

Совершенные агротехнологии

в России и за рубежом

май –
июнь 2013

экономика • выставки • защита растений • сельхозтехника • свиноводство • птицеводство • уроки бизнеса • зерно • мясо-молочное животноводство • корма и кормление

economics • exhibitions • crop protection • agricultural machinery • pig farming • poultry • business lessons • grain • meat and dairy livestock • feed and feeding

Идеальный баланс цены и роста

Престартер для поросят компании «Коудайс МКорма» является высокоэффективным и рентабельным. Он обеспечивает оптимальное сочетание скорости роста поросят и стоимости продукта.



КОУДАЙС технологии
М КОРМА качество
инновации

www.kmkorma.ru

100
100 лет инноваций и успеха.



Комбайн TUCANO 450 производства ООО «КЛААС» г. Краснодар
стал лауреатом Всероссийского конкурса «100 лучших товаров России»!

CLAAS





9 - 12 октября 2013

Россия, Москва,
Всероссийский выставочный центр



Крупнейшая международная выставка
сельхозтехники в России

Широкий спектр техники от ведущих
сельхозмашиностроителей



В рамках агропромышленной выставки «Золотая осень»

www.agrotechrussia.com

Тел.: +7 (495) 969 57 12
+49 (69) 247 88 278
E-mail: agrotechrussia@DLG.org

The agricultural magazine about advanced technologies in Russia and abroad

СОДЕРЖАНИЕ

02 ЭКОНОМИКА

- Как прожить с ВТО?

06 МОЛОЧНОЕ ЖИВОТНОВОДСТВО

- Оправдала ли «Мясная и молочная индустрия» ожидания аграриев?

08 СОБЫТИЕ

- В Москве наградили лидеров агропромышленного комплекса
- В России открыт уникальный завод по производству престатерного комбикорма для поросят
- Больше чем еда

14 КОРМА И КОРМЛЕНИЕ

- Бизнес жмет
- Качественное плющение дает прибавку удоев

22 ЗАРУБЕЖНАЯ КОМАНДИРОВКА

- О SIA, Иль-Де-Франс и APD

26 РАСТЕНИЕВОДСТВО

- А воз и ныне там
- Сады и виноградники шато Эркен
- Совершенствование картофелеуборочной техники путем модернизации подкапывающего рабочего органа

34 УРОКИ БИЗНЕСА

- Картофельный бизнес

38 ЗЕМЛЕДЕЛИЕ

- **Тема номера:** «Навигационные системы на полях РФ»
- Что такое точное земледелие?
- Обзор рынка полевой навигации в России
- Тренды прецизионного земледелия

48 СЕЛЬХОЗТЕХНИКА

- Производитель сельхозтехники австрийская фирма «ПЁТТИНГЕР» успешно дебютировала на «Fashion-фермер»
- Обзор рынка посевной техники в России
- «Золотая Нива – 2013» – тринадцатая и счастливая!
- NEW HOLLAND на выставке «Золотая Нива»
- CLAAS наращивает мощность
- Компания Kverneland Group на выставке «Золотая Нива» предложила несколько интересных новинок

CONTENTS

02 ECONOMICS

- How to live with the WTO?

06 MILKING FARMING

- Whether justified the «The meat and milk industry» expectations of farmers?

08 EVENT

- In Moscow were awarded the leaders of agrarian industrial complex
- A unique plant for beginning feeding for pigs is opened In Russia
- More than a food

14 FEED AND FEEDING

- Business presses
- Qualitative rolling increases milk yield

22 FOREIGN TRIP

- About SIA, IL-DE-Frans and ARD

26 CROP FARMING

- And things are there
- Orchards and vineyards SHATO ERKEN
- Improvement of potato harvesting equipment by modernization of the digging down working organ

34 BUSINESS LESSONS

- Potato business

38 ARABLE FARMING

- **Theme of the issue:** «Navigation systems in the fields of RF»
- What is the precision farming?
- The review of field navigation market in RF?
- Trends of precision farming

48 AGRICULTURAL MACHINERY

- Manufacturer of agricultural machinery Austrian firm Potinger had success on «FASHION-Farmer»
- The review of sowing equipment in Russia
- «Golden Niva -2013» – Thirteenth and happy!
- NEW HOLLAND on exhibition «Golden Niva»
- CLAAS increases power
- News from KVERNELAND GROUP on exhibition «Golden Niva»

**ИЗДАТЕЛЬ
И УЧРЕДИТЕЛЬ
ООО «Агентство
«Современные технологии»**

Экспертный совет:
Аркадий Злочевский,
президент Российского
зернового союза
Мушер Мамиконян,
председатель правления
Мясного союза России
Василий Глуценко,
председатель правления
Ассоциации «Государственно-
кооперативное объединение
рыбного хозяйства (Росрыбхоз)»
Вадим Пронин,
председатель совета Ассоциации
испытателей сельскохозяйственной техники
и технологий
Михаил Овчаренко,
президент Национального
агрохимического союза

Главный редактор

Ольга Рябых
olgaryabikh@mail.ru

Шеф-редактор

Д. Т. Н., профессор

Василий Дринча

Редактор

Вячеслав Рябых

Над номером работали:

Татьяна Лисовская,
Галина Гангуева,
Стекла Федорова,
Александр Рыбаков

Адрес редакции и издателя:
Москва, 107031, ул. Б. Дмитровка, д. 20/5-9
Тел. +7 (495) 378-28-73
Моб. тел. 8-916-823-54-66
E-mail: info@krestyanin.com,
olgaryabikh@mail.ru

Представительство в Германии

«Tour Service Springer»
Friedrich-Alfred-Straße, 48
D - 47226 Duisburg, Germany
Для звонков из Германии:
тел. 02065-411503, факс 02065-904178
Для звонков из России:
тел. 8-10-49-2065-411503,
факс 8-10-49-2065-904178
Мария Зайцева

Верстка:

www.verstki.net

**По вопросам размещения рекламы
обращаться в агентство
«Современные технологии»**
Тел. +7 (495) 378-28-73, (916) 823-54-66
Сайты: www.perfectagro.ru
www.krestyanin.com

Номер подписан в печать:

5 июня 2013 г.

Тираж 8500 экз.

Цена свободная.

Журнал зарегистрирован
в Федеральной службе по надзору в сфере свя-
зи, информационных технологий и массовых
коммуникаций (Роскомнадзор).
Свидетельство о регистрации
средства массовой информации
П/И № ФС77-42901
от 6 декабря 2010 г.
Точка зрения редакции может не совпадать с
мнением авторов статей. Редакция не несет
ответственности за содержание рекламных
материалов.

Любое воспроизведение материалов
и их фрагментов на любом языке
возможно только с письменного
разрешения ООО «Агентство
«Современные технологии».

КАК ПРОЖИТЬ С ВТО?

ОБ ИТОГАХ КОНФЕРЕНЦИИ «ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ В УСЛОВИЯХ РАБОТЫ В ВТО»

С 15 по 17 апреля 2013 г. в Москве в Международной промышленной академии проходила конференция «Продовольственная безопасность России в условиях работы в ВТО».

В конференции приняли участие более 300 руководителей и ведущих специалистов агропромышленных холдингов, сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий, представителей отраслевых союзов и ассоциаций, органов федеральной исполнительной власти и органов управления АПК субъектов Российской Федерации, ученые и представители СМИ из 15 регионов России и 15 стран ближнего и дальнего зарубежья (Беларусь, Бельгия, Болгария, Венгрия, Вьетнам, Германия, КНР, Латвия, Литва, Нидерланды, Польша, США, Украина, Франция, Швейцария).

Государственной Думы ФС РФ по аграрным вопросам Н. В. Панкова, председателя совета Ассоциации отраслевых союзов АПК, председателя Комитета ТПП РФ по развитию АПК В. А. Семенова и президента Международной промышленной академии В. А. Бутковского.

На конференции обсуждались следующие вопросы: совершенствование экономического механизма реализации Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования

присоединения к ВТО на состояние агропродовольственного комплекса и др.

В соответствии с регламентом конференции в первый день работы состоялось два пленарных заседания, а во второй день прошел круглый стол «Ключевые задачи АПК, пищевой и перерабатывающей промышленности в современных



Организаторы конференции:

Министерство сельского хозяйства РФ и Международная промышленная академия.

Поддержку конференции оказали:

Совет Федерации ФС РФ, Государственная Дума ФС РФ, Министерство экономического развития РФ, Торгово-промышленная палата РФ, Аграрный центр МГУ им. М. В. Ломоносова и Ассоциация отраслевых союзов АПК.

В адрес участников конференции были направлены приветствия от министра сельского хозяйства РФ Н. В. Федорова, председателя Комитета Совета Федерации ФС РФ по аграрно-продовольственной политике и природопользованию Г. А. Горбунова, председателя комитета

России в контексте членства в ВТО; опыт первого периода России в ВТО; адаптация животноводства России к условиям работы в ВТО; агропродовольственный рынок России по отдельным секторам в контексте изменений мировой экономики; укрупненная оценка влияния условий

рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 гг.; продовольственная безопасность и продовольственная самообеспеченность

условиях», на котором в режиме открытой дискуссии были обсуждены проблемы отрасли и возможные пути их преодоления.

По итогам обсуждения участники высказывали предложения, которые сведены в рекомендации с целью направления в федеральные и региональные органы законодательной и исполнительной власти и широкого опубликования в отраслевых СМИ и на интернет-порталах.

Предлагаем читателям подробнее ознакомиться с итоговыми рекомендациями. ►

— РЕКОМЕНДАЦИИ КОНФЕРЕНЦИИ —

В 2012 г. Россия присоединилась к Всемирной торговой организации, что обострило проблемы, стоящие перед отечественными производителями сельскохозяйственного сырья и продовольствия. В связи с этим конференция считает необходимым рекомендовать органам государственной законодательной и исполнительной власти разработать и реализовать комплекс мероприятий по безусловно обеспечению продовольственной безопасности и продовольственной независимости России, повышению конкурентоспособности российских производителей продовольственных товаров в условиях действия правил ВТО, в том числе, по мнению участников конференции, важно:

1. Перейти от аграрной к агропродовольственной политике, обеспечивающей равноправный доступ к бюджетной поддержке не только сельхозпроизводителей, но и хозяйствующих субъектов других отраслей агропродовольственного сектора – предприятий по хранению, распределению и переработке национальной агропродовольственной продукции, производителей отечественных пищевых продуктов.
2. Создать межведомственную рабочую группу как постоянную площадку для обсуждения актуальных вопросов государственной поддержки предприятий отраслей АПК, а также возникающих в условиях ВТО рисков и угроз для сельскохозяйственных производителей и переработчиков сельскохозяйственного сырья.
3. Обеспечить интеграцию агропромышленного комплекса России в мировое торговое пространство, в связи с чем предусмотреть соответствующие меры по улучшению агропродовольственной политики, в том числе:
 - повышение эффективности управления себестоимостью сельхозпродукции исходя из

условия снижения воздействия межотраслевых диспропорций путем индексирования бюджетной поддержки либо других механизмов компенсации выпадающих доходов при изменении тарифов и цен на услуги естественных и рыночных монополий, производителей и поставщиков средств производства и ресурсов, оказывающих существенное влияние на формирование себестоимости сельхозпродукции;

- отказ от политики сдерживания закупочных цен на сельхозпродукцию в целях повышения рентабельности сельскохозяйственной деятельности и финансовой устойчивости, инвестиционной привлекательности отрасли при одновременном введении мер поддержки потребления в форме продовольственных дотаций (или их аналогов) малоимущим гражданам;
- изменение механизмов ценового регулирования, предусматривая переход к минимальным гарантированным ценам, уровень которых должен быть достаточно низок и соответствовать себестоимости производства в эффективных хозяйствах, а также активное использование залоговых операций с государственной поддержкой, компенсирующей часть затрат на хранение и страхование сохранности продукции, с использованием складских свидетельств;
- разделение бюджетной поддержки на два основных направления: средства поддержки и средства развития, при этом необходимо обеспечить концентрацию средств поддержки на жестко ограниченном перечне направлений деятельности, а средств развития – на формировании общедоступной рыночной инфраструктуры агропродовольственного рынка и межрегиональных аграрных кластеров;

- обеспечение приоритета поддержки и относительной стабильности доходности конкурентоспособных хозяйств, которые являются точками роста, используя выплаты, не связанные с объемами производства;
- разработка и реализация программ расширения внутреннего спроса, реальной глубокой переработки сельхозпродукции, производимой для внутреннего и внешнего рынков;
- переход от субсидирования кредитов к прямым госинвестициям на условиях государственно-частного партнерства и создание агентства по кредитованию организаций агропродовольственного рынка;
- обеспечение доступа к кредитным средствам для закупки необходимых ресурсов с учетом имеющейся у заемщика производственной базы и эффективности ее использования, чтобы поддержать сохранение сформированного технологического уровня производства и рост производительности труда;
- реальное стимулирование сбыта сельскохозяйственной продукции и программ расширения масштабов, структуры и географии поставок агропродовольственной продукции, отказ государства от любых (тарифных и нетарифных) ограничений закупочных цен и агропродовольственного экспорта без компенсации сельскохозяйственным производителям упущенной выгоды в результате ограничения каналов реализации продукции;
- создание потенциала для будущего – развитие научных исследований, тематика которых должна быть выработана совместно с бизнесом, что подтверждает его готовность к внедрению, при этом необходимо создавать исследовательские центры в рамках

региональных межотраслевых кластеров;

- синхронизация наднациональных и национальных мер и инструментов государственного регулирования исходя из целей общей аграрной политики единого экономического пространства, ответственного международного разделения труда, что предусматривает специализацию стран в тех или иных отраслях и позволит аккумулировать средства для поддержки производителей именно этих отраслей в объеме, достаточном для обеспечения конкурентоспособности.

4. Учитывая необходимость первоочередного решения возникших в связи с присоединением России к ВТО проблем в ряде отраслей агропродовольственной сферы, целесообразно:

- рассмотреть вопрос о соответствии пошлин на экспортируемые и импортируемые сельскохозяйственные и продовольственные товары;
- предусмотреть возможность прямого субсидирования затрат сельскохозяйственных производителей;
- рассмотреть возможность распространения условий, принятых ОАО «Росагролизинг» для сельхозпроизводителей, на перерабатывающие и пищевые отрасли;
- обеспечить перспективное развитие хлебопродуктового комплекса России по всей цепи – от производства и хранения зерна до выработки муки и дальнейшего производства хлебобулочных изделий;
- усилить государственную поддержку мясной отрасли, которая обеспечит постепенное замещение импорта и поставку потребителю качественной замороженной мясной продукции. Сместить приоритеты с абсолютного роста производства на соответствие требованиям качества и ассортимента мяса со стороны мясоперерабатывающей отрасли и сетевой розницы;

- учитывая наиболее сложную ситуацию в свиноводческой отрасли, найти возможность предусмотреть выделение разовых дотаций на компенсацию части затрат, связанных с ростом цен на зерно в 2013 г., а также с учетом правил ВТО принять весь комплекс возможных мер по регулированию импорта свинины. Обеспечить ежегодно в течение 5 лет выплату дотаций из расчета 5 руб. на 1 кг живого веса свинины с целью частичной компенсации выпадающих доходов свиноводческой отрасли из-за присоединения России к ВТО. С целью минимизации риска внутреннего перепроизводства с 2015-2016 гг. начать использование комплекса мер по сдерживанию строительства новых мощностей;
- разработать механизмы повышения доступности кредитных ресурсов и уровня развития инфраструктуры в сфере управления АПК;
- разработать целевую программу кадрового обеспечения отраслей АПК по всем основным категориям.

5. Учитывая имеющиеся бюджетные ограничения по поддержке агропромышленного комплекса в рамках Государственной программы развития агропромышленного комплекса РФ на период 2013-2020 гг., с целью наиболее эффективного использования средств государственной поддержки провести анализ и дать рекомендации по наилучшему размещению производства агропромышленной продукции. При проведении анализа следует принимать во внимание не только природно-климатические условия, но и наличие трудовых ресурсов и инфраструктуры и т. д.

6. Разработать программу опережающего научно-производственного развития отраслей АПК.

7. Провести анализ и последующую модернизацию отдельных отраслей, инициировать инвестирование в капиталоемкие проекты,

а также разработать механизмы стимулирования замены устаревшего оборудования.

8. Обсудить возможность проведения экспериментов по определению эффективности вариантов механизмов оказания государственной поддержки АПК в разных регионах России для адаптации к условиям работы в ВТО.

В предстоящей работе большую роль должны сыграть отраслевые союзы и ассоциации АПК, представляющие интересы действующих предприятий и компаний, в полной мере располагающие информационной базой о состоянии и возможностях отдельных предприятий, отраслей по регионам и в целом АПК.

Реализация предложенных мероприятий обеспечит широкие возможности и адаптацию агропромышленного комплекса к новым условиям его функционирования в рамках ВТО.

Конференция выражает надежду, что настоящие Рекомендации будут учтены Правительством Российской Федерации, Министерством сельского хозяйства Российской Федерации, Министерством экономического развития Российской Федерации, Министерством финансов Российской Федерации, Министерством промышленности и торговли Российской Федерации, Комитетом Совета Федерации Российской Федерации по агропродовольственной политике и природопользованию, Комитетом Государственной Думы Российской Федерации по аграрным вопросам, Торгово-промышленной палатой Российской Федерации в их деятельности по обеспечению необходимых мер защиты и поддержки АПК в условиях работы в ВТО, дальнейшему обеспечению продовольственной безопасности и продовольственной независимости России.

Рекомендации приняты с целью направления в федеральные и региональные органы законодательной и исполнительной власти, отраслевые союзы и ассоциации товаропроизводителей и опубликования в СМИ.

**Президиум конференции
«Продовольственная безопасность России
в условиях работы в ВТО»,
15 апреля – 15 мая 2013 г.**



ПРЕИМУЩЕСТВА LINDSAY ПРОВЕРЕННАЯ ПРОЧНОСТЬ. МАКСИМАЛЬНАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ. ДОЛГОВЕЧНОСТЬ В ЭКСПЛУАТАЦИИ.

ШИРОКИЙ СПЕКТР КРУГОВЫХ И ФРОНТАЛЬНЫХ ДОЖДЕВАЛЬНЫХ СИСТЕМ

Компания Lindsay предлагает проверенные стационарные круговые и фронтальные системы дождевального орошения Zimmatic® которые своей прочностью, долговечностью и простотой использования отвечают потребностям фермеров и обеспечивают максимальную эффективность. Благодаря конструкции, соответствующей стандартам качества США, круговые и фронтальные системы Zimmatic выдерживают работу в самых тяжелых условиях и на сложном рельефе местности. Компания Lindsay может спроектировать уникальную систему под индивидуальные потребности рабочих условий для максимальной экономии используемой воды, энергии, химикатов и удобрений.

За счет инновационной технологии компании Lindsay при поддержке всемирной сети обученных специалистов по орошению повышается эффективность, снижаются риски и обеспечивается высокая урожайность.



Быстрая и удобная, система FieldNET обеспечивает веб-доступ в режиме реального времени посредством мобильных приложений для большинства смартфонов и планшетов.

Предложения Lindsay!

НОВОЕ И УЛУЧШЕННОЕ!

Беспроводное управление орошением FieldNET способствует экономии используемой воды, энергии и труда

Полный спектр износостойких круговых систем Zimmatic

Специализированные разбрызгиватели

Проектирование «под ключ»: от насоса до круговой системы



Для получения дополнительной информации посетите местного представителя Zimmatic от компании Lindsay либо посетите наш вебсайт www.lindsayrussia.com

ZIMMATIC™
BY LINDSAY

ОПРАВДАЛА ЛИ «МОЛОЧНАЯ И МЯСНАЯ ИНДУСТРИЯ» ОЖИДАНИЯ АГРАРИЕВ?



С 12 по 15 марта 2013 г. в павильоне 75 Всероссийского выставочного центра (ВВЦ) при поддержке Министерства сельского хозяйства Российской Федерации с успехом прошла 11-я Международная выставка «Молочная и мясная индустрия». Это единственное в России специализированное бизнес-мероприятие, на котором представлен полный цикл аграрного и промышленного производства – от содержания и выращивания животных до производства готовой продукции, включая оборудование, технологии, сертификацию, транспортировку, упаковку и хранение. Организатором этого мероприятия является группа компаний ITE, занимающая лидирующие позиции на рынке выставочных услуг в России, совместно с Молочным союзом России, Мясным союзом и Росптицесоюзом.

В церемонии торжественного открытия приняли участие заместитель министра сельского хозяйства Российской Федерации Александр Черногоров, первый заместитель председателя Комитета по аграрно-продовольственной политике и природопользованию Сергей Лисовский, заместитель председателя Комитета Государственной Думы Российской Федерации по аграрным вопросам Сергей Доронин и другие почетные гости.

В выставке приняли участие 275 компаний из 19 стран мира, включая

Германию, Израиль, Италию, Литву, Украину и Швейцарию. Свои экспозиции представили такие ведущие игроки отрасли, как «ДеЛаваль», «Тетра Пак», Unilever, «Таурас-Феникс», GEA, Trepko, Alpma, Еко Кот и другие. 39 компаний участвовали в выставке впервые. Это компании, специализирующиеся на производстве оборудования для молочной и мясной промышленности, линий розлива и конвейеров, производители упаковки, разработчики и производители лабораторного и аналитического оборудования, разработчики информационного программного обеспечения для племенного животноводства. Среди дебютантов выставки – Союз молочных хозяйств Литвы.

Деловая программа

В рамках 11-й Международной выставки «Молочная и мясная индустрия» была представлена насыщенная и содержательная деловая программа, нацеленная на максимальное содействие развитию отрасли и затрагивавшая наиболее острые и актуальные вопросы, которые вызывают живой интерес специалистов. Всего было проведено 28 мероприятий.

Центральным из них стала Всероссийская конференция «Актуальные вопросы производства молока и состояния молочного рынка» с участием статс-секретаря – заместителя министра сельского хозяйства Российской Федерации Александра

Петрикова и заместителя министра сельского хозяйства России Александра Черногорова. Модератором конференции выступил Владимир Лабинов, директор Департамента животноводства и племенного дела Министерства сельского хозяйства Российской Федерации. Мероприятие вызвало большой интерес у переработчиков и производителей молока.

Еще одним важным событием выставки стала Всероссийская конференция «Возможности развития мясного и молочного бизнеса в условиях глобальных перемен».

В этом году была значительно расширена деловая программа форума по вопросам, актуальным для мясной индустрии, в том числе и по тематике племенного дела. В своих выступлениях спикеры поднимали наиболее острые вопросы, с которыми сталкиваются сегодня российские представители мясного бизнеса: как выстоять при росте цен на корма, снижении цен на продукцию, необходимости возврата кредитов. Также были затронуты важные для каждого производителя проблемы: борьба с конкурентами, с издержками производства, снижение себестоимости.

Специалисты, занятые в мясном скотоводстве, приняли участие в конференции «Развитие производства высококачественной говядины в России – необходимость и перспектива», а также в

работе совещаний по мясному скотоводству и овцеводству. Организатором совещаний, в том числе для свиноводов на тему «Совершенствование селекционно-племенной работы в свиноводстве», выступил Минсельхоз России совместно с ФГБНУ ВНИИ племенного дела. Для свиноводов также состоялся семинар по современным технологиям уоя и переработки. Для специалистов птицеводческой отрасли – конференции «Индейководство в России – будущее за качественным продуктом» и «Производство яиц и яйцепродуктов в России». Участники деловой программы выразили уверенность в том, что проведение таких мероприятий способствует решению актуальных задач в отрасли. «Мы все вместе делаем одно большое дело – помогаем ускорить решение продовольственной проблемы в нашей стране», – отметил Виктор Лищенко, директор Центра международного агробизнеса.

Для представителей молочной промышленности и молочного скотоводства были проведены мероприятия в рамках молочного форума под общим названием «Молочная индустрия мира и России».

Кроме того, в пятый раз в рамках выставки состоялся «Салон сыра», который в этом году впервые дополнился дискуссионным клубом российских сыроделов. Для специалистов отрасли сыроделия были проведены международный семинар «Рынок сыров в России и в мире», конференция «Новое в сыроделии: технологии, оборудование, ингредиенты, упаковка». В рамках этих мероприятий обсуждались вопросы развития сыроделия в России, проблемы модернизации производства сыров, потребительские предпочтения, был рассмотрен практический опыт работы современных предприятий. ■

В 2014 г. 12-я Международная выставка «Молочная и мясная индустрия» пройдет с 18 по 21 марта в Москве, в павильоне 75 Всероссийского выставочного центра.



По пресс-релизу выставки

Журнал «РА»:

При всей внешней яркости и успешности в этом году выставке явно не хватало важного звена: практически не было стендов с продуктами для сельхозпроизводителей, а конкретнее, для животноводов. Многие аграрии приехали издалека и искали стенды с ветеринарными препаратами и кормовыми добавками, а также с оборудованием для животноводства или комбикормовых заводов.

Выставка анонсировалась как производство животноводческой продукции от поля до прилавка! Но вот поля-то и не получилось! Все выставочные площади были заняты компаниями, предлагающими оборудование для переработчиков продукции и предназначенного для заводских цехов.

Правда, деловая программа оказалась очень конструктивной и даже сильнее, чем обычно, чем скрасила этот существенный недостаток.

Компания «ДеЛаваль» – постоянный участник выставки «Молочная индустрия. Мясная индустрия». Вот что рассказал ее представитель во время прохождения выставки корреспонденту «РА».

Антон Зуевич:

– Этот год для «ДеЛаваль» является знаковым и юбилейным. Мы празднуем сразу три события: во-первых, 130 лет исполняется самой компании; во-вторых, отделение по России и странам СНГ, созданное в 1993 году, отмечает 20 лет работы; в-третьих, за период с 2002 по 2012 год «ДеЛаваль» освоила в России и СНГ 100 мегаферм, то есть в среднем 10

мегаферм в год. Именно эти события являются сегодня самыми важными для нас.

В 2012 году «ДеЛаваль» проводила автопробег по России и в текущем году решила продолжить эту традицию. Пробег должен состояться ближе к августу, маршрут пока не определен. Пока обсуждается несколько вариантов: первый – северо-западное направление с выходом в Прибалтику, чтобы сравнить наше ведение хозяйства с тем, как это делают в Эстонии и Литве; второй вариант – уйти в сторону Казани и Поволжья и посмотреть, что происходит там; третий вариант – поехать на Украину через Киев.



В МОСКВЕ НАГРАДИЛИ ЛИДЕРОВ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА



В 2012 г. исполнилось 150 лет со дня рождения Петра Столыпина. В Москве возле Дома Правительства России открыт памятник реформатору, а премия была включена в список официальных государственных мероприятий, посвященных юбилею.

