов.

- В чем главные отличия?

- В качестве заделки семян. Также она подходит для разных технологий сева и способна работать в неблагоприятных погодных условиях. В прошлом году, несмотря на проливные дожди, благодаря сеялке AMAZONE мы смогли выполнить план посева.

ФОРУМ АГРОИННОВАЦИЙ В СТАВРОПОЛЬЕ

ОЛЬГА РЯБЫХ



В августе компании известных мировых брендов – John Deere, BASF и Limagrain – совместно провели Форум агроинноваций. Мероприятие прошло на поле хозяйства «Александровское», которое принадлежит агрофирме «Золотая Нива» Ставропольского края. Познакомиться с новыми продуктами и технологиями компаний прибыли около 150 аграриев.



СТАНЦИИ НА ПОЛЕ

Все посетители из-за их многочисленности были разбиты на три группы. Участникам выдали эластичные браслеты разных цветов (красного, оранжевого и зеленого) как знаки принадлежности к той или иной группе. Для удобства их можно было надеть на руку. Опытные гиды, представители трех компаний, проводили экскурсии по строго обозначенному маршруту. Таким образом, группы не

сталкивались и не перемешивались между собой. Маршрут был несложный и состоял из трех станций: «Подсолнечник», «Кукуруза + уборка», «Техника».

На станции «Кукуруза» представитель Limagrain Пересадин Александр и Богдан Майоров рассказывали, как, используя лучшие гибриды кукурузы Limagrain и применяя современные средства защиты компании BASF, можно получить богатый урожай. А собрать его в полном объ-



Приветственная речь от компании «Золотая Нива»



Демонстрация урожая кукурузы

еме с полей, не повредив початки кукурузы, и получить максимум экономической выгоды можно при помощи техники John Deere. Несмотря на пекло, агрономы и руководители хозяйств дисциплинированно шли за экскурсоводом и с жадностью впитывали новую информацию. А во время остановок рассматривали, щупали и даже пробовали на вкус различные гибриды кукурузы, выращенные с использованием новейших технологий.

ИЗЮМИНКА МЕРОПРИЯТИЯ – УБОРКА УРОЖАЯ

Апогеем демонстрации этой станции был показ уборки кукурузы, обработанной гербицидами компании BASF тремя разными способами. Комбайн марки S660 был запущен в работу после короткой презентации его достоинств. В кабине комбайна установлены мониторы, показывающие влажность собранного урожая и его вес, который определяется компьютером при пересыпании в самоходный бункер. По весу определяется урожайность кукурузы и делается вывод о том, какие гербициды лучше применять. В конце мероприятия были озвучены результаты этого процесса.

Одного из аграриев пригласили в прохладную кабину с работающим

кондиционером понаблюдать вместе с оператором за показаниями монитора. Все завидовали счастливчику, ведь он смог на короткое время спрятаться от палящего солнца.

Особое внимание специалист отдела маркетинга по комбайнам компании John Deere Ирина Арнаут уделила особенностям жатки John Deere модели 895 для уборки подсолнечника. На этом агрегате еще старый логотип John Deere, где олень прыгает вниз. А это значит, что жатке не менее 10 лет. И она до сих пор исправно работает в хозяйстве.

ЧЕТЫРЕ ЗЕЛЕННЫХ ТРАКТОРА

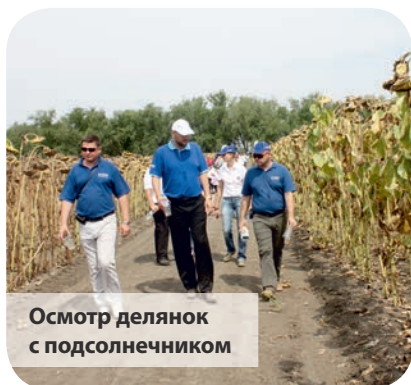
На станции «Техника» красовались, поблескивая на солнце, четыре зеленых трактора John Deere – от шестой до восьмой серии – 6095B, 6150M, 7830, 8310R – от дилера John Deere в Ставропольском крае, компании ЗАО «АПК «Став холдинг», которая также приняла активное участие в мероприятии.

У каждого трактора – свои преимущества. Желавшие приобрести понравившиеся модели внимательно слушали специалиста о расходе топлива, особенностях конструкции, мощности, трансмиссии и т. д. У многих в хозяйствах уже работает

техника John Deere. Но грамотный руководитель всегда следит за новинками, старается обновлять парк техники с целью увеличения производительности труда. Вопросов от аграриев поступало множество. В основном они касались приобретения запасных частей. Ведь не все модели собираются в России – некоторые доставляются из Европы. Многих волновала проблема поставок запасных частей к таким моделям в условиях новой политической ситуации. Представитель «Став холдинг» успокаивал присутствовавших, обещая им стабильные поставки запчастей из дилерского центра.

СТАНЦИЯ «ПОДСОЛНЕЧНИК»

И, наконец, на станции «Подсолнечник» Андрей Тарасов из компании BASF и Алексей Корниенко из компании Limagrain рассказали о достоинствах разных гибридов подсолнечника, которые можно было увидеть вживую, и применяемых химических средствах защиты. Для сравнения сельхозпроизводителям показали два поля: одно обрабатывалось СЗР компании BASF от сорняков (заразили), другое нет. Результат очевиден: поле без обработки оказалось заполненным заразой.



Осмотр делянок с подсолнечником



Специалист по комбайнам компании John Deere Ирина Арнаут с представителями хозяйств



Комбайн John Deere S660 на уборке кукурузы

МНЕНИЯ УЧАСТНИКОВ

Президент управляющей компании АСБ Павел Бондырев рассказал:

«В управляющую компанию АСБ входит 10 сельхозпредприятий Краснодарского и Ставропольского краев. На Форум агроинноваций мы с коллегами прибыли, чтобы подобрать технику для одного из наших хозяйств, ООО «СК Восток». В хозяйстве 6700 га обрабатываемой пашни. Выращиваются кукуруза, соя, подсолнечник, пшеница. Думаем ввести в оборот рапс. Пока, правда, на небольшой площади. Планируем купить два комбайна серии S660. Потому и посетили это мероприятие, чтобы хорошенько присмотреться. В хозяйстве уже работает техника John Deere. Мы ею довольны. Цены, конечно, высокие. Попробуем поторговаться. Если получится – приобретем всю линейку техники».

Сергей Алтухов, заместитель генерального директора управляющей компании АСБ, добавил, что пока в ООО «СК «Восток» работают комбайны марки CASE. Но теперь им хотелось бы приобрести и John Deere.

Амирам Закин, генеральный директор агрофирмы «Золотая Нива», ответил на вопросы журнала «РА».

- Скажите, пожалуйста, Амирам, какая площадь у агрофирмы и какие культуры вы выращиваете?

- На 11 000 га мы выращиваем рапс, подсолнечник, кукурузу, горох и пшеницу.

- Сколько всего отделений у агрофирмы?

- Их девять, но названия не совпадают с порядковыми номерами.

Для проведения агрофорума инноваций мы предоставили поля с кукурузой и подсолнечником десятого отделения.

- Применяете ли вы орошение при выращивании сельхозкультур? И если да, то какое оборудование используете?

- Орошаем очень активно, в основном поля 15-го отделения с посадками картофеля, гороха и других культур, то есть там, где это необходимо. Мы орошаем при помощи лагуны. И у нас очень простое оборудование, практически собранное нашими фермерами, мы его не закупаем за границей.

- А какая техника применяется для обработки полей и сбора урожая?

- В работе почвообрабатывающая техника, например, от фирм-производителей MONOSEM, два погрузчика JCB и других. Уже несколько лет эксплуатируются шесть единиц техники John Deere: тракторы (серии 8400, 8100), комбайны, бункеры-накопители и другое оборудование. Нареканий в работе эта техника не вызывает.

- Довольны ли вы сервисом в вашем дилерском центре? Где обучаются трактористы и комбайнеры?

- Да, мы довольны и дилерской службой, и сервисом. Наши сотрудники обучаются в центральном офисе в городе Ново-александровске.

- Существует ли дефицит кадров?

- Он есть, как и у всех, кто ведет сельскохозяйственный бизнес.

- Какие сельхозмашины вы еще хотели бы приобрести?

- В этот раз мы посетили Форум агроинноваций, чтобы присмотреться, а затем и купить новую технику компании John Deere. Недостатков в этих машинах, на мой взгляд, нет, но цена высокая, поэтому нужно подумать.

- Как вы считаете, благоприятное время наступило для сельского хозяйства России, в частности, из-за международных санкций?

- Да, я считаю, что время сейчас очень благоприятное! Мы начали заниматься сельским хозяйством в Ставропольском крае в 2000 году. В тот период отрасль, можно сказать, лежала – такой низкий был уровень производства. Но с каждым годом она поднимается. Я надеюсь, что теперь произойдет рывок производства сельхозпродукции по всем показателям. И отрасль станет намного привлекательнее для инвесторов.

Директор фирмы «Агросоюз Красногвардейский» Сергей Ступников.

- Сергей Викторович, на каких культурах специализируется ваше хозяйство?

- В основном на выращивании зерновых и зернобобовых.

Дополнительный вид деятельности – выращивание сахарной свеклы, кормовых культур; заготовка растительных кормов.

- Работает ли в вашем хозяйстве техника John Deere? Что вы можете сказать о ее достоинствах и недостатках?

- Да, у нас в эксплуатации есть четыре модели трактора этой компании: два серии 8000 и два серии 9000.

Это техника с хорошей производительностью. Единственное, что нас настораживает, – это дороговизна технического обслуживания.

Главный агроном ЗАО «Верхнее Дубовское» Сергей Никитенко.

- Сергей Иванович, какова площадь вашего хозяйства и какие культуры вы выращиваете?

- На 5500 га у нас произрастают многие сельхозкультуры, в том числе подсолнечник, озимый рапс, озимая пшеница, ячмень, лен, горох.

- Понравилось ли вам это мероприятие? Который раз вы его посещаете?

- Я впервые посетил инновационный агрофорум. Очень понравилось, как он организован. Здесь можно узнать о новых гибридах, препаратах по защите растений, а во время экскурсий на поле увидеть, как они действуют на сорняки. Это нагляднее и проще, чем искать нужные химикаты в справочниках и пособиях.

- Какая техника эксплуатируется на полях вашего хозяйства?

- В основном мы используем John Deere. Но есть и трактор «Беларусь», и техника от других производителей.

- Есть ли у вас планы по приобретению новой техники и собираетесь ли вы их осуществить сразу же после этого мероприятия?

- Технику можно приобрести в любое время года. А вот посмотреть на гибриды и действие СЗР на посадках подсолнечника и кукурузы можно лишь летом и только в тот период, когда проводится это мероприятие. Как говорят, дорога ложка к обеду. И тем не менее, конечно, я внимательно послушал презентацию о выставленных на поле тракторах и посмотрел, как комбайн John Deere ловко убирает и перерабатывает початки кукурузы. При выборе техники это сыграет определенную роль.

Юлия Зайцева, руководитель отдела тактического маркетинга компании John Deere.

- Скажите, Юлия, который раз проводится подобное мероприятие? Как вы информируете о нем аграриев?

В каких регионах оно будет проводиться в следующем году?

- Мы проводим форум в таком формате третий год подряд.

Каждый раз выбираем разные регионы. В этом году – Ставропольский край и Тамбовскую область с разницей в неделю. Информировали аграриев с помощью нашего дилера – компании «Став холдинг». На следующий год регион пока не выбрали. Обсуждать место проведения будем зимой.

- Сколько всего дилеров у вашей компании в России? Кто из них самый старший по возрасту и самый крупный?

- Их 19. Все официальные дилеры John Deere – профессионалы своего дела как в продаже техники, так и в ее обслуживании и доставке запасных частей. Сегодня была возможность познакомиться с одним из них – компанией «Став холдинг», которая отвечает за Ставропольский край, республики Северного Кавказа и Волгоградскую область.

