

ТЕМА НОМЕРА: ПОД СТРАХОМ ВТО

Совершенные агротехнологии

в России и за рубежом

май –
июнь 2012

экономика • выставки • защита растений • сельхозтехника • свиноводство • птицеводство • уроки бизнеса • зерно • мясо-молочное животноводство • корма и кормление

economics • exhibitions • crop protection • agricultural machinery • pig farming • poultry • business lessons • grain • meat and dairy livestock • feed and feeding



Экономика || Economics
ПОД СТРАХОМ ВТО

Молочное животноводство || Dairy husbandry

КАК СЭКОНОМИТЬ НА ОБСЛУЖИВАНИИ ОБОРУДОВАНИЯ
ДЛЯ МОЛОЧНОГО ЖИВОТНОВОДСТВА?

Растениеводство || Crop production

ОБЗОР ИНДУСТРИИ ПРОИЗВОДСТВА СОЕВЫХ БОБОВ

Сельхозтехника || Agricultural machinery

ЛУЧШИМ ТРАКТОРНЫМ ГОНЩИКОМ РОССИИ
СТАЛ АНАТОЛИЙ БОБРОВСКИЙ



Немецкое качество - сделано в России



Зерноуборочные комбайны TUCANO 430/450/470/480,
тракторы AXION 850, XERION 3300/3800.
Производство ООО "КЛААС" г. Краснодар.

CLAAS

ООО КЛААС Восток: г. Москва, тел. +7 (495) 644 13 74 www.claas.ru



www.krone.de

Прогресс – это движение



Техника KRONE – вот с чем работают специалисты при заготовке кормов. Производственная программа KRONE охватывает всю технологическую цепочку кормозаготовки:

- **Самоходная техника:** кормоуборочный комбайн BiG X и косилка-плющилка BiG M
- **Косилки:** фронтальные, задненавесные, прицепные, сбитерными плющилками для злаковых или с вальцевыми плющилками для бобовых
- **Ворошители:** от 4 до 14 роторов; с шириной захвата от 4,6 м до 19,6 м
- **Валкователи:** с боковой или центральной укладкой валка; до 6 роторов; с шириной захвата от 3,5 м до 19 м
- **Пресс-подборщики:** крупнопакующие и рулонные; с обматывающим устройством
- **Самозагружающиеся прицепы:** с дозатором и двойного назначения

Представительства
Maschinenfabrik Bernard KRONE GmbH:

ООО «Кроне Русь», Москва
Тел./факс: +7 495 660 66 88
E-Mail: krone-rus@yandex.ru

KRONE – Казахстан, Петропавловск
Моб.: +7 705 44 34 666
+7 701 60 50 900
E-Mail: krone-kz@mail.ru

KRONE – Украина, Киев
Тел.: +38 044 259 59 27
Факс: +38 044 259 42 95
E-Mail: ldm@bkrone.kiev.ua

KRONE – Германия, Шлелле
Тел.: +49 5977 935 798
Факс: +49 5977 935 255
E-Mail: Export.LDM@Krone.de

The agricultural magazine
about advanced technologies in Russia and abroad

СОДЕРЖАНИЕ

02 ЭКОНОМИКА

- ТЕМА НОМЕРА:
«Под страхом ВТО»
- Почему комбайновый завод «Ростсельмаш» приостановил производство на месяц?
- Россия и ВТО: преимущества и риски АПК
- Выдержат ли российские товары условия жесткой конкуренции?
- Долг платежом красен
- Как агрохолдинги нашей страны находят финансы?
- Бег с барьерами
- Что происходит с ценой на рыбу?
- Споры о наценке

22 МОЛОЧНОЕ ЖИВОТНОВОДСТВО

- Анализ индустрии оборудования для молочного животноводства
- Как сэкономить на обслуживании молочного оборудования?

30 РАСТЕНИЕВОДСТВО

- Обзор индустрии производства соевых бобов в России

33 СЕЛЬХОЗТЕХНИКА

- Ведущий российский аграрный вуз наградили доктора Хайнца Драйера
- CLAAS И HORSCH поставили мировой рекорд по посеву кукурузы
- По инновациям в кормоуборочной технике компания KRONE впереди планеты всей!
- Трактора VERSATILE: на полную мощность
- KVERNELAND предлагает полный ассортимент плугов, культиваторов, глубокорыхлителей, дискаторов
- Лучшим тракторным гонщиком России в третий раз стал Анатолий Бобровский
- Техника вне конкуренции
- В Агротехнологическом центре в Детчино впервые прошел день открытых дверей
- Дождю вопреки

CONTENTS

02 ECONOMICS

- THEME OF THE ISSUE:
«Under fear of WTO»
- Combine Plant «Rostselmash» suspended production for a month
- Russia and WTO: advantages and risks for Agricultural Industrial Complex
- Russian goods in a hard competitive environment
- Good turn deserves another
- As our country's agricultural holdings are finding finances?
- Running hurdles
- What happens to the price of fish?
- The debate about mark-up

22 DAIRY HUSBANDRY

- Analysis of the production equipment for the dairy husbandry
- How to save on maintenance of equipment for dairy farming?

30 CROP HUSBANDRY

- Overview of the soybean industry production in Russia

33 FARM MACHINERY

- Russia's leading agricultural university awarded Dr. Heinz Dreyer
- CLAAS AND HORSCH set the world record for planting corn
- On innovation in forage harvesting machines company KRONE ahead of the rest
- VERSATILE tractors on full power
- KVERNELAND offers a full range of plows, cultivators, deep subsoilers and disk harrows
- The best tractor driver for the third time in Russia was Anatoly Bobrovsky
- Machines out of competition
- An open day firstly held in the Agro-technical center Detchino
- In spite of rain

ИЗДАТЕЛЬ И УЧРЕДИТЕЛЬ ООО «Агентство «Современные технологии»

Экспертный совет:
Аркадий Злочевский,
президент Российского
зернового союза
Мушег Мамиконян,
председатель правления
Мясного союза России
Василий Глуценко,
председатель правления
Ассоциации «Государственно-
кооперативное объединение
рыбного хозяйства (Росрыбхоз)»
Вадим Пронин,
председатель совета Ассоциации
испытателей сельскохозяйственной
техники и технологий
Михаил Овчаренко,
президент Национального
агрохимического союза

Шеф-редактор
д. т. н., профессор
Василий Дринча
Редактор
Вячеслав Рябых

Над номером работали:
Татьяна Лисовская,
Раиса Губанова,
Мария Зайцева,
Марфа Борецкая

Адрес редакции и издателя:
Москва, 107031, ул. Б. Дмитровка, д. 20/5-9
Тел. +7 (495) 378-28-73
Моб. тел. 8-916-823-54-66
E-mail: info@krestyanin.com,
olgaryabkyh@mail.ru

Представительство в Германии

«Tour Service Springer»
Friedrich-Alfred-Strasse, 48
D - 47226 Duisburg, Germany
Для звонков из Германии:
тел. 02065-411503, факс 02065-904178
Для звонков из России:
тел. 8-10-49-2065-411503,
факс 8-10-49-2065-904178
Мария Зайцева

По вопросам размещения рекламы обращаться в агентство «Современные технологии»

Тел. +7 (495) 378-28-73, моб. т. 8-916-823-54-66
Сайты: www.perfectagro.ru
www.krestyanin.com

Номер подписан в печать:
25 июня 2012 г.
Тираж 8500 экз.
Цена свободная.

Журнал зарегистрирован
в Федеральной службе по надзору
в сфере связи, информационных
технологий и массовых коммуникаций
(Роскомнадзор).

Свидетельство о регистрации
средства массовой информации
П/И № ФС77-42901
от 6 декабря 2010 г.

Точка зрения редакции может не
совпадать с мнением авторов статей.
Редакция не несет ответственности за
содержание рекламных материалов.
Любое воспроизведение материалов
и их фрагментов на любом языке
возможно только с письменного
разрешения ООО «Агентство
«Современные технологии».

ТЕМА НОМЕРА: ПОД СТРАХОМ ВТО

В Государственной думе РФ в конце весны в очередной раз обсудили возможные последствия присоединения к Всемирной торговой организации.

Андрей Савахенко

В конце мая перед ратификацией протокола прошли парламентские слушания на тему присоединения России к Всемирной торговой организации. До сих пор точки зрения на оценку последствий полярыны - от безоговорочного их принятия до полного отрицания. В апреле в Госдуме состоялось заседание комитета по аграрным вопросам, чтобы еще раз взвесить аргументы за и против вступления.

Заседание комитета традиционно собрал представительный состав участников. В Государственную думу были приглашены вице-президент Россельхозакадемии Иван Ушачёв, Александр Петриков, традиционно представляющий в комитете Министерство сельского хозяйства в ранге замминистра, от Минэкономразвития присутствовали Юлия Фетисова, начальник отдела АПК департамента развития секторов экономики, и Виктор Ботанин, замначальника отдела товаров департамента торговых переговоров.

Вице-президент Россельхозакадемии Иван Ушачёв в своем выступлении отметил, что, несмотря на то, что «мы все-таки работаем по этой проблеме, мы не привлекались к разработке условий присоединения России к ВТО». Следствием этого является то, что на сегодняшний день не существует официального перевода на русский язык подписанного в Женеве протокола о вхождении России в ВТО.