В феврале в Международной промышленной академии (Москва) прошла четвертая совместная торжественная церемония награждения лидеров агропромышленного комплекса России: лауреатов национальной премии имени П. А. Столыпина «Аграрная элита России» и общественной награды в сфере производства продовольствия «За изобилие и процветание России». Две главные аграрные награды, старейшие в стране, вручаются вместе четвертый год, а всего происходило уже 28 награждений!

**Лауреаты премии имени
П. А. Столыпина «Аграрная элита
России – 2013»**

- **Иващенко Георгий Васильевич**, министр сельского хозяйства Новосибирской области.
- **Гавриш Сергей Федорович**, генеральный директор ООО «Научно-исследовательский институт овощеводства защищенного грунта».
- **Мельниченко Василий Александрович**, генеральный директор ЗАО «Галкинское» Камышловского р-на Свердловской области.
- **Кремнев Александр Николаевич**, председатель совета директоров ОАО «Лебедянский городской молочный завод», Липецкая область.
- **Розенвальд Борис Григорьевич**, генеральный директор компании «Амбика-Агро».
- **Крестьянское фермерское хозяйство «Урожайное»** (руководитель – Пеньшин Сергей Александрович, главный агроном – Пеньшин Александр Александрович).



**Лауреаты высшей
общественной награды в сфере
производства продовольствия
«За изобилие и процветание
России» по итогам 2012 г.**

- Коллектив ООО «Вологодская ягода», генеральный директор – Петухов Андрей Викторович.
- Коллектив ООО «Краснодарзернопродукт-Экспо», генеральный директор – Сидюков Алексей Алексеевич.
- Коллектив филиала ОАО «Ленинградский комбинат хлебопродуктов им. С. М. Кирова» «Мельница Кирова», директор – Мальцев Александр Владимирович.
- **Лопатин Николай Семенович**, генеральный директор ОАО «Курскхлеб».
- **Поляков Виктор Антонович**, директор Всероссийского научно-исследовательского института пищевой биотехнологии РАСХН.
- **Смирнов Андрей Сергеевич**, режиссер, народный артист России, автор фильма «Белорусский вокзал» (1970 г.).
- **Темиров Мухамед Магомедович**, генеральный директор ЗАО «Сово-крим», Московская область.
- **Цельковская Зоя Ивановна**, главный агроном ЗАО «Совхоз имени Ленина», Московская область.



В РОССИИ ОТКРЫТ УНИКАЛЬНЫЙ ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ ПРЕСТАРТЕРНОГО КОМБИКОРМА ДЛЯ ПОРОСЯТ



Компания «Коудайс МКорма» запустила в эксплуатацию новый высокотехнологичный завод по производству особого продукта – престартерного комбикорма для поросят. Событие стало знаковым для российской сельскохозяйственной отрасли, поскольку специализированное производство такого продукта – единственный пример в комбикормовой промышленности России.

**Дарья Троицкая, руководитель
PR-департамента Sybarite
Group**

22 мая 2013г. в концертном зале «Крокус Сити Холл» в Москве состоялась официальная церемония открытия завода по производству престартерного корма для поросят Коудайс МКорма. Символическую красную ленточку торжественно перерезали генеральный директор компании «Коудайс МКорма» Максим Сазонов, заместитель начальника департамента сельского хозяйства Владимирской области Константин Демидов, генеральный директор Национального Союза Свиноводов Юрий Ковалев и господин Кун де

Хёс, член совета директоров голландской корпорации De Heus. Специальным гостем церемонии стал посол Королевства Нидерланды господин Рон Келлер.

Использование опыта ведущих европейских компаний при проектировании и строительстве – одно из главных конкурентных преимуществ завода. В создании производства принимала участие всемирно известная голландская корпорация De Heus, имеющая столетнюю историю успешной деятельности и располагающая колоссальным





Справка о компании

«Коудайс МКорма» — совместное российско-голландское предприятие, образованное в 2009 г. на базе двух компаний: корпорации De Heus, одного из лидеров мирового рынка кормовых добавок со столетней историей, и «МКорма», эксклюзивного поставщика продукции De Heus в России с 1994 г. Сегодня компания предоставляет полный комплекс услуг по организации кормления сельскохозяйственных животных и является одним из лидеров в области производства и реализации премиксов, концентратов и престартеров на территории РФ.

Особая гордость предприятия — профессиональное технологическое сопровождение продаж: оптимизация программ кормления, микроклимата предприятий, ветеринарное сопровождение, а также организация высокоточных анализов сырья и готовой продукции на территории РФ и за рубежом в лабораториях собственных компаний.

Свой бизнес «Коудайс МКорма» строит при поддержке ведущих специалистов отрасли: сотрудники компании обладают большим опытом научной и практической деятельности, имеют дипломы ведущих вузов страны.

В собственности компании находится завод «Де Хёс», расположенный в г. Лакинске Владимирской области. Производственные мощности предприятия рассчитаны на выпуск 50 тыс. тонн премиксов ежегодно.

В числе партнеров «Коудайс МКорма» такие известные птицеводческие хозяйства, как ЗАО «Белая птица», ООО «Челны-Бройлер», ООО «Лискинская инвестиционно-строительная компания «Бройлер», СХО АО «Белореченское»; свиноводческие предприятия – ООО «Камский бекон», ОАО «Пермский свиноплекс», ЗАО «Мордовский бекон», ООО «Фирма «Мортадель»; фермы по выращиванию КРС ООО «Эко-НивагАгро», ОАО «Красный Восток», СХО АО «Белореченское» и другие.

опытом работы в разных странах, в том числе и в России. На заводе внедрено современное высокотехнологичное и инновационное оборудование, за счет чего производство полностью автоматизировано. Для обеспечения безопасности, сбалансированности и питательной ценности готовой продукции предусмотрены автономная подготовка сырья и его термическая обработка.

Созданное производство поистине масштабно – по предварительным прогнозам, завод будет производить 30 тыс. тонн престартерного корма для поросят из 100 тыс., необходимых российской отрасли. И не случайно предприятие открывается в Центральной России, где свиноводство сейчас развивается наиболее интенсивно. Теперь представляющие отрасль специализированные предприятия имеют возможность приобретать высококачественный корм всей линейки Коудайс МКорма, начиная с престартерного корма и заканчивая финишным премиксом, завод по производству которого также находится в собственности компании. Отдельно следует отметить оперативность в обеспечении поставок – заказчики смогут получать свежий продукт уже через несколько дней после

его выработки, тем самым повышая экономическую эффективность и технические показатели своего предприятия.

«Престартер Коудайс МКорма имеет ряд преимуществ и особенностей, благодаря которым аналогов данному продукту в России не существует. Мы используем исключительно высококачественное сырье, сотрудничая с самыми лучшими и проверенными поставщиками компонентов продукта, включая западные компании. На этапе производства, а также после выработки обеспечиваем тщательный контроль качества продукта. Поэтому состав и технология производства нашего престартера — ноу-хау компании, благодаря которому российские свиноводы получают высококачественный продукт по привлекательной цене», — прокомментировал генеральный директор компании «Коудайс МКорма» Максим Сазонов. ■



БОЛЬШЕ ЧЕМ ЕДА

В МОСКВЕ ОБСУДИЛИ, КАК СДЕЛАТЬ РЫНОК ФЕРМЕРСКИХ ПРОДУКТОВ БОЛЕЕ ЭФФЕКТИВНЫМ



Арсений Шевченко



В конце апреля в московском конгресс-отеле «Марко Поло» прошел I съезд по развитию рынка экологически чистых фермерских продуктов. За 5 часов более 150 участников конференции обсудили самые насущные проблемы мелкого сельхозпроизводителя: как наладить экопроизводство, кому продать урожай и ждать ли поддержки от государства. За тем, как рос энтузиазм участников относительно будущего фермерских хозяйств, наблюдал корреспондент «РА».

Мы любим громкие слова и поэтому «не стали называть все это конференцией или совещанием, так как это неинтересно и скучно, а решили сделать съездом», – заявил, открывая мероприятие, основатель проекта LavkaLavka Борис Акимов.

В свое время именно LavkaLavka была первопроходцем в области продажи фермерских продуктов в Москве. «В 2009 году, когда мы только начинали наш проект, все крутили пальцем у виска и говорили, что у нас ничего не получится: бизнес из этого не вырастет, максимум, чего можно достичь, – это

Копенгагене – и еще не один десяток ресторанов, входящих в сотню лучших в мире, – это скандинавские рестораны. В некоторые из них нужно записываться за 4-5 месяцев. При этом они понимали, что ни государство, ни другие общественные организации их не поддержат, и что они должны идти наперекор сложившейся системе. И фермеров и продуктов было мало, и их надо было искать.

«Наша цель – чтобы в России ели местные фермерские продукты», – завершил свое выступление Борис Акимов.

О том, каково иметь свое хозяйство, рассказал фермер Александр Бро-

предприятий питания открытого типа, то есть почти 44 посадочных места на 1000 жителей. Эти цифры говорят о том, что рынок невероятно большой и очень хорошо организованный», – отметил г-н Меркулов.

При этом на рынке есть ряд компаний, связанных с продуктами питания. Более 65% продуктов, с которыми работают рестораны в Москве, – импортные. Также большинство из них не работает с поставщиками напрямую, в частности с фермерами, так как их предложение не структурировано.

«На рынке существует порядка 50 фуд-сервис-компаний, которые обеспечивают рестораны, но из-за пробок на предприятия питания может приезжать только две машины в день. Энтузиастов мало, бизнес жесткий, а фермерский продукт не всегда является дешевым», – обрисовал картину президент «ПИРа».

Нет ничего удивительного, что доля фермерской продукции – всего 3% в общем объеме реализуемого продовольствия. Учитывая, что в мировых мегаполисах доля «фермерской» еды составляет в среднем 25%, задача Москвы – довести ее хотя бы до 10%.

В завершение Иван Меркулов предложил один из способов решения этой проблемы – составление списка компаний, которым было бы интересно поработать с фермерскими продуктами.

После выступлений фермера, агронома и закупщика к микрофону вышел гость из Киева Дмитрий Борисов.

Продукты в его ресторан поставляются с принадлежащей ему фермы – в Москве такого практически нет. Дима (он просит называть себя именно так) знает, как совмещать фермерство и ресторанный бизнес. Он также отметил, что в России у рынка экологически чистых продуктов потенциал гораздо больше, чем на Украине, где спрос на экопродукты (да и на продукты вообще) «закрывают» точечная торговля и большое количество сельскохозяйственных рынков.

Об эффективности бизнеса, организованным Борисом Акимовым, можно будет судить уже в ближайшее время. Остается надеяться, что спрос на «фермерскую» еду не останется просто сезонной модой. Ведь в выигрыше от этого окажутся не только фермеры и рестораторы, но и простые горожане, которые смогут получить доступ к качественным продуктам. ■



развлечение для самих себя», – вспоминал г-н Акимов.

Сегодня понятно, что эти люди были неправы, но для дальнейшего развития, по мнению основателя LavkaLavka, нужна реализация нескольких целей: найти тех, кто реально что-то делает для развития рынка экопродуктов, и объединить их: фермеров, рестораторов, продавцов, логистов, чиновников, экосертификаторов и прочих.

«Есть пример для подражания – гастрономическая революция в Скандинавии в начале XXI века, – рассказывает Борис Акимов. – Еще в конце прошлого века никто не знал, что такое скандинавская кухня. На ум приходили какие-нибудь фрикадельки и селедка. Но в начале 2000-х годов порядка 10 человек, от поваров до телеведущих, сказали: мы хотим, чтобы люди ели местные продукты, поэтому будем готовить из них и про них рассказывать».

В итоге эти люди сделали так, что лучший ресторан мира – Noma в



довский, который уже 10 лет владеет 1200 га земли в Тульской области.

Сегодняшний интерес к фермерству и земле он сравнил с интересом дворян времен Екатерины Второй, которые, получив освобождение от службы, с энтузиазмом, но без навыков ринулись строить поместья и хозяйства.

Президент холдинга «ПИР» Иван Меркулов расставил все точки над i в теме сотрудничества фермера и ресторатора.

«На сегодняшний день на 10,5 миллионов человек, проживающих в Москве, приходится порядка 2,5 тысяч

>> БИЗНЕС ЖМЕТ <<<

В последние годы рынки комбикормов различных видов демонстрируют исключительно восходящую динамику, тем не менее их развитие имеет неоднозначные характеристики. Доля полнорационных кормов в общем объеме производства продолжает оставаться крайне низкой, а цены на комбикорма неуклонно растут, что вовсе не означает рост прибыли у заводов-производителей. Рентабельность производства кормов в России по-прежнему составляет в лучшем случае 15%, а платежеспособный спрос со стороны сельхозпроизводителей остается на довольно низком уровне. Что сдерживает отечественный бизнес и как производителям удержаться на плаву, обсуждалось на отраслевой конференции 11 марта.

В Москве компания Creon Energy провела третью Международную конференцию «Комбикорма и премиксы – 2013», на которой были рассмотрены основные проблемы, препятствующие повышению рентабельности отечественного кормопроизводства. В рамках мероприятия была выработана схема взаимодействия основных игроков отрасли в целях продвижения интересов бизнеса в государственных органах.

В приветственном слове генеральный директор Creon Energy Санджар Тургунов предложил участникам конференции выявить основные причины, которые, с одной стороны, поддерживают значительные темпы развития рынка комбикормов и премиксов в целом, но с другой – сдерживают процветание российского бизнеса.

Обзор по текущему состоянию отечественной отрасли комбикормов сделал аналитик компании «Айди-маркетинг» Андрей Леванов. По итогам прошедшего года объем российского рынка комбикормов превысил 20 млн тонн, что на 12% больше показателя 2011 г. Рынок премиксов увеличился на 23% и составил около 192,5 тыс. тонн. Сегмент белково-витаминно-минерального концентрата демонстрировал самый быстрый темп прироста – 30%, объем его достиг примерно 247 тыс. тонн. Структура отечественного производства комбикормов и премиксов в целом отражает ситуацию на мировом рынке: более половины продукции выпускается для сельскохозяйственных птиц. По географическому расположению основные заводы-производители находятся в Белгородской, Владимирской, Ленинградской и Тульской областях.

В 2012 г. суммарный импорт комбикормовой продукции вырос на 1,6% и составил 284 тыс. тонн (в т. ч. комбикорма

– 125 тыс. тонн, кормовые добавки – 112 тыс. тонн). Однако доля комбикормов в структуре импорта снизилась с 50 до 44% в 2012 г., что обусловлено снижением объемов поставок кормовых концентратов на 37%. В то же время ввоз готового корма увеличился на 17,5%. Основные страны-поставщики: Бельгия, Нидерланды, Германия и Китай.

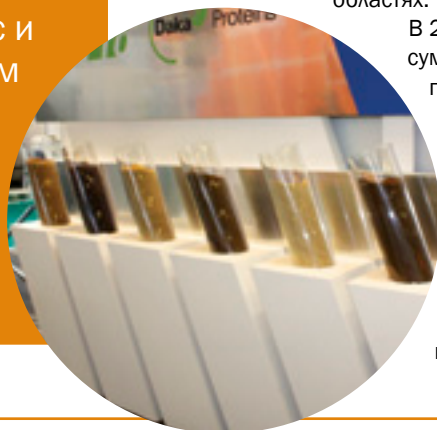
В том же году Россия экспортировала 21,7 тыс. тонн комбикормовой продукции. Основные направления поставок: Сербия (69%), Литва (14%) и Молдавия (7%).

Кроме того, в презентации г-н Леванов привел статистические данные по поголовью скота и птицы и озвучил целевые показатели государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельхозпродукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 гг.

В последовавшей за презентацией дискуссии управляющий директор «Мичуринской мукомольной компании» Александр Поляков попросил докладчика назвать те компоненты комбикормов, производство которых стоит запускать на территории России в целях достижения импортозамещения. Г-н Леванов ответил, что в стране отсутствует производство аминокислот: лизина и треонина. Метионин выпускается заводом «Волжский оргсинтез», но значительная доля его уходит на экспорт. В то же время планируется строительство завода по производству лизина в Ростовской области в соответствии с соглашением между компаниями Evonik и «ДонБиоТех».

Руководитель службы продаж метионина завода «Волжский оргсинтез» Андрей Фрейман объяснил, что на предприятии производится порядка 25 тыс. тонн компонента. Для сравнения: объем выпуска этой продукции западными компаниями составляет более 250 тыс. тонн. В связи с этим экспорт 30% отечественной продукции является вынужденной мерой в силу жесткой конкуренции на российском рынке, который заполнен иностранным товаром.

Комментируя данный вопрос, Юрий Буренко, руководитель рабочей группы компании «Химпартнеры», привел данные по объему российского импорта





лизина – 50 тыс. тонн и треонина – 3,5 тыс. тонн. Также трейдер рассказал, что группой компаний было принято решение в 2013 г. приостановить импорт этих аминокислот, так как на внутреннем рынке России цены на них гораздо ниже их «белой» себестоимости, которая образуется при импорте из Китая. Как такое происходит, для предпринимателя остается вопросом. Согласился с этим и Александр Поляков, который добавил, что в 2012 г. в России зерновое сырье было дороже, чем во всем мире, – выгоднее из Китая везти готовый продукт, чем производить свой внутри страны.

Переходя к следующей теме, Владимир Манаенков, начальник отдела комбикормов департамента животноводства и племенного дела Министерства сельского хозяйства Российской Федерации, рассказал о проблемах развития производства комбикормов в России. Птицеводство и свиноводство, где основным продуктом кормления являются комбикорма, развиваются наиболее эффективно. Прежде всего, это связано с кормовой базой. Индикаторы государственной целевой программы 2008-2012 гг. демонстрировали, что производство мяса скота и птицы было перевыполнено, тем не менее показатель по производству молока выполнен только на 86%. Причиной стало отсутствие системного подхода к развитию кормовой базы крупного рогатого скота. В отличие от птицеводства и свиноводства, которые практически полностью «сидят на комбикормах», в скотоводстве

основными в кормлении являются грубые и сочные корма. Комбикорма используются в объеме, не превышающем 30% от рациона. Заготовка грубых и сочных кормов невозможна в тех промышленных масштабах, как это происходит в производстве комбикормов. Географически животноводческие предприятия в основном разобщены. Недостаток финансовых средств не позволяет привлечь передовые технологии выращивания и заготовки кормов. В связи с этим департамент животноводства и племенного дела Минсельхоза России взял курс на внедрение региональной государственной программы по развитию кормовой базы. Сложная система выращивания кормовых культур, заготовки и хранения грубых и сочных кормов, правильное использование концентрированных кормов (в том числе комбикормов) требуют консолидации усилий региональных органов АПК для комплексного решения проблемы по повышению уровня кормовой базы, который должен оптимально соответствовать потребностям животноводства конкретного региона. Немалая роль в этой системе принадлежит производителям комбикормов, которые используют современные компоненты (например, защищенные жир и белок). В своей работе с хозяйствами производители в обязательном порядке ведут сопровождение, т. е. участвуют в организации в хозяйствах правильного кормления комбикормами в сочетании с грубыми и сочными кормами, проводят обучение специалистов, дают

рекомендации по условиям содержания скота и т. д.

С каждым годом доля комбикормов для КРС в общем объеме производства комбикормов неуклонно снижается, хотя это направление для производителей имеет очень большие резервы и его необходимо интенсивно развивать.

В качестве комментария к докладу Александр Поляков высказал мнение, что недопроизводство молока вызвано, в первую очередь, экономической нерентабельностью этого бизнеса в целом: «Если бы было выгодно, то сразу появились бы и корма, и технологии». На что г-н Манаенков рассказал о проработке законопроектов по стимулированию производителей молока. Государство будет дотировать хозяйства, продукция которых соответствует международным стандартам качества.

Другим важным вопросом отрасли является находящийся на рассмотрении в ЕЭК технический регламент о безопасности кормов и кормовых добавок. По словам г-на Манаенкова, если настоящий проект техрегламента утвердят, это приведет к долговременным негативным проблемам в животноводстве: будет парализована работа добросовестных производителей белково-витаминно-минеральных концентратов (БВМК) и премиксов, значительно повысится их себестоимость и, как следствие, себестоимость животноводческой продукции.

Более подробно содержание техрегламента изложил Олег Радин, директор департамента технического регулирования

Российского зернового союза (РЗС). Корма при обращении на рынке декларируются, а кормовые добавки подлежат государственной регистрации. С точки зрения РЗС необходимо: исключить возможность использования незарегистрированных добавок в составе премиксов; исключить премиксы и другие смеси из процедуры регистрации, при этом оставив регистрацию кормовых добавок.

Белково-витаминно-минеральные концентраты (БВМК) и амидо-витаминно-минеральные концентраты (АВМК), в состав которых входят премиксы, по мнению надзорных органов, также должны проходить процедуру регистрации. Однако в соответствии с разделением объектов технического регулирования премиксы и БВМК — это предсмеси, которые относятся к кормам и, соответственно, подлежат декларированию.

Комбикормовые заводы подстраиваются под животноводческие предприятия, т. е. рецепты БВМК, АВМК и премиксов зависят от состояния животных и птицы. Количество таких рецептов у одного производителя может достигать до тысячи в год. Государственная регистрация каждого из них обходится в среднем в 200-300 тыс. рублей и длится до 6 месяцев.

В итоге регистрация кормов будет являться избыточным административным барьером, что в конечном счете негативно отразится как на отрасли, так и на продовольственной безопасности страны в целом.

Свою оценку проекта технического регламента дала Анна Рощина, специалист по регистрации компании «Провими». Необходимость регистрации кормовых добавок в ТС создает барьер на пути инновационного развития кормопроизводящей отрасли. Жизненный цикл премиксов, концентратов, кормовых добавок на рынке составляет 1,5-3 года до появления новых знаний и данных для разработки последующего, более эффективного продукта. Регистрация же их занимает полгода, что искусственно тормозит развитие отрасли по сравнению с зарубежными странами, где такой процедуры не требуется. Кроме того, регистрация приводит к удорожанию комбикормов и животноводческой продукции за счет дополнительных затрат на проведение регистрационных испытаний, стоимость которых зависит от состава продукта и может достигать 3-5 тыс. евро за продукт. Таким образом, это приводит к неравному положению западных и отечественных производителей в условиях присоединения России к ВТО.

Ситуацию на рынке фуражного зерна осветил Владимир Косолапов, директор ГНУ ВИК Россельхозакадемии, который отметил, что общие объемы сбора зерна в России за последнее десятилетие сократились. Если в 1976-1990-х гг. валовой сбор зерна превышал 100 млн тонн, то в последние два года было собрано порядка 70-80 млн тонн. Мировой объем сбора за 2011 г. составил 1082,6 млн тонн. Структура отечественного зернофуража крайне неудовлетворительна: в составе преобладает пшеница, мало ржи и овса, незначительным остается долевое участие кукурузы и особенно зернобобовых культур, определяющих энергетическую и протеиновую питательность. В результате неоптимальной структуры фуражного зерна, низкого его качества и энергетической ценности на производство животноводческой продукции затрачивается в 1,2-1,5 раза больше кормов. Так, на 1 центнер молока расходуется на 20% больше кормов. Среди приемов, обеспечивающих повышение эффективности использования зернофуража животными, эксперт выделил экструдирование, использование комплексных ферментных препаратов — мультиэнзимных компонентов и консервирование влажного зерна.

Комбикорма являются наиболее эффективным способом использования зернофуража. Производство их за последние годы составило около 10 млн тонн, или 25% по сравнению с 1990 г. Из общего количества перерабатываемого сырья доля зерна составляет 65-70%. В развитых зарубежных странах его доля при производстве комбикормов постоянно сокращается и в настоящее время составляет во Франции 48%, в Англии — 39%, в США — 50%. Сокращение зерновой части происходит за счет увеличения доли высокобелкового сырья, энергетических кормовых средств, использования вторичных продуктов, получаемых в спиртовой, пивоваренной, крахмалопаточной, молочной и других отраслях перерабатывающей промышленности.

Относительно развития генно-модифицированных растений г-н Косолапов пояснил, что в России ГМО запрещены, но в то же время в лабораториях проводятся экспериментальные работы. Однако во избежание экологических последствий следует делать упор на альтернативные методы селекции.

В продолжение темы Александр Кричевский, генеральный директор компании «Сиббиофарм», рассказал, что в настоящее время отсутствуют нормативные акты, регулирующие генно-инженерную

деятельность, в том числе применение ГМО. В июне 2012 г. прошли парламентские слушания в Госдуме с участием представителей Роспотребнадзора, Минсельхоза, а также институтов РАН, РАСХН и РАНХ. Подавляющее большинство участников высказались за необходимость ускорить разработку нормативной документации, регламентирующей систему генной инженерии в России. На заседании научно-экспертного совета СФ РФ под председательством Валентины Матвиенко было принято решение поручить отраслевым научным институтам дать совместное заключение об их отношении к использованию генной инженерии. В апреле 2012 г. была утверждена государственная координационная программа до 2020 г. о развитии биотехнологий, в рамках которой отдельно выделено развитие биологических технологий для создания новых растений. Координатором программы назначено Минэкономразвития. В ноябре 2012 г. была сформирована рабочая группа по развитию биотехнологий при правительстве России, возглавляет ее вице-премьер Аркадий Дворкович. Заседания группы проходят ежемесячно, по итогам вырабатываются конкретные поручения тем или иным ведомствам.

В заключительной части конференции Андрей Френк, генеральный директор фирмы «А-БИО», рассказал о результатах опыта введения в комбикорма новейших микроэлементных и гидролизных ветеринарных препаратов перорального применения в качестве добавок различных форм. Гидролизные препараты стимулируют увеличение переваримости корма и таким образом понижают коэффициент конверсии, повышая питательность основного рациона; активизируют иммунную систему, восполняя белковую недостаточность крови; противодействуют микотоксикозам, оказывая гепатопротекторное действие, что, в свою очередь, способствует экономичности их применения в составе комбикорма. Комплексные пероральные препараты широкого спектра действия улучшают здоровье животных и способствуют их быстрому росту.