Это уже самостоятельная компания, которая имеет свои склады запасных частей, филиалы, постоянно развивается и улучшается.

- А где проходят обучение специалисты дилерских центров?

- В основном в нашем тренинг- центре в Домодедове в Подмоскowie. Очень часто проводим обучение и на полях, чтобы на практике показать все преимущества техники. Наши дилеры проводят обучение новых работников на полях в своих регионах.

- Какие еще виды техники вы можете показать аграриям на таких мероприятиях?

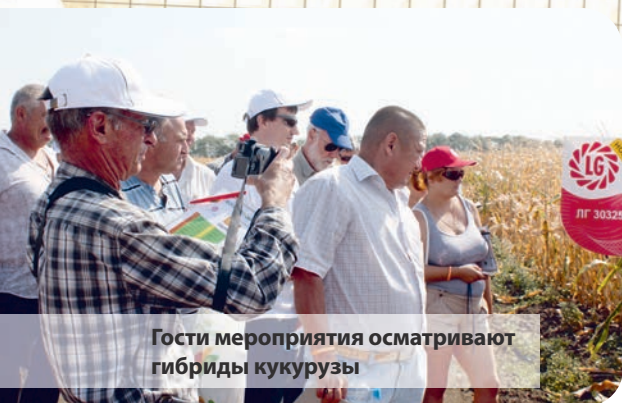
- Наша компания располагает полной линейкой сельхозтехники, в том числе и почвообрабатывающей, и посевной, хотя на этом мероприятии мы представили лишь небольшую ее часть – несколько тракторов от малой мощности до более мощных и комбайн с кукурузной жаткой. Комбайны John Deere могут быть оснащены жатками для уборки кукурузы, подсолнечника, зерновых и т. д. При этом используются либо роторные, либо клавишные технологии с комплектацией комбайна определенными видами жаток.

- Юлия, как вы считаете, насколько успешно было проведено это мероприятие?

- С точки зрения организации оно прошло великолепно. Хотелось бы видеть больше сельхозпроизводителей, ведь такие мероприятия мы делаем исключительно для наших клиентов. Но так совпало, что одновременно в этих местах проводился местный «День поля».

- Я увидела, что некоторые из аграриев заинтересовались покупкой новой техники John Deere и в конце мероприятия начали переговоры с вашими менеджерами. Можете ли вы похвастаться, что по итогам таких инновационных форумов подписываете большое количество контрактов?

- Такие мероприятия способствуют подписанию контрактов, поскольку наглядно показывают преимущества нашей техники. Но решение, конечно же, не принимается в один день. Необходимо время, чтобы обдумать и все просчитать..



Гости мероприятия осматривают гибриды кукурузы

Журнал «РА» опросил многих участников инновационного форума. Среди них были руководители и специалисты фирм, торгующих СЗР, представители небольших крестьянских хозяйств и агрохолдингов, агрономы из управляющей компании по сельскому хозяйству Ставропольского края и многие другие. Все остались довольны проведенным мероприятием. Кто-то здесь встретился с коллегами, кто-то принял решение купить технику John Deere, кто-то решил обзавестись новыми гибридами Limagrain и гербицидами BASF. И все получили новые знания. Общее мнение участников: нужно проводить такие мероприятия как можно чаще.

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «СВИНОВОДСТВО-2014»

ЗАДАЧИ УСКОРЕННОГО ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ
25-27 ноября 2014 г.

Москва, Россия



ОРГАНИЗАТОРЫ КОНФЕРЕНЦИИ

- Министерство сельского хозяйства Российской Федерации
- Национальный Союз свиноводов России
- Международная промышленная академия

КОНФЕРЕНЦИЯ ПРОВОДИТСЯ ПРИ ПОДДЕРЖКЕ:

- Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору РФ (Россельхознадзор);
- Национальной мясной ассоциации;
- Мясного союза России;
- Всероссийского научно-исследовательского института животноводства.

ПРОГРАММА КОНФЕРЕНЦИИ

- Современное состояние и экономические аспекты отечественного свиноводства в условиях ускоренного импортозамещения
 - Биологическая и ветеринарная безопасность в свиноводстве – АЧС и другие возможные угрозы
 - Генетическое совершенствование российского свиноводства и информационное обеспечение как гарантия задач завтрашней эффективности отрасли
 - Современные аспекты развития отечественного и мирового рынков продукции промышленных свиноводческих предприятий
 - Состояние и перспективы развития предприятий по убою и глубокой переработке свинины
 - Современные требования к качеству мяса свиней при переработке
 - Современные технологии кормления свиней;
 - Научное обеспечение производства свиноводческой продукции

В РАМКАХ КОНФЕРЕНЦИИ ПРЕДУСМОТРЕНЫ:

- Выставка ведущих отечественных и зарубежных фирм-производителей оборудования, сырья и готовой продукции, на которой будут представлены передовые технологии и инновации в отрасли свиноводства;
- Деловые встречи и переговоры;
- Выставка-продажа отраслевой научно-производственной и нормативно-технической литературы.

К УЧАСТИЮ В КОНФЕРЕНЦИИ ПРИГЛАШАЮТСЯ:

- Руководители и специалисты органов управления АПК субъектов Российской Федерации;
- Руководители и специалисты Национального союза свиноводов, Мясного союза России, Национальной мясной ассоциации и других отраслевых союзов АПК;
- Руководители и специалисты агрохолдингов, свиноводческих, мясоперерабатывающих и комбикормовых предприятий;
- Руководители и специалисты отечественных и зарубежных компаний, фирм и предприятий – производителей оборудования, комплектных линий для свиноводческих и мясоперерабатывающих предприятий и кормопроизводства;
- Ученые из научно-исследовательских институтов и высших учебных заведений (университетов) России, стран СНГ и дальнего зарубежья;
- Представители средств массовой информации.

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ КОНФЕРЕНЦИИ: Международная промышленная академия.
115093, г. Москва, 1-й Щипковский пер., д. 20 (ст. м. «Павелецкая» или «Серпуховская»).

Для оформления заявок на участие и справок по вопросам проведения конференции обращайтесь:
тел./факс (495) 959-71-06 – **Щербакова Ольга Евгеньевна**

ньевна, e-mail: scherbakova@grainfood.ru;
тел./факс (499) 235-48-27 – **Агеева Ксения Михайловна, e-mail: a89057777955@yandex.ru;**
тел./факс (499) 235-46-91 – **Чукумбаева Маргарита Леонидовна, e-mail: rita@grainfood.ru;**
тел./факс (499) 235-95-79 – **Карцева Ольга Павловна, e-mail: dekanat@grainfood.ru;**
тел. (495) 959-66-76 – **Галкина Лариса Сергеевна.**

ОБРАЩЕНИЕ К ИЗЯЩНЫМ ИСКУССТВАМ

В КАССЕЛЕ ПРОШЛИ МЕЖДУНАРОДНЫЕ ДНИ ПРЕССЫ LEMKEN

ВЯЧЕСЛАВ РЯБЫХ



В мае в немецком городе Касселе прошли Международные дни прессы компании LEMKEN. Руководители подвели итоги работы за последний год, представили новинки техники и рассказали про новую маркетинговую стратегию. Все это должно помочь компании упрочить свои позиции на сельскохозяйственном небосклоне.

Для проведения Дней прессы традиционно выбирается особенное место. В этот раз выбор пал на Кассель – город, окутанный средневековыми легендами и имеющий богатую историю. Расположен он на федеральной земле

Гессен. В начале XIX в. здесь жили и собирали коллекцию сказок братья Гримм. Попав в Кассель, порой ловишь себя на мысли, что здесь можно встретиться с некоторыми персонажами этих сказочников. Многие туристы стремятся

посетить знаменитый парк Вильгельмсхёз с живописными замками и огромной статуей Геркулеса, внесенный ЮНЕСКО в список культурного наследия человечества.

Современный Кассель ассоциируется в первую очередь с искусством и культурой. С 1955 г. в нем проходит самая значительная в мире выставка современного искусства *Dokumenta*, в которой принимают участие более 150 художников из 55 стран мира.

«После двухлетней гонки мы решили снизить темп и обратиться к изящным искусствам», – пояснила выбор места проведения мероприятия владелица компании Никола Лемкен.

Техника LEMKEN, по ее словам, как и арт-объекты, – «образец прекрасного».



Генеральный директор LEMKEN Энтони ван дер Лей, работающий в компании с 2012 г., рассказал о новой маркетинговой стратегии.

«Главной задачей было придать бренду LEMKEN единый стиль и привнести новизны и свежести. Прежде фирменный синий цвет техники подчеркивался слоганом. Новая рекламная кампания отличается тем, что теперь будут показаны наши возможности и одновременное воздействие на эмоциональном уровне», – пояснил руководитель.

Пока такая стратегия приносит результат. В 2013 г. компания добилась нового рекорда по объему продаж –

363 млн евро (прирост к 2012 г. 6%). По сравнению с предыдущим периодом значительный рост произошел на рынке Великобритании (45%) и Канады (63%). Лидерами по общему объему продаж остаются Германия (103 млн евро), Франция (72,6) и Россия (37,4). Довольно руководство компании и работой на новых рынках, к которым относятся Канада, США, ЮАР.

Рост экспорта неизбежно требует и роста производства на главном заводе компании в Альпене. Руководство LEMKEN уже одобрило инвестиции в размере 50 млн евро. На территории завода разместится новый центр исследований и разработок с собственным испытательным стендом и технической библиотекой, в котором будут работать более 200 человек. Рядом построят агроферму, на которой клиенты компании смогут проходить обучение.

Второй день мероприятия участники провели на ферме, где смогли оценить последние разработки LEMKEN.

GPS-СИСТЕМА ПЕРЕКЛЮЧЕНИЯ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ КОЛЕИ TRAMLINECONTROL

До настоящего момента при посеве всегда следовало соблюдать строгую последовательность обработки посевных полос, чтобы обеспечить правильное расположение технологической колеи, необходимой для внесения удобрений и ухода за растениями.

При использовании системы ISOBUS с GPS-технологией переключения технологической колеи *Tramlinecontrol* независимо от того, работает орудие при полной или сокращенной рабочей ширине, механизатору остается просто обеспечивать движение сельхозмашины вперед, все остальное настраивает за него компьютер. Перед началом работы необходимо задать следующие параметры: рабочую ширину сеялки и расположение начала поля (справа или слева). Управляющее устройство оборудования передаст эти данные вместе с информацией о рабочей ширине сеялки и профилактической ширине в направляемую транспортную систему терминала ISOBUS. Первая пройденная посевная полоса будет служить в качестве опорной линии, на основании которой система параллельного вождения затем будет передавать номер обрабатываемой полосы и той, что располагается справа от нее, в компьютерный блок сеялки.

НАВЕСНЫЕ ПОЛЕВЫЕ ОПРЫСКИВАТЕЛИ LEMKEN С СИСТЕМОЙ УПРАВЛЕНИЯ ISOBUS

Уже два года представлен на рынке навесной опрыскиватель «Сириус 10», который благодаря направленной циркуляции жидкости и электрическим клапанам гарантирует точное и индивидуально переключаемое опрыскивание. С новым компьютером *Megaspray* стало возможным индивидуальное переключение сопел. Благодаря системе ISOBUS управлять опрыскивателем стало более удобно. При этом уменьшается расход средств защиты растений, так как количество распыливаемой жидкости на краях полей и в неравномерных посадках может определяться более точно.