По мнению академика, при вхождении в ВТО важно «не допустить очередного витка ухудшения социально-экономических условий для подавляющего большинства населения и естественного развития агропромышленного комплекса».

«Это тем более важно, что сельское хозяйство, ослабленное в результате реформ 1990-х годов, еще не полностью вышло из кризиса 2008-2010 годов. А наши конкуренты на мировом продовольственном рынке используют несравненно более выгодные условия ведения сельхозпроизводства по сравнению с теми, на которых предложено

России вступить в ВТО», - объяснял свою позицию г-н Ушачёв.

Всего, как отмечает эксперт, существует несколько важных факторов, которые окажут влияние на интеграцию России во всемирное торговое пространство. Первый – это утвержденная Доктрина продовольственной безопасности, которая требует сокращения как доли, так и объема импорта важнейших пищевых продуктов. Россия в настоящее время импортирует продуктов на 42 млрд долларов, а экспортирует только на 12 млрд. Также экономика нашей страны уже начала функционировать в рамках единого экономического пространства, а следовательно, требуется согласование всех принятых условий вступления в ВТО с партнерами по этому интеграционному формированию. Также с 2013 г. начнет действовать новая государственная программа развития сельского хозяйства и регулирования рынка сельхозпродукции до 2020 г. И она должна предусмотреть необходимость финансовой обеспеченности содержащихся в ней очень нехороших

механизмов и экономических инструментов, обеспечивающих ускоренное развитие отрасли в условиях ВТО.

«Решающими доводами ВТО оказались утверждения, что она забыта о наших потребителях, якобы содействуя снижению оптовых цен. Однако мнение большинства экспертов и статистический анализ по отдельным рынкам, в частности по продукции хлебопечения, показывают, что формирующаяся разница в ценах не доходит до потребителя розничных сетей и аккумулируется у ритейлеров», - отмечает эксперт.

В целом прогноз академии по вступлению в ВТО выглядит довольно мрачно.

«По нашим прогнозам, с принятием условий вступления России в ВТО объемы производства, запланированные в проекте государственной программы в совокупности за восемь лет ее реализации, будут сокращены: по мясу всех видов - свыше 1 миллиона тонн, по молоку - около 1,5 миллиона тонн, по сахару белому - 1,3 миллиона

НОВОСТИ

Николай Федоров – новый министр сельского хозяйства

21 мая Президент Российской Федерации Владимир Путин назначил Министром сельского хозяйства члена Совета Федерации от Чувашии Николая Федорова.

На следующий день, представляя в Минсельхозе министра профессиональному сообществу, вице-премьер Аркадий Дворкович, который курирует в правительстве сферу АПК, в качестве первоочередных задач ведомства назвал доработку и внесение на утверждение в правительство проекта госпрограммы развития сельского хозяйства на 2013-2020 гг.

Также ведомство должно сосредоточить внимание на подготовке документов для формирования бюджета на 2013-2015 гг. и комплекса мер защиты и адаптации отрасли в рамках вступления России в ВТО. «Могу сразу сказать, что никаких противоречий между вице-премьером, аппаратом правительства и министерством не будет. Ранее это, к сожалению,

происходило, но это уходит в прошлое», - заявил г-н Дворкович.

Выступая перед сотрудниками министерства в приветственной речи, Николай Федоров поделился своим опытом успешного развития АПК на примере Чувашской Республики, которую возглавлял на протяжении 16 лет, с 1994 по 2010 г.

«Когда мне посчастливилось трудиться на своей малой родине президентом республики, мы самостоятельно, не дожидаясь федеральных программ, создали республиканскую программу по газификации региона. И в 2004 году завершили газификацию всех населенных пунктов. После этого, - продолжил новый министр, - сами решили создать программу строительства автомобильных дорог до всех населенных пунктов Чувашии, и в 2008 году завершили прокладку асфальтированных дорог до последней деревни».



В последнее время имя Николая Федорова фигурировало в СМИ как имя руководителя Института социально-экономических и политических исследований и автора программы Общероссийского народного фронта.

Несмотря на то что значительную часть своей карьеры новый министр провел на губернаторском посту, Николай Федоров имеет опыт работы и в исполнительной власти. С 1990 по 1993 г. он был министром юстиции в правительстве Бориса Ельцина.

НОВОСТИ

Почему комбайновый завод «Ростсельмаш» приостановил производство на месяц?

Комбайновый завод «Ростсельмаш», в настоящее время являющийся пятым в мире производителем сельскохозяйственной техники, с середины мая до 18 июня полностью остановил производство и отправил рабочих в неоплачиваемый отпуск. Менеджмент компании объявил, что всему виной - вступление России в ВТО. «Российские крестьяне прекратили покупать отечественные комбайны в ожидании более дешевой техники, которая придет в Россию после ее вступления в ВТО. На момент остановки сборочного конвейера на площадке завода скопилось 1,8 тысячи непроданных комбайнов при годовой программе производства 4 тысячи», - отмечал председатель совета директоров холдинга «Новое содружество», в состав которого входит «Ростсельмаш», Константин Бабкин.

Сейчас завод уже снова работает, однако простой крупнейшего производителя сельскохозяйственной

техники стал знаковым событием для всего рынка сельхозпродукции в России. По мнению многих экспертов, это первая ласточка грядущего вступления России в ВТО, и уже по ней можно спрогнозировать, что последствия такого шага для отечественной экономики будут катастрофическими. Очевидно, что сейчас «Ростсельмаш» переживает далеко не лучшие времена, как, собственно, и весь рынок сельскохозяйственного машиностроения в России. Дефицит спроса был вызван тем, что аграрии уже ждут б/у технику, которая хлынет в Россию после подписания соглашения о вступлении в ВТО. Эта причина является официальной – ее признают и в самой компании, и в Торгово-промышленной палате России.

Однако тут возникает маленький нюанс: в течение последних трех месяцев многие российские аналитики пытались успокоить

индустрию сельскохозяйственного машиностроения тем, что, мол, б/у техника в России, может быть, и хлынет, однако спроса на нее здесь не будет. Звучали слова, что большинство российских аграриев уже имеют долгосрочные и проверенные торговые связи с российскими производителями, что б/у техника является менее привлекательной для сельхозхозяйственников по причине того, что и служит она меньше, и сервис по ней затруднителен, а к некоторым моделям запчасти вообще достать будет невозможно.

Необходимость модернизации

А вот как теперь прокомментирует инцидент с «Ростсельмашем» Юрий Корнюш, советник президента Торгово-промышленной палаты Ростовской области по агровопросам:

«Крестьянам выгоднее покупать б/у импортную машину и спокойно на ней работать 2-3 года без

тонн. Это, в свою очередь, приведет к срыву достижений пороговых значений доктрины продовольственной безопасности по указанным продуктам к 2020 году. Все это, безусловно, скажется на занятости сельского населения: по подсчетам ученых, она сократится как минимум на 250 тысяч рабочих мест», - говорят специалисты.

Главным риском, связанным со вступлением России в ВТО, является усугубление системных проблем, существующих в отрасли. В первую очередь, это низкая доходность и, как следствие, низкая инвестиционная привлекательность сельского хозяйства. «Открыв свои рынки для стран ВТО, нам предстоит конкурировать с ведущими мировыми экспортерами продовольствия, работающими на основе самых передовых технологий. Производительность труда в этих странах многократно превышает российский показатель. И это притом, что уровень господдержки и тарифной защиты внутреннего рынка у них значительно выше», - пояснил эксперт.

Заместитель Министерства сельского хозяйства Александр Петриков с такой категоричной оценкой был не согласен, отметив, что вступление в ВТО не было поспешным шагом, а переговоры длились 18 лет. За это время наше сельское хозяйство успело нарастить необходимые инструменты и условия к предстоящим изменениям.

«Мы считаем, что если бы мы вступили в ВТО в конце 1990-х годов, в начале 2000-х, когда не было Закона «О развитии сельского хозяйства», не было инструмента государственной программы, не было специальных институтов развития в сельском хозяйстве - Россельхозбанка, Росагролизинга, кооперативной системы, то ситуация была бы совсем другой», - пояснил чиновник. Длительные переговоры позволили создать основные условия и механизмы работы в новых условиях повышенной конкурентоспособности. «Многие наши предприятия жили в условиях нарастающего импорта и тоже научились использовать технологии, которые сопоставимы с передовыми

зарубежными технологиями», - отметил г-н Петриков.

В то же время замминистра отметил, что существуют «чувствительные» группы товаров, на которых присоединение к ВТО окажет влияние. К ним относятся молоко, сахар, живые свиньи, рис, колбасы и аналогичные продукты, тропические масла. «Вот по этим «чувствительным» группам вместе с Минэкономразвития и наукой нам надо хорошо спрогнозировать, очень внимательно отслеживать объем возможного импорта и ежегодно корректировать меры государственной поддержки прямого характера в их пользу. И такой план у нас есть», - заявил г-н Петриков.

Не разделял скепсис представитель науки и заместитель начальника Департамента торговых переговоров Минэкономразвития Виктор Ботанин.