По итогам конференции присутствовавшие участники отрасли договорились составить обращение в Россельхознадзор с просьбой пересмотреть условия технического регламента. В свою очередь, компания Creon Energy готовит площадку для создания открытого диалога бизнес-сообщества с представителями государственной власти в рамках Таможенного союза с целью лоббирования интересов отрасли. ■

ПРИГЛАШАЕМ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ



ДЕВЯТНАДЦАТАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА



ЗЕРНО-КОМБИКОРМА-ВЕТЕРИНАРИЯ-2014



4-7 ФЕВРАЛЯ

МОСКВА, ВВЦ, ПАВИЛЬОНЫ: № 20 (1), № 57 (2)

СПЕЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА:



СОЮЗ
КОМБИКОРМЩИКОВ



ЕВРОПЕЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ
ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ КОМБИКОРМОВ



РОСПТИЦЕСОЮЗ



СОЮЗ РОССИЙСКИХ
ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ
СВИНИНЫ



СОЮЗ
ПРЕДПРИЯТИЙ
ЗООБИЗНЕСА



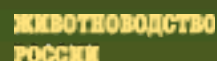
РОССИЙСКИЙ
ЗЕРНОВОЙ СОЮЗ



СОЮЗРОССАХАР

ГКО "РОСРЫБХОЗ"

ИНФОРМАЦИОННАЯ ПОДДЕРЖКА:



птицепром



НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ЖУРНАЛ
СВИНОВОДСТВО

Информационно-аналитический журнал
ЭФФЕКТИВНОЕ
ЖИВОТНОВОДСТВО

ТЕХНОЛОГИЯ
ЖИВОТНОВОДСТВА

МОЛОЧНОЕ И МЯСНОЕ
СКОТОВОДСТВО

Perfect
Agro Technologies



FEEDMAGAZINE
KRAFTFUTTER

КРЕСТЬЯНСКИЕ
ВЕДОМОСТИ

АгрРынок

агропрофи

ВЕТЕРИНАРНЫЙ
ВРАЧ

ВЕТЕРИНАРИЯ

Vetcorn

РВЖ
PRODUCTIVE ANIMALS

РицВет Информ

АПК
ЭКСПЕРТ

ЖУРНАЛ
АГРОМАКС

издательский дом
КРЕСТЬЯНИН

АГРАРНОЕ
ОБОЗРЕНИЕ

Техника
и оборудование
для села

ОРГАНИЗАТОР ВЫСТАВКИ:

ЦЕНТР МАРКЕТИНГА "ЭКСПОХЛЕБ"

Член Всемирной Ассоциации Выставочной Индустрии (UFI)



Член Российского Зернового Союза



Член Союза Комбикормщиков



Россия, 129223, Москва, ВВЦ
Павильон "Хлебопродукты" (№40)
Телефон: (495) 755-50-35, 755-50-38
Факс: (495) 755-67-69, 974-00-61
E-mail: info@expokhleby.com
Интернет: www.breadbusiness.ru

КАЧЕСТВЕННОЕ ПЛЮЩЕНИЕ ДАЕТ ПРИБАВКУ УДОЕВ

Светлана Голохвастова



У фермеров Весы и Нины Лапатто 180 айрширских и голштинских коров, 130 телок и около 20 телят на выпойке. По финским меркам это считается крупной семейной фермой (средний размер фермы – 30 коров). А рабочей силы в хозяйстве занято немного: сама семейная пара, два постоянных наемных работника, также помогает отец, а по выходным и на каникулах – сыновья 15 и 18 лет. Чтобы все успевать, приходится кооперироваться с соседними фермерами по выращиванию зерновых и трав. За внесение навозной жижи на поля отвечает подрядчик.

По проекту, выполненному консультационной службой, для дойных коров в 2010 г. был построен новый двор беспривязного содержания, а также новые траншеи и хранилища для кормов. Двор представляет собой прохладный коровник на 2+2 ряда со шторами вместо стен, с широким кормовым столом. Коровы разбиты на три группы дойных – 72+72+12 голов, плюс 24 места для сухостойных и нетелей. Имеется бокс для отела на 12 мест и

селекционный бокс на 10 мест. Три раза в неделю маленьким ковшем вносится подстилка – опилки.

До 14-дневного возраста телочки находятся в родильном отделении в индивидуальных боксах. После этого их переводят в старый коровник, где до достижения 2 месяцев выпаивают

подкисленным заменителем цельного молока. Там они находятся до плодотворного осеменения. Перед отелом, в возрасте 26-27 месяцев, нетелей переводят в коровник для дойных коров.

Все 118 га земель, из которых только 70 в собственности, заняты тимopheевой и овсяницей луговой. Еще имеется

Задача при составлении рациона: оптимизация соотношения «продуктивность/затраты на корма» (евро на корову в день)

Рацион на 25.2.2013 г.

Состав кормосмеси	Кг	Кг СВ	% в СВ	Евро/т СВ
Силос	41,42	10,15	46	114
Плющенное консервированное зерно	10,14	7,24	33	113
Дробина	9,5	1,9	9	202
Минералка	0,3	0,27	1	331
Рапсовый шрот	2,83	2,49	11	373
Витамины	0,04	0,04	0	519
ВСЕГО, кормосмесь	64,23	22,09	100	154

40 га общих с соседним фермером трав. В качестве удобрений используются жидкий навоз и азотные удобрения. Фосфор и калий поступают в почву с навозом, 7-8 тысяч кубов хватает для этих площадей. Проводят три укоса – в июне, конце июля и сентябре. Урожайность

пшеницы, – сетует фермер, – если бы доля пшеницы в зерносмеси составляла 30-35%, то белок в молоке сразу бы вырос». Если при плющении в первый рукав успели «поймать» влажность зерна 33%, то во второй рукав уже закладыва- ют зерно влажностью чуть больше 20%,

кг минералки и 0,04 кг витаминов. Эта кормосмесь массой 64,23 кг и содержанием сухого вещества 22,09 кг стоила 154 евро/т СВ.

Питательная ценность кормосмеси при содержании 344 г/кг сухого вещества, доле концентратов 0,54 и индексе

Показатели ценности кормосмеси	Содержание в кормосмеси
СВ, г/кг	344
Доля концентратов	0,54
Индекс поедаемости	119
Протеин сырой, г/кг СВ	172
Жир сырой, г/кг СВ	49
Углеводы	
Клетчатка грубых кормов, г/кг СВ	250
Крахмал, г/кг СВ	213
Минералы и микроэлементы	
Са, г/кг СВ	6,48
Р, г/кг СВ	4,62
Mg, г/кг СВ	3,11
КАТ, мEq/кг СВ	141



трав колеблется в пределах 6-9 т СВ/га. «Очень важно заготовить молодые травы с хорошей переваримостью, – говорит Веса Лапатто. – Когда мы перешли на корма второго укоса, удои упали с 30 до 28-29 кг в день. Теперь приходится добавлять сахарный жом, чтобы поднять продуктивность».

Зерно Веса Лапатто не выращивает, а покупает у соседа – влажное, сразу из-под комбайна. Сплюскавая зерновые и добавляя химический консервант AIV-2 на основе муравьиной кислоты, вальцовая мельница Murska заявленной производительностью 10 тонн в час забивает корм в полиэтиленовые рукава. «Хотя плющилка и небольшой производительности, но заготовка зерна проходит быстро – за 6 часов закладывается рукав весом 100 тонн, – доволен Веса Лапатто. – Мы делаем пять рукавов, да еще брат плющит в два-три рукава».

«Смесь зерновых у нас состоит на 48% из ячменя, на 20% – из пшеницы и на 22% – из овса. Жаль, в нашем регионе мало выращивают

а это сказывается как на качестве, так и на применении более дорогого консерванта с пропионовой кислотой. «Очень важно обеспечить качество плющения, выставив правильный зазор между вальцами, – говорит Веса. – Качественное плющение дает прибавку удоев».

Кормление дойных и сухостойных коров проводится кормосмесями, которые готовятся и раздаются один раз в день. За 5-15 дней до отела нетелям и коровам в родильном отделении дают кормосмесь дойных коров. Телята до возраста осеменения получают силос, плющенку, белковые концентраты, минеральные добавки. После осеменения – только силос и солому.

Целью составления рационов кормления является оптимизация соотношения продуктивности и затрат на корма, выраженная в денежных единицах. На конец февраля 2013 г. оптимальный с точки зрения фермера рацион коровы включал 41,42 кг силоса, 10,14 кг плющеного консервированного зерна, 9,5 кг дробины, 2,83 кг рапсового шрота, 0,3

поедаемости 119 составляла (в г/кг СВ): 172 – сырого протеина, 49 – сырого жира, 250 – клетчатки грубых кормов, 213 – крахмала.

Порция кормосмеси в 1000 кг содержала: 152 кг плющеного консервированного зерна, 44 кг рапсового шрота, 652 кг силоса первого укоса, 147 кг дробины, 5,2 кг минералки и витаминов.

На таких кормах продуктивность коров у Веса и Нины Лапатто составляет 9700 кг молока с содержанием белка 3,6% и жира 4,4%. Фермеры ставят перед собой цель добиться максимального экономического результата и рентабельного производства молока в течение ближайших 10 лет. ■



Техника финской фирмы Aimo Korteen Конераја



Вальцовые мельницы Murska для плющения и консервирования фуражного зерна

Большой ассортимент вальцовых мельниц производительностью от 1 до 40 т/ч для плющения зерновых и кукурузы с возможностью упаковки их в рукава диаметром 1,5 и 2 м, а также упаковщик в рукава для зерносенажа, цельного зерна, жома, жмыха и т.д. Суть технологии заготовки плющеного зерна состоит в его уборке на ранней стадии созревания при влажности 35-40%, т.е. на 2-3 недели раньше обычного. При плющении в зерно добавляется консервант. Зерно закладывается в силосные башни, траншеи или полиэтиленовые рукава.



Вальцовые мельницы Murska 220 SM для плющения сухого зерна

Murska 220 SM — современная высококачественная вальцовая мельница для плющения сухого зерна и зерна, обработанного пропионовой кислотой, производительностью 1 т/ч. Потребляемая мощность 4 кВт. Мельница одинаково хорошо подходит как для системы автоматизированного, так и ручного кормления. Сплюсцованное сухое зерно на этих плющилках, можно получить крупку, которая наилучшим образом подходит для кормления животных. Высококачественные детали гарантируют надежную работу.



Двойные ободы Raju

Запатентованные расширяющие ободы Raju изготавливаются для всех типов тракторов, комбайнов и прицепов. Помимо стандартного ассортимента изготавливаются ободы специальной ширины, ободы для трех колес и т.д. При работе на тракторах с одинарными колесами почва недопустимо уплотняется, что снижает ее плодородие. При использовании двойных ободов уплотнение почвы минимально. Установка ободов не затруднительна с помощью направляющей и проушины. Обод Raju плотно устанавливается на собственный обод машины. При этом способе установки не надо проворачивать колеса.

Кормосмесительная техника и навесное оборудование фирмы BVL



150 JAHRE BVL
150 лет фирме BVL

Вот уже 150 лет фирма Bernard van Lengerich GmbH разрабатывает, производит и совершенствует вертикальные кормосмесители и различное навесное оборудование для тракторов. Сборка машин целиком производится в Германии из немецких комплектующих. Исходя из размеров и конфигураций хозяйственных площадей, количества животных и любых ваших пожеланий и требований, фирма предлагает наиболее широкий ассортимент кормосмесителей со знаком качества «Сделано в Германии» объемом от 3,5 до 46 м³ в различной комплектации (от прицепных, самозагружающихся и до самоходных). Помимо кормосмесителей фирма BvL производит большой ассортимент навесного оборудования для тракторов: ковши универсальные (profi — используются для погрузки силоса и сыпучих кормов), силосорезки Top-Star. Система S-turbo, которая может быть установлена на любую модель смесителя, разбрасывает приготовленную подстилку на расстояние до 19 м вокруг своей оси до 190°. Технику BvL изготавливают исключительно по размерам и комплектации, выбранным заказчиком. **Фирма BvL работает только для вас!** Вам остается только определиться с выбором той или иной модели кормосмесителя или любой другой техники.

Техника немецкой фирмы Kotte Landtechnik



Компания Kotte Landtechnik GmbH основана в 1892 г. Фирма широко известна благодаря своим машинам по транспортировке и внесению навозной жижи в почву (с помощью системы навесных шлангов, путем разбрызгивания, культиваторами). Также фирма является одним из ведущих предприятий в области производства транспортных средств и техники для обработки почвы под торговой маркой GARANT (тяжелые культиваторы, фронтальные шинные уплотнители, культиваторы с пружинными зубьями, долотовидные почвоуглубители и дисковые бороны). Компания Kotte является одним из мировых лидеров рынка по поставке машин для ротационной обработки почвы группы компаний Maschio: ротационных борон, почвенных фрез, мульчеров, зерновых и кукурузных рядовых сеялок.

Силосная пленка Böck**BÖCK**

Фирма BÖCK изготавливает силосную защитную пленку белую 110 мкм, боковую, нижнюю, защитную сетку от птиц, силосные мешки. Система BÖCK делает возможным герметичное укрытие силоса (что исключает потери) и идеальное брожение кормов. Потери при брожении, выраженные в сухой массе, составляют 3-4% при кукурузном силосе и 5-7% при травяном сене.

Телескопические погрузчики Merlo**MERLO**

Незаменимы в животноводстве и растениеводстве, выполняя весь спектр погрузочно-разгрузочных работ по обслуживанию агропредприятий. Благодаря быстроразъемному навесному оборудованию (более 40 видов), в любом сельхозпредприятии для них найдется работа в течение всего года.

Фронтальный погрузчик Tenias

Навесное устройство на трактор; Гидравлические цилиндры двойного действия; Быстрый разъем шлангов гидравлики; Автоматическое прицепное устройство для навесного оборудования; Электрогидравлический распределитель; Подрамник для МТЗ 80(82) (значительно усиливает раму трактора). Большой ассортимент навесного оборудования (многоцелевые ковши, вилы, «челюсти» и др.).

Распределитель силоса Reck**RECK**
Agrartechnik

С помощью Jumbo II силосная масса в траншее раскидывается ровными тонкими слоями по 20-30 см без бугорков и ям. При этом трава как бы взрыхляется и дополнительно перемешивается. После равномерного распределения силосной массы, трамбовка происходит оптимально и интенсивно, при этом воздух полностью выдавливается из силоса. Качественный силос; Большой выход молока и мяса.

Оборудование для коровников Веерерот (Германия)

Веерерот является одним из ведущих производителей оборудования для коровников в Европе и поставляет оборудование для вновь строящихся, а также для отремонтированных животноводческих ферм. Ассортимент продукции включает стойловое оборудование, маты для коров, системы вентиляции и водоснабжения, шторы, ворота, вентиляторы, поилки, щетки для коров, домики для телят, миксеры для жидкого навоза, электронасосы, скреперные установки. Также осуществляем строительство коровников, реконструкции, поставку оборудования.

**Миксеры для щелевых полов****RECK**
Agrartechnik

Компания «RECK», основанная 1 мая 1957 г, на сегодняшний день является компанией среднего масштаба на юге Германии. Фирма имеет два раздела: сельхозтехника и медтехника. В 1998 году в программу сельхозтехники были включены канальные миксеры. Миксеры для щелевых полов компактные, удобны в обращении и высокопроизводительны в микшировании. Осуществляют перемешивание в труднодоступных навозных каналах прямо через щелевые полы без подъема тяжелых половых элементов.

Наше предприятие ориентировано исключительно на качественную продукцию

Официальный дилер: ОАО «Автопарк №1 «Спецтранс»
196105, С.-Петербург, Люботинский проспект, 7

Представитель фирмы:
Левин Сергей Витальевич, моб.: +7(921) 910-27-97

моб.: +7(911) 763-89-74, 8-921-646-31-60;
тел./факс: +7(812) 387-34-40
e-mail: vikkidior@mail.ru

О SIA, ИЛЬ-ДЕ-ФРАНС И АРД

— ЧАСТЬ 2 —



Ольга Рябых

Продолжение
репортажа
с аграрных парижских
салонов.
Начало читайте
в номере за март-
апрель (№ 2)

В прошлом номере «РА» мы опубликовали первую часть репортажа после посещения аграрных салонов, прошедших в феврале во Франции: чуть больше – о выставке SIMA и немного о SIA. Из второй его части читатели смогут узнать подробности о выставке SIA, а также про Большой Париж, или Парижский регион, или Иль-де-Франс, где помимо аграрных проходят многие другие известные во всем мире выставки. О них рассказали директор SIA Жуана Морено и Жан-Люк Марго-Дюкло, директор департамента встреч и деловых мероприятий Агентства регионального развития Иль-де-Франс (то есть Парижа и его окрестностей), или торговой организации «АРД».

Франция – исторически выставочная страна. Здесь проводят любую выставку так, чтобы она запомнилась посетителям. И Парижский регион, или, как его еще называют, Иль-де-Франс – один из лидеров в области организации международных выставок. Его название – «остров Франции» – происходит от франкского *liddle Franke* – «маленькая Франция». Это историческая область страны размером 20 км² в центральной части Парижского бассейна, между реками Сена, Марна и Уаза.

Парижский регион располагает современной выставочной инфраструктурой, включающей три основных центра – Paris-Porte de Versailles, Paris-Nord Villepinte и Paris Le Bourget – и множество выставочных центров в самом городе, способных принять более мелкие мероприятия.

В январе 2008 г. вследствие слияния деятельности секторов конгрессов, выставок и салонов Торгово-промышленной палаты Парижа и Unibail-Rodamco была создана компания VIPARIS, объединяющая 10 выставочных площадок Парижского региона, составляющих площадь в 599 544 м². В целом в 2010 г. было использовано более 682 200 м² экспозиций. Это выдвигает регион на первое место в мире по выставочным площадям.

Здесь каждый год проходит свыше 400 выставок, которые посещают 10 млн посетителей и около 100 тыс. организаций-экспонентов. В течение более чем 300 дней проводится в среднем пять, а иногда и до 15 мероприятий различной тематики. Регион собирает более 80% крупных международных выставок и обладает определенными заслугами, в частности ему удалось вывести многие свои форумы в разряд мировых.

Выставки дают представление о положении дел в мире: они являются идеальными стартовыми площадками коммерческих и технических проектов для входа на французский и европейский рынки. Этим объясняется большое количество зарубежных посетителей: в среднем 40% экспонентов и 30% посетителей профессиональных выставок Парижского региона являются иностранцами.

Россия занимает 10-е место среди стран-посетительниц французских выставок. Наибольшей популярностью у наших соотечественников пользуются салоны в сфере текстильной промышленности, одежды, моды, интерьеров домов и недвижимости – ими интересуются более 61% от всех российских посетителей.

В списке экспонентов Россия находится лишь на 21-м месте, при этом

основная доля выставяющихся приходится на сектор недвижимости (свыше 32%).

Отдельно стоит упомянуть о продовольственных выставках в регионе. Всего их 14, но некоторые проводятся одновременно (например, In-food, IPA и SIAL или SIA и SIMA), что позволяет специалистам оптимизировать свои поездки.

Наше издание в силу профессиональной направленности интересуется мероприятиями, имеющими отношение к сельскому хозяйству.

Остановимся подробнее на SIA.

Агропромышленная Европа раз в год обращает внимание на парижскую выставочную площадку, где проходит одна из самых «харизматичных» выставок в своей тематике. Несмотря на переменный успех Salon International de L'Agriculture (SIA), количество посетителей неизменно растет ежегодно. В этом году их было не меньше, чем на известных мировых сельскохозяйственных выставках. Но задача организаторов – привлечь еще большее количество посетителей из разных стран.

Экспозиция представляет собой огромную ферму, которая предлагает уникальную возможность знакомства с французским аграрным рынком. Выставка SIA-2013 включала четыре главных сегмента: животные (в 2011 г. было представлено 2205 самых красивых и продуктивных особей и 360 пород); зерновые культуры, овощи и фрукты; гастрономические изыски Франции и зарубежья; профессионалы и услуги сельскохозяйственного сектора. Также мероприятие не обошло вниманием лучшие продовольственные бренды и региональные продукты, вина и крепкие алкогольные напитки.

Перед нами предстали павильоны, строго сфокусированные по своей направленности. В одних стояли племенные животные: лошади, свиньи, КРС, а также птица, в других – ломились от яств столы, за которыми с удовольствием рекламировали свой товар жизнерадостные продавцы. Ко многим из них трудно было пробиться из-за окружавшей толпы покупателей. Был среди прочих и павильон, где рядом с дойными коровами стояли фермерские палатки, в которых можно было приобрести свежее молоко и творог. Все дни выставки то в одном, то в другом павильоне проводились показы племенных животных.

Но главное отличие от российских выставок – организация групп из детей, которые пришли сюда с родителями. Дети здесь традиционно занимаются

аниматоры, т. е. обученные специалисты. Их в этом году было больше тысячи. Они устраивали для ребят мастер-классы по разным направлениям сельского хозяйства. Одних приглашали поработать на искусственных грядках, которые были разбиты на специально отведенной площади: детям предлагали прополоть морковь и картофель (т. к. это были муляжи, рук никто не запачкал). Другим – подоить коров (не настоящих, конечно). Третьих вовлекали в приготовление обеда для праздничного стола, показывая, как фигурно нарезать овощи для супов и салатов. Некоторые аниматоры устраивали спектакли с участием детей (предварительно их переодевали в театральные костюмы и учили накладывать грим). Были здесь и спортивные группы – между грядок можно было проехать на БМХ – велосипедах или поиграть в баскетбол. Те из ребят, которые не хотели примыкать ни к одной из групп, могли залезть на сельскохозяйственный комбайн известного бренда, поставленный в павильоне на искусственном пшеничном поле. Родители и дети давно привыкли к тому, что аграрный салон в Париже – это не просто выставка продуктов, животных и производителей отраслевых услуг и товаров, а еще и шоу, праздник для всей семьи.

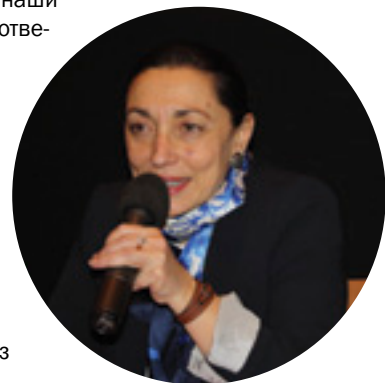
Во время пресс-конференции с Жуаной Морено одним из главных прозвучавших вопросов был «Почему так весело у вас на аграрных салонах?».

– Таковы наши традиции, – ответила она.

Честно признаться, всего вопросов и ответов на них было очень много. Приведем лишь некоторые из них.

– Расскажите поподробнее, как организована выставка.

– Салон имеет три основных раздела: первый и самый важный – это животноводство (2300 голов различных видов), также представлены регионы Франции и заморские территории. В отдельном павильоне мы представляем сельское хозяйство, принимаем министров на педагогической ферме и показываем парижанам и гостям выставки устройство хозяйства и как оно работает. Также



на выставке в отдельную зону выделено растениеводство.

– Откуда берутся деньги на организацию такого большого мероприятия? Помогает ли государство в его проведении?

– Финансирование салона происходит из тех средств, которые вносят будущие экспоненты, – это 80% бюджета, оставшиеся 20% – продажа билетов на выставку. Государство же инвестирует 300 тыс. евро только в проведение конкурса.

– На выставке много детей, которые высаживают траву или готовят какие-то блюда. Это как-то организуется специально?

– У нас существует специальный прием для детей. Мы приглашаем ребят, которые приходят на выставку, в группы,

или классы. Дети до 6 лет проходят бесплатно. Также ребенку выдается специальный браслет, на котором написаны координаты его родителей, на случай, если он потеряется.

– Все же в чем главное отличие SIMA и SIA?

– SIMA – это техника и животноводство для профессионалов и коммерческих целей, а SIA – это мероприятие для широкой публики, на котором семья и дети знакомятся с сельским хозяйством. Сельское хозяйство

во Франции очень популярно, и жители приходят сюда с удовольствием, а международные павильоны позволяют познакомить посетителей с сельским хозяйством других стран: Мали, Алжира, Туниса, Сенегала.



– При таком богатстве выставленного животноводства на SIA зачем выставлять его также и на SIMA, где в основном представлена сельхозтехника?

– Дело в технической особенности. Нет возможности выставить всю технику, что представлена на SIMA, на SIA, и наоборот. SIA проходит каждый год и является сельскохозяйственным конкурсом под эгидой правительства. Аграрный салон SIMA (о чем мы уже упоминали в первой части репортажа. – Прим. ред.) предназначен для специалистов и проходит раз в два года.

– Много ли персонала требуется на такую выставку?

– Первоначально SIA готовится командой из 50 человек, а перед мероприятием она вырастает до 2000,

включая весь хостес, который работает на выставке.

– Вы говорите про любовь к сельскому хозяйству во Франции, но оно не менее любимо и в Германии. Однако любовь имеет и обратную сторону: люди протестуют против условий содержания животных и финансирования сельского хозяйства из бюджета Евросоюза. Возникают ли похожие ситуации во Франции?

– Во Франции любят сельское хозяйство, и о подобных протестах в рамках выставки мне ничего не известно. Если говорить о содержании животных, то здесь приняты специальные законы и декреты, которые регламентируют минимальную площадь помещения и крупного рогатого скота и птицы, а также

способы кормления, и за этим следят различные профессиональные ассоциации. Французам на руку подобные скандалы, потому что они всегда могут сказать: «Надо есть французскую еду».

– Правда ли, что выставку посетил лично президент Франции Франсуа Олланд?

– Да, это действительно так, причем он не только побывал на выставке, но и провел на ней около 10 часов, чтобы осмотреть все объекты и пообщаться с посетителями. Его визит был высоко оценен всеми сельскохозяйственными работниками. К тому же он продегустировал практически все продукты отечественного производства, выложенные на прилавках.

– Закрывались ли некоторые павильоны, вход на выставку во время посещения ее президентом Франции? Была ли везде выставлена охрана?

– Нет конечно! Гости перемещались в обычном режиме и не почувствовали никакого дискомфорта.

В заключение отметим, что многим другим странам, в том числе и нашей, было бы неплохо перенять опыт Франции в проведении аграрных салонов. Особенно в том, что касается привлечения на них детей. ■



Иван Шереметьев

В марте в отеле «Балчуг Кемпински Москва» состоялась четвертая международная конференция компании CREON Energy «Пестициды 2013». В прошлом году на рынок защиты растений оказало влияние несколько значимых событий: вступление России в ВТО, а также проведенная доработка Федерального закона «О безопасном обращении с пестицидами и агрохимикатами». В то же время конференция показала, что говорить о благополучии и идиллии в индустрии не приходится, а зарегистрировать новый препарат по-прежнему задача не из легких. Остается в отрасли и ряд старых нерешенных вопросов, таких как контрафактные пестициды, недостаток собственных производств действующих веществ, отсутствие обмена информацией между российскими и зарубежными компаниями.