Основной составляющей новой системы управления



«Сириуса» является центральным компьютер, регулирующий все основные функции агрегата. Он сообщается с терминалом и контролирует такие параметры распыливания, как переключение отдельных сопел, регулирование объема жидкости и гидравлических функций. Кроме того, центральный компьютер способен управлять электрическими четырехканальными клапанами в области всасывания жидкости, что позволяет водителю агрегата, не выходя из машины, одним нажатием кнопки переключать систему с опрыскивания на экстренное всасывание жидкости или на всасывание из фронтального бака с чистой водой. В виде блока Megaspray компания LEMKEN предлагает новое автоматическое регулирование штанги опрыскивателя. Megaspray удерживает обе части штанги независимо друг от друга на выбранном расстоянии параллельно поверхности почвы. На компьютер Megaspray направляется информация из электронного индикатора уровня жидкости под названием Tankpilot, эти данные доступны как на панели управления опрыскивателя, так и на терминале в тракторе.

Сочетание управления Megaspray с любым другим универсальным терминалом ISOBUS, например с терминалом трактора или с терминалом управления CCI 200, возможно благодаря ISOBUS-интерфейсу. Расположение рабочих элементов на мониторе может изменяться по желанию. Таким образом, во время опрыскивания все важные параметры остаются под контролем тракториста и в случае необходимости могут быть изменены. Например, можно отключить

отдельные сопла на штанге или изменить количество распыливаемой жидкости.

НОВЫЙ ПРИЦЕПНОЙ ОПРЫСКИВАТЕЛЬ VEGA

На выставке Agritechnika 2011 компания LEMKEN представила данный опрыскиватель в виде новой концептуальной разработки: это первый прицепной опрыскиватель, полностью разработанный специалистами компании. Современный дизайн и инновационные технические решения успешно воплощены в этом агрегате, превосходящем по комфорту управления и эффективности все известные образцы. Опрыскиватель Vega доступен в нескольких исполнениях: с емкостью резервуара 3000, 4000 и 5000 л и рабочей шириной от 15 до 30 м.

Резервуар разделен по центру волнообразной перегородкой для гашения волн, что позволяет опрыскивателю сохранять равновесие даже при быстром движении по неровной поверхности. Широкая подножка и просторная площадка позволяют легко контролировать уровень наполнения резервуара.

Шасси интегрировано в рамочную конструкцию, благодаря чему у опрыскивателя Vega необычайно большой дорожный просвет, гарантирующий защиту даже очень высоких штанг. Система управления форсунками отличается оптимизированной осью поворота. Оптимальное расположение центра тяжести гарантирует агрегату высокую стабильность при повороте управляемых колес и точное



выдерживание колеи. В базовой комплектации опрыскиватель Vega оснащается механической подвеской. В виде опции возможна установка пневматической подвески, которая адаптируется под вес оборудования и обеспечивает равномерное движение как на поле, так и на дороге.

Опрыскивателем Vega можно управлять и при помощи терминала, расположенного рядом с промывочным отверстием, и из кабины трактора через управляющий блок Lemken MegaSpray.

НАВЕСНОЙ ПЛУГ С ISOBUS-УПРАВЛЕНИЕМ. УПРАВЛЕНИЕ ПЛУГА TURNCONTROL PRO ДЛЯ JUWEL ОТ LEMKEN

В сельскохозяйственной технике сегодня наблюдается тренд на усиление связи между рабочими процессами и электронным управлением агрегатов. Стандарт ISOBUS является сегодня межагрегатным решением. А что если перенести удобные возможности управления, которые предлагает ISOBUS, на плуги? LEMKEN впервые предлагает ISOBUS-управление плугом Turncontrol Pro для навесного плуга Juwel.

Электронное управление специалисты компании разработали исходя из богатого опыта, связанного с посевной техникой и техникой для защиты растений, со стандартом ISOBUS. Управление навесного оборотного плуга Juwel с электрогидравлической оборотной башней и гидравлической регулировкой наклона представляет собой

наилучшие предпосылки для использования ISOBUS. С помощью Turncontrol Pro удобно управлять этими функциями через терминал CCI 200 или ISOBUS-систему трактора без управления рычагами его гидравлики. Меню пользователя на дисплее интуитивно понятно и информативно, с его помощью легко устанавливать все настройки плуга. Удобство работы можно увеличить за счет использования дополнительных элементов управления по стандарту ISOBUS IL4, например джойстика трактора или дополнительного джойстика.

С помощью Turncontrol Pro на Juwel 8 серийно можно управлять оборотом плуга, настройками наклона, ширины захвата и рабочей глубины посредством гидравлического опорного колеса. Интегрирована и регулировка ширины захвата через GPS. Опционально доступны расширенные функции: настройка ширины передней борозды, управление катком-почвоуплотнителем, регулировка защиты «Гидроматик».

На бортовом компьютере Turncontrol Pro можно скомбинировать управляемые функции по четырем различным сценариям, сохранить их и привести в действие в нужный момент, например для вспашки на склонах или выпашивания поля. Для мелкой последней борозды, к примеру, можно скомбинировать сценарий с немного укороченной верхней тягой и отрегулированным на мелкую глубину опорным колесом. Таким образом, в будущем можно будет использовать возможности ISOBUS трактора для навесных плугов.



ПАВЕЛ АЛТУХОВ: «МЫ ГОТОВЫ ПРОДАВАТЬ ТЕХНИКУ В КРЫМ»

Генеральный директор ООО «ЛЕМКЕН-РУС» Павел Алтухов выполнял на Днях прессы не только свои прямые обязанности, но был и переводчиком, экскурсоводом и даже водителем. По окончании мероприятия он дал небольшое интервью нашему изданию.

- Павел, как вы сами воспринимаете Дни прессы? Что они значат для вас?

- Это мероприятие носит международный характер, мы приглашаем корреспондентов со всего мира для знакомства с техникой LEMKEN, чтобы затем они могли самостоятельно, взвешенно и профессионально дать ей оценку и рассказать о ней в СМИ аграриям своих стран.

- Российское отделение занимает третье место по объему экспорта внутри компании (37,4 млн евро). Довольны ли вы таким результатом?

- Как самостоятельное подразделение мы работаем в России около пяти лет, т. е. сравнительно недавно. И по продажам находимся на хорошем месте, хотя был период, когда мы были вторыми. В нашей стране много достойных конкурентов, продающих сельхозтехнику, а фермеры получают меньше дотаций от государства и вынуждены брать кредиты по более высоким ставкам, чем в Европе. Поэтому их покупательский спрос на данный момент ниже. Но времена меняются...

Германия, где спрос на технику традиционно велик, и Франция, которая хорошо развивается в последние годы, пока впереди. Но, как я постоянно говорю, наша цель – возвращение на второе место.

- Могут ли экономические санкции против России повлиять на эти планы?

- На мой взгляд, в экономических санкциях очень много политики. И большие немецкие концерны противятся им,

потому что у них в России крупные инвестиции, и никто не хочет терять эти деньги. Компании среднего уровня, к которым я бы отнес и LEMKEN, пока не чувствуют этого давления ни в Германии, ни в России. Мы надеемся на возобладание здравого смысла, чтобы ничто не могло мешать поставкам немецкой техники в Россию.

Тем не менее нестабильная ситуация на рынке, колебания курса евро оказывают на нас не самое хорошее влияние, в результате которого наши экономические показатели в ближайшей перспективе вряд ли увеличатся.

- Появление новых регионов в составе России – Крыма, Севастополя – как-то повлияет на планы компании? Будет ли она работать в этих регионах?

- Экономический рынок устроен так, что если есть спрос, то продажи будут. Другое дело, что многие отрасли в Крыму, в том числе сельское хозяйство, находились в запустении, и какое-то время уйдет на их восстановление. Сейчас туда постепенно приходят российские производители, появляются дилеры. Пока сложно сказать, насколько этот рынок будет активным, но мы свою технику там продавать готовы.

- Какие цели стоят перед российским отделением на ближайшие год-два?

- Наша задача – удерживать и развивать продажи. Также мы стремимся повышать уровень профессионализма персонала, чтобы наши менеджеры могли не на словах, а на деле помочь настраивать технику. Это вызывает гораздо большее доверие и к технике, и к бренду.

- Как скоро будут появляться на российском рынке последние новинки компании?

- Практически все, что сходит с нашего конвейера и пользуется спросом в России, сразу же поступает к нашим дилерам. Спрос рождает предложение, специально что-то держать у себя на складах мы не будем.

И с новыми моделями мы намерены развивать успех.

«СИНИЙ» ЗНАЧИТ «СВОБОДНЫЙ»

agriculture
и агробизнес



реклама



Знакомо ли Вам чувство ЛЕМКЕН? Уверенность в выборе оптимального решения – машины с особой конфигурацией для достижения максимальной эффективности в Ваших почвенных условиях? Возможность приобретения у одного производителя широкого ассортимента продукции для обработки почвы, посева и защиты растений? Гарантия от лидера области сельскохозяйственных услуг и технологий? **Испытайте это чувство!**



Узнайте больше о
«Синем»...
<http://ru.blue-means.com>

www.lemken.com

 **LEMKEN**

The Agrovision Company

FACTORY & FIELD DAYS

СЕМИНАР-ПРАКТИКУМ КОМПАНИИ KRONE В ГЕРМАНИИ

ОЛЬГА РЯБЫХ



На протяжении нескольких последних лет примерно один-два раза в год немецкая компания KRONE, известный производитель кормоуборочной техники, приглашает журналистов всего мира на завод в Шпелле (Германия), чтобы познакомиться с инновациями в технике и технологиях.

Прошедший май не стал исключением. Около 120 представителей СМИ из 21 страны, в том числе и от журнала «РА», прибыли на семинар-практикум компании, который в этот раз назывался Factory & Field Days.

Журналисты посетили недавно открытый центр обучения специалистов, новый сборочный цех BIG X, современный логистический центр, побывали в цехах основного производства, а также смогли увидеть всю линейку кормоуборочной техники KRONE в работе на поле.

TRAINING CENTR

Центр обучения специалистов в Шпелле открылся в апреле 2013 г. Снаружи это современное строгое двухэтажное здание. Внутри – помещение площадью 2900 кв. м, оснащенное современным оборудованием и электроникой. Экскурсию в этом центре, как и в других цехах, проводила опытный работник фирмы, маркетолог Алёна Шиммельпфенниг. Благодаря этому журналисты получили максимум информации о работе всех подразделений.

Центр обучения разбит на несколько блоков. В одном из них учатся специалисты по сбыту, в другом –

дилеры. По-английски название центра звучит как TRAINING CENTR. А та часть помещения, где учатся дилеры, – Train The Trainer, в переводе «Обучай обучающего». Здесь проходят серьезную подготовку представители импортеров техники из разных стран. Учеба для них состоит из двух этапов, каждый – в отдельном, специально оборудованном зале. На первом этапе обучающиеся могут получить теоретические знания, на втором – практические.

Изучаются сильные стороны машин KRONE и аналогичной техники конкурентов, которая также выставлена в этом помещении.

Обучение, как правило, длится всего 3-4 дня. Обычно желающие его пройти прибывают в зимние месяцы. Но так как KRONE торгует со многими странами мира, летом приезжают специалисты из южного полушария, например из Австралии, Малайзии, Бразилии и т. д., т. е. оттуда, где времена года диаметрально противоположны европейским.

В центре есть и бытовые помещения. Например, в небольшую, но очень уютную столовую, предусмотренную для питания тех, кто здесь учится и работает, готовые обеды привозят из ресторана семейного отеля KRONE. Таким образом, у обучающихся специалистов за обедом есть допол-

нительное время для обсуждения с коллегами разных вопросов, чаще всего профессиональных. В центре работает около 30 сотрудников.

Руководство компании приняло решение об инвестировании столь значительной суммы (2,9 млн евро) в тренинг-центр, исходя из принципа, что дешевле вкладывать в обучение

БАЗИСНЫЙ КУРС

В классах начального, или базисного, курса обучение проходит не на полностью смонтированной модели, а на ее отдельных узлах. Во время посещения центра журналисты смогли рассмотреть модель одного из важных узлов крупнопакующего пресс-

шедшее с открытия центра, в компании отметили, что значительно сократилось количество рекламаций по работе приобретаемых пресс-подборщиков KRONE, возвратов техники, звонков в службу сервиса. Это является подтверждением грамотного менеджмента и философии компании – «Обучение специалистов – выгодная инвестиция как для компании, так и для покупателя».