По мнению эксперта, все оценки последствий с расчетами основаны на некоем недостаточно обоснованном предположении, что после присоединения к ВТО мы открываем рынки сельскохозяйственных товаров. «Отсюда приходится слышать: «Ну, вот

СЕЯЛКИ ДЛЯ СЕМЯН ПОКРОВНЫХ КУЛЬТУР



Сеялки «SUPER VARIO» компании LEHNER предназначены для посева всех видов семян трав и их смесей. Работают от 12 вольтовой бортовой сети трактора. Включают: разбросной диск с 12 В электродвигателем и регулируемой частотой вращения, механизм бесступенчатого дистанционного регулирования нормы посева (5-40 кг/га), бортовой компьютер, бункер емкостью 110 л и вспомогательное оборудование. Ширина разбрасывания: 2-24 м.

Отличительной особенностью сеялок является низкая затратность, удобство (отсутствие механических передач) в агрегатировании с разными почвообрабатывающими агрегатами, а также высокая точность посева даже при низких нормах высева (<5 кг/га).



Применение «SUPER VARIO» в ряде хозяйств РФ показало ее высокую технологическую и эргономическую эффективность. Один агрегат за смену может засеять 40-50 га, а при благоприятных условиях — до 60-70 га.

Агроинженерный инновационно-исследовательский центр
Москва, 8-909-689-1104; 8-916-836-9027;
Интернет: www.drincha.ru

поломок. Покупая отечественный комбайн, собственник должен каждый год платить 100 000 рублей за комплектующие. Зарубежные производители ничем не лучше, но они не задирают цены. Они используют композитные материалы, чем снижают стоимость техники, она меньше ломается. И даже если у них будет прибыль 5%, они и на нее будут работать, потому что заинтересованы, чтобы их продукцию покупали. Потом объемами завалят. Если кардинальных изменений не произойдет, у «Ростсельмаша» ситуация может усугубиться еще больше».

Иными словами, проблема - в самой компании: мол, как и всем остальным российским предприятиям (без исключения), ей необходимо проводить модернизацию. Однако эксперт почему-то забывает, что «Ростсельмаш» во многом международная компания — она собирает и продает свою технику в Канаде, США, на Украине и в других странах. И простой случился именно на российском заводе, а на всех остальных рынках сбыта дела обстоят вполне

нормально. Металлоемкость везде одинаковая, так же как и уровень сервиса. Конкретные предприятия компании, конечно, адаптированы к определенным рынкам сбыта, однако в целом на производствах применяются одни технологии и себестоимость продукции. Суть изменений, из-за которых на заводе скопилось 1800 невостребованных комбайнов, заключается именно в измененных правилах игры, о чем и говорил Константин Бабкин. Вот еще один аналогичный комментарий, высказанный Юрием Евченко, директором ростовского клуба «2015»:

«Завод должен пройти сложный, затратный период модернизации и перехода на производство международного уровня. Вступление в ВТО в первую очередь полезно. Это можно сравнить с получением высшего образования. Мы вступаем в мировую торговлю по международным правилам. Теперь нас не могут просто проигнорировать - мы ее полноценный участник. Мало того, это вступление станет, обязано стать, стимулом для развития отечественного

производства. У нашей экономики множество слабых мест. С появлением дополнительных конкурентов и правил люди вынуждены будут начать производить что-то новое, что-то более высокого качества. Вступление в ВТО вынудит наших производителей перейти на новый уровень. Что же касается «Ростсельмаша», представим, что ВТО не было и не будет. Да мы и не вступили еще! Проблемы исчезли?»

В словах господина Евченко есть ряд слабых мест. Во-первых, он подменяет понятия «выгоды для всей экономики» и «выгоды для сельскохозяйственного машиностроения». Начиная говорить про второе, он незаметно обращается к первому, и получается, что все хорошо. Однако ситуации в экономике и индустрии являются принципиально различными — экономика в целом получит свои дивиденды от вступления в ВТО, в то время как индустрия получит только убытки.

Во-вторых, отмечая необходимость проведения модернизации, эксперт забывает о том, что речь идет об одном из крупнейших заводов в

мире — проблемы с себестоимостью производственного процесса, если они и есть, по определению, не могут быть столь серьезными, чтобы вызвать такое падение продаж. Во-вторых, модернизация — «сложный и затратный период модернизации» - предполагает большие денежные вложения и много времени, и никто не гарантирует, что «Ростсельмаш» потом сможет продать свои комбайны хоть кому-то. Не стоит забывать, в конце концов, что конкурировать отечественным производителям придется с б/у продукцией. Сложно представить, насколько нужно сбить себестоимость, чтобы сохранить уровень продаж. Насколько пострадает при этом рентабельность, можно только догадываться.

Альтернативное мнение

Сегодня много говорят про то, что некоторые сегменты производства у нас отдаются на откуп ВТО. В этой ситуации нелишне напомнить, как в январе этого года рейтинговое агентство Moody's подсчитало, на каких отраслях и сферах негативно

скажется вступление России во Всемирную торговую организацию. По мнению аналитиков, которые анализировали абсолютно все сферы производства и обслуживания в России, в первую очередь не повезет отечественным производителям сельскохозяйственной техники и оборудования. А благотворно вступление в ВТО повлияет на компании, работающие в области продовольственного и непродовольственного ритейла.

Известный европейский аналитик сельскохозяйственного рынка Алан Мэтьюз (Alan Matthews) также признал, что Россия имеет крайне неоднородные условия вступления в ВТО. По его словам, нашей стране удалось добиться почти самых выгодных условий для вступления в эту организацию, однако многие отрасли в такой ситуации защитить оказалось невозможным, да и, вероятно, ненужным. Так, в частности, по словам европейских экспертов, в целом отдельные сектора сельского хозяйства даже могут выиграть от вступления в ВТО — в частности птицеводство.

Без новых рынков реализации уже в 2014 г. может возникнуть кризис перепроизводства, поэтому России сейчас важно искать альтернативные пути сбыта.

«Сельскохозяйственное машиностроение в России, скорее всего, после вступления в ВТО придет в упадок на долгие годы. В каком-то объеме оно, конечно, будет сохраняться, но объем этот будет незначительным. Однако такая жертва принесет облегчение и снимет связанное с ВТО напряжение во всех остальных отраслях сельского хозяйства, поскольку более дешевая техника позволит увеличить рентабельность практически всех сегментов сельского хозяйства», — считает Уильям Бернс, секретарь конгресса, 20 июня 2012 г. выступивший в сенате с речью о вступлении России в ВТО, о том, что это создаст дополнительные рабочие места в США, и за отмену поправки Джексона-Веника.

Возвращаясь к мнению российских экспертов, можно привести слова простого до банальности Минсельхоза,

сейчас будет наплыв товаров. Вот мы открываем рынки». Это не совсем так. Мы пытаемся доказать, что условия нашего присоединения таковы, что мы рынки сельскохозяйственных товаров не открываем ни с момента присоединения, ни по истечении переходных периодов, когда будут выполнены наши обязательства в рамках ВТО и, соответственно, произойдет снижение таможенных пошлин», - пояснял свою позицию г-н Ботанин.

Анализ министерства показывает, что на сентябрь 2012 г., то есть на момент присоединения, более чем по 90% тарифных линий единого Таможенного союза адвалорные ставки ввозных пошлин адвалорной части комбинированных пошлин могут быть установлены на уровне либо равном действующему, либо выше его. «Вот у нас там 11,5 тысячи тарифных линий, по 90% мы имеем возможность либо сохранить уровень тарифной защиты, либо его даже несколько повысить», - доказывал чиновник.

Также после присоединения к ВТО Россия может повысить ставки пошлин на многие сельскохозяйственные товары, сельскохозяйственные группы, в частности на свиной жир и жир домашней птицы, а также на мясо и переработанные пищевые субпродукты. «На многие позиции в молочной группе, на молоко и сливки несгущенные, на творог и сыр, на ряд других позиций в

молочной группе также в среднем с 15 до 20%», - отметил г-н Ботанин.

В завершение представитель министерства отметил, что некорректно говорить о последствиях для экономик других стран - членов ВТО, в частности Киргизии, Молдовы и Украины, потому что нужно смотреть на те условия, на которых эти страны присоединились к Всемирной торговой организации.

Начальник отдела АПК департамента развития секторов экономики Юлия Фетисова, дополняя слова коллеги, отметила, что уже созданы достаточно инвестиционно привлекательные условия для развития устойчивого и эффективного ведения бизнеса в сельском хозяйстве. «У нас в 2011 году объем инвестирования в сельское хозяйство вырос на 8-10%, то есть мы пережили кризис, засуху, и начинается нормальный процесс восстановления и функционирования сельского хозяйства. Доля прибыльных предприятий, опять же по данным национального доклада, выросла до 82%», - отмечала г-жа Фетисова.

Также, по мнению представителя министерства, ключевые мероприятия по поддержке сельского хозяйства уже прописаны в государственной программе, которая адаптирована к условиям работы ВТО и ЕЭП.

Несмотря на убедительность заявлений чиновников, их слова не смогли сократить количество сомнений.

«Мы не услышали, позволят ли меры, принимаемые Министерством сельского хозяйства, оставить аграрный сектор страны хотя бы в таком положении по финансам, как сейчас, с учетом действительно серьезных издержек на производство продукции», - интересовался депутат Евгений Рульков.