А ВОЗ И НЫНЕ ТАМ

РЕГИСТРАЦИЯ НОВЫХ СРЕДСТВ ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ ДЛЯ МНОГИХ КОМПАНИЙ ОСТАЕТСЯ НЕРАЗРЕШИМОЙ ЗАДАЧЕЙ

Прежде чем приступить к спорам, собравшиеся послушали доклад об общих тенденциях развития рынка средств защиты растений (СЗР), который представила генеральный директор компании «Клеффманн Агростат» Елена Алекперова. По ее оценке, оборот пестицидов, применяемых на сельскохозяйственных культурах по вегетации, в России составляет более 1,1 млрд долларов. В целом рынок демонстрирует устойчивую тенденцию роста, хотя в последнее

время темпы несколько спали. Если в 2008-2009 гг. прирост объема применяемых пестицидов складывался на уровне 20% ежегодно, то в 2012 г. он вырос относительно 2011 г. на 8%.

На общем рынке по полевым культурам лидирующее положение в обороте пестицидов занимают селективные гербициды – 71%, далее идут фунгициды – 16%, инсектициды – 9%, неселективные гербициды – 2%. Большинство земледельцев проявляют высокую лояльность



к используемым препаратам, применяя апробированные химические средства защиты растений из года в год. Интенсивность обработки почв увеличивается. Растет применение комплексных препаратов, в частности до 50% обработок селективными гербицидами приходится на баковую смесь. По данным за 2012 г. площадь однократной обработки сельхозпосевов составила 83,4 млн га.

Заместитель руководителя центра биологической регламентации использования пестицидов ВИЗР, доктор биологических наук Александр Лаптев рассказал о формировании и совершенствовании ассортимента средств защиты растений. В России ежегодно публикуется список пестицидов и агрохимикатов, разрешенных к применению на территории страны. Основной правовой поддержкой регистрации препаратов остается статья 9 Федерального закона № 109 «О безопасном обращении с пестицидами и агрохимикатами», принятого в 1997 г.

Среди положительных изменений в характеристиках ассортимента ХСЗР докладчик назвал значительное снижение норм применения по всем трем группам препаратов (инсектициды, фунгициды и гербициды). Отрицательной тенденцией эксперт считает сокращение количества выставляемых на рынок новых действующих веществ. В последние годы среди зарегистрированных препаратов явно преобладают пестициды, созданные на основе комбинаций двух и более уже известных средств.

Как оказалось, проблема регистрации новых препаратов – большая мозоль рынка защиты растений, которая связана, в первую очередь, с законодательной базой.

«Не кажется ли вам, что есть некие противоречия с практикой федерального закона о регистрации новых препаратов и задачами, которые стоят перед отраслью? – интересовался руководитель отдела стратегического маркетинга Bayer CropScience Кирилл Калакуцкий. – Сегодня регистрация должна проводиться сразу в нескольких регионах. Получается, что, когда до России доползет кукурузный жук, мы должны будем подождать, пока он заполонит страну в достаточной степени, чтобы оставаться в рамках закона».

Александр Лаптев признал, что регистрация препаратов несовершенна и не учитывает многих моментов, не только территориальный. «Попытки совершенствования 109-го закона осуществляются давно, но мешает отсутствие отдельного закона о защите растений, который есть во многих странах СНГ», – отмечал эксперт.

В собственном докладе Кирилл Калакуцкий развил тему об аспектах регулирования оборота СЗР. Эксперт подчеркнул, что ситуацию с регистрацией пестицидов в России нельзя назвать благоприятной. Признаками неблагополучия являются как отставание в разнообразии доступных сельхозпроизводителям средств защиты растений от других государств, включая страны СНГ и Восточной Европы, так и более позднее получение регистрации новых препаратов. Сложившаяся ситуация негативно влияет на конкурентоспособность российской продукции и на внутреннем, и на зарубежных рынках. Особенно это сказывается на культурах, возделываемых на незначительных площадях, для которых высокая стоимость регистрации является дополнительным ограничением числа зарегистрированных препаратов.

Решение подобных вопросов, по мнению участников конференции, невозможно без участия государства. «Назрела ситуация, когда необходимо выработать конкретные предложения по изменению процедуры регистрации пестицидов и донести их до принимающих решения органов. На сегодняшний день несколько министерств занимается вопросами регистрации СЗР, каждое из них тянет одеяло на себя. Организовать отдельную встречу всех участников непосредственно регистрационного процесса и сформировать ясные, четкие правила – в интересах каждого игрока рынка», – заявил директор по стратегическому развитию и маркетингу компании «Кеминова» Александр Долгих.

Участники конференции отмечали, что причина подобной несогласованности в том, что производители средств защиты растений и их проблемы не являются первостепенными для государственных органов.

«Отечественный рынок пестицидов полностью ориентирован на покупателя. Компании активно предлагают свою продукцию, обеспечивают полный комплекс сопровождающих услуг – у сельхозпроизводителя проблем с поставкой товара нет, нет критичности со стороны регионов, и государство не спешит вмешиваться в «благополучный» сектор», – отметил заместитель генерального директора фирмы «Август» Владимир Алгинин.

Кроме того, участники в процессе обсуждения затронули вопрос производства действующих веществ для СЗР в России. По мнению г-на Алгинина, производство на внутреннем рынке не является рентабельным, а следовательно,

актуальным.

Директор по связям с органами государственной власти Комитета производителей средств защиты растений Ассоциации европейского бизнеса в Российской Федерации Татьяна Белоусович, напротив, заметила, что Syngenta подписала договор о строительстве крупного завода в Краснодарском крае, а значит, в дальнесрочных планах рассматривает возможность начать выпуск действующих веществ.

Советник президента Объединенной нефтехимической компании по стратегии и развитию Вениамин Альперн отметил, что сегодня ни государство, ни бизнес не знают, что делать с «останками» бывших флагманов советского химпрома, каждый из которых был в той или иной мере вовлечен в производство действующих веществ для ХСЗР. База производства пестицидов капитально разрушена, непомерно высокая стоимость электроэнергии делает неконкурентоспособными любые производства, завязанные на хлор-щелочной электролиз, стоимость строительства в разы превышает затраты на создание аналогичных мощностей в китайских технопарках. Сегодня трудно представить себе восстановление производства в Уфе, Волгограде, Новочебоксарске, Дзержинске, Чапаевске, если только государство по примеру Китая или Казахстана не сделает сельхозхимии частью своей экономической политики. Если нет, то надо сказать со всей определенностью: быстро растущий российский рынок навсегда останется зависимым от импортных поставок, а удел российских производителей – приготовление смесовых форм.

«Необходимо использовать возможности бывших союзных республик для производства и формирования независимого «внутрисоюзного» рынка пестицидов», – заявила заместитель генерального директора компании CREON Energy Ольга Журавлева. CREON Energy готовит площадку для создания открытого диалога в рамках Таможенного союза. Однако развитие рынка невозможно без корреляции интересов бизнеса и государства. Задача отраслевого сообщества – донести проблемы производителей до российской власти и в дальнейшем узаконить лоббирование своих интересов в сфере СЗР. ■



САДЫ И ВИНОГРАДНИКИ ШАТО ЭРКЕН



Фруктовые сады, виноградники, замок с винными подвалами и пруд вокруг него с лебедями – всю эту пасторальную картину, характерную для Европы, можно увидеть в Кабардино-Балкарии

Галина Гангуева



Шато Эркен

Приземляясь в аэропорту города Нальчика, невозможно не увидеть замок, построенный в готическом стиле, – неповторимой красотой и оригинальностью он привлекает внимание каждого человека. Для всех, кто трудится в концерне «ЗЭТ», замок и виноградники стали единым символом.

Земли концерна расположены близ села Черная речка, что в Урванском районе Кабардино-Балкарии. В начале

1990-х гг. здесь была основана фирма «ЗЭТ», которая занималась выращиванием плодоовощной продукции и ее переработкой. К тому времени у основателя фирмы Тембулата Эркенова, агронома по образованию, был накоплен богатый опыт работы бригадиром овощеводческой и садоводческой бригад. И свой неиссякаемый энтузиазм, знания и умения Тембулат Хусейнович вложил в возрождение виноградарства в республике.

Был проделан колоссальный труд – проштудирована вся специализированная литература, изучен опыт по выращиванию солнечной ягоды в России. Но и этого показалось ему недостаточным для возрождения отрасли.

Тембулат стал ездить по другим странам. По его словам, в одной из командировок его озарила мысль: «Возродятся виноградники – будет и замок!». О строительстве своего дома, который одновременно стал бы имением

для всего рода Эркеновых, он задумывался и ранее. И вот по замыслу хозяина появился шато (замок) Эркин. Он построен посреди пруда по всем традициям средневекового замка, с элементами современности. В пруду плавают утки, лебеди, водится рыба, в вольере прогуливаются павлины. Вокруг пруда заложен плодовый сад, разбит розарий, оборудованы беседки. С обхода окрестностей замка обычно начинается знакомство приглашенных гостей с концерном «ЗЭТ», с его виноградниками, садами... Впрочем, обо всем по порядку.

площадь в республике составляет около 1,5 тыс. га, а к 2020 г. планируется довести ее до 3 тыс. га. Среди крупнейших предприятий по виноградарству, безусловно, концерн «ЗЭТ». По словам президента концерна Тембулата Эркинова, в республике есть все условия, в том числе и почвенно-климатические, для выращивания лучших отечественных и зарубежных сортов винограда и производства высококачественного шампанского, марочных столовых, крепких и десертных вин.

Как вспоминает руководитель предприятия, в концерне «ЗЭТ» закладка

Бригадир первой бригады Алим Токмаев, с которым мы осматривали виноградники, рассказал, что, несмотря на то что многие агротехнические работы на полях механизированы, выращивание виноградников остается очень затратным, трудоемким процессом, где без ручного труда не обойтись. Весной на полях начинаются вскрывание лоз укрывных сортов, их подъем и подвязка. Параллельно в это время идет обрезка кустов неукрывных (морозостойчивых) сортов. Затем на поля заезжает трактор со специальным агрегатом, который измельчает старые обрезки. Они потом используются в качестве органического удобрения.

Во время осмотра виноградников к нам присоединился главный агроном Александр Шантуков, который не без гордости подчеркнул, что почва в их регионе очень богата макро- и микроэлементами, это дает возможность использовать меньше минеральных удобрений. Их вносят только по плану, например для листовой подкормки. В этом году виноградники хорошо перенесли зиму, и виноградари концерна планируют получить высокий урожай: в среднем 150 ц/га.

Использовать каждый гектар земли

Начав деятельность с введения в оборот неиспользуемых земель сельскохозяйственного назначения (они не обрабатывались в течение 25-30 лет), предприятие продолжило возводить виноградники, сады, выращивать сельскохозяйственные культуры на некогда заболоченных землях. Необходимо отметить, что в концерне стараются использовать каждый гектар земли, вовлекая в оборот заброшенные сельскохозяйственные угодья. Возможно, отдохнувшая почва оказалась на плодородии, а может, просто благодарность земли за человеческое трудолюбие благоволила людям: на этих участках со временем стали собирать хороший урожай.

После закладки виноградников Тембулат Эркинов с единомышленниками наряду с традиционным разведением садов решил внедрить новые технологии – интенсивные. На первый взгляд непривычно видеть ровные, ухоженные саженцы деревьев на шпалерной подпорке. Суть этой инновационной технологии в том, что деревья высаживают с высокой плотностью на единицу площади, при этом для поддержки саженцев используют специальные



Президент концерна "ЗЭТ" Тембулат Эркинов

Долина виноградников

В России традиционно «виноградными» зонами являются Южный и Северо-Кавказский округа. Как известно, антиалкогольная кампания в годы перестройки нанесла большой урон виноградарству: с 1985 по 1990 г. площади виноградников в России сократились с 200 тыс. га до 168 тыс. га. Впоследствии их восстановлению уделяли мало внимания, а закладка новых прекратилась. Все это негативно отразилось на винодельческой отрасли и ее сырьевой базе – виноградарстве. Сегодня в южных регионах страны идет активное возрождение виноградарства. За период реализации госпрограммы развития сельского хозяйства, то есть за 2008-2012 гг., в Кабардино-Балкарии произведена закладка почти 1 тыс. га виноградников. Сегодня их

виноградников начиналась с аренды 2 га земли. В настоящее время виноградники концерна расположены на площади более 1 тыс. га. Здесь на ровных участках земли, под лучами южного солнца, в условиях горного чистого воздуха растут такие популярные сорта, как «мерло», «каберне», «рислинг», «шардоне», «мускат», «совиньон блан», «анжелотта», «пино нуар» и другие. Многие саженцы завезены из Франции, Италии, Сербии. Есть и свои, отечественные сорта краснодарской селекции. В 2008 г. начали экспериментировать с левокумским сортом винограда, саженцы которого заложили на площади 80 га. Все сорта подбирали так, чтобы они легко переносили низкие температуры. Как подчеркнули специалисты предприятия, винный материал из всех сортов посаженных саженцев получается отменный.



шпалерные железобетонные опоры. Для полива применяют систему капельного орошения. Летом над садами возводятся ограждения со специальной антиградовой сеткой. Так садоводы защищают плодовые деревья от града, который в этой местности нередок. Сады интенсивного типа расположились на землях, арендованных за рекой Баксан. Здесь прижились саженцы плодовых деревьев, привезенных из Греции. На заложенных в прошлом году 115 га земли растут яблони, черешни, абрикосы, персики, сливы и даже экзотические для этих мест нектарины. В текущем году заложен

сад на 120 га, в будущем планируют довести эти площади до 500 га. По словам главного мелиоратора Хазрыта Мамухова, при прежней (экстенсивной) системе саженцы начинают плодоносить на пятый-седьмой год, а интенсивный сад дает урожай уже на второй год после посадки. Как с улыбкой вспоминает главный мелиоратор, вначале, когда на деревьях появились первые завязи, он испугался: уж очень гладкие и необычно красного цвета они были. Оказалось, так завязываются плоды нектаринов.

С поля – на переработку

Все, что производится на полях и в садах концерна, после сбора отправляется на собственный завод. Плоды перерабатываются на соки и джемы. Вся продукция упаковывается и разливается в тару, производимую на специализированных заводах концерна. Одно из его подразделений – маслозавод по производству рафинированного дезодорированного подсолнечного масла. Производство было запущено в 2001 г. и выпускало

порядка 1 тыс. тонн масла в месяц. Успешная модернизация предприятия позволила не только увеличить объемы производства (до 2 тыс. тонн в месяц), но и расширить ассортимент продукции. Сегодня растительное масло под брендами «Наше золотце», «Эркеновское», «Ява» реализуется во многих регионах страны и практически на всей территории СНГ. Продукция маслозавода отмечена наградами многих выставок.

Сегодня в концерне создана вся производственная цепочка – от посадки и контроля выращивания винограда до его переработки. На заводе установлено самое современное оборудование французского и итальянского производства мощностью переработки 120 тонн винограда в час. Кроме всего прочего, есть и специальные ферментаторы, например красные – для выработки красного вина. На первый взгляд это просто емкость, а на деле – настоящее оборудование со своим автономным управлением, где соблюдается вся технология, в том числе регулирование температурного режима

для производства качественного вина различных сортов. Весь виноматериал охлаждается в специальных холодильных агрегатах. В общем, здесь располагают высокотехнологичным оборудованием для доведения сырья до стадии вина или шампанского в требуемом сортовом режиме. Тут производят различные сорта красного и белого вина и шампанского.

Гордость концерна – разработка собственной технологии производства десертного вина Ice Wine («ледяное вино»), без привлечения зарубежных энологов. Как сказал главный инженер завода по производству вин Нариман Шамсиев, обычно этот напиток изготавливают из определенного сорта винограда, замороженного на лозе. Это дорогое вино с рискованным производством. Несмотря на это, эксперты концерна взялись за работу и в итоге получили продукцию высокого качества. По мнению международных специалистов, первая экспериментальная партия удалась на славу.

«Гедуко» – Куриная балка

За рекой Баксан близ заказника «Гедуко» концерн арендовал заброшенные земли для ведения хозяйства. Под охраной находится 1657 га лесного массива. Основная цель – сохранение местной флоры и фауны. Как сказал президент концерна Тембулат Эркенев, для сохранения популяции животных и птиц, обитающих в этом регионе, редких видов растений сделано немало и созданы все условия. В лесу теперь гуляют олени, водятся кабаны, камышовые коты, а многообразие радует глаз. В родниках разводят форель и другие виды рыб. Также эти места облюбовали грибники. В лес по грибы – мероприятие исключительно организованное, и группу всегда сопровождает один из егерей.

Эти места известны большим количеством фазанов, поэтому местность названа Гедуко – в переводе с кабардинского языка «Куриная балка». Численность этих красивых птиц в последнее время по разным причинам неуклонно стала сокращаться. Для ее увеличения в охотхозяйстве концерна создали фазанарий с инкубаторием, оттуда птенцов выпускают на волю. По наблюдениям егерей, фазаны размножаются и в естественных условиях: одна особь 2-3 раза в год выводит от 6 до 12 птенцов. Для фазанов в охотничьем хозяйстве посажены облепиха

(их главное лакомство) и подсолнухи, расставлены кормушки с зерном. Как сказали егеря, все это делается для того, чтобы быть примером бережного обращения к природе для всех.

Кроме садов здесь есть и площади с виноградниками и подсолнечником. Для нужд хозяйства и для продажи излишков посеяно 105 га озимой пшеницы, 20 га ячменя и 346 га кукурузы.

Интерес к продукции есть

На сезонных работах в поле обычно занято около 70 человек. А когда начинается сезон сбора урожая, где нет возможности механизированного труда, на поля выходят все работники концерна, а это порядка 1 тыс. сотрудников. Каждый специалист концерна обеспечен служебным автомобилем. А ко всем плантациям в скором времени планируется проложить дорогу с твердым покрытием.

работать на поля. И в поле, и в цехах все работники концерна обеспечены питанием. Более того, многие семьи берут в субаренду поля виноградников, занимаясь всеми работами: от посадки саженцев до сдачи продукции, а прибыль получают сами. В сезон уборки концерн предоставляет им специальный комбайн, который собирает гроздь винограда.

Одно из начинаний концерна – создание своего питомника для выращивания качественного посадочного материала.

«Урожай на подходе. Скоро экологически чистая сельхозпродукция концерна отправится во все регионы страны», – сказал Тембулат Эркенев, осматривая убегающие вдаль ряды садов, бескрайние поля виноградников.

И вместо заморских фруктов потребители с удовольствием будут покупать свое, отечественное. Это прямое свиде-



Сезонные работы на виноградных плантациях

Концерн «ЗЭТ» ежегодно выступает спонсором многих спортивных мероприятий, оказывает материальную помощь и своим работникам.

Как сказал президент концерна Тембулат Эркенев, социальной составляющей здесь уделяют большое внимание. Заработная плата у работников достойная: от 30 тыс. руб. и выше. И это не предел, считает руководитель. Молодежь с удовольствием идет

тельство того, что концерн «ЗЭТ» сегодня вносит лепту в обеспечение продовольственной безопасности страны, в реализацию планов по импортозамещению.

В день нашего отъезда Тембулату Хусейновичу позвонил сын Азрет: «Эксперты и гости выставки высоко оценили экспонаты. Интерес к продукции есть». Он находился на выставке в Китае, где экспонировал винную продукцию концерна. ■

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ КАРТОФЕЛЕУБОРОЧНОЙ ТЕХНИКИ ПУТЕМ МОДЕРНИЗАЦИИ ПОДКАПЫВАЮЩЕГО РАБОЧЕГО ОРГАНА

Норчаев, Каршинский инженерно-экономический институт
(Узбекистан)



При уборке картофеля на суглинистых почвах пониженной влажности существующие картофелеуборочные машины не обеспечивают достаточной сепарации почвы. Широкое распространение получили пассивные лемеха, которые применяются на картофелекопателях. Но они имеют недостатки: часто происходит сгуживание почвенного пласта из-за неудовлетворительного продвижения по поверхности лемеха, наблюдается зависание ботвы и растительных остатков, что отрицательно влияет на качество работы.

В нашем институте разработан комбинированный подкапывающий рабочий орган, который был установлен на двухрядном картофелекопатель КТН – 2Б. Копатель состоит из секционных лемехов 1-5 (см. рисунок). Между основными лемехами 1 и 2 по оси междурядий размещены промежуточные лемеха 3-5.

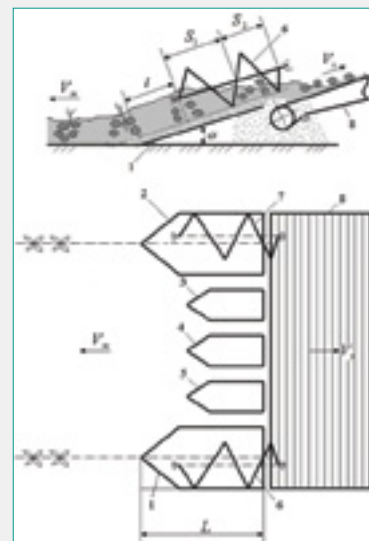
В процессе работы промежуточные лемеха не выкапывают боковую зону картофельной грядки и зоны междурядий с наибольшей плотностью, а лишь подбирают упавшие клубни из междурядий и направляют в сторону основного элеватора. Для устранения сгуживания клубненоносной массы над лемехом по наружным бокам установлены шнеки 6 и 7. Они выполнены с левой и правой навивкой витков и в процессе работы вращаются навстречу друг другу. Для транспортировки клубненоносного пласта часть шнеков над лемехом выполнена с большим шагом S , а для улучшения крошения почвенного пласта в зоне перехода массы с лемеха на элеватор и над элеватором шнеки выполнены с меньшим шагом S_2 .

С целью повышения степени крошения почвенного пласта в другом варианте рабочего органа часть шнеков в зоне перехода массы с лемеха на элеватор и над элеватором выполнена в виде винтовой спирали.

Почва – среднесуглинистая, твердость ее в слое 0-22 см составляет 1,4-2,0 МПа, влажность 11-14%. Урожайность картофеля 13,0 т/га. Скорость движения агрегата 0,4-1,0 м/с. Глубина подкапывания 20-22 см.

Диаметр шнеков 300 мм; шаг над лемехом 200 мм, а в зоне перехода массы с лемеха на элеватор и над элеватором 150 мм, диаметр проволоки винтовой спирали 20 мм, частота вращения шнеков 3-3,5с-1, лемеха пассивные плоские. Ширина основных лемехов 400 мм, промежуточных – 150 мм, угол наклона лемехов 28-30°, длина основных лемехов 450 мм, промежуточных – 250 мм.

При этих рациональных параметрах и режимах работы потери клубней в 2,0-3,2 раза меньше, сепарация почвы – на 25-30% больше по сравнению с уборкой на традиционном оборудовании. Поврежденных клубней не более 3%. Значительно снижается поступление в машину прочных почвенных комков, так как сепарация почвы начинается непосредственно на самом секционном лемехе. ■



Общество с ограниченной ответственностью
«Солана-Агро-Сервис»
 Solagro
 Quality of life
 Quality of life
 Агрономическое сопровождение

10 лет на рынке России!

розара ароза эскура фелокс ролдинга ред леди
 леони спринт лабелла витессе примадонна наташи
 ланорма* мизранда верди карузо* оппа людмила*
 лаперла* бельмонда* фигаро* королева анна*

15 июля 2013 года

18-й «День картофельного поля»
6-й «Картофельный фестиваль»

ООО «Солана-Агро-Сервис»
 тел.: +7 (846) 922 98 43
 230 04 92
 230 04 93
 факс: +7 (846) 263 99 80
 solagro@solagro.ru
 info@solagro.ru
 www.solagro.ru

* - находится на регистрации в реестре сортов РФ

КАРТОФЕЛЬНЫЙ БИЗНЕС, ИЛИ КАК ВЫРАЩИВАЮТ РАННИЙ КАРТОФЕЛЬ В АСТРАХАНСКОЙ ОБЛАСТИ



Галина Гангуева

Картофель считается нашим вторым хлебом. Все мы любим картошку, особенно молодую, которая практически входит в разряд деликатесов. В сезон молодая картошка – желанный гость на нашем столе. Отварная, в мундире, запеченная, жареная; с зеленью, с малосольными огурцами – как говорится, на любой вкус.

По два урожая в год

Ранее большие объемы картофеля в стране производили в личных подсобных хозяйствах. Сегодня производство переходит на специализированные предприятия. Это связано с тем, что в частных условиях невозможно соблюдать всю агротехнологию возделывания сельхозкультуры, приобретать специальную технику, вести селекционную работу. Астраханская область, которая издавна славится своими арбузами и помидорами, сейчас известна и как картофелепроизводящий регион. Это идет вразрез с мнением некоторых ученых, считавших, что условия области не подходят для возделывания картофеля. Сегодня климатические условия региона позволяют получать по два урожая картофеля (раннего и позднего) в год. Средняя урожайность составляет 212 ц/га, что в 1,6 раза выше показателя по Российской Федерации и в 1,8 раза – по Южному федеральному округу. Ежегодно на сельхозпредприятиях области производят порядка 300 тыс. тонн картофеля.

установленного правительством области (4%) и соглашением с Минсельхозом РФ (4,1%). Объем валовой продукции составил 24,4 млрд рублей (в 2011 г. – 20,9 млрд рублей). В 2012 г. объем производства картофеля составил 291,5 тыс. тонн (рост 117,4% к уровню показателя 2011 г.), доля раннего картофеля – 60% (171 тыс. тонн) общего объема производства. По итогам прошлого года лидерами в производстве овощных и бахчевых культур и картофеля являются Ахтубинский и Харабалинский районы.

Как отметил министр сельского хозяйства Астраханской области Иван Нестеренко, в настоящее время в регионе активными темпами идет уборка ранних овощей. В этом году раннего картофеля планируют собрать примерно 250 тыс. тонн, более того, 200 тыс. тонн уже отправлено в регионы страны. По словам регионального министра, областные фермеры научились выращивать хороший картофель с высокой урожайностью, но ежегодно сталкиваются

плодоовощной продукцией и сдержат рост цен на нее, но и обеспечат ее круглогодичные поставки на рынки Российской Федерации и СНГ. Построено четыре оптовых распределительных центра, что способствовало формированию на территории региона комплексной системы заготовки, хранения, предпродажной подготовки и реализации растениеводческой продукции. Также введено в оборот 10 тыс. га орошаемых земель.

По словам руководителя астраханского Минсельхоза, эксперименты с выращиванием картофеля начались в 1998 г., когда были завезены первые семена из Голландии. И в возделывании картофеля использовали голландскую технологию.

Как подчеркнул Иван Нестеренко, в регионе реализуется программа «Развитие овощеводства, бахчеводства, картофелеводства и овощеперерабатывающей промышленности в Астраханской области на 2011-2013 гг.». В рамках нее субсидируются затраты на строительство овощехранилищ, приобретение техники для картофелеводства и покупку семян. Сегодня благодаря федеральной программе «Начинающий фермер» многие организовали свою деятельность. По этой программе 25 человек получили гранты. В этом году заявки подали еще 30 человек.