В группах обычно не более 12 человек. Отводится время и для индивидуальных вопросов. У тренинг-центра есть свой интернет-портал, и каждый дилер обязан систематически обучаться с его помощью.

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ КУРС

Преподаватель в классах, предназначенных для обучения специалистов сервисных служб, обычно стоит в центре помещения, объясняя работу важных узлов. У каждого обучающегося на столе закреплены терминалы, на которых продублированы функции настоящей машины.

Такие терминалы позволяют показать технологические процессы, происходящие во время работы сельхозагрегатов.

Особое внимание уделяется вопросу устранения недостатков в случае поломки. Помимо всего, существует интернет-связь с дилерами, в процессе которой выясняется и решается каждая проблема, возникающая при эксплуатации техники. Происходит это в режиме онлайн.

специалистов, чем в ремонт техники, которая использовалась неподготовленным работником.

Классы по получению практических навыков расположены на втором этаже.

Между классами – боксы, в которых стоят изучаемые образцы.

Весь курс обучения работе с самоходной техникой разбит на три этапа:

- базисный,
- профессиональный,
- изучение моторов.

Этапы, в свою очередь, состоят из нескольких ступеней. После прохождения каждого мини-курса специалисты получают сертификат.

подборщика – узловязателя. На изучение его работы требуется один час.

Модели для обучения – это наиболее сложные узловые части техники, работу которых на примере всего агрегата объяснить сложно. Обычно их изготавливают ученики, обучающиеся рабочим профессиям на предприятии. В продажу эти модели не поступают.

Такой вид обучения особенно важен для механизаторов, которые собираются управлять данной техникой, т. к. в будущем это сэкономит много времени, которое могло бы быть потрачено на звонки дилеру при возникновении внештатной ситуации.

По словам Алёны, за время, про-

Во время посещения центра представителями СМИ один из классов был подготовлен для обучения эксплуатации пресс-подборщика, другой – для самоходной косилки BIG M. На столах располагались пульта, имитирующие управление данной техникой.

После получения теоретических знаний дилеры перемещаются в боксы на практическое занятие. Каждый раз туда ставят именно ту модель техники, которая нужна в данный момент. Во время посещения центра гости увидели косилку BIG M. Во всем здании – четыре комбинированных блока классов с боксами. Можно утверждать, что большое внимание уделяется именно сервисному обучению.





За год в центре Шпелле обучается до 5000 человек. Во всех центрах KRONE в разных странах – до 7000 специалистов.

НОВЫЙ СБОРОЧНЫЙ ЦЕХ BIG X

В октябре 2013 г. специально для комбайна BIG X был введен в эксплуатацию новый сборочный цех, построенный по последнему слову техники. Его длина составляет 267 м, ширина – 27 м. Инвестиции в строительство – около 10 млн евро.

Как же теперь происходит процесс монтажа кормоуборочного комбайна?

Рама перемещается непосредственно в цех, а другие, в основном мелкие детали – во вспомогательные помещения, например в помещение предподготовки, которое больше напоминает современный склад. Это важная часть цеха, т. к. здесь производится комплектация узлов и деталей поставщиков компании. Раньше все детали доставлялись непосредственно на линию сборки. Сейчас из-за того, что каждая деталь расположена на своем месте в зале логистики, можно существенно расширить их запас.

До открытия нового цеха техника производилась партиями. Например, 30 моделей BIG X-700, 40 моделей BIG X 1600 и т. д. Поэтому комплектующие заказывались лишь в количестве, необходимом для определенного числа изготавливаемых машин. К тому же у некоторых поставщиков были собственные сроки поставки, под которые фирме приходилось приспособливаться, что не давало возможности быть гибкими в технологическом процессе. Все производство было привязано к конкретным сериям машин.

Однако рынок заставил реагировать на требования клиентов и выпускать разные виды кормоуборочных комбайнов одновременно, а также вводить все новые и новые серии. Прогнозы по поводу актуальной техники в каждом сезоне дает отдел сбыта.

Новый склад с запасом различных деталей позволяет оперативно монтировать технику разных серий небольшими партиями.

ЛЮБОЙ ТИП – В ЛЮБОМ МЕСЯЦЕ!

Это девиз нового цеха. А ведь совсем недавно изготовление разных серий проходило в течение нескольких месяцев.

Теперь здесь выпускается до 600 единиц техники в год.

Комплектующие детали поставляются из зала логистики к месту монтажа в тележках, соединенных между собой в конструкцию, напоминающую поезд.

Сборка комбайна BIG X состоит из 12 циклов.

В конце конвейера – испытательные стенды приемки, на которых проверяется работоспособность готовой техники.

На каждом из этапов должны быть выбраны все детали из тележки, которая для него предназначена. Если детали остались, значит, рабочие что-то не поставили в комбайн. Они начинают тщательно проверять этапы сборки и находят ошибку. В случае отсутствия необходимых деталей их заказывают дополнительно. Технологический процесс устроен таким образом, что работники монтажных линий не имеют доступа на склад, где трудятся специалисты по логистике,

и наоборот. На каждом из 12 циклов производится электронный контроль.

Только на производстве BIG X заняты 80 человек, которые работают в одну смену пять рабочих дней, или 42 рабочих часа в неделю. Производственная цепочка здесь, как и в остальных цехах завода, четко отлажена.

Номер заказа виден на всех 12 этапах сборки. По нему работники склада логистики комплектуют детали.

Журналисты с восхищением увидели, как за 12 четырехчасовых циклов рама комбайна обрастает многочисленными сложнейшими узлами, оснащается двигателем и превращается в полноценную современную самоходную машину. Некоторые работники остались на своих местах, несмотря на то что их рабочий день закончился. Они с удовольствием рассказывали, какие операции происходят на том этапе, за который они отвечают.

ДРУГИЕ ЦЕХА НА ПРОИЗВОДСТВЕ

Помимо новых цехов, на заводе в Шпелле успешно работают и другие подразделения, например монтажные и сборочные цеха, лакокрасочный цех, цех приемки продукции и сбытовые помещения. Многие детали для изготовления кормоуборочной техники выполняются на этом заводе. Другие – завозятся от поставщиков.

В производственных цехах контроль каждого ответственного участка осуществляется службой ОТК. Представители ее одеты в форму красного цвета. По цехам, которые имеют огромные размеры, они чаще всего передвигаются на велосипедах.

Гордость завода – центр логистики



EuroTier

Ведущая выставка мирового масштаба для профессионалов животноводства



Inspirations for your business

**11 – 14 ноября 2014
Ганновер, Германия**

- **160 000** профессиональных посетителей, интересующихся новыми технологиями в скотоводстве, свиноводстве, птицеводстве и аквакультуре.
- Более **2 400** экспонентов на **250 000 м²** выставочной площади.
- Обширная программа по животноводству и разведению, кормлению, содержанию, переработке и сбыту.
- Ведущие технологии в области регенеративной энергетики и децентрализованного энергоснабжения.

По поводу организации поездки
свяжитесь с нашими турпартнерами:
www.eurotier.com/partners

реклама

площадью 4000 кв. м. Он был введен в эксплуатацию в 2012 г. В нем четыре погрузочных места и одно – для контейнеров. Запасные части заказчикам отправляются из этого цеха в среднем на 30 грузовиках.

Инвестиции в цех логистики составили 2,6 млн евро.

Летом этого года в эксплуатацию введен технологический центр.

На встрече, состоявшейся в новом учебном центре, Бернанд Кроне, управляющий и владелец компании, озвучил сумму инвестиций, вложенных во все проекты последних лет: она составила около 40 млн евро. Все эти проекты являются составной частью одного общего проекта под названием «Машиностроительный завод – 2015».

В заключение своей речи владелец и управляющий компанией Бернанд Кроне сказал: «Обороты нашей фирмы не сбавляются, т. к. сельское хозяйство – отрасль будущего. Или, как по этому поводу говорят в англоязычных странах, «Нет фермера – нет еды – нет будущего». Все сотрудники KRONE полностью поддерживают эту позицию.

ТЕХНИКА KRONE НА ГОЛЛАНДСКОМ ПОЛЕ

Одним из ярких и интересных событий стал показ линейки техники KRONE на голландском поле. Сначала специалисты компании рассказывали об особенностях новых моделей, предлагаемых рынку. Затем техника вышла в поле и показала, на что она способна. Скорость каждой машины была достаточно велика. Догнать их можно было лишь бегом. На поле предсмоторительно поставили подъемники, с площадки которых с высоты примерно многоэтажного дома можно было наблюдать процессы заготовки кормов.

Сначала скашивала буйно растущую кормовую траву косилка марки ЕС В 870 CV Collect, после нее ехал роторный ворошитель KW 11.22 – один из самых больших навесных роторных ворошителей на рынке.

Роторный валкователь Swadro показал собравшимся гостям, с какой удивительной скоростью он способен формировать валки. Отличительной его способностью стали новые зубья Lift.

За валкователем следовали новый рулонный пресс-подборщик Fortima F 1250, который представляет следующие поколения Round Pack 1250, а также рулонный пресс-подборщик Comprima X-treme. Новая серия этих пресс-подборщиков состоит из нескольких моделей: Comprima F 155XC X-treme, Comprima V 150 XC X-treme, Comprima CF 155XC X-treme и Comprima CV 150 XC X-treme.

Познакомились представители СМИ и с другой удивительной техникой KRONE: крупнопакующим тюковым пресс-подборщиком BIG Pack 870 HDP Multibale, новыми кормоуборочными комбайнами BIG X 480 и BIG X 580, а также с прицепом для измельченной массы серии TX. Об увиденной технике наше издание напишет еще много интересных статей в других номерах.

А пока редакция выражает благодарность за приглашение на семинар-практикум немецкую компанию KRONE и российское ООО «Кроне РУСЬ».



www.eurotier.com



ТЕСТ-ДРАЙВ НОВОГО ПРИЦЕПНОГО КОРМОУБОРОЧНОГО КОМБАЙНА NEW HOLLAND

КОМПАНИЯ CNH INDUSTRIAL РАСШИРЯЕТ МОДЕЛЬНЫЙ РЯД
ТЕХНИКИ NEW HOLLAND AGRICULTURE ДЛЯ ЗАГОТОВКИ КОРМОВ

В этом сезоне начаты официальные продажи прицепных кормоуборочных комбайнов серии FP моделей 230 и 240. Машины предназначены для заготовки сенажа и силоса с производительностью от 40 до 100 т/час в зависимости от мощности применяемого трактора. Первые машины уже были продемонстрированы в Воронежской и Курской областях, а также в Алтайском крае.



В июне этого года в ОАО «Свердловское» Алтайского края состоялся запуск первого прицепного кормоуборочного комбайна модели FP240. Он был приобретен в базовой комплектации с двумя адаптерами: валковым подборщиком и трехрядной кукурузной жаткой. Машина оснащается tandemной осью для повышения продольной устойчивости при работе на переувлажненных почвах.

Вот что говорят сотрудники хозяйства: «Комбайн New Holland планируется активно использовать взамен нескольких устаревших прицепных машин российского производства, а также на участках, где раньше работала отечественная самоходная техника. Высокая производительность и отличное качество измельчения – залог популярности нового комбайна New Holland на российских полях».

В процессе сборки механизаторы оценили простоту конструкции и удобство обслуживания, что немаловажно для российских условий эксплуатации. Понравился специалистам и механизм заточки ножей с самоподводящимся камнем.

Во время полевой работы оператор оценил удобство обращения с пультом управления. Угол поворота сило-сопровода составляет 210 градусов, что позволяет без труда наполнять длинные тракторные прицепы.