Но его реплика так и осталась без ответа.

Тем не менее точку в вопросе вступления России в ВТО ставить пока рано. Или уже поздно.

Дискуссии по этой животрепещущей теме с января и в течение весны жарко проходили в разных местах: в информагентствах, властных коридорах, включая Государственную думу и Совет Федерации, профильных министерствах и академиях. Непонятно только, почему такое активное обсуждение началось после того, как предварительное решение о присоединении к ВТО было принято.

Может быть, наша страна все-таки уже созрела для проведения референдумов, на которых власти должны слышать волеизъявление всего народа? А пока после присоединения России к ВТО некоторые отрасли, в том числе и АПК, готовятся к сокращению нескольких сотен тысяч рабочих мест для оптимизации расходов. Как говорится, «бесплатный сыр...».

оценившего вступление России в ВТО следующим образом: «Вступление России в ВТО и связанное с ним снижение импортных пошлин сделает российский агросектор непривлекательным для иностранных инвестиций, а его продукцию - неконкурентоспособной». Достаточно просто и понятно. После подобных высказываний Министерства сельского хозяйства России складывается ощущение, что уже никто не верит в существование тех благ, которые российскому аграрному сектору якобы принесет ВТО.

Очень актуальным здесь является еще одно замечание Константина Бабкина.

«А какой в России остался успешный машиностроительный бизнес? Судостроение угробили, авиастроение

угробили, автомобилестроение превратилось в сборку иномарок из импортных компонентов. Но и последнее существует только потому, что у нас сейчас импортные пошлины в 30%, опустятся они хотя бы до 15% — и этого не станет. Думаю, или у нас будет какое-то социальное потрясение, потому что миллионы людей останутся без работы, или пойдем по пути Латвии, которая срезала всю промышленность и потеряла 30% населения». Комментарии излишни.

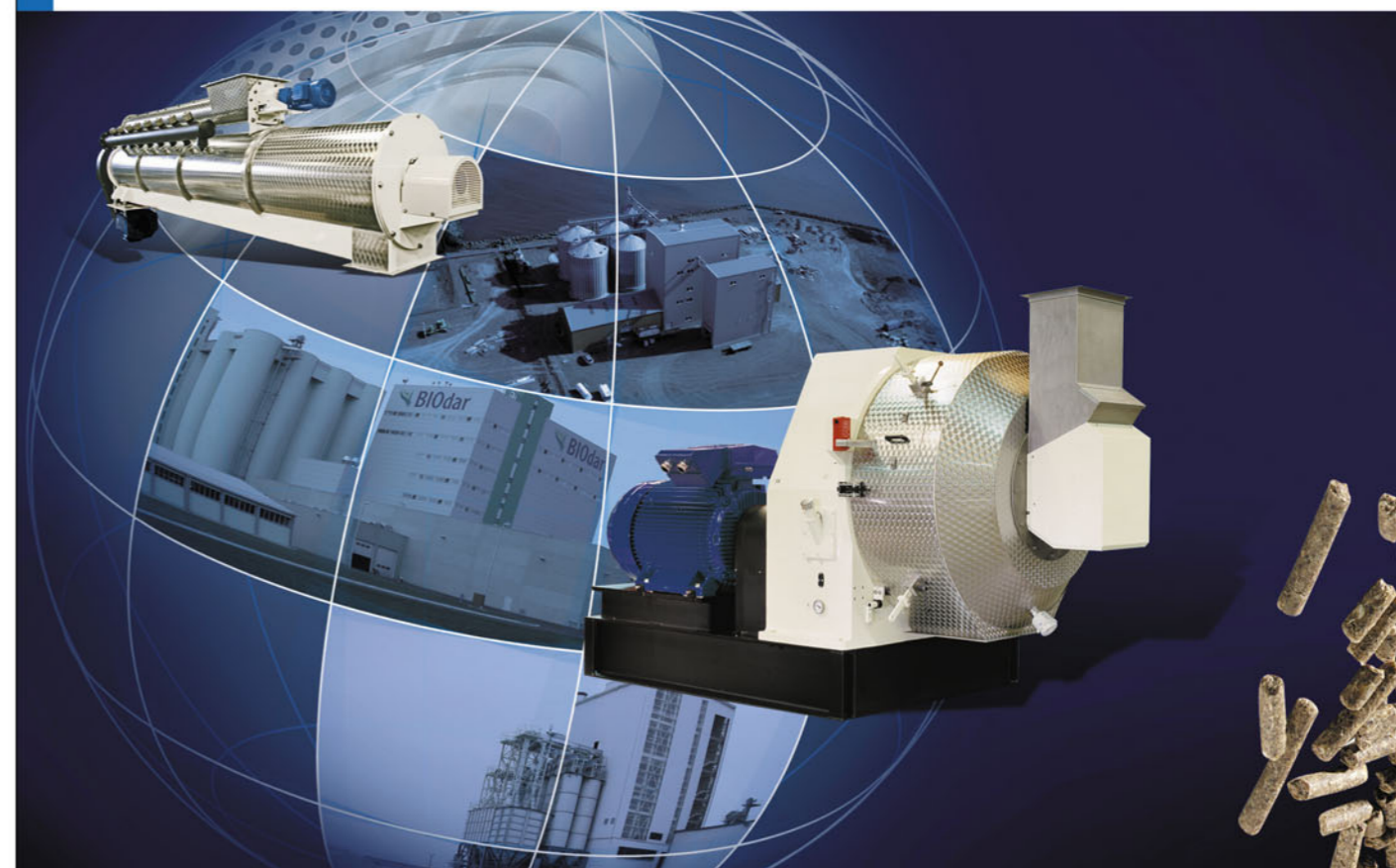
Итоги

«Ростсельмаш» объявил о том, что производственный штат к октябрю этого года сократится на 2000 человек. Часть запаса комбайнов уже распродана, началась сборка новых. Сейчас очевидно, что Россия

не будет отказываться от вступления в ВТО: 18 лет переговоров — слишком долгий период, чтобы сейчас все испортить, потому к этому уже сейчас можно относиться как к чему-то неизбежному.

Очевидно, что инцидент с «Ростсельмашем» серьезно подпортил настроение рынку. Если раньше на фоне опасений экспертов звучали успокаивающие слова представителей правительства и никто по-настоящему в большую бурю, быть может, и не верил, то вот теперь грянул гром, и вряд ли кто-то сейчас осмелится инвестировать в сельскохозяйственное машиностроение в стране. Точно так же сейчас никто не сможет поручиться за то, что в России оно останется хоть в какой-то форме в ближайшие 3-4 года.

Производственные технологии, поставка оборудования и послепродажный сервис. Поставки для комбикормовой промышленности во все страны мира.



- Новые производственные линии и заводы
- Модернизация и замена технологического оборудования
- Запасные и изнашивающиеся части
- Сервисные программы
- Оптимизация и техническая поддержка

- Ведущие технологии
- Представительство во всем мире
- Локальный сервис

Вместе мы сделаем мир лучше!



Матрицы и ролики для любых типов прессов-грануляторов.

ANDRITZ FEED & BIOFUEL
Europe, Asia, and South America:
andritz-fb@andritz.com
USA and Canada:
andritz-fb.us@andritz.com

Представитель в Москве, Россия:
Тел/факс: + 7 (499) 133-52-22
+ 7 (499) 133-27-10
E-mail: ucca@migmil.ru

www.andritz.com

РОССИЯ И ВТО: ПРЕИМУЩЕСТВА И РИСКИ АПК

Раиса Губанова

К выходу номера в печать Государственная дума РФ планирует ратифицировать соглашение о вступлении России в ВТО. Напомним, что переговоры о членстве нашей страны в этой организации были длительными и изнурительными, продолжались почти 18 лет. И вот мы наконец-то получили «зеленый свет». Однако, несмотря на положительное решение вопроса, у представителей деловых кругов, аграрной общественности нет-нет да и возникнет мысль: зачем нам это надо?

По мнению ведущих экономистов страны, один из очевидных плюсов вступления в ВТО – политический, поскольку быть членом этого клуба как минимум почетно. Это добавляет очков престижу страны в глазах иностранных инвесторов и рейтинговых агентств и, возможно, приведет к увеличению инвестиций извне. Приятным бонусом может стать и отмена злополучной поправки Джексона-Вандерабиля, введенной США еще во времена СССР и ограничивающей торговлю с российскими компаниями. Однако больших агентств и, возможно, приведет к увеличению инвестиций извне. Приятным бонусом может стать и отмена злополучной поправки Джексона-Вандерабиля, введенной США еще во времена СССР и ограничивающей торговлю с российскими компаниями. Однако больших агентств и, возможно, приведет к увеличению инвестиций извне. Приятным бонусом может стать и отмена злополучной поправки Джексона-Вандерабиля, введенной США еще во времена СССР и ограничивающей торговлю с российскими компаниями.

И все-таки, может быть, не все так уж плохо? На этот и другие вопросы постарались ответить участники конференции «Вступление России в ВТО: преимущества и риски агропромышленного комплекса», состоявшейся в апреле в Международной промышленной академии. В ее работе приняли участие более 300 человек, в том числе руководители и ведущие специалисты органов управления АПК регионов,

главы агропромышленных холдингов, сельскохозяйственных, перерабатывающих и пищевых предприятий, представители отраслевых союзов и ассоциаций, учебных, научных и аналитических учреждений, члены Совета Федерации и Государственной думы РФ, работники ведущих министерств и ведомств.