Из капитанов – в фермеры

До того как стать фермером, Сергей Епифанов в какой только сфере себя не пробовал. А началось все с увольнения в запас с флота. Молодой человек, привыкший к активной деятельности, после этого ни дня не просидел без работы. Чтобы обеспечить семью, брался за любой тяжелый труд. В последние годы занимался сбытом сельхозпродукции, возил ее в другие регионы страны. Вот тогда и пришла ему мысль: выращивать продукцию самому. Да и программа «Начинающий фермер», которую на досуге он изучил, ему приглянулась. Был срочно созван семейный совет, на котором его идею единогласно поддержали. Сергей понимал, что работать придется не покладая рук, иногда и круглосуточно. Труд тяжелый, ежедневный, многочасовой, в любую погоду. Сергей составил бизнес-план (затраты по его проекту – примерно 5 млн рублей), собрал необходимые бумаги. Так он стал начинающим фермером.

Для начала деятельности нужны немалые инвестиции. Сельское хозяйство – емкая, затратная отрасль. Были вложены собственные средства, а также очень помогли поступления по гранту – 1,5 млн



Министр сельского хозяйства Астраханской области Иван Нестеренко

Реализация Госпрограммы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия осуществляется в рамках соглашения, заключенного между Минсельхозом РФ и правительством Астраханской области. Одним из основных показателей программы является темп роста валовой продукции, который за 2012 г. составил 5%, что выше показателя,

ся с одной проблемой – сбытом продукции. К решению этого вопроса в области подошли масштабно: построили семь овощехранилищ с современным оборудованием в Харабалинском, Лиманском, Камызякском и Приволжском районах. Это позволило увеличить емкость хранилищ до 120 тыс. тонн единовременного хранения сельхозпродукции и создать в области сеть овощехранилищ, которые не только обеспечат рынок региона



Фермер Сергей Епифанов (справа)
с главным агрономом Георгием Филатовым

рублей. Взял в аренду в Камызякском районе 20 га земли, заросшие бурьяном. Всю весну кипела там работа: выкорчевывали засохшие деревья, кустарники, обрабатывали почву – в общем, провели все агротехнические работы по подготовке к посеву. Закупили оборудование для полива, семенной картофель из Белоруссии, приобрели старенький трактор, дискатор, культиватор, опрыскиватель. Нужна была и картофелеуборочная техника. На первых порах обзавелись компактным импортным комбайном. Некоторую технику взяли в лизинг.

Посадили ранний картофель, помидоры и бахчевые культуры. В процессе работы Сергей становился и новатором: из оборудования раздачи удобрений собрал систему для подачи воды, сделал разводку, куда вмонтировал импортные фильтры. Теперь насосная система выдает для полива 100 м³ воды в час. Наибольшую поддержку оказали друзья. Рад был бы Сергей взять кредит в банке, но, сетует он, банки начинающим навстречу не идут. Основная причина – отсутствие хозяйственной деятельности в предыдущие годы.

На некоторых участках фермер ведет исследовательскую работу, например некоторые кусты на его сельхозугодьях обрабатывают различными средствами защиты растений от болезней, а некоторые и вовсе не обрабатывают. Наблюдения за ними, как считает Сергей, пригодятся в будущем, при расширении деятельности.

Если бы не программа «Начинающий фермер», за фермерство он бы не взялся. Именно она дала толчок для деятельности, а сегодня еще и дисциплинирует, так как приходится готовить отчеты, грамотно планировать работу.

Глава фермерского хозяйства активно сотрудничает и с местной сельхозкооперацией. В планах – купить грузовик, организовать свою логистику. Основная задача сегодня – собрать и продать картофель. Цена на него по сравнению с прошлым годом сложилась хорошая – в среднем 27 руб./кг.

Бразды правления – в руки сыновние

Когда мы приехали на поля крестьянского хозяйства «Фрегат», работа там кипела: трактор, агрегатированный с картофелекопалем, выкапывал клубни. Работники собирали картофель, тут же сортируя его по размерам. Вся работа велась под нещадно палящим солнцем. Все заинтересованы в одном: быстро собрать урожай и отправить в регионы. Поэтому стараются использовать каждый погожий день. Каждый мешок датируется, на нем пишется фамилия сборщика. Если при контроле будет выявлен брак, это скажется на заработной плате, которую здесь выдают в конце трудового дня.

Главе крестьянско-фермерского хозяйства Степану Тимофееву 30 лет, большой опыт в выращивании овощей и картофеля он получил, помогая отцу. Крестьянское хозяйство «Фрегат» зарегистрировано и занимается производством продукции сельского хозяйства с 2001 г. Организовал его Владимир Степанович Тимофеев, который в 2010 г. передал хозяйство в руки сына. Сегодня оно специализируется на картофелеводстве, овощеводстве и овцеводстве. Имеется обустроенная чабанская стоянка, где содержится 520 овец эдильбаевской породы.



Глава хозяйства «Фрегат»
Степан Тимофеев

Как сказал Степан Тимофеев, в прошлом году было произведено 3000 тонн картофеля и 600 тонн лука. Применяются интенсивные технологии выращивания сельскохозяйственных культур. Полив всей площади выращивания картофеля и лука производится капельным и спринклерным орошением. Имеется полный набор сельхозтехники для проведения агротехнических мероприятий (тракторов всех модификаций – 7 единиц, автомобилей – 5 единиц).

Построено два овощехранилища вместимостью 2000 тонн. В 2011 г. крестьянское хозяйство приняло участие в реализации программы «Развитие овощеводства, бахчеводства, картофелеводства и перерабатывающей промышленности в Астраханской области на 2011-2013 гг.». В рамках программы было приобретено оборудование для создания микроклимата в овощехранилище на сумму 6,05 млн рублей. Получена государственная поддержка в размере 2,5 млн рублей.

В настоящее время убирается ранний картофель на площади 90 га. Поздний, часть которого пойдет на семенной материал, высажен на 25 га. Ведутся работы на посевах лука на площади 15 га. В хозяйстве трудятся 25 постоянных работников, на временные работы привлекается до 40 человек.

В период нашего пребывания на поле большегрузные машины были загружены ранним картофелем и взяли курс на Санкт-Петербург и Москву.



Картофельное поле

Пример индивидуальной деятельности

Михаил Кузнецов организовал крестьянское хозяйство в Харабалинском районе в 2001 г. Кроме растениеводства занимается разведением овец грозненской породы. Сегодня у него одно из наиболее успешных предприятий. В прошлом году на 30 га орошаемой пашни здесь было произведено 180 тонн овощей, 650 тонн картофеля и 300 тонн люцернового сена. Урожайность овощей составила 450 ц/га, картофеля – 250 ц/га. В этом году ранний картофель высажен на площади 20 га. Посевы лука размещены на 8 га, позднего картофеля планируется высадить 5 га. Овощи и картофель выращивают с помощью системы капельного орошения (25 га). Его планируется получить около 700 тонн. В посадке использовали такие сорта картофеля, как «ред-скарлет» и «импала».

За все эти годы Михаил укрепил материально-техническую базу хозяйства. Сегодня на его предприятии имеются 2 автомобиля различной грузоподъемности, а также 3 трактора МТЗ 82 и МТЗ 80 и 2 ДТ-75.

Имеется весь комплекс сельскохозяйственных машин для посадки, обработки и уборки картофеля и овощей. На полях крестьянского хозяйства занято 15 постоянных работников. В сезон привлекается дополнительно до 40 человек.

Как отметил Михаил Кузнецов во время разговора, прошлый год был тяжелым в плане реализации сельхозпродукции, практически она уходила ниже себестоимости. Сегодня сложилась хорошая цена. Фермер говорит, было бы лучше, если бы цена на рынке всегда была стабильной – порядка 25-26 руб./кг. Как говорится, год на год не приходится. Несмотря на трудности, начатое дело трудовые люди не бросают. В этом году уборка раннего картофеля в районах началась 12 июня.

Как сказал начальник управления сельского хозяйства Харабалинского района Астраханской области Самат Демисенов, картофель выращивается в этом районе в тяжелых почвенно-климатических условиях, половина затрат уходит на минеральные удобрения, обеспечение водой и другие важные мероприятия. Из-за скудной почвы хозяйства не выдерживают конкуренции с другими регионами по себестоимости, которая обычно составляет 9-12 руб./кг. В этом году в районе площади под картофелем увеличены на 5%: если в 2012 г. было порядка 4 тыс. га, то в нынешнем – 4,3 тыс. га. И у всех картофелеводов района есть надежды на хороший урожай. А мы, потребители, будем покупать местную картошку. ■

Москва – Астрахань – Москва

просто запомните этот номер телефона:
8-800-555-4147
один звонок — лучшая техника — отличный урожай

ПРЕПОСЕВНАЯ И МЕЖДУРЯДНАЯ ПОЧВООБРАБОТКА

Культиватор фронтальный KUMSTAD KSF 2000	Культиватор гребнеобразователь KUMSTAD KSF 2000	Культиватор гребнеобразователь KUMSTAD KSF 2000 4S-140
Культиватор гребнеобразователь AVR GE-POWCE	Культиватор гребнеобразователь ИКСИОН	Культиватор гребнеобразователь AVR SPEED RIDGER
Культиватор овощной КА-4.3-01/00	Культиватор гребнеобразователь КТБ-4	Гребнеобразователь ромбовый KUMSTAD KSR

ПОСАДКА КАРТОФЕЛЯ И УХОД

Картофелесажалка 4-рядная MEDEMA CF 42	Картофелесажалка 6-рядная MEDEMA CF 42	Трассовый картофелесажалка MEDEMA STROSCURAL
Посадочный комплекс на базе GE-POWCE и CF-42	Посадочный комплекс на базе MULTIVATOR и CF-42	Система полива и орошения FERRO

УБОРКА КАРТОФЕЛЯ

Ботвособирающая 4-рядная AVR BALALE	Комбайн картофелеуборочный AVR 2208K VARIANT	Комбайн картофелеуборочный AVR SPIRIT 1100
Комбайн картофелеуборочный AVR SPIRIT 4200/4200	Комбайн элеваторный AVR ESPRIT	Комбайн солоноуборочный 4-рядный AVR PUMA

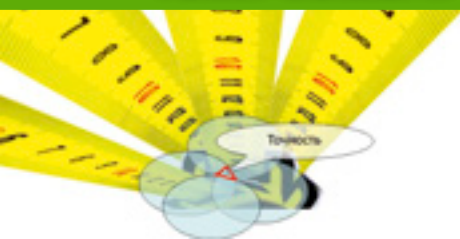
СКЛАДСКАЯ ЛОГИСТИКА

Солоноуборочный ПОЛИПРОЦЕСС MEDEMA IST	Прямой бункер MEDEMA SLIM	Телескопический/горизонтальный конвейер MEDEMA TAT-140
Конвейер ленточный MEDEMA KT-75/75	Элеватор карусельный MEDEMA ML	Полисортировщик картофеля JANSSEN & HEUNING 140/60 L

Мы производим, а не перепродаем
www.kolnag.ru

КОЛНАГ
Техника, которая работает

ТЕМА НОМЕРА



ЧТО ТАКОЕ ТОЧНОЕ ЗЕМЛЕДЕЛИЕ?

GPS-СИСТЕМЫ АВТОМАТИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ ДЛЯ ТРАКТОРОВ И ОРУДИЙ

Сегодня все говорят об инновационных технологиях точного земледелия, которые считаются одним из наиболее прогрессивных направлений в развитии сельского хозяйства. Что же такое точное земледелие?

Системы автоматического вождения или дифференцированное внесение химикатов? Системы мониторинга погодных условий или корректировка нормы орошения в зависимости от влажности почвы?

Точное земледелие – это, прежде всего, комплексный подход к ведению сельского хозяйства, который подразумевает максимально экономичное использование ресурсов и потенциала почвы, минимизацию себестоимости килограмма продукции, а также максимизацию урожая с 1 га обрабатываемой земли.

Все больше сельхозпроизводителей в России внедряют в свои хозяйства данные технологии, однако не все понимают, в чем состоит основной экономический смысл технологий точного земледелия и что позволяет достичь существенных финансовых выгод.

Специалисты компании «Агри 2.0» владеют новейшими знаниями в области точного земледелия, имеют многолетний опыт работы в данной сфере и рады поделиться этими знаниями с российскими сельхозпроизводителями. Основа концепции состоит в том, что повышение урожайности с гектара и снижение затрат на килограмм продукции является намного более эффективным методом, чем увеличение количества обрабатываемых площадей, что с первого взгляда может показаться более простым способом для получения роста прибыли.

В этом номере журнала специалисты «Агри 2.0» расскажут о современных технологиях и их экономическом эффекте.

Что такое GPS и как работает эта технология?

Основа технологии GPS-позиционирования состоит в измерении расстояния от точки на Земле до спутника. Месторасположение на основе этой информации выражается в координатах. Спутники охватывают всю территорию Земли. В данный момент активны около 30 американских GPS-спутников и более 15 российских спутников ГЛОНАСС.

Каждый из них позволяет определить зону, в которой в определенный момент времени находится объект, а совмещение данных с нескольких спутников позволяет сузить эту зону и получить более высокую точность.

Точность данных измерений могла бы быть идеальной, однако есть ряд факторов, снижающих ее до 10-15 м. В частности, она снижается в силу того, что луч сигнала, проходящий от спутника до Земли, следует не по прямой, а преломляется в слоях тропосферы и ионосферы, что увеличивает время пути до точки на Земле и, соответственно, искажает данные. Более того, сигналы, присылаемые со спутников, отражаются от всевозможных объектов, например от людей, деревьев, зданий, что еще больше искажает данные о координатах объекта.

Для целей сельского хозяйства такая точность неприемлема, именно поэтому используется технология коррекционного сигнала, позволяющая получить более правильные данные о местоположении объектов.

Что такое коррекционный сигнал?

В зависимости от уровня точности различают несколько видов коррекционных сигналов (они приведены ниже), однако их принцип един: получение сигнала со спутника базовой станцией, установленной на земле, для последующего пересчета и отправки уточненного сигнала на принимающее устройство в технике на поле.

Основное различие перечисленных выше сигналов состоит в их абсолютной

либо относительной точности. Все сигналы, кроме RTK, обеспечивают относительную точность.

Принцип относительности связан со временем и выражается в том, что заявленная точность сохраняется только в течение определенного интервала времени, порядка 30 минут. Вне данных временных рамок точность коррекционного сигнала снижается вдвое. На практике это означает, что трактор, использующий такой коррекционный сигнал, не сможет проехать по одной и той же траектории с интервалом более чем 30 минут.

В противоположность данному принципу абсолютная точность 2 см, обеспечиваемая RTK-сигналом, означает, что данные о пройденной траектории сохраняются в течение часа, недели, года, нескольких лет, то есть неограниченного периода времени. Это позволяет следовать одной и той же траектории с точностью 2 см многократно, что особенно важно при выращивании культур, которые требуют прохождения по одному и тому же треку несколько раз. Примерами могут быть посадка картофеля с последующим гребнеобразованием, посев овощей с дальнейшей междурядной обработкой или посев пропашных культур точно по тем линиям, где ранее вносились удобрения.

Системы автоматического управления для выращивания картофеля и овощей

Картофель и овощи, безусловно, относятся к культурам, которые требуют многократного прохождения по одной и той же линии. Именно поэтому системы



Таблица 1.

	Glide (Egnos)	OmniStar VBS и HP/XP	RTK
Точность в пределах 15 минут (вправо и влево от заданной траектории)	15-20 см	10-15 см (VBS), прием на частоте L1 5-7 см (HP/XP), прием на частотах L1 и L2	2 см
Абсолютная точность (вправо и влево от заданной траектории)	30-40 см	20-30 см (VBS) 10-14 см (HP/XP)	2 см, абсолютная точность вне временных рамок в течение многих лет
Стоимость сигнала	Бесплатно	Платно	Бесплатно
Примеры использования	Разбрасывание удобрений, опрыскивание	Посев пропашных	Операции, требующие повторного прохода по траектории (междурядная обработка, гребнеобразование)



автоматического управления с использованием RTK-сигнала являются оптимальным решением для выращивания данных культур.

Одной из важных особенностей также является то, что даже при небольшой холмистости полей при автоматическом управлении трактором орудие, работающее вместе с ним, все равно смещается на определенную величину. В силу того, что расстояние между орудиями и трактором, а также вес орудий различаются, смещение происходит каждый раз на новую величину, что существенно снижает требуемый уровень точности в 2 см.

Именно поэтому в данный момент активно начинает использоваться технология независимого управления орудием. В этом случае на него устанавливаются отдельная антенна и система управления, что полностью предотвращает сползание орудия и гарантирует абсолютную точность в 2 см даже на очень холмистых полях.

Какие же результаты приносит управление орудием и трактором одновременно?

Можно привести целый ряд преимуществ, а именно:

- отсутствие зеленого картофеля, так как благодаря управлению орудием при посадке и гребнеобразовании

картофель находится точно в центре гребня;

- отсутствие поврежденного картофеля, так как гребнеобразователь точно следует траектории, пройденной при посадке;
- отсутствие поврежденного картофеля при уборке;
- более высокая урожайность, так как картофель находится точно в центре гребня;
- отсутствие потерь благодаря ровным стыковым рядам;
- повышение производительности благодаря возможности работать в дневное и ночное время суток.

Практический опыт показывает, что в российских хозяйствах стыковые ряды между двумя проходами картофелесажалки всегда превышают 75 см (при работе с орудием рабочей шириной 75 см). В среднем оказывается, что данное расстояние составляет порядка 85 см там, где оно должно равняться 75 см. На первый взгляд кажется, что это небольшое отклонение, однако несложные расчеты доказывают обратное.

Около 3,2% общей площади поля фактически не используется. Например, если обрабатывается поле в 100 га, всего лишь 96,8 из них используется эффективно. Если затраты на вносимые ресурсы и обработку составляют около 1500 евро на 1 га, то только за счет ровных стыковых рядов технология автоматического управления позволяет сэкономить до 4800 евро при посадке картофеля на поле в 100 га.

Системы автоматического управления точностью 2 см могут быть также интересны и для производителей

овощей. В частности, технология обеспечивает существенную экономию на химикатах благодаря возможности междурядной обработки с точностью 2 см, что снижает необходимость в химических средствах защиты.

Другим преимуществом технологии RTK является возможность минимизировать уплотнение почвы, так как многократное прохождение по одной и той же линии снижает степень воздействия техники на почву.

Автоматические системы управления для зерновых и пропашных культур

Помимо высокоточных систем RTK-управления для картофеля и овощей сельхозпроизводителям, специализирующимся на зерновых и пропашных культурах, «Агри 2.0» также предлагает ряд технологий от компании Raven, которая специально разработала свои решения для хозяйств, занимающихся выращиванием зерновых и пропашных культур.

Помимо курсоуказателей и решений автоматического управления эта группа технологий включает еще множество инновационных подходов, а именно: технологии дифференцированного посева и дифференцированного разбрасывания удобрений, контроль секций при опрыскивании для предотвращения перекрытий и наложений, а также мониторинг урожайности для зерновых комбайнов.

Комплексное использование данных технологий в совокупности с отбором проб почв и составлением почвенных карт позволяет наиболее эффективно использовать потенциал почвы и вносить ресурсы только на те участки, где это необходимо, для получения максимального урожая при снижении себестоимости на килограмм продукции.



Пример

Практика реализованных в России проектов показывает, что при использовании опрыскивателя с рабочей шириной 27 м количество перекрытий при опрыскивании составляет от 5 до 12,5%. При использовании технологии контроля секций, которая позволяет установить шаг в 0,5 м, количество наложений сокращается до 0,1-0,2%.

Использование метеорешений для контроля заболеваний растений и при оптимизации полива

Контроль заболеваний растений становится возможным благодаря использованию современных сенсоров и программного обеспечения, включая и математические модели расчета рисков заболеваний. Сенсоры фиксируют погодные параметры, сравнивают их с параметрами, благоприятными для вспышки заболеваний растений, и таким образом ведется постоянный контроль ситуации.

На графике 1 приведен график риска заболевания, в данном случае вспышки фитофтороза. Когда график находится вне зоны риска, опрыскивание может быть перенесено или отложено. Когда же риск возрастает, пользователь (агроном, руководитель) получает тревожное

График 1. График риска вспышки заболеваний растений

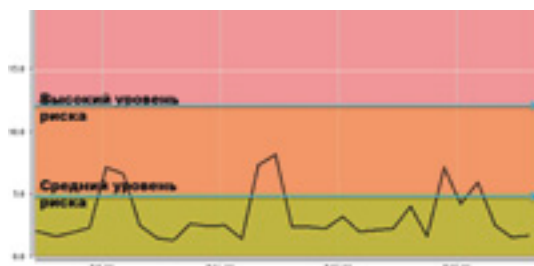


График 2. Сенсор влажности почвы 30 см



ветра поможет выбрать оптимальный момент для опрыскивания, а дождемер сообщит, если после опрыскивания препарат был смыт дождем.

Контроль орошения становится возможным благодаря использованию сенсоров влажности почвы. Через каждые 10 см они измеряют ее влажность и температуру на глубине 15, 45, 75 см и т. д. Сенсоры изготавливаются разной длины, до 1,5 м. На графике 2 можно увидеть влажность почвы на различной глубине, проследить ее изменение с течением времени. Предусмотрена возможность своевременно получать информацию об этих изменениях на телефон и на электронную почту. Если влажность упала ниже критической отметки, это означает, что нужно начинать полив. Устанавливаемый дождемер (осадкомер) поможет контролировать норму орошения и с высокой точностью определять количество выпавших осадков.

Это решение помогут оптимизировать график и нормы орошения.

Все собираемые данные доступны с любого компьютера, имеющего выход в Интернет.

Современные системы мониторинга погодных условий и влажности почвы позволяют:

- оптимизировать график орошения, внесения фунгицидов;
- экономить средства водных ресурсов (экологичность);
- предотвращать потери питательных веществ в почве из-за чрезмерного орошения, противодействовать деградации почвы, сокращать энергозатраты, повышать экономию воды;
- предотвращать потери урожая из-за недостаточного, избыточного или несвоевременного орошения, а также при контроле заболеваний растений.

Технологии точечного опрыскивания

Сенсорная технология Weed-IT для минимизации расходов гербицидов и оптимизации их внесения (для точного внесения).

Система точечного опрыскивания Weed-IT производится в Нидерландах и широко применяется в странах, где практикуют нулевую и минимальную обработку почвы.

Сенсор распознает сорняк по наличию хлорофилла. Каждый сенсор контролирует пять форсунок, расположенных на расстоянии 20 см друг от

сообщение на электронную почту или СМС-сообщение на телефон. Это значит, что нужно принимать решение об опрыскивании.

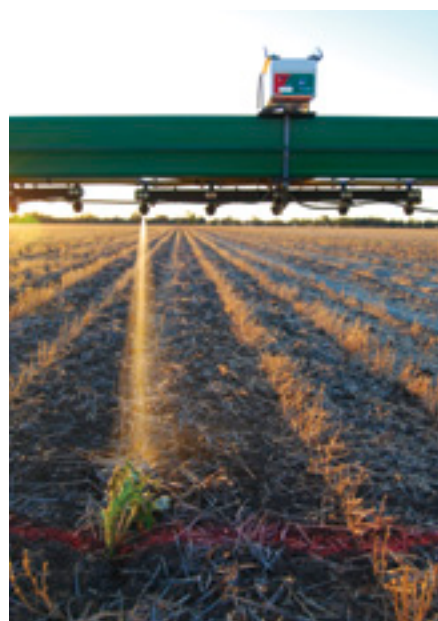
Система берет в расчет температуру, относительную влажность воздуха, информацию с датчика, имитирующего поверхность листа, и ведет расчет по математическим моделям.

Расчет риска вспышки ведется сразу по нескольким существующим в системе моделям. В ней существует множество расчетов и калькуляций, в том числе расчет суммарного испарения с поля с учетом выращиваемой культуры, что позволяет лучше понимать и планировать орошение (водный баланс). Помимо этого, датчик скорости



Таблица 2. Расчет окупаемости системы Weed-IT

Гербицид	Сокращение использования гербицидов, %	Объем сэкономленных средств, €	Период окупаемости для JD 493, 36 м, лет
Round-up	50	90 000	1,8
Round-up	80	144 000	1
«Ураган»	50	200 000	1,2
«Ураган»	80	320 000	0,5



друга. Каждая форсунка контролируется сенсором отдельно.

С помощью такой системы становится возможным проводить опрыскивание только там, где есть сорняки. Обработку можно вести в любое время суток. Сенсор способен различить даже самый маленький сорняк. Использование системы не требует дополнительной калибровки. Все, что нужно, – это оснастить опрыскиватель системой Weed-IT.

В кабине водителя устанавливается компьютер (монитор), с помощью которого контролируются чувствительность сенсоров, норма внесения гербицидов. Weed-IT имеет максимально понятный и доступный интерфейс и не требует специальных навыков.

Различные режимы работы позволяют настраивать систему на опрыскивание



всего поля, например равномерно 30% от дозы и только в местах наличия сорняков применять полную дозу.

Сенсор определяет сорняк и, зная скорость передвижения и расстояние от него до форсунки, дает команду: она открывается именно в тот момент, когда находится над сорняком. Также в системе предусмотрена функция запаса, позволяющая включать форсунки чуть раньше, а выключать чуть позже для гарантированного попадания химиката на растение.

Рабочая скорость при опрыскивании составляет 25 км/ч.

Система Weed-IT позволяет экономить до 90% на пестицидах, является экологичным современным решением для точного земледелия и прекрасно дополняет концепцию дифференцированной работы на участках поля.

Постепенно сорняки вырабатывают устойчивость к Round-up, что приводит к необходимости приобретения более сильных и дорогостоящих гербицидов.

В таблице 2 приведен пример окупаемости системы.

Расчет производился исходя из площади 10 000 га и годовой стоимости обработки 180 000 евро в случае применения Round-up (расход 4 л на 1 га, стоимость 4,5 евро за 1 л), и 400 000 евро – в случае использования системы «Ураган» (расход 5 л на 1 га, стоимость 8 евро за 1 л).

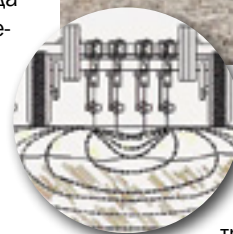
Уровень экономии напрямую будет зависеть от засоренности поля (меньше сорняков – больше экономия).

Исследования Нидерландского университета Вагенинген показали, что даже при высокой засоренности поля экономия составляет 40%.

Система Weed-IT – это новый шаг в цикле точного земледелия, который позволяет экономить гербициды за счет оптимизации их внесения, а также является экологически чистой системой.

Современные методы сканирования почвы

Сканирование почвы на содержание органического вещества (ОМ), pH и на определение почвенной структуры и типа почвы с помощью измерения электропроводности.