Таблица 1

Рекомендуемая мощность на ВОМ трактора

Модель комбайна	FP230	FP240
Минимальная мощность (л. с.)	150	180
Максимальная мощность (л. с.)	225	300

Измельчающий барабан в базовой комплектации комбайна FP240 укомплектован 12 спиралевидными ножами для обеспечения качественного реза и меньшего потребления мощности.

Допускается работа в комбинации с 12, 8, 6, 4 ножами. Длина резки на данной машине регулируется не только перестановкой ножей барабана, но и скоростью вращения вальцов питателя. Для этого в комплект по-

ставки входят 4 звездочки, которые меняются без применения специального инструмента.

Таблица 2

Средняя длина резки, мм

12 ножей	8 ножей	6 ножей	4 ножа
4,8	7,1	7,1	7,1
6,4	9,5	12,7	19,1
6,4	9,5	12,7	19,1
8,0	11,1	16,0	24,0
9,5	14,3	19,1	28,6
11,1	16,7	22,2	33,3

Однородное измельчение повышает качество корма, облегчает выгрузку и хранение массы, а также поедание и переваривание массы животными. Ключевой фактор в достижении постоянства длины резки – равномерное прохождение массы через кормоуборочный комбайн. New Holland довел этот процесс до совершенства.



Встроенный плющильный аппарат CropPro от New Holland легко перемалывает и дробит початки, стебли, зерна, повышая питательную ценность заготавливаемого корма для увеличения продуктивности молочного стада. Переход с заготовки кукурузного силоса на сенаж осуществляется путем демонтажа перетирающего подбарабана и отключения привода аппарата.



Стоимость такой машины начинается от 2 000 000 рублей в полной комплектации.

Можно с уверенностью утверждать, что прицепные кормоуборочные комбайны от New Holland – это залог роста прибыльности и успеха вашего бизнеса.

«ДЕНЬ ПОЛЯ» KVERNELAND GROUP

РАИСА ГУБАНОВА



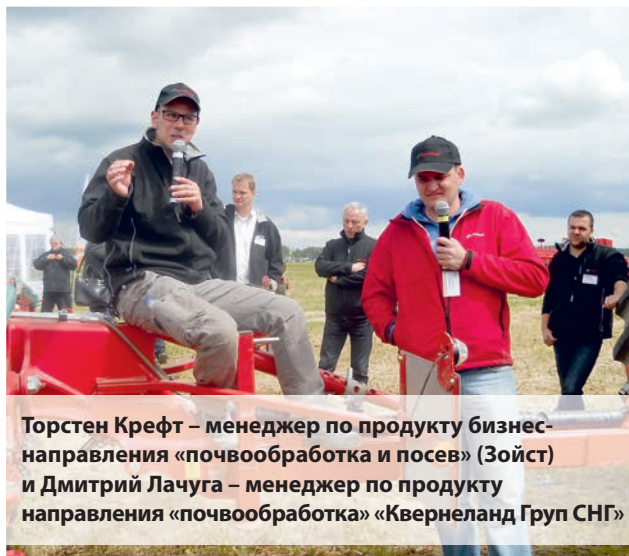
Генеральный директор «Квернеланд Групп СНГ» Роберт Цизак

В рамках мероприятия, которое концерн провел в конце июня в Ленинградской области, посетители смогли познакомиться с новинками техники Kverneland, посмотреть ее в работе. На полях племзавода «Ленинский путь» был представлен полный цикл сельхозработ – от подготовки почвы до заготовки сенажа.

Стоит отметить, что собственные «Дни поля» компания Kverneland Group не проводила в России последние шесть лет. В основном она принимала участие в региональных отраслевых мероприятиях, представляла свою технику на международных выставках. Между тем за это время норвежский сельхозмашиностроительный концерн вывел на рынок несколько новых машин, которые и показали в действии на полях племенного завода «Ленинский путь». В

рамках подготовки ко «Дню поля» в хозяйстве на площади 150 га в апреле провели предпосевную обработку почвы, посеяли ячмень и голозерный овес, чтобы уже летом на полученных всходах показать качество проделанных работ.

Для демонстрации в работе кормозаготовительной техники хозяйством было выделено 30 га земли с многолетними травами. Их уборка производилась косилкой-плющилкой Kverneland 5090 MT с шириной захвата 9 м.



Торстен Крефт – менеджер по продукту бизнес-направления «почвообработка и посев» (Зойст) и Дмитрий Лачуга – менеджер по продукту направления «почвообработка» «Квернеланд Груп СНГ»



Глубокорыхлитель CLE, сеялка M-drill

Интенсивное плющение, в чем лично могли убедиться участники мероприятия, обеспечивал плющильный аппарат SemiSwing с полунавесными стальными бичами. При этом независимая подвеска режущего и плющильного аппаратов косилки на практике доказала высокую точность копирования рельефа и получение исключительно чистой скошенной массы. А передняя косилка, которая входит в состав данного агрегата, позволяла избежать попадания камней во время кошения.

Сельхозпроизводители хорошо знают, что на качество и срок хранения кормовых культур влияет степень их просушки. Поэтому не случайно линейку кормозаготовительного оборудования Kverneland компания эффективно дополнила роторными ворошилками. В этот день была продемонстрирована одна из самых популярных моделей Taagur 8076.

Затем роторные грабли Kverneland 9577 S Evo уложили массу в аккуратный валок, после чего был показан в работе и пресс-подборщик Kverneland 6225 R, который благодаря вальцам спереди и цепочно-планчатому механизму может работать как во влажных, так и в сухих условиях.

Компания продемонстрировала и возможности своей новинки – пресс-подборщика-обмотчика Kverneland FlexiWrap. Эта машина сочетает в себе функцию формирования плотных рулонов с быстрой и надежной обмоткой, позволяя выполнять эти операции одним человеком и достигать производительности до 50 рулонов в час.

Стоит отметить, что во всем мире Kverneland Group более известна как производитель плугов. Но в последние годы норвежский концерн предлагает и комплексные решения для безотвальной обработки почвы. Так, на «Дне поля» продемонстрировали стерневой культиватор СТС, который способен за один проход обработать стерню, глубоко взрыхлить почву и подготовить семенное ложе. Рессорная защита рабочих органов позволяет применять эту машину даже на каменистых почвах, а возможность регулировки глубины обработки из кабины трактора и система простого и быстрого способа замены рабочих органов

Knock-on значительно оптимизируют рабочий процесс.

Также посетителям была продемонстрирована в работе и универсальная борона Qualidisc. Эта машина способна выполнять как мелкую, так и более глубокую обработку, обеспечивая качественную заделку стерни в почву при интенсивном перемешивании. По оценке специалистов компании, этот агрегат отличают простота регулировки и минимальные затраты на техобслуживание, а также возможность обработки больших объемов растительных остатков, хорошее заглубление и качество резки, которое достигается за счет сохранения постоянного угла атаки независимо от степени износа диска.

Большой интерес у посетителей вызвали и пневматическая зерновая сеялка DG, и универсальная пропашная Optima. Флагманская модель DG поражает своей производительностью – до 14 га/час. Для сеялки Optima доступен большой выбор дополнительного оборудования для возможности одновременного внесения удобрений, а также для прямого посева.

На мой вопрос, почему компания решила провести данное мероприятие на полях племзавода «Ленинский путь», генеральный директор «Квернеланд Груп СНГ» Роберт Цизак ответил, что с этим хозяйством компания работает уже несколько лет: «Некоторые единицы техники, которые посетители «Дня поля» увидели здесь, уже работают в этом хозяйстве. Следовательно, она себя оправдала. Вы говорите, что наша техника недешевая? Согласен. Но вы слышали, что сказал руководитель этого хозяйства? «Кто-то предпочитает ездить на дорогой иномарке, а кто-то – на «Ниве», поэтому он выбрал именно ту машину, которая его не подведет – более надежную». И сейчас он сделал свой выбор в пользу наших сельхозмашин».

«Для нас Kverneland Group – это поставщик высокоэффективных решений в области механизации сельского хозяйства, надежный партнер, который чутко реагирует на наши запросы, помогая доработать и адаптировать технику в соответствии с нашими потребностями», – сказал в беседе со мной председатель совета директоров и управляющий



Пресс-подборщик обмотчик и сервисные инженеры: Валерий Прохоров (Поволжье – Ульяновск) и Вячеслав Чайкин (Алтайский край – Барнаул)

партнер ЗАО ПЗ «Ленинский путь» Олег Лампель. – Поэтому мы, не раздумывая, откликнулись на предложение компании организовать мероприятие в нашем хозяйстве.

Климатическая особенность нашего региона состоит в том, что у сельхозпроизводителей в запасе не так уж много времени на проведение посевных и уборочных работ. И если наше хозяйство не будет иметь высокопроизводительной техники, мы не сможем укладываться в отпущенные нам природой сроки. У меня был выбор, и я остановился на Kverneland Group, которая, кстати, обеспечивает и очень хороший сервис. В хозяйстве уже работает семь плугов, два пресс-подборщика и пять посевных комплексов.

За последние два года в улучшение материально-технической базы хозяйства было инвестировано порядка 200 млн рублей. Это позволило увеличить производительность в 4 раза, существенно сократить сроки заготовки кормов, увеличить в 1,5 раза площадь посева зерновых культур, взять дополнительно в аренду под производство зерновых 800 га залежных земель.

В планах хозяйства, отметил Олег Лампель, выращивать голозерный овес, тритикале и люпин: «Голозерный овес – это культура будущего. Сейчас он имеет в основном распространение на юге нашей страны, но хорошо показал себя и на наших полях. Это зерно более насыщено жирами и имеет высокую энергетическую ценность, и овсяные каши из него будут более нежными. Собираемся применять и высокие аграрные технологии в производстве тритикале, довести урожайность этой культуры до 60 центнеров с гектара.

Вся техника приобретается хозяйством в лизинг. «Ленинский путь» тесно сотрудничает с компанией «Балтий-

ский лизинг». Она полностью нас устраивает, предлагая оптимальные условия и, главное, мобильность в работе.

Вы спрашиваете, какая поддержка нам нужна от государства? Скажу: получить доступ к долгосрочным кредитам».

Проведение подобных «Дней поля», по мнению представителей компании Kverneland Group, позволяет сельхозпроизводителям увидеть технику в работе в реальных условиях, определиться в непростом выборе. Одним из посетителей данного мероприятия был и Александр Лаврухин, менеджер подразделения растениеводства компании IDAVANG, которое находится в Лужском районе Ленинградской области. Александр приехал сюда, чтобы посмотреть в работе почвообрабатывающую технику компании Kverneland Group. «В России, – сказал Александр, – сегодня много заброшенных полей. Их плодородие необходимо восстанавливать. Для этого нужны хорошие машины, которые могли бы справляться с объемом работ, необходимым для обработки и восстановления структуры почвы, выравнивания полей. В IDAVANG пока нет техники компании Kverneland Group. Приехали посмотреть плуги, культиваторы, бороны и другую почвообрабатывающую технику и, возможно, сделать выбор в пользу этой компании».

Как видим, «День поля», похоже, выполнил поставленную задачу – еще ближе познакомить своих клиентов со всеми решениями, которые предлагает Kverneland Group, дать возможность аграриям обменяться практическим опытом. В дальнейшем компания планирует регулярно проводить собственные «Дни поля», считая их наиболее удачным форматом диалога со своими клиентами.

Добро пожаловать в мир Kverneland!



реклама



ООО Квернеланд Груп СНГ
123557, г. Москва, Средний
Тишинский переулок, д. 28, стр. 1
тел. +7 (495) 663-24-75,
факс: +7 (495) 663-24-76



**Ждём вас в павильоне 3,
зале 14, стенд Н 1.20**

www.kvernelangroup.com/ru

ЧТО ДУМАЮТ АГРАРИИ О ТЕЛЕСКОПИЧЕСКИХ ПОГРУЗЧИКАХ CLAAS?