На обсуждение были представлены такие важные темы, как «Обязательства России в области сельского хозяйства и пищевой промышленности: внутренняя поддержка и доступ на рынок», «ВТО – вызовы, риски, надежды», «ВТО: цели, функции, правила и принципы деятельности», «Влияние последствий присоединения России к ВТО на перспективы развития российского свиноводства на период 2012-2020 гг.», «Адаптация Российской Федерации в ВТО», и многие другие.

Открывая заседание, заместитель министра сельского хозяйства РФ Олег Алдошин сообщил присутствующим, что за последние шесть лет в АПК России было привлечено свыше 1 трлн рублей частных инвестиций, совокупный объем господдержки за этот период составил более 563 млрд рублей. Комментируя опасения тех, кто заявляет об открытии российского рынка для импортного продовольствия после вступления нашей страны в ВТО, он заявил, что полного открытия рынка не произойдет. Замминистра уточнил: уровень таможенно-тарифной защиты по сельхозсырью и продовольствию

снизится в среднем лишь на 2,5%, тогда как Украина, став членом ВТО, снизила этот показатель более чем в 2 раза.

В приветствии к участникам конференции председатель думского Комитета по аграрным вопросам Николай Панков отметил, что реализуемая государственная аграрная политика поддержки отечественного АПК позволила отрасли накопить необходимый запас прочности. Вступление в ВТО предоставит дополнительные возможности российскому агробизнесу и предпосылки для повышения качества товаров, а также обеспечит доступ к механизму разрешения споров ВТО.

Заместитель председателя аграрного комитета Надежда Школкина заметила, что сегодня на разных площадках обсуждается вопрос о принятии мер по развитию сельского хозяйства в условиях вступления России в ВТО, и мнения кардинально расходятся – от негативных до положительных. Не случайно главной задачей депутатов является принятие законодательных мер по поддержке отечественных сельхозтоваропроизводителей. Депутаты уже подготовили ряд законопроектов, которые направлены на официальный отзыв в Правительство РФ. Речь, в частности, идет о продлении срока действия налоговой ставки в размере 0% по налогу на прибыль для сельхозтоваропроизводителей. Предложено продлить льготы по освобождению от уплаты НДС при ввозе племенного



скота, а также для сельхозтехники. Необходимо, считают депутаты, освободить фермеров от налога на доходы, получаемые в виде субсидий на развитие своего хозяйства.

От членов аграрного комитета прозвучало и такое предложение. Средства, которые из федерального бюджета идут на возмещение части затрат сельчан на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях, выплачивать кредитным организациям. При этом сельхозтоваропроизводитель будет уплачивать кредитную ставку банкам только в размере, который не покрывается федеральным бюджетом. Это позволит сократить затраты хозяйств при оформлении кредитов на 9-12 млрд рублей в год.

Одной из самых больных тем при вступлении в ВТО для сельского хозяйства, как отмечали выступающие, являются вопросы изменения тарифных ставок на ввоз в Россию мяса, молока и зерна. По документам «средняя температура по больнице» выглядит вполне приемлемо – импортная пошлина по сельскохозяйственным продуктам в среднем не будет превышать 10,8% (сейчас – 13,2%), однако на деле некоторым видам деятельности придется туговато.

Россия в целях защиты отечественного рынка мяса, на первый взгляд, сумела сохранить тарифные квоты на говядину, свинину и мясо птицы. Однако для свинины внутри установленной квоты пошлина будет обнулена (сейчас она составляет 15%). При этом с 25 до 15% снижается пошлина на ввоз мясо-

продуктов. Пошлина же на ввоз живых свиней упадет с 40 до 5%, что грозит массовым импортом иностранных животных в Россию с целью дальнейшего убоя уже на месте и продажи мяса.

Заметно снижаются ставки на молочную продукцию – с 19,8 до 14,9%, злаки – с 15,1 до 10%, масличные культуры и растительные масла – с 9 до 7,1%.

Несмотря на то что с 2006 г. производство свинины в России стало активно развиваться, открытие рынка иностранным компаниям в объемах, оговоренных ВТО, может негативно отразиться на положении в отрасли. По словам гендиректора Национального союза свиноводов Юрия Ковалева, у иностранных компаний появится возможность ввозить больше свиней в живом весе по конкурентоспособным ценам, что может сделать работу отечественных предприятий неэффективной. К тому же на отрасль еще больше будут давить кредиты. Он отметил, что из инвестированных в отрасль 250 млрд рублей 160 млрд – субсидированные восьмилетние кредиты. В ЕС в структуре себестоимости процентная ставка по кредитам составляет максимум 1%, у нас – до 10%. Средняя себестоимость производства свинины – 50 рублей на 1 кг, процент за кредит – от 4 до 5 рублей за 1 кг. Но еще нужно иметь прибыль, чтобы возвращать субсидированные кредиты.

К вышесказанному следует добавить, что в момент присоединения к ВТО российский АПК потеряет и ряд косвенных мер поддержки, таких как

льготные цены на газ, на перевозку сельхозпродукции, минеральные удобрения. На это обратил внимание участник конференции президент Российского зернового союза Аркадий Злочевский. По его мнению, расхожий тезис о большом запасе агрегированных мер поддержки сельского хозяйства несостоятелен. По подсчетам РЗС, на сегодняшний день они составляют 4,8 млрд долларов консолидированных поступлений федерального и региональных бюджетов. И это без учета указанных льгот, которые теряет аграрный сектор России в момент присоединения. Речь идет о косвенных мерах поддержки, которые идут не напрямую из бюджета, а через различные соглашения. Так, по соглашению между Российской ассоциацией производителей удобрений и Агропромсоюзом растениеводы получили возможность приобретать минеральные удобрения примерно на 15% дешевле рыночной стоимости. В текущем году данный документ заканчивает свое действие, и уже с 1 января 2013 г. растениеводы должны будут покупать эту продукцию на внутреннем рынке по мировым ценам. А мировая цена при внутреннем потреблении включает в себя дополнительную 18% НДС, который возвращается к поставщику только при экспорте. По подсчетам Злочевского, все агрегированные меры, которые имеются на текущий момент, как раз и составляют установленную условиями ВТО предельную цифру 9 млрд долларов. «Как только мы присоединимся, – предупредил Злочевский, – нам тут же начнут обсчитывать эти косвенные меры поддержки, которые сейчас, в общем-то, никто не удосуживается обсчитывать. Это то, что мы теряем. Дальше придется с этим жить. Вопрос в том, как?»

При ответе на него президент Российского зернового союза предложил брать пример с Китая. По его словам, неудовлетворительные условия присоединения этой страны к ВТО не оказали на Китай особого негативного воздействия. «Китайцы поступают, как очень мудрые люди и переговорщики. Никто с ними ничего сделать не может. Их рыночное влияние таково, что они перевешивают все условия присоединения своим институтом рыночного влияния. Вот чего нам следует добиваться. Наша метода должна быть абсолютно китайской. Пути назад нет, мы уже вляпались в ВТО, и нам придется с этим жить».

Многие проблемы аграрного сектора страны носят внутренний характер, считают в Минэкономразвития, и не связаны с ВТО. «Наш анализ, - заявил заместитель начальника отдела департамента торговых переговоров Виктор Ботанин, - показывает, что условия, на которых Россия готова присоединиться к ВТО, достаточно мягкие. Никто не отрицает, что потенциальные угрозы сохраняются, но и не нужно преувеличивать масштаб этих угроз. Когда Россия завершит понижение ввозных пошлин в соответствии со своими обязательствами, уровень защиты российского рынка уменьшится несильно». Переговорщики, добавил Ботанин, выполняли правительственные директивы, которые были утверждены на международном уровне после консультаций с бизнесом.

Несмотря на все доводы аграрной общественности за и против, вряд ли что-то может помешать вступлению России в ВТО. Необходимо добавить, что странам, вступающим в эту организацию, дается переходный период для того, чтобы и государственная власть, и бизнес-сообщество научились эффективно работать в новых условиях.

Россия, по мнению экспертов, являясь крупнейшей экономикой мира, все еще уступает развитым странам по производительности труда, по энергоэффективности. Основные фонды нуждаются в обновлении. Открытие рынков и увеличение конкуренции подстегнут модернизацию нашей экономики. Присоединение к ВТО должно способствовать привлечению отечественных и

иностранных инвестиций, без которых построение новой модели российской экономики невозможно. Для этого в нашем государстве должен быть не только благоприятный, но и экономически привлекательный инвестиционный климат. На самом деле ВТО – это инструмент, и от грамотного использования этого инструмента зависит эффект для нашей национальной экономики.

Что же касается Таможенного союза, который создан Россией, Беларуссией и Казахстаном, как и Евразийский союз, он создавался на принципах Всемирной торговой организации. Это означает, что на евразийском пространстве нет рисков для больших интеграционных проектов, которые для России являются приоритетными. □

Выдержат ли российские товары условия жесткой конкуренции?