Система картирования почвы Veris позволяет собирать на ходу сразу три параметра почвы в полностью автоматическом режиме.

Запись координат осуществляет GPS-приемник. Таким образом, на выходе мы получаем карту поля с геопривязкой и тремя параметрами.

ОМ

Сканирование на содержание органики становится возможным благодаря использованию специального оптического сенсора. Сканирование почвы ведется непрерывно. Сенсор углубляется в пахотный слой примерно на 3-5 см. В результате получают карты поля высокой точности с информацией о содержании органического вещества. На основе этих карт можно определять участки с наивысшим потенциалом, составлять карты дифференцированного высева семян, внесения удобрений и оценивать потенциал поля.

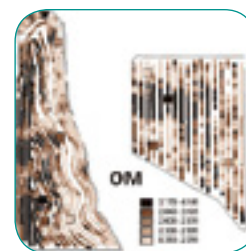


Рис. 1. Карта содержания органического вещества

pH

Одновременно с этим система картирования каждые 20 м отбирает пробы почвы и анализирует их с помощью pH-электрода. Данный метод позволяет со значительно большей частотой, а соответственно, с большей точностью определить pH на всех участках поля, а не судить обо всей его территории по нескольким пробам. Получившаяся карта даст представление обо всем поле в целом, о стоимости исправления pH на локальных участках и позволит вносить известь точно, именно на тех участках, где это требуется. Таким образом, экономия за счет сохранения и перераспределения

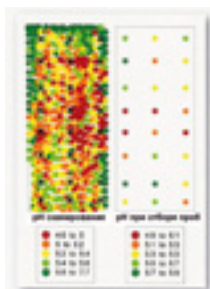


Рис. 2. Сравнение карт pH. Справа – традиционный способ отбора проб, слева – картирование с помощью Veris

известки может составить 1/3. На рисунке 2 видны преимущества отбора проб с помощью Veris в сравнении с традиционным методом. Точность, достигаемая с помощью Veris, является непревзойденной.

Электропроводность

Измерение электропроводности почвы также осуществляется непрерывно, на ходу. Из карты электропроводности можно делать выводы о структуре почвы и ее неоднородности в рамках поля. Зоны с одинаковой электропроводностью встречаются по всему полю в разных местах. В нашем примере таких зон пять. Отобрав точно образцы в каждой из этих зон, мы можем говорить о типе и составе почвы в каждой из них. Таким образом мы получим высокоточную карту состава почвы на полях.

На рисунке 3 видно, как различаются почвы по составу в рамках поля и даже в рамках одного гектара (один квадрат).

Получение этой информации становится еще одним шагом в концепции точного земледелия, позволяющим по-новому посмотреть на внесение удобрений и оценку продуктивности полей. Получить

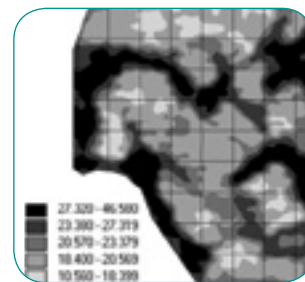


Рис. 3. Карта электропроводности почвы

карту такой точности раньше просто не представлялось возможным. Данное картирование проводится один раз для каждого поля, с условием, что исследуемые параметры не будут меняться, т. е. не будет исправляться pH, изменяться структура почвы и т. д. После каких-либо изменений картирование нужно проводить заново.

На основе полученных данных возможно составлять карты для точного внесения удобрений, дифференцированного высева семян, определять, подсчитывать и использовать весь потенциал полей, получать карты продуктивности. Система картирования Veris поможет собрать всю необходимую информацию о пахотном горизонте с высокой точностью. ■

Agri ^{2.0} precision farming

Москва, ул. Дорожная 60 б
Тел: 8 (495) 3813200
Сайт: www.agri2.ru
E-mail: company@agri2.com



Новейшие
технологии точного
земледелия!

Лучше не значит
больше,
лучше - значит
эффективнее!

Мы любим картофель (рус.) Мы любім бульбу (бел.) Ми любимо картоплі (укр.)
Эпёр юрататпәр сёр улми (чув.) Без яратабыз бәрәңге (тат.) Біз картопты ұнатамыз (каз.)



Общество с ограниченной ответственностью
«Солана-Агро-Сервис»

Качественный семенной материал
картофеля, овощей, зерновых
Агрономическое сопровождение

Без картуф яратабыз (башк.) Минь вечктянок модамарь (морд.) Мы любім бульбу
Біз картешканы жакши көрөбуз (кирг.) Ми любимо картоплі (укр.) Îmi place cartofi (молд.)
Эпёр юрататпәр сёр улми (чув.) Біз картешканы жакши кураман (узб.) Минь вечктянок
Біз картопты ұнатамыз (каз.) Мен картошкани яхши кураман (узб.) Мы любим
Biz kartof sevgi (азерб.) Без яратабыз бәрәңге (тат.)

Биһиги тапта (калм.)

Без картуф яратабыз (башк.) Минь вечктянок модамарь (морд.) Мы любім бульбу

Мы любим картофель (рус.) Ми любимо картоплі (укр.)

Эпёр юрататпәр сёр улми (чув.) Біз картошкани яхши кураман (узб.) Îmi place cartofi (молд.)

Biz kartof sevgi (азерб.) Без яратабыз бәрәңге (тат.)

Биһиги тапта (калм.)

Без картуф яратабыз (башк.) Минь вечктянок модамарь (морд.) Мы любім бульбу

Біз картешканы жакши көрөбуз (кирг.) Ми любимо картоплі (укр.)

Мы любим картофель (рус.) Ми любимо картоплі (укр.)

Эпёр юрататпәр сёр улми (чув.) Біз картошкани яхши кураман (узб.) Îmi place cartofi (молд.)

Biz kartof sevgi (азерб.) Без яратабыз бәрәңге (тат.)

Биһиги тапта (калм.)

Без картуф яратабыз (башк.) Минь вечктянок модамарь (морд.) Біз картешканы жакши

Biz kartof sevgi (азерб.) Мен картошкани яхши кураман (узб.) Без яратабыз бәрәңге (тат.)

Биһиги тапта (калм.)

Мы любим картофель (рус.) Мы любім бульбу (бел.) Ми любимо картоплі (укр.)

Приглашаем Вас
на Картофельный фестиваль!

15 июля 2013 года

18-й «День картофельного поля»

6-й «Картофельный фестиваль»

Место проведения

Россия, Самарская обл., Ставропольский район
п. Луначарский, база ЗАО «Самара-Солана»

Оргкомитет

ООО «Солана-Агро-Сервис»

тел.: +7 (846) 922 98 43; 230 04 92; 230 04 93

факс: +7 (846) 263 99 80

solagro@solagro.ru www.solagro.ru

ОБЗОР РЫНКА ПОЛЕВОЙ НАВИГАЦИИ В РОССИИ

В условиях современного рынка сельскохозяйственным производителям необходимо постоянно инвестировать в свой бизнес. Тем самым они могут добиться снижения издержек и повышения конкурентоспособности. Агроarii, занятые в выращивании зерновых или зернобобовых культур, делают это в основном за счет закупки лучших видов семян, лучших удобрений или использования лучшей техники.

Вместе с тем сегодня сельское хозяйство стремится к оптимизации – большой объем работ должно выполнять меньшее количество человек. В данном направлении наиболее действенным инструментом снижения издержек считается применение средств полевой навигации, рынок которых в нашей стране развивается начиная с 2007 года.

Применение систем навигации позволяет сэкономить до 15% семян, пестицидов, удобрений, на 20% снизить затраты на ГСМ. Кроме того, это значительно облегчает труд механизаторов.

В целом согласно ряду экспертных подсчетов использование такого оборудования позволяет сэкономить до 150 000 тыс. рублей с площади в 100 га. Именно поэтому в последние годы рынок бурно развивается – все большее количество фермеров осознают привлекательность средств навигации и устанавливают их у себя на тракторах и комбайнах.

Рынок полностью занят импортом

По словам экспертов, основные поставщики подобных систем на российский рынок – Hemisphere GPS (США), Trimble AgGPS (США), Raven Industries (США), John Deere (США), Teejet Technologies (США).

Устойчивую динамику роста продаж показывает Leica Geosystems (Швейцария), относительно недавно появившаяся на российском рынке, но уже завоевавшая симпатии фермеров своей непревзойденной СПВ (средства полевой навигации) moJoMINI.

Гораздо менее в России распространены СПВ компаний Topcon (Япония), AutoFarm (США), которые, впрочем, и в мире занимают меньший сегмент рынка. У каждого из этих производителей есть как системы начального уровня, так и более продвинутое, с различными дополнительными опциями.

В целом объем рынка средств полевой навигации в настоящее время оценивается в 10 тыс. штук. Конкретно определить доли указанных выше производителей достаточно сложно, однако все вместе они занимают практически весь рынок полевой навигации в России. Интересно, что если взглянуть на список поставщиков, то становится понятным: европейские производители в свое время проиграли битву американцам за российского потребителя. Они и сейчас поставляют некоторые элементы систем полевой навигации в Россию, к примеру, системы автопилота, однако и в этих сегментах их доля чрезвычайно мала.

Фермеры в целом довольны

Согласно большинству отзывов фермеров даже при относительно мало интенсивной эксплуатации системы навигации, о которых идет речь, могут окупить себя примерно в течение одного года. Любой экономист скажет, что это очень хороший срок возврата инвестиций, и именно поэтому в последние годы на системы полевой навигации в России наблюдается такой ажиотажный спрос.

Использование навигационного оборудования – первый шаг к точному земледелию, считают в компании «Евротехника». А точное земледелие – это, прежде всего, экономия на оперативных затратах, добавляют эксперты. Кроме GPS-навигации выгодно использовать датчики урожайности, которые дают аналитическую информацию для агронома. Это особенно важно для крупных хозяйств, когда в день убирается по 300-400 га.

Директор инженерного центра «Геомир» Владимир Воронков советует внедрять GPS-технологии поэтапно: сначала

оснастить трактора системами параллельного вождения, затем поставить GPS-приборы и датчики урожайности на комбайны, после этого на всех подвижных объектах установить датчики контроля местонахождения и функционирования. Он предупреждает, что нерадивым механизаторам постоянный контроль может не понравиться. «Недавно наши специалисты выезжали в хозяйство ремонтировать GPS-оборудование по гарантии, а оказалось, что тракторист просто снял прибор и оставил его в гараже, объяснив руководству, что он не работает», – отмечает Воронков.

При этом квалифицированные механики осваивают работу с GPS за 2-3 дня.

Главное, не ошибиться с точностью

Любые системы навигации основываются на системе глобального позиционирования – GPS. Данные системы работают с орбитальными спутниками при любых погодных условиях, в любой точке мира, 24 часа в сутки. Каждый спутник передает сигнал, после чего приемники GPS используют данную информацию для вычисления своего местонахождения. Исходный сигнал GPS может оставаться точным только на расстоянии нескольких метров, что недостаточно для сельскохозяйственных работ. Для того чтобы достичь более высокого уровня точности, сигнал спутника должен корректироваться дифференцированным коррекционным сигналом (DGPS).

Вместе с тем необходимо понимать, какие конкретно системы полевой навигации нужны именно вам. Как известно, они могут существенно различаться по степени точности, и тут важно не прогадать. Эксперты советуют обратить внимание на то, что каждый производитель указывает точность по-своему.

«В нашем случае точность ± 30 см означает, что в течение 24 часов, если приемник находится на одном и том же месте, его показания точности не выйдут за пределы 30 см. То есть 30 см в этом

случае – гарантированная точность», – комментируют эксперты. Некоторые производители указывают свою среднюю точность, тогда, к примеру, при заявленных ± 40 см погрешность может оказаться и больше.

Но бывает и наоборот! Некоторые компании, например Leica, информируя клиентов о точности производимых ею приборов, невольно занижают «самооценку». То есть если погрешность измерения в тахеометрах Leica Viva заявляется 0,02%, то это максимально возможное значение, в большинстве случаев погрешность не превышает 0,005%. Дело в швейцарском менталитете, не позволяющем производителю лукавить. То же касается и систем для точного земледелия производства Leica. Если точность прохода John Deere указана 30 см, то она для 99% времени работы и будет не более 30 см (реально антенна Leica GeoSpective «держит» ± 10 см, просто вручную невозможно вести трактор с такой точностью. Кстати, у всех конкурентов показания точности указываются для 67% времени).

Вот, к примеру, как определяет степень точности один из лидеров рынка – компания John Deere.

- SF1: точность ± 30 см от прохода к проходу.
- SF2: точность ± 10 см от прохода к проходу.
- RTK: точность ± 2 см от прохода к проходу.

John Deere использует эксклюзивную систему StarFire для получения надежной информации о местоположении при выполнении точных сельскохозяйственных работ в любой точке мира.

Также все GPS-системы для сельского хозяйства помимо абсолютной точности определения географических координат в каждой конкретной точке имеют такую характеристику, как относительная точность. Она подразумевает точность определения расстояния одного ряда относительно другого при проведении различных сельскохозяйственных работ. И если GPS-прибор по своим характеристикам способен обеспечить абсолютную точность определения географических координат около 1 м, то относительная точность у него будет гораздо выше – около 7-8 см, утверждает Владимир Воронков. Поэтому, если приборы параллельного вождения или автопилоты используются в хозяйстве только для обработки средствами защиты растений и разбрасывания удобрений, он советует обходиться без дополнительных сервисов. «Не стоит переплачивать, если достаточно пройти один раз по полю, и далее программа сама будет рассчитывать последующие проходы с высокой относительной точностью», – советует он. И добавляет, что простейшие модели GPS-приемников дают относительную точность 30 см.

Рынок будет расти и расширяться

После настоящего бума, который наблюдался в 2007-2010 гг., несмотря на финансовый кризис, рынок в настоящее время развивается достаточно умеренными темпами. В целом согласно ряду экспертных обзоров объем использования средств полевой навигации российскими фермерами будет возрастать на 7-10% в год.

Кстати, прогнозируется и расширение географии поставок. В последние

годы новые заказы крупным компаниям на эту технику поступали в основном из регионов, где средства навигации уже использовались. Главным образом речь шла о Центральном федеральном округе.

То есть система работает следующим образом: фермер видит средства навигации у своего соседа, наглядно может оценить их преимущества и недостатки и на основе сделанных выводов осуществить заказ. Такая ситуация означает наличие реальной проблемы с рекламным продвижением продуктов – многие потенциальные покупатели просто не осведомлены о том, что представляют собой системы навигации и как их можно использовать. ■

Андрей Любимов, менеджер по маркетингу ООО «Калина Агро»:

– Недавно к нам обратился наш клиент с вопросом: «Почему у меня в последнее время пропадает сигнал от базовой станции и падает точность работ?» Наши сервисные инженеры выехали в его хозяйство, чтобы выяснить, в чем же причина. Оказалось, что все сельскохозяйственные работы в тот момент проводились на расстоянии 22 км от базовой станции на очень холмистой местности с большим количеством деревьев и других природных барьеров, что и вызывало помехи и потерю сигнала. Мы решили данную проблему, активировав для нашего клиента новую бесплатную опцию Trimble xFill. Данная технология создана для поддержания сигналов местоположения в реальном времени в периоды перебоев в процессе корректировки. xFill включается автоматически через 10 секунд задержки сигнала от базовой станции и поддерживает уровень точности в размере 3,8 см в реальном времени в течение первых 5 минут перебоя сигнала с постепенным снижением точности в течение периода длительностью до 20 минут. Технология не требует времени на ожидание осуществления взаимодействия и обеспечивает плавный переход между сигналом RTK от базовой станции (точность 2,5 см) и xFill. Технология функционирует, используя последнюю известную позицию RTK в сочетании со спутниковой технологией RTX для поддержания высокой точности местоположения.

Таблица 1

Сигнал SF1	Сигнал SF2	Сигнал RTK
<ul style="list-style-type: none"> • Точность прохода ± 30 см • Работает на криволинейных и прямолинейных траекториях • Предоставляется бесплатно – никаких платежей за лицензию • Более высокая точность по сравнению с сигналом EGNOS • Сигнал SF1 является превосходной отправной точкой для: почвообработки, опрыскивания, работ по уходу за полями, например внесения удобрений 	<ul style="list-style-type: none"> • Точность прохода ± 10 см • Работает на криволинейных и прямолинейных траекториях • Гибкий выбор периодов активации для коррекции сигнала SF2 • Сигнал SF2 является превосходной отправной точкой для: уборки урожая, почвообработки, опрыскивания, разбрасывания, посева, посадки растений, скашивания 	<ul style="list-style-type: none"> • Точность ± 2 см, сохраняющаяся от прохода к проходу • Работает на криволинейных и прямолинейных траекториях • Работает с базовой станцией пользователя, нет платежей за лицензию • Эксклюзивная на рынке функция RTK-Extend • Доступность сетей RTK • Сигнал RTK превосходно подходит для: посадки пропашных культур, подготовки почвы к посеву, полосной почвообработки, орошения, любой другой операции, требующей контроля движения

ТРЕНДЫ ПРЕЦИЗИОННОГО ЗЕМЛЕДЕЛИЯ

Александр Сорокин,
исполнительный директор
ООО «АГРОштурман»

За последний год применение технологий точного земледелия получило широкое распространение в России. Практически все производители сельскохозяйственного оборудования имеют в своем ассортименте соответствующие решения, начиная от «автопилота» и заканчивая мониторингом урожайности. Аграрии все больше входят во вкус и теперь уже пытаются выжать из оборудования и программного обеспечения максимальную выгоду. Предлагаем вашему вниманию основные тренды прецизионного земледелия 2012 г. Надо сказать, что многое из перечисленного ниже активно использовалось еще в 2011 г. Однако есть и совершенно новые направления.

Портативные гаджеты

Нашу повседневную жизнь уже трудно представить без использования смартфонов, планшетных компьютеров и прочих мобильных устройств. Естественно, эти веяния коснулись и сельского хозяйства. Полезность подобных возможностей не вызывает сомнений у их пользователей. Производители техники и оборудования для растениеводства насыщают свою продукцию возможностью управления и мониторинга при помощи портативных гаджетов. Программы позволяют в любой момент быть в курсе того, что происходит на полях. И это производит неизгладимое впечатление на менее «продвинутых» соседей.

Объединение баз данных

Сельхозпроизводители уже не первый год используют в своей работе различные возможности по накоплению данных, помогающих им анализировать производство продукции. Многим уже недостаточно просто карты урожайности,

которая еще некоторое время назад казалась пределом мечтаний. Нужен более детальный анализ, который требует и большей базы данных, и другого программного обеспечения. Теперь появилась необходимость объединить и использовать накопленную информацию. Производители техники уже делают попытки хранения данных с помощью «облачных» сервисов, укладываясь в мировой тренд IT-технологий.

Раньше аграриям при выборе оборудования приходилось учитывать не только выполняемые им технологические операции, но и совместимость программного обеспечения с тем, что уже работало в хозяйстве. Часто было невозможно достичь этих целей одновременно. Трендом 2012 г. стала универсальность формата данных, с которыми работает программное обеспечение, и возможность их конвертации.

Дифференцированное внесение

Если полезность и эффективность дифференцированного посева еще вызывает споры в профессиональной среде, то реальность экономии при дифференцированном внесении удобрений – вне всякого сомнения. Популярность этого направления точного земледелия продолжает набирать обороты.

Именно оно поменяло отношение многих аграриев к такому консервативному технологическому процессу, как агрохимическое обследование почв. Часто уже нет необходимости доказывать аграрию преимущество забора проб «по зонам», а не «по клеткам». А особо рачительные хозяева лично контролируют забор проб, полностью осознавая, что именно от качественного проведения исследований зависит большинство технологических решений, которые будут приниматься в течение производственного периода.



Николай Парахин,
ведущий агроном отдела
точного земледелия агрохолдинга
«Ивнянский» (растениеводческое подразделение
АПХ «Мираторг»)

Вывод компании «Мираторг»

Насытить производство новой высокопроизводительной техникой с использованием оборудования для прецизионного земледелия – это один из первых этапов освоения его в условиях российской аграрной специфики. Экономическая оправданность создания собственной лаборатории стала понятна практически сразу: отобрать и обработать в короткие сроки почвенные образцы с 70 тыс. га в Белгородской области и 25 тыс. га в Курской – этот объем оказался неподъемным для имеющихся в регионах ресурсов агрохимических служб. Теперь же на полях «Мираторга» трудятся собственные машины с роботоотборниками. А собственная лаборатория позволяет обрабатывать до 200 проб почвенных образцов в сутки. При этом результаты их анализа доступны специалистам холдинга практически сразу. На выходе получается карта, используя которую агрономы формируют задание для дифференцированного внесения удобрений. Несомненно, данных за 1 год по содержанию элементов питания недостаточно для создания полноценной карты. Требуется не менее 3 лет, чтобы получить исчерпывающую информацию для грамотного проведения дифференцированного внесения. Однако экономия от применения этого подхода даже при необходимости создания собственной лаборатории и покупки роботоотборников оказалась вполне очевидной.



Сергей Шукин,
исполнительный директор
агрохолдинга «Дмитровские
овощи»

Сельхозпроизводители, не первый год использующие эти системы, уже смогли оценить пользу в цифрах

ООО «Дмитровские овощи» с 2010 г. совместно с ООО «АГРОштурман» внедрило на своих площадях именно это направление точного земледелия. На трактора были установлены автопилот и система активного управления орудием. И вот какие итоги получены на картофеле:

- на 15% повысилась производительность посадочных работ (автопилот позволяет работать 24 часа в сутки);
- на 6-7% повысилась урожайность в связи с сокращением на 13% временных затрат на нарезку гребней;
- на 12% сократились расходы на покупку СЗР.

Вполне ощутимый результат!

Практически все продавцы оборудования для точного земледелия обзавелись собственными пробоотборниками. А некоторые крупные агрохолдинги уже осознали потребность в собственных агрохимлабораториях.

Система «автопилотирования»

Это уже далеко не новинка. Многолетний тренд, который абсолютно не сбавляет обороты, а становится чем-то уже само собой разумеющимся. Форумы аграриев пестрят обсуждениями всевозможных модификаций. Механизаторы воспринимают наличие «автопилота», как рядовой россиянин – наличие в машине кондиционера. Не роскошь, а важная опция. В этом направлении не было технологического прорыва в 2012 г. Однако популярность автоматического управления техникой продолжала расти и вряд ли остановится, пока не насытится рынок.

Управление секциями штанги

Это относительно новое для России направление в точном земледелии. Бортовой компьютер запоминает траекторию движения опрыскивателя и при помощи выключения на различных коленах штанги не допускает дублирования внесения препарата на пройденных участках. Это особо актуально для наших больших полей с причудливой конфигурацией. Чем больше ширина захвата опрыскивателя, тем более ощутима экономия от использования этой технологии. Применение управления секциями штанги доказало свою эффективность. ■

GPS/ГЛОНАСС навигация для сельского хозяйства



Для всех приборов - возможность
мониторинга в реальном времени
в системе АгроКонтроль

Телефон: +7 (861) 203 37 48
e-mail: krasnodar@agrosturman.ru



ТЕХНОЛОГИИ ТОЧНОГО ЗЕМЛЕДЕЛИЯ
АГРОштурман

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ АВСТРИЙСКАЯ ФИРМА «ПЁТТИНГЕР» УСПЕШНО ДЕБЮТИРОВАЛА НА «FASHION-ФЕРМЕР»

Генеральный директор ООО «Пёттингер» Александр Зернов поделился с корреспондентом «РА» впечатлениями о прошедшем мероприятии и рассказал о том, какую технику компания продемонстрировала для аграриев.

– В этом году на «Дне поля» агрохолдинга «ЭкоНива-Черноземье», который проводился под названием «Fashion-фермер», свои новинки представила австрийская фирма «Пёттингер». Не могли бы вы коротко представить вашу компанию?

– Фирма «Пёттингер» – это семейное предприятие, которое на протяжении 140 лет является одним из ведущих мировых производителей кормозаготовительной, почвообрабатывающей и посевной техники. Особого успеха мы добились в разработке и продвижении технологии прицепа-подборщика и вот уже 50 лет являемся непревзойденным лидером в этой области. Наши клиенты

по всему миру, приверженцы этого способа заготовки сенажа, абсолютно уверены в правильности своего выбора.

– Как долго вы работаете в России?

– Россия уже давно является для нашей компании одним из приоритетных направлений в Европе. Ее потенциал нельзя недооценить. Поэтому в 2010 году руководством фирмы было принято решение об открытии в Домодедовском районе дочерней компании ООО «Пёттингер». Сейчас у нас молодая и энергичная команда профессиональных сотрудников. А наличие склада запасных частей вблизи Москвы, логистического центра России, позволяет нам оперативно реагировать на запросы наших клиентов.

– Какую технику вы предлагаете на российском рынке?

– Фирма «Пёттингер» – это профессионал сразу в двух направлениях: кормозаготовке и почвообработке, посевной технике. «Пёттингер» предлагает весь ряд техники для оптимальной заготовки кормов: кошения, ворошения, валкообразования и, как я уже упомянул ранее, представляет уникальную технологию заготовки сенажа прицепом-подборщиком. Нам также удалось зарекомендовать себя на российском рынке и как профессионалов в области производства почвообрабатывающей и посевной техники. Хочу отметить, что за последний год мы достигли высоких результатов по продажам посевного оборудования и получили массу положительных отзывов от довольных клиентов.

– Как у вас построена работа с дилерами?

– Мы активно развиваем дилерскую сеть по принципу «качество, а не количество», считая это основой длительных, надежных и, самое главное, продуктивных партнерских отношений. В дилерской сети компании «ЭкоНива»,



в частности в «ЭкоНива-Черноземье», мы нашли именно такого партнера и рассчитываем на дальнейшее плодотворное сотрудничество в будущем.

– Что вы представляете на этом «Дне поля»?

– Мы показали не только несколько интересных моделей из линейки кормозаготовительной техники, но и почвообрабатывающие агрегаты, в частности плуг.

Новинкой этого сезона является гибридный четырехроторный валкообразователь TOP 1252 C, который аграрии уже испытали на своих полях: четыре такие машины ранее приобрела у нас компания «ЭкоНиваАгро», сельхозпредприятие одноименного холдинга. Машина – единственная в своем роде, с гибридным приводом роторов: спереди гидравлика, сзади механика. Другими достоинствами являются длительный срок службы даже при самых жестких условиях эксплуатации благодаря прочной конструкции рамы и ротор TopTech особой конструкции: большая беговая дорожка и сегментная сборка для удобного обслуживания.