Летом 2014 г. компания CLAAS сообщила, что с октября представит на российском рынке шесть новых моделей телескопических погрузчиков SCORPION с высотой подъема от 6 до 8,75 м и грузоподъемностью от 3 до 5,5 т. Два из них смогут увидеть аграрии на выставке «Агросалон». Возможность опробовать погрузчики SCORPION нового поколения уже сегодня представилась специалистам дилерских структур компании CLAAS.

Андрей Ходыкин, менеджер по продажам официального дилера CLAAS в Белгородской области ООО «Мировая Техника»:

«Мне одному из первых в России довелось познакомиться с погрузчиками CLAAS нового поколения, и то, что я увидел, превзошло все ожидания. Новая машина SCORPION 7035 по своим показателям грузоподъемности превосходит своего предшественника – модель 7030. Теперь машина CLAAS стала еще более комфортной, мощной и понятной в управлении. Если сравнивать ее с аналогичными погрузчиками других производителей, то SCORPION 7035 по производительности будет превосходить своих конкурентов, поскольку утомляемость оператора в погрузчике CLAAS значительно ниже. Снизить утомляемость удастся за счет трансмиссии: на новом SCORPION не надо постоянно удерживать педаль тормоза, поскольку машина сама останавливается, как только отпускаешь педаль газа. Кроме

того, машина очень плавно трогается, все операции выполняются плавно и точно. Вообще, по удобству эту модель можно сравнить с легковым автомобилем с автоматической коробкой передач. Тишина в салоне, великолепный обзор, все органы управления доступные и понятные, – все это новый SCORPION 7035».

SCORPION 7035 включает в себя все особенности своих предшественников. Можно сказать, что это промежуточный вариант между моделями 7030 и 7040. Если же говорить о конструкции, то это абсолютно новая машина, которая отвечает последним требованиям рынка. Уникальность нового погрузчика SCORPION 7035 состоит в том, что он не выбрасывает под себя воздух, который идет на охлаждение радиатора, как это делают все машины-конкуренты. И благодаря этой особенности помещение, в котором ведется работа, остается не запыленным. Дело в том, что в модели 7035 забор воздуха идет сверху, и после того как поток

воздуха проходит через отсек двигателя, выброс производится в районе выхлопной трубы. Для этих целей были сделаны дополнительные раструбы, из которых воздух свободно выходит. У машины полностью закрыто днище, благодаря чему обеспечивается хорошая защита от повреждений.

Целевая аудитория данной модели весьма обширна: это и животноводческие комплексы, и те, кто занимается растениеводством и погрузкой.

А вот что рассказал о новой линейке погрузчиков SCORPION продукт-менеджер компании CLAAS Леонид Яковлев:

«Представленный в этом году новый модельный ряд телескопических погрузчиков CLAAS состоит из двух крупных моделей – 9055 и 7044 – и одной компактной – 7035, а также уже завоевавшей популярность модели SCORPION 6030 CP. Погрузчик 6030 CP, который выпускается с 2008 года, хорошо зарекомендовал себя на российском рынке и остался неизмен-

ным. Это компактная модель грузо-подъемностью 3 т и высотой подъема 6 м. Следующий погрузчик, SCORPION 7035, также относится к компактному классу: его грузоподъемность составляет 3,5 т, а высота подъема – 7 м. Модель SCORPION 7044 отличается более мощной гидравликой и ходовым приводом, ее грузоподъемность – 4,3 т, а высота – 7 м. А флагманом модельной линейки SCORPION можно смело назвать 9-метровый телескопический погрузчик SCORPION 9055 с грузоподъемностью 5,5 т и самым мощным в этом классе двигателем (156 л. с.) и гидравликой производительностью 187 л/мин».

Все новые модели будут представлены на выставке «Агросалон-2014». Новое поколение телескопических погрузчиков SCORPION вообрало в себя преимущества текущего поколения и дополнилось усовершенствованиями: в первую очередь, погрузчики стали более безопасными и «умными». Отдельно стоит отметить функцию управления телескопической стрелой. Как и прежде, все ее функции сгруппированы на джойстике, но теперь управление стало интеллектуальным благодаря новым функциям электрики. Например, появилась функция Smart Handling, которая позволит управлять телескопическим погрузчиком так же легко, как и вилочным. В Smart Handling есть три режима управления. Первый предназначен для работы с палетными вилами: если просто потянуть рычаг на себя, вилы пойдут строго вверх, что дает особую безопасность при работе в тесных помещениях при складировании на стеллажи. Благодаря этому режиму снижается риск травмирования стеллажа или груза, а также падения груза на погрузчик. Это, безусловно, открывает новые границы для использования телескопических погрузчиков. Второй режим, предназначенный для работы с ковшом, предохраняет погрузчик от перегрузов. Смысл в том, что при опускании тяжелых грузов сверху автоматически происходит задвижение стрелы таким образом, чтобы погрузчик не заходил в зону, где его грузоподъемность будет минимальной. То есть стрела задвигается автоматически, предотвращая все

шансы погрузчика поднять задние колеса. Третий режим – ручной, он позволяет управлять телескопической стрелой так же, как и на других погрузчиках, но при этом сохраняется функция безопасности, т. е. при достижении максимальной нагрузки при опускании все функции стрелы блокируются, чтобы избежать переворота погрузчика. Оператору остается только больше втянуть стрелу, чтобы уменьшить опрокидывающий момент.

Изменился и двигатель телескопических погрузчиков: он стал меньше по рабочему объему, но сохранил прежнюю мощность, благодаря чему увеличился крутящий момент и он стал более экономичным. Изменения коснулись и дизайна. Стрела, как и прежде, находится довольно низко относительно самого погрузчика, что обеспечивает низкий центр тяжести. А благодаря небольшому смещению стрелы появилась возможность увеличить кабину. Удобнее стало и расположение органов управления: необходимое для телескопических погрузчиков информационное окно – датчик перегрузки – находится всегда в зоне видимости водителя.

Главные преимущества новых SCORPION – удобство в работе и в обслуживании. На всех погрузчиках устанавливается бесступенчатая коробка передач, что позволяет выполнять работы при максимальной производительности гидравлики (т. е. при максимальных оборотах двигателя), а двигаться при этом можно с любой скоростью. То есть регулирование частоты вращения двигателя и скорости движения происходит независимо. Также для молодых механизаторов и тех, кто только познакомился с погрузчиками CLAAS, было внедрено очень удобное разделение всех органов управления по цветам: красные кнопки отвечают за безопасность, зеленые – за функцию управления гидравликой, серые – за электрику, синие – за ходовой привод.

Новые погрузчики CLAAS SCORPION оставляют весьма приятное впечатление: управление гидравликой стало еще точнее и мягче благодаря большому количеству кольцевых демпферов, машина стала еще удобнее в управлении и безопаснее.

Сергей Соловьев, главный инженер агрохолдинга «Сибирь»:

«С появлением CLAAS SCORPION на нашем предприятии работа закипела с еще большей силой. Приобрели мы его в сентябре прошлого года, и он заменил шесть единиц техники. Теперь уже трудно представить работу без CLAAS SCORPION. Он идеально подходит для работы на току, с легкостью справляется с приемкой, погрузкой и отгрузкой. Спектр его работ настолько широк, что все просто невозможно перечислить. Даже электрики находят применение погрузчику, меняя с его помощью лампочки. Даже при -35 °C SCORPION работает безотказно. На сегодняшний день наши работники используют его в основном с надстройкой ковша, планируем приобрести захват для тюков».

Дмитрий Зубко, глава КФХ:

«За время работы в нашем КФХ с августа 2013 года CLAAS SCORPION показал себя как необходимый и неприхотливый помощник. С его появлением работа стала значительно легче и производительнее. SCORPION способен делать самостоятельно то, что раньше делали несколько тракторов и другая техника. Это большой плюс для КФХ, так как используется меньше техники, следовательно, меньше затрат уходит на топливо и амортизацию, а это дает экономию. SCORPION многофункционален и универсален. В настоящее время наши работники с помощью специального ковша занимаются погрузкой зерна на SCORPION. Хотел бы отметить качество и удобство сервисного обслуживания. В удобное время по договоренности приезжает сервисная служба, проводит техническое обслуживание и дает необходимую консультацию».

Владимир Ярошенко, глава КФХ:

«CLAAS SCORPION мы купили осенью прошлого года и полностью довольны своим приобретением. Машина многофункциональна, удобна в применении и проста в обслуживании. В работе SCORPION показал себя отлично, он помогает нам круглый год во всех отраслях. Погрузочно-разгрузочные работы с ним значительно упростились. Транспортировку рулонов соломы, корма, зерна, уборку снега и многое другое он делает один. С появлением CLAAS SCORPION в нашем КФХ повысилась производительность труда. Кроме того, нам удалось неплохо сэкономить на эксплуатации оборудования, так как SCORPION заменил сразу несколько единиц техники. Работает он бесперебойно что в стужу, что в жару».



GREAT PLAINS MANUFACTURING, INC. В КАНЗАСЕ ПРИНИМАЕТ

СТЕЛЛА ФЕДОРОВА

ИНОСТРАННЫХ ГОСТЕЙ



Пневматическая сеялка минимального цикла
Centurion 600

Раз в два года корпорация Great Plains Manufacturing, Inc., ведущий американский производитель прицепной сельскохозяйственной техники, приглашает местных и иностранных гостей на территорию основного производства в американском штате Канзас.

В этом году дни открытых дверей в рамках «Международного съезда дилеров – 2014» проходили с 16 по 19 июля. Здесь встретились представители СМИ и дилеры из 22 стран (России, Германии, Франции, Англии, Китая и др.) для того, чтобы узнать больше о новинках техники и технологиях компании. А техника Great Plains уникальная.

Это глубокорыхлители, дисковые бороны, дисковаторы, культиваторы, плоскорезы, почвообрабатывающие орудия для стерневых технологий возделывания культур, сеялки, опрыскиватели, орудия для внесения удобрений, землеройное оборудование, техника для ландшафтного дизайна и многое другое.

ЭКСКУРСИЯ ПО ЦЕНТРУ ИССЛЕДОВАНИЙ

Мероприятие началось с осмотра экспозиции техники Great Plains. Более 40 новых моделей было представлено

в Международном Экспоцентре города Канзас-Сити, штат Миссури. Участники съезда посетили завод Land Pride в городе Абилин, штат Канзас. Этот завод – одно из пяти подразделений корпорации Great Plains. С момента

открытия в 1986 г. Land Pride занимает первое место в Северной Америке по производству землеройного оборудования и техники для ландшафтного дизайна (самоходные и прицепные газонокосилки, почвенные фрезы,

измельчители и т. д.). После экскурсии по цехам гости наслаждались показом полевой демонстрации орудий Land Pride на тестовом участке рядом с главным корпусом предприятия.

Еще одним запоминающимся событием стала экскурсия по центру исследований и разработки на заводе Great Plains в городе Ассария, штат Канзас. В этом центре создаются новые модели и совершенствуются выпускаемые агрегаты, проводятся лабораторные исследования и тестовые испытания техники на прочность. «На протяжении многих лет компания Great Plains остается признанным лидером в области инновационных технологий сельскохозяйственного машиностроения. Мы постоянно занимаемся поиском новых эффективных решений, улучшая и совершенствуя технику и технологии», – рассказывал гостям Грег Арнет, главный инженер завода.

В настоящее время во всех подразделениях Great Plains работают более 1600 квалифицированных специалистов. Предприятию принадлежит более 130 000 кв. м производственных площадей, оснащенных по последнему слову техники. Заводы компании расположены в городах центральной части Канзаса (Абилин, Ассария, Элсуорт, Кипп, Лукас, Салина, Типтон), а также в английском городе Слифорд. Поэтому нет ничего удивительного в том, что корпорация Great Plains держится на плаву в условиях жесткой конкуренции, а ее продукция отвечает требованиям современных сельхозпроизводителей.