Вера Зелинская, Российское аграрное движение

Многие страны с развитой экономикой воспринимают Россию как огромный рынок для своих товаров и услуг. Но в условиях жесткой конкуренции продукция российских предприятий может стать востребованной на Западе. Это зависит исключительно от того, как они будут работать. К сожалению, за все время становления рыночной экономики многие из них так и не научились торговать, представлять свою продукцию, преподносить ее потребителю в «яркой брендовой упаковке» в прямом и переносном смысле.

Сегодня уже нет резона обсуждать, вступать или не вступать в ВТО. И Президент РФ Владимир Путин сказал, что обратной дороги нет, да и неразумно возвращаться после продолжительного пути в 18 лет. В ряде средств массовой информации приводится пример Украины, недавно ставшей членом ВТО, которая якобы в результате этого шага практически разорила собственное сельское хозяйство. Но Россия (заметим, благодаря возросшему авторитету) позволила себе отстоять основные положения по защите внутреннего производства.

А Украина вступила исключительно на условиях, предложенных Всемирной торговой организацией. Согласитесь, это большая разница. Кроме того, у российских товаропроизводителей есть несколько лет переходного периода, когда можно «сгруппироваться», перестроиться и адаптироваться к новым условиям.

Чего боятся наши производители? Многие считают, что смягчение импортных ограничений может негативно отразиться на внутреннем рынке. В Россию привезут много дешевых продуктов и промышленных товаров, а отечествен-

ные никто не будет покупать. Этот фактор может особенно негативно отразиться на агропромышленном комплексе, легкой промышленности, сельхозмашиностроении, авиапроме. Хотя, с другой стороны, у этих отраслей появляется возможность выхода на мировой рынок, чего раньше не было, а по ряду товаров приходилось торговать через посредников – членов ВТО.

Но давайте обратимся к некоторым обязательствам, принятым Россией в результате переговоров. Одно из них состоит в том, что страна не будет использовать экспортные субсидии сельскому хозяйству. А они в настоящее время и не предоставляются. Тем более что это условие уже заложено в правилах ЕЭП стран Таможенного союза, которые действуют с 1 января 2012 г.

Наибольшую обеспокоенность у многих, в том числе и у простых граждан, вызывает снижение таможенных ввозных пошлин на ряд продовольственных товаров. Давайте обратимся к фактам. На рыбу в течение переходного периода пошлины будут снижены с 10 до 6-8%, в отдельных случаях – до 3-5%. И за это мы должны сказать спасибо соответствующей отрасли: в России объемы вылова водных биоресурсов и выпуска товарной пищевой рыбной продукции в течение многих лет не покрывают внутренних потребностей.

Экономисты считают, что по молоку, сливочному маслу и сырам более высокий уровень тарифной защиты зафиксирован по 68 из 182 позиций. По сгущенным молоку и сливкам ставки будут снижены с 25 до 20%. Но давайте отвлечемся от тарифов и вспомним о недавних скандалах в СМИ по поводу качества этих любимых в России продуктов, изготовленных из чего угодно, только не из молока. В результате пострадали и добросовестные предприятия. Наверное, производителям «паленой» сгущенки есть над чем подумать. В отношении таких продуктов, как пахта, йогурт, кефир, пошлины останутся неизменными в течение переходного периода. Произойдет снижение тарифной ставки до 10% на некоторые товары, относящиеся к молочной сыворотке, которая является важным ингредиентом при производстве кондитерской и алкогольной продукции, а также на некоторые сыры. Но и сегодня в наших супермаркетах достаточно много импортных сыров. И здесь открывается широкое поле борьбы за покупателя.

Противники вступления в ВТО заявляют о том, что снижение таможенных тарифов на яблоки окончательно уничтожит наше садоводство. Однако никаких разрушительных действий в отношении этой отрасли не планируется. Что касается непосредственно яблок, то в период с августа по ноябрь ставки ввозных пошлин на них будут снижены до 0,06 евро за 1 кг за пять лет. Будут снижены пошлины на такие овощи, как спаржа, шпинат, маниок, и фрукты – финики, бананы, папайю, киви. И это только позитивно скажется на потребительском рынке.

Да, некоторое беспокойство вызывает существенное снижение ввозных пошлин на рис, который в большом количестве выращивается у нас на Кубани. Но посмотрите, сколько его сортов уже сегодня выставлено на прилавках магазинов – черный, белый, разноцветный, а россияне покупают в основном Краснодарский. Точно по такому же принципу население выбирает растительное масло. Сегодня многие знают, что более полезной для здоровья является продукция, выращенная на той территории, где ты проживаешь. Граждане, пережившие в 1990-х годах нашествие «ножек Буша», консервированных сосисок в банках, «крашенных» йогуртов, сегодня иначе смотрят на заграничные продукты. Сломать полученный в те годы стереотип будет сложно. Но и отечественным товаропроизводителям придется очень много работать над качеством продуктов питания, и если этого не сделать, то они не выдержат конкуренции с европейскими. Выше уже говорилось

о сгущенных молоке и сливках. Много вопросов у потребителей и к составу российских сыров, колбас, сливочного масла, шоколада, конфет, мороженого. Впрочем, можно назвать еще целый ряд товаров, которые по сравнению с советским периодом изменились до неузнаваемости. Даже при производстве хлебобулочных изделий добавляются «улучшители». Что, в России нет хорошей муки? Она есть, но в погоне за высокой рентабельностью производители покупают низкосортную дешевую муку, отказываются от натуральных ингредиентов, повышающих качество выпечки, и в результате хлеб быстро плесневет и теряет свои потребительские свойства. Тем не менее многие представители бизнеса живут одним днем, не заботясь об имидже своего производства. И, конечно, если российский внутренний рынок откроется для европейских продуктов, то такие производства разорятся. И это очевидно для многих, потому что при вступлении в ВТО лучшим защитником от конкуренции в России могут стать качество и экологичность продуктов питания, поставляемых на мировой рынок.

У России есть шанс

Не так давно в Госдуме РФ состоялось заседание научно-экспертного совета при комитете по аграрным вопросам. В числе прочих там обсуждалась тема вступления нашей страны в ВТО. Участники совещания предлагали различные способы поддержки и защиты отечественного производства. Они всем известны и прошли испытание мировой практикой. Однако среди них был предложен способ, который только в российских условиях и возможен. Его автор, председатель совета директоров Союза землеустроителей России Андрей Гуськов, считает, что у России появится шанс заложить фундаментальные основы землепользования, научно, экономически и социально обоснованные, и таким образом создать огромное конкурентное преимущество для нации в секторе производства глобального продовольствия. Андрей Евгеньевич обратил внимание на то, что сегодня в мире голодает около одного миллиарда человек. Накормить их – не только благородная миссия, но и возможность выхода на огромный рынок. Гуськов предлагает применять несколько технологий, отличающихся друг от друга интенсивностью хозяйствования.

Интенсивные технологии характеризуются высокой степенью автоматизации всех сельскохозяйственных работ с применением минеральных удобрений и химических средств защиты растений. Все это существенно увеличивает производительность труда при снижении числа рабочих рук.

- При экстенсивном хозяйствовании, - считает Андрей Евгеньевич, - в большей мере учитываются естественные природные особенности земли, климата, возделываемых культур. В результате открываются возможности производства продуктов питания при минимальном технологическом вмешательстве человека в окружающую среду. Такие технологии должны привести к трехкратному снижению урожая и, соответственно, низкой производительности труда. Однако, с другой стороны, это позволит достичь максимальной занятости в связи с увеличением рабочих мест при одновременном повышении качества продукции до уровня экологически чистой, что автоматически повышает ее стоимость в 2-3 раза.

Сегодня, считает Гуськов, экологически чистое продовольствие – это подтверждающееся здоровьем и увеличением продолжительности жизни инвестиции в человеческий капитал. Неудивительно, что спрос на экологически чистую продукцию во всем мире растет огромными темпами. А в России есть все возможности для ее производства. Тем более что по условиям членства в ВТО территории, на которых применяют экстенсивные, экологичные технологии хозяйствования, исключаются из реестра с требованиями по ограничению государственной поддержки. В результате в стране можно вывести из-под ока ВТО до 60% земель!

На мой взгляд, это не только позволит оказывать государственную поддержку малым формам хозяйствования на селе, но и обеспечит занятость населения, будет способствовать развитию сельских территорий. Кроме того, производство экологичного продовольствия – адекватный ответ конкурентам. Многие российские покупатели очень внимательно читают тексты на упаковках с молоком и сливочным маслом, есть такие, которые ходят в магазин с лупой. Люди понимают, что если сегодня они не потратят достаточно денег на приобретение качественных продуктов, то завтра они отнесут эти деньги в аптеку.

По мнению автора данной концепции, перейти на чистую продукцию мы можем в течение ближайших семи лет. Эта задача становится частью демографического проекта по наращиванию человеческого капитала и освоению «пустых пространств», вошедшего в политическую доктрину Владимира Путина. Взамен сырьевой экономики должно появиться производство продуктов питания, сырьем для легкой и пищевой промышленности на основе технологий, сохраняющих природу и человека. □

Долг платежом красен

Банки, кредитующие сельскохозяйственный сектор, не намерены прощать долги

Павел Оглоблин



В марте в Государственной думе состоялось заседание комитета по аграрным вопросам, посвященное проблемам и перспективам кредитования сельскохозяйственных товаропроизводителей.