Валкообразователь прекрасно работает с прицепной косилкой NOVACAT 307 T RC, которую мы также смогли продемонстрировать в работе, и с прицепом-подборщиком JUMBO 8010 L, предназначенным для заготовки сенажа. Он также работает уже второй сезон в ООО «ЭкоНиваАгро».

Из почвообрабатывающей техники мы

представили семикорпусный полунесный плуг Servo 6.50. В плугах серии Servo 6.50 целесообразно объединились характеристики навесных и полунесных плугов. Тяговая сила передается напрямую через главный подшипник раме плуга. Опорное колесо управляется продольной тягой. С помощью бесступенчатого изменения длины продольной тяги механически или гидравлически устанавливается рабочая ширина плуга. ▶



МНЕНИЯ

Василий Скрипченков, руководитель сельскохозяйственного предприятия «РЕЗОН» (Нижевицкий район, Воронежская область)

– В 2012 году наше хозяйство приобрело у компании «ЭкоНива-Черноземье» восьмикорпусный плуг Servo 6.50 фирмы «Пёттингер». Мы вспахали им около 500 гектаров и остались довольны его надежностью. Жаль, что мы его купили поздней осенью, а то можно было вспахать и большую площадь.

Перед тем как инвестировать деньги в технику, я ознакомился со многими моделями плугов отечественного и импортного производства. По профессии я инженер, и мне не составило труда понять, насколько надежны

металлические конструкции, с какой точностью выполнены болты, швеллеры и отвалы у плугов вышеназванной фирмы. До этого мы покупали навесную технику других брендов, и то лишь потому, что они давали больше рекламы и были нам более известны. Проверив плуг в работе, мы убедились в правильности своего выбора. Наше хозяйство занимается вспашкой по традиционной технологии, так как находится на северо-западе Воронежской области, где выпадает достаточное количество осадков. Мы не применяем No-Till. А для традиционной вспашки такой плуг безупречен. Мы планируем и дальше покупать технику фирмы «Пёттингер», и не только пропашную.

Роман Литвинов, заместитель исполнительного директора ООО «ЭкоНиваАгро»

– Какую технику вы используете в кормозаготовке?

– Нам очень нравится техника компании «Пёттингер», в особенности прицепы-подборщики, а также косилки и валкообразователи.

– Можно ли сказать, что эта техника достойна того, чтобы ее покупать?

– Разумеется! Она хорошо зарекомендовала себя на полях, надежна и безупречно работает. Сегодня я еще хочу присмотреться к некоторым агрегатам этой компании, и, возможно, наше хозяйство приобретет их.

Наталья Делицина, замдиректора «ЭкоНива-Черноземье» по маркетингу

– Наталья, скажите, пожалуйста, как давно ваша компания проводит «Дни поля»? И когда они стали проходить в формате «Fashion-фермер»?

– В данном формате – второй раз. А обычные «Дни поля» проводились на полях СПК «Лискинский» с 2002 года, т. е. с года рождения нашей компании. Они представляли собой демопоказы техники разных производителей – наших партнеров.

– Чем все-таки отличаются два последних «Дня поля» от предыдущих?

– Раньше было все просто: поставщики привозили разнообразную технику, сельхозпроизводители могли на нее посмотреть, расспросить специалистов о ее технических характеристиках. Для того чтобы они увидели ее работу в поле, проводился демопоказ, после чего аграрии выбирали ту, которая больше подходит для их погодных условий, рельефа местности, культур, которые они выращивают, и т. д.

Но с прошлого года мы добавили элементы шоу в это мероприятие. Ведь приглашенные гости бросают свои неотложные дела и приезжают к нам, некоторые издалека. Будет справедливо, если они как следует

отдохнут и даже повеселятся. Но, конечно, не в ущерб основной цели, ради которой приехали, – увидеть новинки и сделать грамотный выбор. Деловая программа осталась такой же, как и в предыдущие годы. Но теперь мы установили трибуны, сидя на которых гости спокойно могли бы наблюдать на большом светодиодном экране за работой техники на полях, одновременно слушая комментатора. Были также приглашены театральные коллективы. В такой праздничной атмосфере клиенты и поставщики быстрее налаживают дружеские партнерские отношения.

– Кто еще в нашей стране проводит «Дни поля» в таком же формате?

– Насколько мне известно, в России никто из дилеров, продавцов сельхозтехники «День поля», подобный нашему, не проводит.

– Сколько всего поставщиков участвует на «Дне поля» в этом году? Возможно ли одному человеку увидеть все, что здесь представлено?

– Всего 14 поставщиков. Все компании – известные мировые бренды, и техника, которую они привезли, адаптирована для российских условий. Тяговую силу для прицепной техники предоставляет компания «Джон Дир», которая является поставщиком прицепных агрегатов. У каждой

фирмы несколько видов продукции. И если бы мы не сделали трибуны, большой экран, было бы практически невозможно ознакомиться со всей привезенной техникой. Другое дело – сейчас. На экране постоянно проходят презентации, транслируются комментарии технических специалистов.

– Есть ли еще какие-то отличия нынешнего «Дня поля» помимо внешних элементов шоу?

– Да, «День поля» текущего года посвящен новинкам. Здесь можно увидеть технику, которая поступила на российский рынок лишь в 2013 году.

– На какие регионы рассчитан ваш «День поля», и не думаете ли вы расширяться, привлекая поставщиков со всех регионов страны?

– Пока мы проводим «День поля» для Воронежской области и Центрального Черноземья. Но в будущем, возможно, он станет всероссийским!

– Как вы оцениваете работу с фирмой «Пёттингер»?

– С командой «Пёттингер» очень приятно работать как на профессиональном, так и на личном уровне. Сотрудники оперативно отзываются и поддерживают в повседневной работе нашей крупной дилерской сети «ЭкоНивы». Мы видим в компании «Пёттингер» достойного поставщика в линейке представляемой нами сельхозтехники.

Новое поколение дисковых борон!

НОВИНКА

PÖTTINGER
Россия

PÖTTINGER TERRADISC 6001

Короткая дисковая борона

- „Twin Arm“ стойка диска
для более высокой стабильности и превосходного качества работы
- Агрессивное положение дисков
для лучшего вхождения в почву
- Большие диски
увеличивают срок службы до 50%
- Новый навесной кронштейн
обеспечивает наилучшую адаптацию с каждым трактором

„Twin-Arm“ - эта усовершенствованная система крепления гарантирует постоянную производительность и позволяет дискам не отклоняться в сторону даже на тяжелых почвах. Каждые две массивные, кованые стойки приварены к крепежному хомуту. Надежная защита от камней с резиновыми элементами гарантирует безотказную работу.



„Twin Arm“

ООО «Пёттингер» : Тел.: (495) 646 89 15, Факс : (495) 646 89 16, Email: info.ru@poettinger.ru

ОБЗОР РЫНКА ПОСЕВНОЙ ТЕХНИКИ В РОССИИ

Согласно официальной информации, объем российского рынка сельскохозяйственной техники сокращается как в целом, так и по большинству сегментов. Так, в соответствии с последними данными производственной ассоциации «Росагромаш», российский рынок сельхозтехники в 2012 г. вырос на 14,8% по отношению к 2011 г. и достиг 124,8 млрд рублей в денежном эквиваленте.

Однако сложившаяся положительная тенденция объясняется исключительно ростом импорта, который составил 93,2 млрд рублей, что примерно на 23% превышает аналогичный уровень 2011 г. В то же время отгрузка отечественной техники сократилась на 6,1%, до 33,8 млрд рублей. Эксперты объясняют это вступлением в ВТО и отчаянно призывают к спасению отечественного сельхозмашиностроения.

Во время последнего заседания совета директоров «Росагромаша» было единогласно признано, что текущую ситуацию в отрасли с уверенностью можно характеризовать как критическую. Сельхозмашиностроители так и не дождались обещанной государственной поддержки. Как уже заявлял ранее заместитель директора Петербургского тракторного завода Андрей Ефимов, Минсельхоз РФ разработал такой механизм господдержки, условиям которого российские производители не могут соответствовать в принципе.

Объемы закупок сокращаются

В контексте этих событий следует отметить, что сегмент производства посевной техники также подвержен общим тенденциям. Относительно небольшой объем не помешал ему пострадать от вступления страны в ВТО, что немедленно отразилось на показателях продаж. Согласно данным за неполный 2012 г., в январе – ноябре была отгружена 3201 сеялка, что на 8,3% меньше уровня 2011 г., в том числе механических сеялок – 1451 (+1,3%), пневматических – 761 (+28,1%), сеялок точного высева – 979 (-33,1%) и 10 широкозахватных посевных комплексов. Понятное

дело, что снижение произошло именно за счет сеялок точного высева, объем закупок которых сократился на треть. Однако увеличение показателей в остальных сегментах является временным, и, вероятнее всего, рассчитывать на какой-либо рост в контексте тяжелых экономических условий отечественного сельхозмашиностроения сегодня не приходится.

При этом интересно, что после вступления в ВТО показатели выглядят еще более худшими, чем в целом за неполный 2012 г. Так, в ноябре российские предприятия отгрузили 134 сеялки, что на 46,2% меньше, чем в 2011 г. В течение данного месяца сократились отгрузки всех видов сеялок, кроме пневматических – их отгру-

за аналогичный период 2011 г. В ноябре сажалки не отгружались.

Показатели производства демонстрируют негативную тенденцию

Аналогичная тенденция спада показателей наблюдается и по производству. Так, согласно официальной статистике, за январь – ноябрь 2012 г. в России было выпущено 3207 сеялок, что на 6,4% меньше, чем в 2011 г. При этом механических сеялок было произведено 1474 штуки (+6,1%), пневматических – 795 (+40,2%), 928 сеялок точного высева (-36,8%) и 10 широкозахватных посевных комплексов.

Опять же интересно проследить, что после вступления в ВТО ситуация обострилась хуже, чем в среднем за год. За ноябрь

Отгрузка посевной техники

Январь – ноябрь, шт.			
Вид техники	2012 г.	2011 г.	Изменение, %
Сеялки	3201	3490	-8,3
Механические	1451	1433	1,3
Пневматические	761	594	28,1
Точного высева	979	1463	-33,1
Широкозахватные посевные комплексы	10	0	-
Сажалки	33	34	-2,9
Картофелесажалки	33	34	-2,9

зили 29 штук, что на 26,1% больше, чем в ноябре 2011 г. Было отгружено 48 механических сеялок (-66%), 57 сеялок точного высева (-32,9%) и ни одного посевного комплекса. За 11 месяцев 2012 г. российские предприятия отгрузили 33 картофелесажалки, что на 2,9% меньше, чем

Производство посевной техники

Январь – ноябрь, шт.			
Вид техники	2012 г.	2011 г.	Изменение, %
Сеялки	3207	3425	-6,4
Механические	1474	1389	6,1
Пневматические	795	567	40,2
Точного высева	928	1469	-36,8
Широкозахватные посевные комплексы	10	0	-
Сажалки	64	60	6,7
Картофелесажалки	64	60	6,7

2012 г. было выпущено 157 сеялок, что на 44,7% меньше, чем в 2011 г., в том числе 64 механические (-54,9%) и 36 пневматических сеялок (+2,9%), 57 сеялок точного высева (-46,7%). За 11 месяцев отечественные предприятия произвели на 6,7% больше картофелесажалок. Производство

в основном «просело» по сеялкам точного высева. На основе этого можно сказать, что данный тренд обусловлен сокращением спроса на указанную продукцию, что и стало причиной такой реакции рынка.

Показатели производства по брендам различаются

По данным за неполный 2012 г., производители продемонстрировали смешанные показатели развития. Вместе с тем результатам отдельных брендов нельзя не уделить особое внимание. Так, ключевой прорыв в прошлом году принадлежит «Джон Дир Агрикалчерэл Холдингз», который смог увеличить производство механических сеялок более чем в 10 раз, а пневматических – более чем в 7 раз. Из числа как российских, так и зарубежных брендов это, бесспорно, лучший показатель.

Также следует отметить неплохие результаты компании «Евротехника». Ей не удалось удержать прошлогодний уровень производства по механическим сеялкам, зато в сегментах пневматических сеялок и сеялок точного высева она смогла добиться впечатляющих показателей роста. В сегменте производства сажалок компания сохранила объем производства на уровне 2011 г.

Также стоит отметить деятельность компании «Квернеланд Груп Манюфактеринг», открывшей производство широкозахватных посевных комплексов на территории Липецка. Если верить статистике, то это первая продукция такого рода, выпущенная на российской земле. В сегменте механических сеялок также впечатляющими выглядят показатели компании «Сельмаш», которая смогла увеличить

Производство сажалок

Январь – ноябрь, шт.			
	2012 г.	2011 г.	Изменение, %
Картофелесажалки, всего	64	60	6,7
«Колнаг»	48	44	9,1
«Евротехника»	16	16	0

объем производства более чем в 2 раза по сравнению с 2011 г.

Иностранная экспансия уже началась

Объемы рынка сельскохозяйственной техники в России растут, в то время

Производство сеялок

Январь – ноябрь, шт.			
	2012 г.	2011 г.	Изменение, %
Всего	3207	3425	-6,4
Механические	1474	1389	6,1
«Сибсельмаш»	454	692	-34,4
«Сибзавод-Агро»	390	237	64,6
«Белинсксельмаш»	173	154	12,3
«Евротехника»	153	171	-10,5
«Сельмаш»	116	47	146,8
САД	93	76	22,4
«Джон Дир Агрикалчерэл Холдингз»	90	6	>10 раз
«БДМ-Агро»	5	6	-16,7
Пневматические	795	567	40,2
«Радиозавод»	194	189	2,6
«Евротехника»	180	148	21,6
«АГРО»	168	124	35,5
«Джон Дир Агрикалчерэл Холдингз»	163	22	в 7,4 раза
«Агро-Мастер»	68	49	38,8
«Петровское»	8	8	0
«Экспериментальный завод»	7	18	-61,1
«Миллеровосельмаш»	7	9	-22,2
Точного высева	928	1 469	-36,8
«Техника-Сервис»	348	506	-31,2
«Миллеровосельмаш»	262	647	-59,5
Белгородский завод «Ритм»	204	269	-24,2
«Квернеланд Груп Манюфактеринг» (Липецк)	88	0	–
«Евротехника»	23	9	155,6
«Радиозавод»	3	13	-76,9
«Сибсельмаш»	0	25	–
Широкозахватные посевные комплексы	10	0	–
«Квернеланд Груп Манюфактеринг» (Липецк)	10	0	–

как объемы внутреннего производства снижаются. Само собой, спрос будет покрываться импортом, и все это стало возможно после вступления нашей страны в ВТО и снижения таможенных пошлин. Это называется экспансией иностранных производителей, и она уже началась

в каждом сегменте рынка, где сейчас наблюдается снижение показателей внутреннего производства.

В связи со вступлением России в ВТО отечественный рынок сельскохозяйственной техники подвергся ряду очень важных изменений, в частности ввозные

AGRI TECHNICA

The World's No.1

- 2 700 экспонентов из 47 стран
- 419 000 посетителей из 83 стран
- 39 га выставочных площадей в 24 павильонах
- более 200 форумов, конференций и симпозиумов

Люди, техника, инновации –
Сельхозтехника будущего!

12-16 ноября 2013 г.
Ганновер, Германия

Эксклюзивные дни: 10 и 11 ноября

По поводу организации поездки свяжитесь с нашими
турпартнерами: www.agritechnica.com/partners



www.agritechnica.com
www.facebook.com/agritechnica

Рынок сельхозтехники России в 2011-2012 гг.

	2012 г., млн руб.	2011 г., млн руб.	Изменение, %
Рынок, всего	124 811	108 695	14,8
В том числе: отгрузка российских предприятий	33 815	36 008	-6,1
Импорт	93 272	75 808	23

пошлины на импортные комбайны сократились в 3 раза – с 15 до 5%. Ввозные пошлины на прицепную технику тоже были ограничены. Вместе с тем очень важно, что субсидирование процентных ставок по кредитам, которое прежде распространялось только на технику отечественного производства, в обязательном порядке теперь распространяется и на импортные сельскохозяйственные машины, в результате чего все крупные иностранные игроки получили все те же самые преимущества, которые раньше имели еле сводившие концы с концами отечественные машиностроители.

Перспективы отнюдь не радуют

По мнению гендиректора краснодарского предприятия «БДМ-Агро» Сергея Мерникова, перспективы на ближайший год у российских производителей отнюдь не радостные. К слову, на складах краснодарской компании скопилось техники в объеме полугодовой реализации. В связи с этим придется сократить производство в 2013 г. в 2 раза, ведь персонал сокращать больше некуда.

Аналогичной точки зрения придерживается и директор компании «Ногинский завод топливной аппаратуры» Алексей Барбалат. По его словам, декабрь 2012 г. был провальным, а январь нынешнего года – еще хуже. Близится посевная, а перспектив нет никаких.

Следует отметить, что вступление России в ВТО на самом деле еще не дало о себе знать. Мы вступили в нее в середине 2012 г., и благоприятные показатели первой половины несколько сгладили провал, который наблюдался во втором полугодии. В результате совокупная статистика выглядит не столь драматичной, поскольку падение уровня производства на 6% – это далеко не то же самое, что и падение на 45%. А ведь именно такая разница наблюдается между общим уровнем производства и показателем выпуска техники в ноябре 2012 г.

Таким образом, несмотря на некоторые заверения официальных лиц, в текущих экономических условиях не стоит ждать ничего хорошего от 2013 г. Показатели производства и отгрузок посевной техники российскими производителями будут продолжать снижаться, в то время как общий объем рынка будет расти. И образующаяся разница опять же будет покрываться за счет импорта. Причем 2013 г. продемонстрирует реальное положение дел, которое можно будет наблюдать уже очень скоро, – падение производственных показателей индустрии за первое полугодие может составить 30-40% в сравнении с аналогичным уровнем прошлого года. ■

Материал подготовлен экспертами торговой системы
«АГРОРУ.ком» www.agroru.com

48-кратная точность в синем цвете

Компакт – Солитэр от ЛЕМКЕН

Чем выше Ваши ожидания относительно всхожести, тем лучше – универсальная рядовая сеялка Компакт – Солитэр оправдывает их. Благодаря оптимизированной, высокоэффективной технологии ЛЕМКЕН. Компактно устроенная посевная комбинация, состоящая из короткой дисковой бороны, шинного катка и высевальных элементов оснащена 48 двухдисковыми сошниками OptiDisc и роликми ведения глубины. Благодаря этой ори-

гинальной инновации ЛЕМКЕН Вы достигаете более точного высева семян. Вместе с этим, семенной бункер объемом 4 500 литров создает основу для максимальной производительности на единицу обрабатываемой поверхности. Это качество ЛЕМКЕН, которое восхищает. Мы это называем: точность в голубом цвете. Так как мы знаем: не все пашни одинаковы. Проверьте нас на своем поле – мы с удовольствием Вас проконсультируем.



ООО «ЛЕМКЕН-РУС»
249080 Калужская обл.
Малоярославецкий р-н, с. Детчино
ул. Индустриальная, д.2
Тел.: (48431) 57 000
Факс: (48431) 57 004
lemken@lemken.ru
www.lemken.ru

 **LEMKEN**
THE AGROVISION COMPANY

«ЗОЛОТАЯ НИВА – 2013» – ТРИНАДЦАТАЯ И СЧАСТЛИВАЯ!



С 28 по 31 мая 2013 г. на выставочном поле около г. Усть-Лабинска (Краснодарский край) прошла XIII Международная агропромышленная выставка «Золотая Нива», организованная компанией «ПодшипникМаш» и Министерством сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края.

Выставка, в очередной раз подтвердившая статус ведущего отраслевого мероприятия региона, собрала 402 экспонента из 30 регионов России и 15 стран мира и привлекла внимание более 18 000 посетителей – специалистов отрасли.

Открытие

В торжественной церемонии открытия выставки принимали участие Владимир Бекетов, председатель Законодательного собрания Краснодарского края, Алексей Езубов, депутат Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации, Сергей Гаркуша, заместитель

региона в целом. Каждый из них говорил о том, насколько значителен сегодня статус этой бизнес-площадки региона, где встречаются участники сельскохозяйственного рынка и заключаются взаимовыгодные контракты.

С рабочим визитом выставку посетил и губернатор Кубани Александр Ткачёв,

выставки – New Holland Agriculture. Компания, участвовавшая в выставке впервые, за вековую историю существования в мире и 10 лет в России привыкла удивлять, и не только широким модельным рядом машин, но и тем, что техника этого производителя при всей ее технологичности остается доступной



главы администрации Краснодарского края, министр сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности

Краснодарского края,

Анатолий Вороновский, глава муниципального образования «Усть-Лабинский район», Юрий Петров, министр сельского хозяйства Республики Адыгея, Евгений Громыко, президент Агропромышленного союза Кубани, Дмитрий Квиткин, генеральный директор группы компаний «Подшипник».

Открывая выставку, высокие гости отметили значимость «Золотой Нивы» для агропромышленной жизни края и

который высоко оценил современную сельскохозяйственную технику на «Золотой Ниве», а также обсудил проблемы и перспективы кубанского АПК с сельхозпроизводителями.

После приветственных слов и объявления об открытии выставки высокопоставленные гости совершили осмотр экспозиции.

А посмотреть было на что! Особенно на статическую экспозицию сельскохозяйственной техники. Много новинок, музыки, ярких красок... Не выставка, а праздник новейших технологий. Один стенд лучше другого – каждая компания постаралась создать неповторимый образ.

Экспозиция выставки

Обширна и разнообразна была экспозиция у официального спонсора

по цене для хозяйств «средней руки». А с 2013 г. ее доступность стала еще больше благодаря различным схемам кредитования от «СиЭнЭйч КамАЗ Коммерция».

Более 10 образцов новейших сельскохозяйственных машин представил на выставке и спонсор регистрации – компания «Бизон-Трейд». Среди них и американский гусеничный трактор, обладающий функцией автопилота, который может вспахать поле без водителя. Кроме техники, которую принято называть лидером продаж, – колесного трактора 6-й серии и дискового орудия Challenger, компания впервые привезла на выставку посевные пневматические комплексы и комбайны под брендом Challenger.

Компания «Дизель», энергоспонсор выставки, в течение всех дней работы своими ресурсами полностью

обеспечивала надежное беспереывное электроснабжение всей экспозиции – организаторов, участников, инфраструктуры. Перебоев в работе дизельных электростанций АД-400 и АД-200 не было!

Большой популярностью на мероприятии пользовалась и сельхозтехника ее постоянных участников: компаний «Альтаир», «Агромашхолдинг», КЗ «Ростсельмаш», «Амако», ТД «МТЗ-Краснодар», «Маскио Гаспардо Руссия», «ЮгПром», «Сеть Агромаркетов» и других.

В том, что это именно выставка-демонстрация, мог убедиться каждый в любой из четырех дней ее работы. На поле соседствовали традиционные выставочные экспозиции и ежедневное техническое действо – индивидуальные показы техники.

Около 30 единиц сельхозтехники демонстрировало свои возможности и преимущества в полевых условиях, кульминацией которых стал традиционный «День поля «Золотая Нива», на ко-

Ресурсосберегающие технологии – актуальная тема выставки

Кроме «Агроучастков» на выставке был презентован еще один растениеводческий проект – «Прямой посев», цель которого – показать возможность выращивания сельхозкультур по технологии прямого посева в условиях Краснодарского края. Генеральным партнером проекта стала компания «Сингента».

Безграничное, на первый взгляд,



тором 15 компаний показали в действии более 40 единиц почвообрабатывающей и кормозаготовительной техники, машин и оборудования для предпосевной обработки почвы и сева, внесения удобрений и СЗР, орошения и пр.

Растениеводческие проекты

Всего же в выставке приняли участие 402 компании из 30 регионов России, стран ближнего зарубежья, фирмы и дилеры иностранных фирм из Германии, Аргентины, Италии, Чехии, Австрии и других государств. Общая площадь экспозиции составила 56 000 кв. м.

Индивидуальные показы и «День поля»

Одной из главных особенностей «Золотой Нивы» является тот факт, что формат выставки позволяет не только увидеть технические новинки, но и опробовать их в действии.

Стартовавший на «Золотой Ниве – 2012» растениеводческий проект «Агроучастки» имел продолжение и в этом году. Семь растениеводческих компаний: «Евралис Семанс РУС», «Соевый комплекс», АОС ВНИИМК, «Агролига», «Гарант Оптима», «Агросил», «Изагри» демонстрировали на практике преимущества сортов и гибридов подсолнечника, кукурузы, сои, а также показывали эффект применения СЗР, удобрений, регуляторов роста и другой агрохимической продукции.

Агрономы-посетители могли оценить высокие качества представленных сельскохозяйственных культур и агрохимических средств.

поле, на котором проводилась выставка, при ближайшем рассмотрении оказалось разделено на несколько небольших аккуратных полос. На этих семи полосах компания «Сингента» не только и не столько показывала свои продукты, которые в большинстве своем давно зарекомендовали себя как отличные, сколько демонстрировала возможность их использования на конкретной технологии – No-Till.

Осталось добавить, что так же, как растениеводы предлагают решения под No-Till, технические компании предлагают технику для этой технологии. В частности, ППП «ПодшипникМаш» представило на выставке сеялки прямого высева «Берегиня» АП-421 и «Берегиня» АП-652.

Программа мероприятий

В течение всех дней работы выставки можно было не только увидеть весь спектр сельхозтехники, предлагаемой сегодня отраслью, но и получить

бесценный опыт общения с профессионалами рынка.

Экспозицию сопровождала насыщенная деловая программа. За три дня было проведено более 15 отраслевых мероприятий – конференций, семинаров, деловых встреч и круглых столов. Для специалистов-практиков были особенно интересны следующие семинары: «Факторы, влияющие на повышение продуктивности молочного скота», «Управляемое выращивание ремонтного

молодняка молочного скота» и обучающий семинар по страхованию в АПК.

Итоги и перспективы

Коммерческий итог работы выставки еще не подведен, но уже можно сказать, что общая сумма контрактов, заключенных ее участниками, оценивается в сумму около 1,8 млрд руб.

Результатами мероприятия осталось довольно большинство участников «Золотой Нивы». Было налажено множество

деловых контактов, заключены договоренности на поставки и продажи.

Словом, 13-я по счету «Золотая Нива», вне всякого сомнения, снова стала знаковым событием для сельскохозяйственной отрасли региона!

Следующая выставка пройдет в мае 2014 г. Но уже сегодня планируется расширение ее тематики, увеличение количества представляемых инноваций и более интенсивное использование полевых возможностей. ■



АГРО Швейцарские технологии точного вождения — КОМПАС российский сельскому хозяйству!