СОСТАВЛЯЮЩИЕ УСПЕХА

«Одной из важных составляющих нашего успеха является качественное послепродажное обслуживание», – рассуждал во время встречи с гостями Дэниел Раучхолз, президент подразделения международных операций Great Plains. «Мы высоко ценим свою работу и хотим, чтобы наши покупатели были довольны приобретаемой техникой. Для этих целей Great Plains обучает сервисных инженеров, работающих в наших дилерских центрах по всему миру. Кроме того, в случае если дилеру требуется дополнительная консультация завода-из-



Опытный образец новой модели пневматической сеялки СТА4500



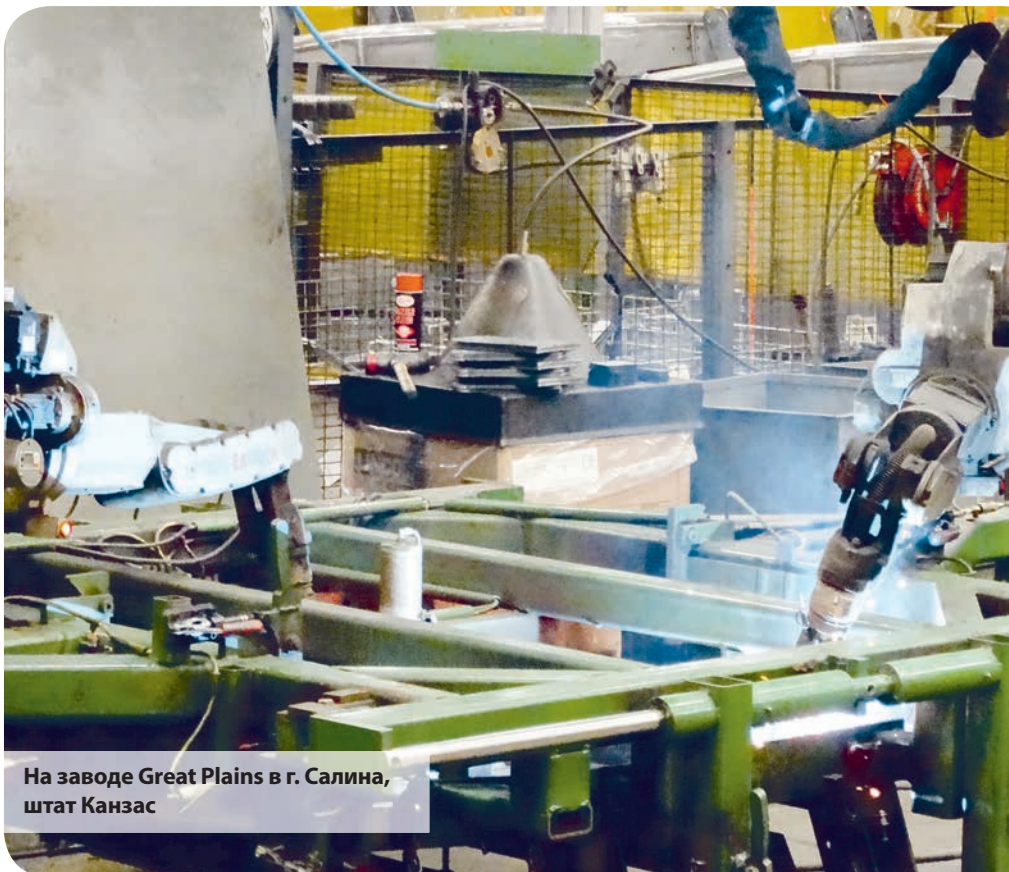
Директор по экспорту Great Plains общается с российским дилером



Новая покрасочная линия



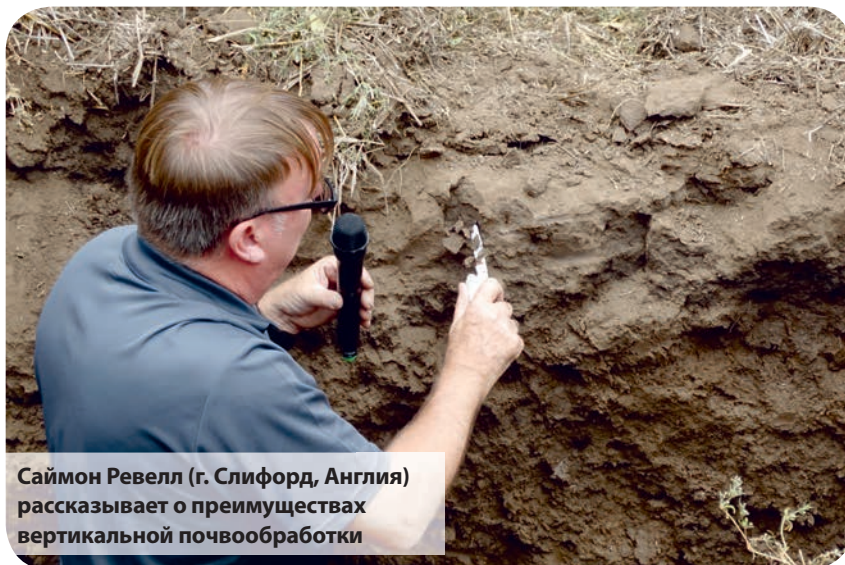
Полевая демонстрация новых моделей техники Great Plains



На заводе Great Plains в г. Салина, штат Канзас



Том Брайан, директор по экспорту, подразделение международных операций Great Plains



Саймон Ревелл (г. Слифорд, Англия) рассказывает о преимуществах вертикальной почвообработки

готовителя по возникшей проблеме своего клиента, он в любое время суток может связаться с командой грамотных специалистов из центрального офиса корпорации. Мы прилагаем максимум усилий для того, чтобы гарантировать высокую надежность техники. Но дело не только в этом. Главное преимущество Great Plains – это инновационные и современные технологии. Применяя их, владельцы нашей техники увеличивают прибыль за счет увеличения объема и качества сельхозпродукции и снижения ее себестоимости. Ключевая концепция компании – стремление находить ответы на самые актуальные потребности наших клиентов. А все усилия сотрудников компании направлены на реализацию данной цели: инновационный дизайн машин, инвестиции в ультрасовременные производственные мощности, исключительный контроль качества и высокая степень профессионализма специалистов по продажам и обслуживанию», – резюмировал Раучхолз.

АССОРТИМЕНТ ТЕХНИКИ

Подразделение международных операций осуществляет продажу техники Great Plains и Land Pride более чем в 50 стран по всему миру. В 2010 г. покупка ведущего британского завода по производству почвообрабатывающей техники Simba International (г. Слифорд, Англия) позволила расши-

рить ассортимент товаров и присутствие корпорации на международном рынке. Основная доля экспортируемых товаров Great Plains приходится на отдел сельскохозяйственной техники, который является самым первым подразделением компании и лидирует по выпуску сеялок с момента образования Great Plains в 1976 г. Учредитель и бессменный глава компании – Рой Апплекуист, который прошел путь от владельца небольшой мастерской до руководителя крупнейшей в США корпорации, частного производителя сельскохозяйственных машин.

В настоящее время Great Plains – ведущий в Северной Америке поставщик зерновых сеялок. У него более 1600 дилеров в Северной Америке, представительства в Восточной Европе, Франции, России и на Украине, а также более 50 дилерских центров по всему миру. Компания занимает лидирующую позицию по выпуску почвообрабатывающих орудий и пропашных сеялок точного высева.

ДЕМОПОКАЗ

В последний день съезда все приглашенные гости присутствовали на демопоказе техники Great Plains. Вниманию зрителей было представлено более 10 новейших орудий в действии, в том числе проведена эксклюзивная демонстрация двух опытных прототипов сеялок, которые поступят в продажу лишь в следую-

щем году. Посетители могли увидеть работу в поле как почвообрабатывающих машин, так и сеялок, оценить качество обработки поверхности и точность высева, а также задать вопросы присутствовавшим на поле инженерам и разработчикам. Кроме того, Саймон Ревелл, директор по экспорту на заводе Great Plains в Англии, провел презентацию обработанного участка почвы, разъясняя преимущества вертикальной почвообработки. Для наглядности и детального рассмотрения почвенного профиля была выкопана яма в рост человека. Господин Ревелл пояснил, что в результате применения орудий горизонтальной почвообработки (плуг, дисковая борона, культиватор) образуются уплотненные слои почвы, которые затрудняют свободный рост и развитие корневой системы растений, а метод вертикальной обработки позволяет разрушать подпочвенные уплотнения, что способствует значительному повышению урожайности.

«Мы стараемся объяснить сельхозпроизводителю, как добиться улучшения качества почвы, в том числе как устранить уплотненные подпочвенные слои, – говорит господин Раучхолз. – Крайне важно, чтобы наши сотрудники и наши дилеры хорошо понимали, какую именно машину следует рекомендовать в том или ином случае и как правильно настроить орудие для получения максимального результата».

ПРИГЛАШАЕМ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ

20-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА



МВС: ЗЕРНО-КОМБИКОРМА-ВЕТЕРИНАРИЯ - 2015



27-29 ЯНВАРЯ

МОСКВА, ВДНХ, ПАВИЛЬОН № 75

СПЕЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА:



СОЮЗ
КОМБИКОРМЩИКОВ



ЕВРОПЕЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ
ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ КОМБИКОРМОВ



РОССИЙСКИЙ
ЗЕРНОВОЙ СОЮЗ



РОСПТИЦЕСОЮЗ



СОЮЗРОССАХАР



СОЮЗ
ПРЕДПРИЯТИЙ
ЗООБИЗНЕСА

ГКО "РОСРЫБХОЗ"



ИНФОРМАЦИОННАЯ ПОДДЕРЖКА:

КОМБИ-
КОРМА

Ценовик



WORLD GRAIN

ЖИВОТНОВОДСТВО
РОССИИ

Информационно-аналитический журнал
ЭФФЕКТИВНОЕ
ЖИВОТНОВОДСТВО

ТЕХНОЛОГИЯ
ЖИВОТНОВОДСТВА

МОЛОЧНОЕ И МЯСНОЕ
СКОТОВОДСТВО

Perfect
Agro Technologies

СОВРЕМЕННЫЙ
ФЕРМЕР
ЖУРНАЛ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК

КРЕСТЬЯНСКИЕ
ВЕДОМОСТИ

АгрРынок

Техника
и оборудование
для села

ВЕТЕРИНАРНЫЙ
ВРАЧ

ВЕТЕРИНАРИЯ

Vetkorm

СЛАКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ ЖИВОТНЫЕ
РВЖ
PRODUCTIVE ANIMALS

РАЦВЕТ ИНФОРМ

АПК
ЭКСПЕРТ

АГРОМАКС

сфера
ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ

FARM ANIMALS
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

АГРАРНОЕ
ОБОЗРЕНИЕ

ОРГАНИЗАТОР ВЫСТАВКИ:

ЦЕНТР МАРКЕТИНГА "ЭКСПОХЛЕБ"

Член Всемирной Ассоциации Выставочной Индустрии (UFI)



Член Российского Зернового Союза



Член Союза Комбикормщиков



Россия, 129223, Москва, ВДНХ,
павильон "Хлебопродукты" (№ 40)
Телефоны: (495) 755-50-35, 755-50-38
Факс: (495) 755-67-69, 974-00-61
E-mail: info@expokhleby.com
Интернет: www.breadbusiness.ru

VIV EUROPE 2014

ГЛАЗАМИ ПРЕЗИДЕНТА

КОМПАНИИ «АСТИ ГРУПП»

НАРИНЭ БАГМАНЯН



С 20 по 22 мая в г. Утрехте (Нидерланды) проходила международная выставка VIV Europe 2014. Более 600 компаний, работающих в области животноводства, свиноводства, птицеводства, кормопроизводства и здоровья животных, представили новейшее оборудование, технологии и инновационные разработки для специалистов агропромышленного комплекса со всего мира. В этом году выставка превзошла ожидания и предоставила лучшие возможности для широкого обмена опытом и взаимовыгодного сотрудничества в цепочке производства безопасной и качественной мясной продукции. По предварительным подсчетам, мероприятие в этом году посетило более 20 тысяч специалистов агропромышленного сектора.