Для агропромышленного комплекса этот вопрос на сегодняшний день по праву является одним из самых актуальных. Особенностью заседания стало то, что в нем приняли участие представители четырех ведущих банков по вопросам кредитования. Они подтвердили, что продолжают кредитовать сельскохозяйственный сектор, но прощать долги тем, кто не платит, банки не намерены.

Пришедшим представителям банков сразу предоставили слово, чтобы они могли дать оценку реальному состоянию дел со своей позиции. По их мнению, положение едва ли можно назвать безоблачным. «Хочу сказать, что «Россельхозбанк» ведет активную работу, направленную на повышение эффективности агропромышленного комплекса Российской Федерации, и вся эта работа проводится в рамках реализации государственной программы развития сельского хозяйства», - отметил председатель правления банка Дмитрий Патрушев. По его словам, с начала реализации этой программы по февраль 2012 г. в сфере агропромышленного комплекса «Россельхозбанком» выдано более 570 тысяч кредитов объемом свыше 1 триллиона 300 миллиардов рублей, в том числе более 82 тысяч краткосрочных. Банк занимает лидирующие позиции по объему предоставленных кредитов – 84% от всего кредитования в сельхозсекторе. «Нашим важнейшим приоритетом является поддержка

малых форм хозяйствования на селе. Кредитный портфель банка по этому направлению за 2011 год вырос на 45%. Сегодня он составляет порядка 72 миллиардов рублей. Особое внимание мы уделяем финансированию новых фермерских хозяйств. Правительством была поставлена задача максимально упростить процедуру получения кредитов для начинающих фермеров», - объяснил банкир. Для этого в банке были разработаны соответствующие программы, которыми уже воспользовались многие аграрии.

Заявки на кредиты рассматриваются банком в течение пяти дней, по кредитам до одного года установлена фиксированная ставка в размере 10,75%. Банк на постоянной основе проводит работу по снижению процентных ставок посредством реализации целого комплекса мероприятий, направленных на расширение ресурсной базы, на снижение стоимости привлекаемых ресурсов и повышение качества кредитного портфеля. Последовательно проводится работа по

совершенствованию кредитных продуктов с учетом потребностей и текущей ситуации в агропромышленном комплексе. Программы кредитования банка разработаны по всем направлениям госпрограммы «Развитие агропромышленного комплекса» и охватывают всю цепочку производства, переработки и реализации продукции.

«Количественный ориентир стратегии по кредитному портфелю банка на начало 2013 года - это 1 триллион 100 миллиардов рублей, к 2020 году - более 3 триллионов рублей. Я хочу вас заверить, что банк приложит все усилия для выполнения намеченных ориентиров, и мы выполним то, что у нас заложено в стратегии и в бизнес-плане», - отметил в заключение г-н Патрушев.

Выступавший от Сбербанка начальник отдела развития кредитных продуктов Аркадий Кулик отметил, что кредитный портфель крупнейшего банка страны составляет около 6 трлн рублей. Портфель АПК занимает в нем третье место, а его доля в кредитах Сбербанка занимает более 10%: она

колеблется в зависимости от сезонности и иногда достигает почти 15%. Все-го предприятиям агропромышленного комплекса в прошлом году Сбербанк выдал кредитов более чем на 455 млрд рублей. Средневзвешенная ставка по кредитам, выданным в 2011 г., составила 11,2%. По краткосрочным кредитам - 10,3%, по инвестиционным - 11,7%. «Могу сказать, что по сравнению с 2010 годом выдача кредитов агропромышленному комплексу банком в 2011 году увеличилась на 17%. Примерно на такой же уровень вырос и кредитный портфель в АПК. То есть мы достаточно активно потрудились», - отметил г-н Кулик.

И все же, по словам представителя Сбербанка, кредитование малых форм на селе, в том числе КФХ, кооперативов и так далее, пока еще слишком низкое, решить эту проблему, возможно, удастся лишь в этом году.

Представитель Внешэкономбанка Гульнара Фатхулина отметила, что данное финансовое учреждение находится на особом положении, так как является государственной корпорацией. «На сегодняшний день по доле в общем кредитном портфеле ВЭБа АПК уступает только инфраструктурным проектам, таким как Олимпиада в Сочи. Реально общий объем стоимости проектов, в которые банк уже вошел, - 130 миллиардов рублей, или 13% от всего запланированного объема», - пояснила банкир. В частности, банк кредитует проект мясного КРС в Брянской области, создаваемого агропромышленным холдингом «Мираторг», - туда уже вложено 5 млрд рублей.

Согласно уставу банк не дает деньги на сезонно-полевые работы и финансирует проекты от 2 млрд рублей. При этом размер кредита составляет 1 млрд рублей, а срок окупаемости - от пяти лет.

Проблема, по словам г-жи Фатхулиной, состоит в том, что люди приходят за «длинными» деньгами, которые в обозначенный срок возврата не успевают окупиться.

«У нас, конечно, опыт по кредитованию АПК немного скромнее, чем у некоторых наших коллег, но вместе с тем финансирование отрасли на особом внимании руководства банка», - отметил в своем выступлении начальник управления пищевой промышленности и сельского хозяйства «Газпромбанка» Павел Трофимов.

На сегодняшний день эта финансовая организация активно наращивает кредитный портфель, который сегодня

составляет 60 млрд рублей. На сегодняшний день, как и другие банки, «Газпромбанк» выдает и восьми-, и десятилетние кредиты. Также среди его программ кредитования присутствуют уникальные проекты, связанные в основном с инвестициями в области промышленного свиноводства и птицеводства.

Реакция депутатов на выступления представителей банков была разной. Например, Сергей Доронин отметил, что, несмотря на положительную тенденцию по кредитованию, в сельскохозяйственной отрасли сегодня ощущается перекредитованность. «Объем заимствования составляет 1,5 триллиона рублей. Как вы думаете, есть ли вообще теоретическая возможность увеличения кредитов с 8-10 лет, как сегодня предоставляют банки, до 15-20 лет? И есть ли возможность говорить о том, что частично какие-то кредиты, которые были потрачены на создание инфраструктуры - строительство дорог, линий электропередач, будут списаны?» - поинтересовался депутат.

Дмитрий Патрушев согласился, что на сегодняшний день финансовое состояние определенного числа заемщиков в сфере агропромышленного комплекса оставляет желать лучшего, в частности из-за сильной засухи 2009-2010 гг. «Основной вопрос в увеличении сроков кредитования - будет ли субсидироваться на такой длительный период кредитная ставка? Сегодня 8-летние кредиты субсидируются, что позволяет сельхозтоваропроизводителям занимать деньги у банков с эффективной ставкой в зависимости от срока и направления кредитования. До тех пор, пока по более «длинным» деньгам не будет принято решение о возможном субсидировании, не думаю, что будет выгодно занимать деньги в банках на такие длинные сроки», - отметил г-н Патрушев.

Позиция представителей всех банков, присутствовавших на встрече, оставалась непоколебимой. Ее суть сводилась к следующему: вопрос списания долгов должен относиться не к банкам, а к правительству. При этом нельзя забывать и о тех, кто выплачивает кредиты исправно. Получается, что им станет это делать невыгодно.

Депутат Виктор Таранин был настойчив: «Скажите, вот у вас берут кредит. Если компания не может его вернуть, вы же ее банкротите, да? Или предъявляете какие-то свои требования, чтобы вернуть деньги? Есть ли у вас информация, сколько придется

банкротить предприятий из-за того, что они не смогли вернуть вам долги?»

«На сегодняшний день просрочка нашему банку составляет порядка 70 миллиардов рублей. Мы стараемся вернуть свои деньги, в том числе используя такой механизм, как банкротство предприятий. Но если мы начнем опять кредитовать предприятия, которые не смогли возратить долги, то разоримся сами», - ответил г-н Патрушев.

В заключение слово было предоставлено статс-секретарю Министерства сельского хозяйства РФ Александру Петрикову. «Мне кажется, что, решая задачи кредитования крупных бизнес-проектов, мы подчас забываем о кредитовании сельского развития. По уровню производительности сельского хозяйства труда Россия серьезно отстает от передовых в аграрном отношении стран. Это отставание сказывается во всем, в том числе и в применении современных сельскохозяйственных машин, удобрений, пестицидов и так далее. Поэтому нам необходимо еще долгое время продолжать активную модернизацию сельского хозяйства», - отметил представитель правительства.

Высказался чиновник и на тему задолженности, соглашаясь с позицией банкиров: «Мы, конечно, понимаем эту проблему, но что делать с теми, кто аккуратно платил по своим долгам? Если будут списания задолженности крупным хозяйствам, то фермерам надо будет вернуть то, что они уже заплатили по своим долгам, компенсировать. Мы столько лет налаживали систему финансовой ответственности в сельском хозяйстве. И теперь, когда у сельхозпроизводителей начала формироваться как у заемщиков определенная культура, ее можно очень легко нарушить такими неосторожными решениями, как массовое списание долгов по кредитам», - заявил г-н Петриков.