Официальный дистрибьютор ООО «Агро Компас»
 Leica-Центр: (495) 736-00-77, (915) 040-6-040
 Leica-Юг: (986196) 76-360, (918) 174-10-01
 Leica-Сибирь: (3852) 502-450, (963) 578-17-28
info@agrokompas.ru; www.agrokompas.ru

проверено
на практике



«АГРО-СОЮЗ» ПРЕДЛАГАЕТ НЕ ТОЛЬКО ТЕХНИКУ, НО И ТЕХНОЛОГИИ БЕСПАХОТНОГО ЗЕМЛЕДЕЛИЯ



Коммерческий директор «Агро-Союза» Иван Чалый рассказал «РА» о сельхозтехнике, выставленной на «Золотой Ниве», и о технологиях No-Till, которые компания применяет более 10 лет.

– 4 июля прошлого года наше предприятие отметило десятилетие. Мы были, наверное, первопроходцами на постсоветском пространстве в области беспашотного земледелия. Сейчас им многие занимаются – это технология No-Till, с помощью которой можно с наименьшими затратами получить большую прибыль. Некоторые аграрии путают понятия «прибыль» и «урожайность», а означают они совсем разные вещи.

В советское время большинство председателей колхозов стремились получить максимальную урожайность. Именно за этот показатель вручали грамоты, медали, денежные премии. На технологии тогда обращали мало внимания, поэтому порой применялись те, которые совсем не подходили к местности. В результате предприятие с хорошей урожайностью могло оказаться на грани банкротства.

Специалисты «Агро-Союза», проанализировав ситуацию на аграрном рынке, поняли одно: управлять природой нельзя,

но можно управлять затратами. Чем меньше затрат несет предприятие весной, тем большую прибыль получит. Для начала мы стали применять различную технику, закупая ее у разных производителей. Но впоследствии разработали собственные посевные комплексы, которые вобрали все лучшее от именитых брендов.

В 2008 году наше производство вышло на 600 посевных комплексов с шириной захвата 12 и 18 метров (анкерные машины). Сейчас мы предлагаем рынку дисковые посевные агрегаты с шириной захвата 7, 6 метров. Это – новинка. Агрегатируются наши комплексы к любой тяговой силе. Всего России работает около 400 посевных комплексов нашего производства.

Сельхозпроизводители со временем стали охотно покупать нашу продукцию, потому что для них имеет большое значение не только оптимальное соотношение «цена-качество», но и сервисное сопровождение, обучение новым технологиям на местах, т. е. в конкретном хозяйстве.

Экономический кризис сильно повлиял на наше производство. Три года подряд мы пытались вернуть показатели по выпуску техники, которые были в 2008 году. И уже практически к ним приблизились.

Клиенты компании – аграрии Украины, России, Казахстана. Например, в РФ белгородская компания «Росагро» уже приобрела 80 машин с брендом «Агро-Союз», и это не предел. Агрохолдинг обладает угодьями в 300 тыс. га и входит в рейтинг лучших зерновых трейдеров России, поэтому мы ожидаем от него дальнейших заказов.

В России работает четыре сервисных центра нашей компании. В случае необходимости специалист любого из них окажет у клиента в течение двух суток, проведет консультацию, поможет с ремонтом и доставит необходимые запасные части, которые всегда в наличии как в центре, так и на головном предприятии.

На выставке «Золотая Нива» выставлена, конечно, не вся линейка машин. Например, культиватор АСК 9,35 метра предназначен для тех, кто хочет перейти на беспашотное земледелие. Он мульчирует почву до 24 сантиметров. Или монодисковые посевные комплексы, которые пользуются хорошей репутацией у аграриев Краснодарского края. Мы довольны результатом участия нашей компании на этой выставке. У нас появились новые клиенты, да и от постоянных партнеров поступили новые заказы. В этом нет ничего удивительного. Ведь для тех, кто решил всерьез и надолго заниматься No-Till, техника компании «Агро-Союз» идеальна! ■

Москва – Усть-Лабинск – Москва

Записала Ольга Рябых





SPACE

2013

10-13 сентября

Ренн - Франция

ПЛАНЕТА ЖИВОТНОВОДСТВА

Профессиональная выставка для всех представителей животноводства:

1 300 ЭКСПОНЕНТОВ

110 000 ПОСЕТИТЕЛЕЙ

156 000 м² выставочной площади

11 000 зарубежных посетителей
из 110 стран

800 экспонируемых животных

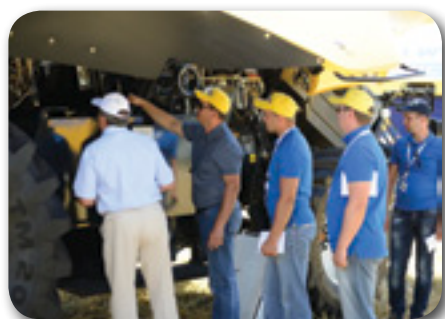
Rue Maurice Le Lannou - CS 54239 - 35 042 RENNES CEDEX - France - Тел. +33 223 48 28 80 - international@space.fr

МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА ДЛЯ ЖИВОТНОВОДОВ

www.space.fr



NEW HOLLAND НА ВЫСТАВКЕ «ЗОЛОТАЯ НИВА»



В этом году одной из самых ярких и интересных на выставке «Золотая Нива» стала экспозиция официального спонсора – компании New Holland Agriculture. На стенде были представлены легендарные двухроторные комбайны CR9080 и CR8070, клавишный комбайн CX6090 (российского производства), пресс-подборщики BV1290 и BR6080, а также трактора T8.330 и T7060 (российского производства), лидер продаж TD5.110 и незаменимый в любом хозяйстве телескопический погрузчик LM 5060. Строительная линейка New Holland была представлена экскаватором-погрузчиком и погрузчиком с бортовым поворотом.

Уже более 100 лет New Holland является мировым лидером в области разработки и внедрения инновационных решений для эффективной эксплуатации сельскохозяйственной техники.

Многие технические решения на долгие годы стали эталоном.

этим функциям настройка комбайна занимает гораздо меньше времени, что позволяет почувствовать всю мощь и производительность этих машин.

Для тех, кто хочет сэкономить свое время и деньги, работать с большим комфортом и производительностью, New Holland предложила технологию

Не осталась без внимания посетителей и техника, сделанная в России: трактор Т8.330 и заслуживший доверие аграриев комбайн СХ6090. Растущая заинтересованность в передовом высокоэффективном и надежном сельскохозяйственном оборудовании стала главной причиной размещения в России производства, направленного на повышение урожайности. Уровень локализации продолжает повышаться, модельный ряд техники с каждым годом становится шире. Трактор Т7060, представленный на «Золотой Ниве», также сделан в России.

New Holland предлагает своим клиентам не просто современные и производительные машины, а комплексные решения в сельском хозяйстве, включая оригинальные запасные части, сервис и специальные программы финансирования от CNH Capital. Компания CNH Capital занимается финансированием техники New Holland десятки лет в десятках различных стран мира и накопила огромный опыт работы с сельхозтоваропроизводителями во всех климатических зонах планеты. Эти уникальные знания позволяют быстро оценивать особенности каждого клиента в России и предлагать как стандартные программы финансирования, так и специальные условия, сезонные графики платежей, наиболее подходящие для бизнеса клиента.

Пройти тест-драйв и узнать о выгодных предложениях на приобретение техники New Holland можно, конечно же, не только на выставке, но и в любое удобное для вас время у официальных дилеров New Holland в вашем регионе. ■

Одна из последних новинок – уникальная двухроторная технология зерноуборочных комбайнов серии CR. New Holland сумела привнести инновацию, казалось бы, в совершенную роторную машину, впервые на рынке предложив систему двойного ротора. Эта технология до сих пор считается непревзойденной по производительности среди конкурентов.

Если сравнивать однороторную систему обмолота с двухроторной, то у владельца комбайна New Holland будут следующие преимущества:

- производительность и обмолот вне зависимости от количества соломы;
- превосходное качество соломы и зерна благодаря щадящему обмолоту;
- уменьшенное забивание и наматывание на ротор и, как следствие, хорошая работа во влажных условиях.

Уже в базовой комплектации машины имеют оснащение для уборки зерновых, кукурузы, бобовых, систему картирования урожайности, решета очистки с функцией поперечного выравнивания. Также доступна дистанционная регулировка угла обхвата подбарабана ротора. Благодаря всем

точному земледелию – программное обеспечение Precision Land Farming. Узнать больше о новинке и получить консультацию от производителя можно было прямо на выставочном стенде.



CLAAS НАРАЩИВАЕТ МОЩНОСТЬ



15 мая 2013 г. на территории завода CLAAS в Краснодаре состоялась пресс-конференция, приуроченная сразу к нескольким знаменательным для компании событиям: столетнему юбилею, выпуску десятилетнего комбайна TUCANO, десятилетия завода CLAAS в Краснодарском крае и началу строительства второй очереди завода. Пресс-конференция проходила в выставочном павильоне на территории предприятия. В ней приняли участие член правления группы компаний CLAAS, руководитель направления в области сбыта и



сервиса Ян-Хендрик Мор, член правления группы компаний CLAAS, руководитель направления в области комбайнового производства Генри Пуль и генеральный директор ООО «КЛААС» в Краснодаре Ральф Бендиш. Местную администрацию представлял глава краевого центра Владимир Евланов.

Инвестиции компании CLAAS в расширение производства должны составить около 115 млн евро, при этом будет создано дополнительно около 600 рабочих мест.

В начале марта совет директоров Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР) рассмотрел вопрос о предоставлении заводу CLAAS в Краснодаре кредита в размере 75 млн евро. По словам представителей компании, главной задачей является не увеличение проектной мощности, а переход на полный технологический цикл производства, конкретно – создание цеха металлообработки, окрасочного цеха и линии сборки. За время существования завода объем инвестиций уже составил 20-25 млн евро. По словам Генри Пуля, сегодня руководство компании понимает, что приняло правильное решение, выбрав Краснодар: «Последние 10 лет доказали, что мы доверяем друг другу, и это дает уверенность в будущем. Хочу подчеркнуть, что сюда мы пришли с серьезными намерениями и планируем и дальше здесь эффективно работать с применением наших технологий, выпускать высококачественную продукцию».

О CLAAS

Основанное в 1913 г. семейное предприятие CLAAS (www.claas.com) является одним из ведущих мировых производителей сельскохозяйственной техники. Предприятие с центральным офисом в вестфальском городе Харзевинкель – европейский лидер среди производителей зерноуборочных комбайнов. Лидерство достигнуто CLAAS и в области другой крупной товарной группы – производства самоходных кормоуборочных комбайнов. Ведущие позиции на мировом рынке сельхозтехники CLAAS занимает и по выпуску тракторов, а также сельскохозяйственных пресс-подборщиков и силосоуборочных машин. В спектр выпускаемой продукции входят и самые современные аграрные информационные технологии. В компании CLAAS работает около 9000 сотрудников по всему миру, в 2012 финансовом году был достигнут рекордный оборот в 3,4 млрд евро.

О строительстве второй очереди производства в Краснодаре рассказал Генри Пуль. Запуск запланирован на 2015 г. В результате мощность предприятия увеличится с нынешних 1000 до 2500 единиц техники в год. Помимо уже освоенных этапов производственного цикла – сборки и контроля качества – в новых корпусах разместятся цех по окрашиванию и сварочный цех, оснащенные самым современным оборудованием.

Глава кубанской столицы Владимир Евланов поздравил руководство CLAAS и коллектив завода «КЛААС» со знаменательными датами и пожелал успешной реализации намеченных планов по развитию предприятия, отметив при этом: «За годы работы компания «КЛААС» зарекомендовала себя надежным партнером городской власти, а завод приобрел авторитет в стране и в крае, стал одним из лучших промышленных предприятий Краснодара. Надеюсь, что наше сотрудничество будет выстраиваться так же эффективно. Сегодня мы заинтересованы в том, чтобы в город приходили новые инвесторы, развивались передовые технологии и современные производства, такие как CLAAS, и со своей стороны готовы и в дальнейшем оказывать вам необходимое содействие».

Следует отметить, что завод «КЛААС» на последней встрече менеджмента концерна в Германии был награжден премией за лучшее качество среди всех производственных предприятий группы компаний CLAAS.

В заключение пресс-конференции состоялось торжественное вручение клиенту из Казахстана десятилетнего комбайна TUCANO. Модель TUCANO 450, производимая краснодарским заводом, стала победителем Всероссийского конкурса «100 лучших товаров России» и регионального этапа конкурса «Высококачественные товары Кубани». Комбайны TUCANO 400-й линии оснащены молотильным устройством APS, обеспечивающим ускорение перед обмолотом, что позволяет увеличить производительность комбайна на 20%. Самоходные зерноуборочные комбайны TUCANO, давно завоевавшие популярность на рынке, соответствуют самым высоким требованиям производительности, надежности, качества работы, минимизации затрат труда и топлива, адаптированности к условиям уборки. Комбайны пригодны для работы в любых климатических условиях во всех регионах Российской Федерации, благодаря чему повсеместно находят широкое применение при уборке зерновых и бобовых культур.

ООО «КЛААС» помимо комбайнов TUCANO производит сборку тракторов AXION 850, 920, 930, 940, 950 и XERION 3300/3800, 3300 Trac, 3800 Trac, 4500/5000. Введение в строй новой производственной линии даст возможность расширить ассортимент завода. ■

По материалам пост-релиза компании

КОМПАНИЯ CLAAS ПОДВОДИТ ИТОГИ В ГОД СТОЛЕТНЕГО ЮБИЛЕЯ

Компания CLAAS в этом году празднует 100 лет со дня основания.

Корреспондент «РА» решил выяснить, с какими результатами она вступила в юбилейный год.

– Подведены ли компанией коммерческие итоги 2012 года (показатели роста, объемы продаж, в частности в России)? Насколько прошедший год можно считать успешным?

– 2012 год стал для компании CLAAS очень успешным.

- Объем продаж вырос до 3436 млн евро.
- Доходность продаж составляет 9%.
- Объем продаж сельскохозяйственного оборудования вырос примерно на 10%.
- Чистая валовая прибыль значительно повысилась.
- Прибыль до налогообложения выросла на 24%, до 316 млн евро.
- Коэффициент собственного капитала впервые достиг 40%.
- Инвестиции в развитие составили более 300 млн евро.

Основой экономического успеха группы CLAAS были и остаются сохраняющееся преимущество компании в области инноваций и высокий уровень технической квалификации ее сотрудников. Об этом свидетельствуют многочисленные награды, в том числе золотые и серебряные медали, полученные на международных торговых ярмарках, а также призы, завоеванные в Германии и за рубежом.

Инвестиции в будущее компании, в частности капиталовложения в расширение и модернизацию производственных объектов во Франции, России и других странах, а также в развитие логистической деятельности, свидетельствуют об ориентации CLAAS на устойчивый рост. Указанные инвестиции составили в общей сложности 127 млн евро. С учетом 177 млн евро,

израсходованных на исследования и разработки, суммарный объем инвестиций в 2012 финансовом году увеличился до 304 млн евро.

– Какие цели у компании на 2013 год? Планируется ли открытие новых заводов, складов запчастей, учебных центров? Если да, то в каких регионах это будет происходить?

– В 2013 году CLAAS приступает к реализации проекта по расширению завода в Краснодаре. Компания планирует увеличить объемы производимой техники, диверсифицировать продуктовую линейку выпускаемых машин, локализовать производство большинства комплектующих. Планируемая мощность будущего завода составит 2000–2500 единиц техники в год. Но самое главное не увеличение его проектной мощности, а переход на полный технологический цикл производства, а именно создание цеха металлообработки (раскрой, изгиб, сварка), окрасочного цеха и линии сборки. Все это в конечном счете направлено на удовлетворение потребностей клиентов в России.

Проект расширения завода «КЛААС» – это работа на ближайшее будущее, но основной задачей на данный момент является бесперебойное производство техники. Сегодня мы производим весь модельный ряд TUCANO – комбайны с мощностью двигателя от 150 кВт (204 л. с.) до 261 кВт (355 л. с.). Среди них есть техника традиционной технической конструкции (сепарация соломотрясом), а также гибридные модели, работающие по принципу роторной сепарации. Эти комбайны находят свое применение в уборке как зерновых, так и бобовых культур, способны работать в любых условиях и во всех регионах Российской Федерации. Кроме того, завод осуществляет сборку тракторов AXION 850, XERION 3300/3800. На 2013 год запланированы к сборке трактора серий AXION 900 и XERION 4500/5000. ■

Шестая Международная конференция

Минеральные удобрения 2013

Приглашаем вас принять участие в Шестой международной конференции «Минеральные удобрения 2013», которая состоится 10 сентября 2013 года в отеле «Балчуг Kempinski Москва»

Основные вопросы конференции:

- Ситуация на российском и мировом рынках минеральных удобрений: позиции основных мировых производителей
- Ценовой анализ и прогноз цен на минеральные удобрения
- Обострение конкуренции на внешних рынках
- Модернизация действующих установок и строительство новых современных производств минеральных удобрений
- Газовое обеспечение отрасли
- Запуск новых добывающих мощностей по апатитовому концентрату и изменения в структуре поставок
- Сбытовая политика на внутреннем рынке
- Государственная политика развития сельского хозяйства
- Проблемы транспортировки и логистики

Компания **CREON Energy** будет рада видеть на конференции всех заинтересованных игроков рынка. Убеждены, что на форуме Вы сможете получить актуальные сведения о рынке минеральных удобрений, встретиться с партнерами и завязать новые деловые контакты.

Получить более подробную информацию о мероприятии Вы сможете, связавшись с нами по телефону **+7 (495) 797-49-07** или по электронной почте: **org@creonenergy.ru**



КОМПАНИЯ KVERNELAND GROUP НА ВЫСТАВКЕ «ЗОЛОТАЯ НИВА» ПРЕДЛОЖИЛА НЕСКОЛЬКО ИНТЕРЕСНЫХ НОВИНОК

Сельхозпроизводителям южных регионов России, в частности Краснодарского края, хорошо известна сельхозтехника компании Kverneland Group. И это неудивительно, ведь она является бессменным участником многих аграрных мероприятий края, в том числе и выставки «Золотая Нива». Вот и на этот раз, поддерживая имидж инновационной, компания продемонстрировала новинки 2013 г., вызвав неподдельный интерес многочисленных посетителей.



Прицепная сеялка Optima TFmaxi

Прицепная сеялка Optima TF maxі

Одна из новинок – прицепная сеялка Optima TF maxі для больших фермерских хозяйств. Она была сконструирована с добавлением прицепной версии к модели Optima и расширила линейку сеялок точного посева.

Обладая рабочей шириной 12 м (16 рядов и междурядье 70 см) и бункером для удобрений объемом 4000 л, сеялка TF maxі, по данным производителя, способна обрабатывать до 100 га в день. При этом тяговое усилие может быть небольшим (от 220 л. с.), что сопровождается низким расходом топлива. Зато за счет секции Optima HD точность укладки семян высока независимо от того, на какой почве осуществляются посев и предпосевная обработка.

Благодаря телескопической раме машина очень компактна в рабочем положении, что позволяет сократить размер разворотной полосы. Сеялка также удобна в транспортном положении – транспортная ширина составляет 3 м, а скорость передвижения достигает 50 км/ч.

Как отмечают разработчики, Optima TF maxі сочетает в себе высокую производительность и максимальное удобство эксплуатации, отличается понятным и логически обоснованным расположением элементов управления, а также наличием передовых электронных решений. В частности, сеялка способна работать по системе точного земледелия через терминал Isobus. С его помощью можно изменять норму посева во время работы, отключать половину сеялки и отдельные высевные рядки для внесения удобрений, контролировать работу дозатора и высевных секций.

Прицепной опрыскиватель Kverneland iXtrack

На выставке Kverneland Group показала и новую линейку прицепных опрыскивателей iXtrack с баками объемом от 2400 до 5000 л.



iXtrack оснащается стальной штангой HSS 18-36 м или алюминиевой штангой HSA 24-36 м. Специально разработанный треугольный профиль штанги придает максимальную прочность и обеспечивает полную защиту форсунок, шлангов и трубопроводов. На выбор представлены насосы производительностью 200, 250, 400, 500 л/мин.

Поддрессоренные ось и дышло допускают высокие рабочие скорости. Оптимальное перемещение веса на заднюю ось трактора идеально во влажных и холмистых условиях. Автоматическая система следования подруливающей осью предотвращает повреждение растений и способствует меньшему колебанию штанги.

Основные отличительные особенности машины

- **Панель управления Easy Set** облегчает работу благодаря понятному



Система GEOspread для разбрасывателя минеральных удобрений Exacta TL



Дискатор «Кволидиск»

размещению функций. Органы управления разделены на функции опрыскивания и гидравлики. Клапаны хорошо защищены крышкой: это позволяет не допускать попадания грязи и химикатов.

- **iXclean Comfort или iXclean Pro** – это полуавтоматическая система управления клапаном. Комбинация электронного индикатора уровня и всасывающего клапана обеспечивает точность и комфортную работу оператора: автоматическая остановка заполнения при достижении запрограммированного уровня и дистанционное управление функциями заливки и промывки ENFO вне кабины трактора! С помощью iXclean Pro вы можете осуществлять переключение между наполнением, перемешиванием, опрыскиванием, разбавлением, заливкой, промывкой, очисткой бака простым нажатием на одну кнопку!
- **Полный диапазон систем управления:** от компьютера процесса опрыскивания FlowMate Control (FMC) до терминала Kverneland Group Focus II и полностью совместимого с ISOBUS 11783 виртуального терминала IsoMatch Tellus.
- **IsoMatch GEOcontrol** – это дополнительный модуль с программным обеспечением для терминала IsoMatch Tellus. Он обеспечивает следующую функциональность: автоматическое включение и выключение секций опрыскивателя, автоматическую регулировку нормы внесения, а также ведение всей документации и осуществление обмена данными между системой управления фермерским хозяйством и IsoMatch GEOcontrol посредством USB-флешки.

Дискатор «Кволидиск»

Особое внимание аграриев привлекает дискатор «Кволидиск» с рабочей шириной от 3 до 7 м: высокое качество, универсальность, высокая производительность и высокие рабочие характеристики.

Равномерная заделка соломы является ключевым фактором для прорастания семян, поэтому специально к нему была разработана борона «Кволидиск», отвечающая этим требованиям. Она может служить для фермеров универсальной машиной, готовой как к мелкой, так и к более глубокой культивации, а также к перемешиванию соломы; ее отличают возможность обработки больших

объемов растительных остатков (солома, среднеспелые кормовые культуры и т. д.), хорошее заглубление и качество резки, высокая производительность, простота регулировки и минимальные затраты на техобслуживание.

Для достижения отличного качества резки даже при работе на небольшую глубину «Кволидиск» оснащена диском большого диаметра (565 мм). Он позволяет облегчить работу с большими объемами растительных остатков, например среднеспелых культур, которые необходимо переработать перед посевом.

Система GEOspread для разбрасывателя минеральных удобрений Exacta TL

Другая инновация – система GEOspread. Данная технология представляет собой систему «разумного» внесения минеральных удобрений для дискового разбрасывателя Exacta TL.

В первую очередь следует сказать о контроле точки выхода удобрений и индивидуальной регулировке двух дозаторов, которую можно провести, не выходя из кабины трактора. Теперь оператору нет необходимости проводить настройки машины вручную, что позволяет избежать ошибок и сократить время обработки. Система GPS обеспечивает автоматическую настройку ширины захвата и сводит к минимуму проблемы перекрытия.

Когда же оборудование работает на краю поля или на участке неправильной формы, GEOspread постепенно уменьшает рабочую ширину, используя при этом функцию секционного управления программного обеспечения IsoMatch GEOcontrol, установленного на универсальном терминале IsoMatch Tellus. Рабочая ширина разбрасывателя делится на участки с минимальным размером в 2 м. В соответствии с изменением ширины разбрасывания осуществляется автоматическая настройка рабочей ширины разбрасывателя и нормы внесения (кг/мин).

Уникальное сочетание регулировки рабочей ширины и нормы внесения обеспечивает высокую точность эксплуатации разбрасывателя Exacta TL GEOspread и минимальное воздействие коэффициента вариации конфигурации разбрасывания.

Применение данной системы будет способствовать повышению эффективности внесения удобрений, снижению затрат на средства химической защиты растений, что, в свою очередь, приведет к уменьшению финансовых затрат. ■

Будущее сельского хозяйства

Новые горизонты с Kverneland

НОВИНКА —
Оптим TFmaxi



Плуги



Культиваторы



Сеялки



Опрыскиватели



Разбрасыватели



Косилки



Пресс-
подборщики



Прицепы-
подборщики

Kverneland продолжает обновлять спектр универсальных посевных комбинаций для использования в любых условиях, которые, отвечая запросам профессиональных фермеров, позволяют повысить производительность, свести к минимуму накладные расходы.

Новая сеялка точного высева — **Optima TF maxi**. С рабочей шириной 12 м (16 рядов и междурядьем 70 см) и бункером для удобрений объемом 4000 л сеялка TF maxi предлагает уникальную производительность — до 100 гектаров в смену! Это означает снижение расходов, связанных с использованием трактора и труда тракториста.

Один из флагманов — зерновая сеялка **DG** с бункером 6000 л, рабочей шириной от 9 до 12 м и производительностью до 140 га в день. Новая система регулировки давления сошников «Active-on» является основой для обеспечения равномерной глубины заделки семян. Система позволяет бесступенчато изменять давление на сошник от 0 до 80 кг.

За более подробной информацией обратитесь к дилерам **Kverneland Group** в Вашем регионе.







www.kvernelandgroup.com/ru

ООО Квернеланд Груп СНГ
123557, г. Москва, Средний
Тишинский переулок, д. 28, стр. 1
тел: +7 (495) 663-24-75,
факс: +7 (495) 663-24-76



ТРАКТОР Т8

ПЕРВЫЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЙ ВНЕДОРОЖНИК

-  Больше мощности и производительности
-  Истинное удовольствие от вождения
-  Максимум от эксплуатации
-  Снижение эксплуатационных расходов



ЗАКАЖИТЕ ВАШ ТРАКТОР СЕРИИ Т8 У ОФИЦИАЛЬНОГО ДИЛЕРА NEW HOLLAND:

Научно-технический центр (Ставрополь): 8-800-1005-805
Агро-Мастер (Омск): +7(3812)55-15-17
Росагросервис (Уфа): +7(347)276-46-09
СпецТрансИнжиниринг (Самара): +7(846)996-24-27
АгроФлагман (Новосибирск): +7(383)293-18-16

ПРАЙМ Машинери (Химки): +7(495)221-35-39
Супертехника (Ростов-на-Дону): +7 (863)219-22-54
АГРО-ТОН (Московск. обл.) +7(495)580-63-73
Агро-Инвест (Тюмень): +7 (3452)49-07-74



Узнайте больше о выгодном предложении от CNH Capital