- Наринэ, год назад обозреватель «РА» беседовал с вами накануне выставки VIV Russia, которая проходит в Москве один раз в два года. Вы подробно рассказали нам об особенностях ее проведения в нашей стране. Сегодня нам удалось своими глазами увидеть VIV Europe в Утрехте, родоначальницу всех выставок VIV. В каких еще странах она проходит? И где собирается наибольшее количество участников

и посетителей? Есть ли отличия между ними, ведь, по сути, это одна и та же выставка?



Анна Баккала (слева), Наринэ Багманян (справа)

- VIV Europe впервые прошла в Нидерландах в 1960-х годах. С тех пор место ее прописки не менялось. Это альма-матер всех выставок, появившихся позже в других частях света с таким же названием: в Мексике, Таиланде, Китае, России. Одно время VIV проходила и в Бразилии, но там ее временно законсервировали. Причина тому – экономическая. Перевозка оборудования через Атлантический океан стоит огромных денег.



Традиционно больше всего участников привлекает VIV Europe. Конечно, не только от того, что затраты на участие в ней у экспонентов минимальные, а посетителям проще добраться до Утрехта, чем в страны Азии или Латинской Америки.

В Нидерландах, как мы знаем, стремительно развиваются технологии многих отраслей сельского хозяйства, опережая остальную Европу. Вот и едут животноводы со всего мира, чтобы набраться опыта и внедрить его на своей родине. Те фирмы, которые арендуют выставочные площади на VIV в Утрехте, с лихвой окупают потраченные деньги, найдя здесь новых клиентов.

В России проведение выставки VIV сопровождается своими трудностями. Например, не все желающие выставляться готовы нести высокие экономические затраты на транспортировку оборудования через границу. Порой его доставка до павильона обходится дороже, чем стоимость выставочного стенда. А ввоз оборудования на временную экспозицию, как правило, дороже, чем на продажу. Некоторые компании, у которых есть заказы на покупку оборудования в нашей стране, стараются привезти его к выставке, чтобы затем не возвращать обратно. Но это удается далеко не всем. Поэтому на европейской выставке оборудования выставлено значительно больше. В этом разница между выставочными площадками в Утрехте и Москве.

Еще одно отличие: VIV Russia проходит один раз в два, а VIV Europe – один раз в четыре года. Так сложилось исторически.

Первая VIV Europe изначально была ежегодной птицеводческой выставкой. Затем ее стали проводить один раз в два года. А еще позже – один раз

в четыре года по договоренности с другой известной немецкой выставкой, EuroTier, которая тоже должна была проходить раз в четыре года. Но у немецкой стороны поменялись планы – периодичность проведения животноводческой выставки в Ганновере в одностороннем порядке была сокращена до двух лет. А VIV Europe свои договоренности выполняет до сих пор.

- Скажите, а на каких из VIV больше иностранцев среди посетителей и участников?

- Конечно, на VIV Europe – в Утрехт приезжают посетители со всего мира. Среди экспонентов тоже полный интернационал. Здесь присутствуют специалисты из США, Канады, Латинской Америки, Африки, Австралии и многих других стран, практически со всех континентов Земли.

- Какие особенно интересные разделы выставки в этом году?

- Все традиционные разделы – «Птицеводство», «Свиноводство», «Крупный рогатый скот» и другие – присутствуют на VIV. Но в этом году многие компании предлагают рынку намного больший ассортимент товаров в сравнении с предложениями на VIV Russia: ветеринарные препараты, кормовые добавки, оборудование и др. Объяснение этому есть. Перед VIV в Москве проходят еще две выставки – «Агроферма» и «Зерно – Комбикорма – Ветеринария», которые тоже включают в себя сегмент ветеринарии и кормов для животных.

- Какие разделы животноводства были представлены на первых выставках VIV Russia в Москве и что планируется в 2015 году?

- Мы начинали с секторов рыбы, свиноводства, птицы. Затем отказа-

лись от рыбоводства, т. к. появилась сильная специализированная рыбная выставка в Норвегии.

Но сейчас хотим вернуть этот сегмент, поскольку поняли, что в нашей стране он почти не представлен.

Из доклада РАБОБАНКА на VIV Europe можно было понять, что тенденция к потреблению населением во всем мире птицы и рыбы происходит увеличивающимися темпами.

Это связано и с относительно невысокой ценой продукта и его питательностью. Производство рыбных продуктов во всем мире и в нашей стране растет, а значит, необходимо стороной этот сегмент нецелесообразно. Поэтому он вновь появится на VIV Russia в Москве.

- Как представлен на этой выставке раздел мясомолочного животноводства? Будет ли он расширяться на VIV Russia в Москве?

- На VIV Europe участвуют фирмы, бизнес которых связан с мясомолочным животноводством.

Они выставляют оборудование, ветеринарные препараты и другие товары для этого сегмента рынка. Т. к. выставка отражает тенденции времени, становится понятно, что большинство экспонентов занимается все же птицей. На втором месте – свинина. А мясомолочное животноводство – отрасль, срок окупаемости которой длиннее, и поэтому фермеры чаще всего нуждаются в дотациях от государства. Но, тем не менее, в Нидерландах эта отрасль высокотехнологична и высокодоходна, в том числе из-за хорошей организации труда и инноваций. Мы тоже будем постепенно вводить на VIV Russia мясомолочное животноводство. Хотя в нашей стране этот сегмент рынка поднимается медленнее.

- Какие еще новшества вы планируете ввести на VIV Russia?

- Скорее всего, в мае 2015 года в «Крокус Экспо» мы будем возрождать нашу первоначальную концепцию, «от поля до прилавка». В первые годы проведения VIV в Москве мы устраивали дегустационные конкурсы продуктов с награждением победителей, а впоследствии отказались от них. Но многие наши давние клиенты очень заинтересованы в оценке конечной продукции.

- Какие задачи стоят перед вами во время посещения выставки VIV в Утрехте и приобретаете ли вы опыт, который позже используете в Москве?

- Главная задача компании «Асти Групп» – сопровождение делегации из России, в которой присутствуют представители отраслевых союзов, руководители институтов и предприятий, СМИ. Наши сотрудники стараются сделать пребывание всех вас на выставке максимально комфортным. Мы знакомим каждого с планом выставки, программой деловых мероприятий, предлагаем провести переговоры за чашечкой кофе в зоне VIP. Приглашаем для общения на российский стенд организаторов VIV Europe и разных специалистов.

Каждый из членов российской делегации может воспользоваться услугами переводчика, чтобы подробнее ознакомиться с иностранным опытом

работы в разных секторах сельского хозяйства на многочисленных стендах. Некоторые специалисты встречаются с представителями птицеводческих и свиноводческих хозяйств из России. Для желающих организовано посещение Голландского центра птицеводства. Предусмотрены и экскурсии по Голландии.

Что же касается получения опыта для использования его на VIV Russia в Москве, отвечу так.

Мы начали сотрудничать с выставкой VIV с 2002 года. В каждой стране она проходит по-разному, хотя и сохраняет общую концепцию и структуру. Регулярно дополняется новыми разделами и темами. Инновации, показанные на VIV в других странах, также обогащают VIV Europe. Поэтому с каждым разом эта выставка становится все более интересной, принимает все больше экспонентов и посетителей.

Организаторы выставок в других странах, включая «Асти Групп», приезжают в Утрехт для приобретения новых знаний, чтобы распространить их у себя на родине.

- Какие вопросы, обсуждаемые на VIV Europe, актуальны и для нашей страны?

- Таких вопросов довольно много. Здесь, например, рассматривалась проблема нехватки земли, стоимость которой возрастает во всем мире. Но

в нашей стране земля стоит больших денег под коммерческую постройку, а под сельхозугодья цена ее минимальна, т. е. в законодательстве РФ есть недоработки, и этим пользуется бизнес, прибирая к рукам то, что «плохо лежит». Многие территории сельхозназначения переводятся под коммерческую застройку, а сельхозпредприятия остаются ни с чем или вынуждены бороться за земли, исторически им принадлежащие.

Также для всей Европы актуален вопрос утилизации отходов, которому в нашей стране до сих пор не уделяется должного внимания.

Например, в Голландии, где проводится VIV, существует так называемый День навоза. В этот день, один раз в неделю, навоз вывозится со всех аграрных предприятий страны и утилизируется. Хорошо бы и в нашей стране предусмотреть такое. Пока в России каждое предприятие самостоятельно решает проблему с навозом, и не всегда успешно.

- Какие проблемы вы видите в производстве отечественного продовольствия?

- Любая страна завозит продовольствие иностранных производителей строго по квотам.

В России, где много земли, воды и других ресурсов для производства продовольствия в количествах, достаточных как для собственного потребления, так и для вывоза на экспорт, почему-то огромная его нехватка. Полки магазинов завалены продукцией с импортными этикетками, а отечественные фермеры не могут торговаться в торговые сети со своими товарами. Многие наши соотечественники и особенно сельхозпроизводители надеются, что наконец-то наступит переломный момент, и из-за европейских и американских санкций поднимется российское производство продовольствия.

- На этой позитивной ноте, Наринэ, позвольте завершить наше интервью. Большое вам спасибо! Мы с вами встретимся еще не раз на страницах журнала «РА». Ведь нашим читателям интересно будет узнать подробнее о программе предстоящей выставки VIV Russia, которая состоится в мае 2015 года.

Беседа вела Ольга Рябых



Российская делегация на VIV Europe

ЯРОВОЙ РАПС

OT RAPOOL

НОВАЯ ГЕНЕТИКА

Ахат F1
Макро F1
Мираклъ F1
Мобиль КЛ F1

ХИТЫ ПРОДАЖ

Калибр F1
Озорно F1
Сальса КЛ F1
Солар КЛ F1

УЛЬТРАРАННИЕ

Смилла F1
Траппер F1

ПРОВЕРЕННАЯ КЛАССИКА

Абилити
Гайдн
Кампино
Хидалго F1



НАШ РАПС — ВАШ УСПЕХ!

Региональные представители:

Краснодар, Ставрополь
Заец С.Ю. +7 918 477 47 92
s.zayetz@german-seed-alliance.ru
Ростов-на-Дону, Волгоград
Ивахненко В.И. +7 918 542 00 03
v.ivakhnenko@german-seed-alliance.ru
Воронеж, Липецк
Свиридов Я.А. +7 920 404 49 95
v.sviridov@german-seed-alliance.ru

Курск, Белгород, Орел
Горбачёв А.С. +7 920 721 26 24
a.gorbachev@german-seed-alliance.ru
Тула, Рязань, Калуга
Орлов Д.В. +7 905 117 89 20
d.orlov@german-seed-alliance.ru
Пенза, Саратов, Мордовия
Гурин С.Н. +7 903 611 26 39
s.gurin@german-seed-alliance.ru

Омск, Екатеринбург, Курган, Челябинск
Мусатов А.С. +7 913 630 39 56
a.musatov@german-seed-alliance.ru
Алтай, Новосибирск, Томск, Кемерово
Шевердин С.И. +7 923 166 94 43
s.sheverdin@german-seed-alliance.ru
Москва, Брянск, Владимир
Ильина О.С. +7 964 500 91 91
o.ilyina@german-seed-alliance.ru

Возвращаясь к истокам!



Компания John Deere представляет новейшие оборотные плуги моделей 3810 и 3910 полунавесного типа. В полную модельную линейку плугов включены плуги с жесткой и гибкой рамой от 5 до 13 корпусов. Они являются оптимальным выбором для тракторов John Deere 7, 8 и 9 серии с мощностью от 200 до 560 л. с.

За подробной информацией обращайтесь, пожалуйста, к своему дилеру!



JOHN DEERE

JohnDeere.com