Наверняка дискуссии о судьбе сельхозкредитования на этом заседании не закончатся, скорее всего, они продолжатся и при новом составе правительства. И если сравнивать нашу страну с высокоразвитыми аграрными государствами, то можно назвать одну из причин нашего отставания: поддержка правительством сельского хозяйства в России в десятки раз ниже, чем в этих странах, уже на протяжении многих десятков лет.

Наше правительство серьезно задолжало российским крестьянам. Но кто поможет вернуть эти долги? □

КАК АГРОХОЛДИНГИ НАШЕЙ СТРАНЫ НАХОДЯТ ФИНАНСЫ?

Вера Зелинская, Российское аграрное движение

Конференция «Финансы для агрохолдингов» - открытая площадка для активных дискуссий между сельхозинвесторами, банками и государственными институтами.

Главный офис Военно-страховой компании (ВКС) стал местом ежегодного проведения встреч представителей различных финансово-экономических структур, желающих обсудить проблемы и задачи компаний по дальнейшему развитию, получить необходимую для этого информацию. Как сказала директор компании «Агромедиагрупп» Елена Воронцова, в этом году состоялась пятая, юбилейная конференция под названием «Финансы для агрохолдингов». Хотя изначально концепция подобных мероприятий предусматривала проведение бизнес-завтраков, на которых участники рынка как со стороны госструктур, так и со стороны финансовых институтов и бизнеса смогли бы общаться, проводить

структурированный диалог. Необходимость в таком формате общения объясняется тем, что на официальных встречах власть не вступает в диалог с бизнесом, а бизнес – с инвесторами. Проще говоря, такие мероприятия становятся площадкой для активных дискуссий между сельхозинвесторами, банками и государственными институтами. На этот раз бизнес-конференция прошла в двух секциях. В первой обсуждались вопросы продовольственных рынков, во второй – формы и методы финансирования агробизнеса. Мероприятие действительно прошло в атмосфере свободного общения, а прозвучавшая информация вызвала неподдельный интерес его участников.

Для многих сидевших в зале финансистов, представителей агробизнеса выступление председателя совета директоров Союза землеустроителей России и председателя Российского переселенческого движения «Человек. Земля. Россия» Андрея Гуськова стало откровением. Свою речь докладчик начал с информации о том, что в этом году Союзу землеустроителей исполняется 185 лет. До провозглашения советскими идеологами жесткого атеистического тезиса «Религия – опиум для народа» каждый землеустроитель приносил клятву верности нравственности в предстоящих ему землеустроительных делах на Библии. Андрей Евгеньевич и его коллеги видят необходимость вернуть эту традицию, естественно, с учетом существующих в России разных религий. Потому что земля является основой любых экономических, социальных и духовных преобразований нашего общества. Возрожденный в 2007 г. Союз землеустроителей располагает сегодня наиболее полной и достоверной информацией о состоянии земельного фонда России. И она не радует. Из 115 млн га земель за годы современной реформы 90 млн га не оформлены и не поставлены на кадастровый учет. Территория страны пустеет катастрофическими темпами. За 20 лет число населенных пунктов сократилось со 153 до 133. И это помимо тех, где на въезде еще есть табличка с названием, но люди там не проживают. Из 220 млн га плодородной земли в официальную статистику попали



40 млн га, но, по мнению землеустроителей, таких земель в России не менее 70 млн га. Отсутствие рабочих мест на этих территориях привело к экономическому и демографическому запустению. - Это и есть «пустые пространства», - подчеркнул Гуськов, - о необходимости масштабного освоения которых заявил Владимир Путин в новой политической доктрине «физического и духовного роста России». Далее Андрей Евгеньевич остановился на проблемах, возникающих в сфере агробизнеса в связи со вступлением России в ВТО, назвав работу в рамках этой организации соревнованием наций, борьбой за существование. У докладчика имелись интересные предложения по организации сельскохозяйственного производства и обеспечению населения страны экологически чистыми продуктами питания. Но это отдельная тема, к которой мы вернемся в другом контексте. Подробный и профессиональный анализ рынка мяса и мясопродуктов представила на конференции генеральный директор Института аграрного маркетинга Елена Тюрина. Она отмети-

ла, что начиная с 2006 г. наблюдается рост производства свинины, а точнее, с начала реформ, когда в эту отрасль пошли инвестиции. Для сравнения можно сказать, что если в 2006 г. в стране производилось 4,9 млн тонн, то сегодня - 7,5 млн тонн мяса. Однако наибольший рост в этот период зафиксирован в производстве мяса птицы: в 2006 г. выпускали 1,6 млн тонн, сейчас – 3,2 млн тонн, то есть произошло увеличение в два раза. К сожалению, продолжается падение объемов на рынке говядины, и этот сегмент нуждается в инвестициях. Елена Борисовна остановилась также на проблемах сбыта свинины и мяса птицы. Оказывается, эту продукцию Россия экспортирует. Например, в 2006 г. зарубежным потребителям было продано 610 тысяч тонн свинины, а в 2011 г. – 658 тысяч тонн. Но, как видим, не очень мы преуспели в экспорте несмотря на то, что производство растет. Это связано с тем, что на рынке присутствует ограниченное предложение разделанной продукции. Такая же проблема и на рынке говядины – около 70% скота продается в живом весе. И по говядине ожидается

увеличение импорта. Это связано не со вступлением России в ВТО, а с потребностями рынка. С интересной для аудитории конференции информации выступил председатель совета директоров ГК «Белагро», рассказавший об эффективности финансирования закупок для агропромышленного комплекса, о новой линейке сельскохозяйственной техники NEW HOLLAND, о специальных ценах на опрыскиватели и технику для заготовки кормов, которые действуют до 15 июня текущего года. Вторая секция была полностью посвящена финансам. В обсуждении главной темы – финансирование агробизнеса - участвовали представители Сбербанка России, банка «Возрождение», «Росбанка», а также ряда финансовых структур. В ходе выступлений участников конференции можно было задать вопросы и буквально из первых рук получить консультацию по ним. В целом бизнес-конференция прошла плодотворно, предоставила возможность людям не только пообщаться, но и обменяться мнениями, познакомиться с целью дальнейшего сотрудничества. □

НОВОСТИ

Госдума ратифицировала протокол о присоединении России к ВТО

При поименном голосовании за ратификацию протокола о присоединении к Марракешскому соглашению проголосовали только депутаты «Единой России» в количестве 238 человек, против проголосовали 208 парламентариев, один воздержался. Глава Минэкономразвития Андрей Белоусов заявил на заседании, что основными преимуществами членства в ВТО станут установление четких правил внешней торговли, стабильность внешнеторгового режима, более активное использование экспортного потенциала, для потребителей - рост качества товаров за счет развития конкуренции. Оппозиция не видит пользы для России от вхождения во Всемирную торговую организацию. «Мы глубоко убеждены, что от вступления России в ВТО выигрывают только транснациональные корпорации и наши олигархи. Основная масса людей будет в проигрыше», - заявил зампред ЦК КПРФ депутат Владимир Кашин. По мнению Кашина, решение о вступлении в ВТО можно было принимать только после широкого общественного обсуждения и проведения всенародного референдума. В самой «Единой России» считают, что вступление в ВТО - это новые возможности

для всех сфер российского производства, широкий доступ к огромному ассортименту товаров и услуг и снижение цен. Но признают, что это может принести и сложности для производителей. «Мы должны честно сказать, что нашим производителям на первых порах будет непросто. Чтобы конкурировать с зарубежными предприятиями, придется очень быстро перестраиваться, создавать условия для производства более качественной и конкурентоспособной продукции», - отметил член фракции «Единая Россия», глава комитета Госдумы по экономической политике, инновационному развитию и предпринимательству Игорь Руденский. В свою очередь зампред комитета Госдумы по аграрным вопросам Надежда Школкина, также представляющая «Единую Россию», заметила, что агропромышленный комплекс страны оценивает вступление России в ВТО без особого энтузиазма. «Прежде всего, это связано с неконкурентоспособностью отечественных сельхозпроизводителей. Большой износ техники - более 50%, из 25 тысяч отечественных сельхозпредприятий на современном тех-

нологическом уровне работает чуть более 1%, высокая кредиторская задолженность сельхозпредприятий также ставит отрасль в заведомо неравные конкурентные условия по сравнению с другими участниками ВТО», - заявила депутат. В Минэкономразвития признают, что наполняемость российского бюджета на первых порах после вступления в ВТО может пострадать. «Прямые потери бюджета могут составить в 2013 году 188 миллиардов рублей, в 2014-м - 257 миллиардов. Однако мы исходим из того, что реальные бюджетные потери будут меньше и вследствие роста торговли, а значит, и налогооблагаемой базы, и вследствие роста собираемости пошлин, которая прямо связана с их уровнем», - заявил Андрей Белоусов. Протокол о присоединении РФ к соглашению об учреждении Всемирной торговой организации был подписан в Женеве 16 декабря 2011 г. Согласно Закону «О международных договорах» документ подлежал ратификации. Все необходимые процедуры, включая подписание закона президентом, должны завершиться до 23 июля, после чего Россия станет полноправным членом организации. □

БЕГ С БАРЬЕРАМИ

Развитию рыболовства в России препятствуют бюрократические ограничения

Тарас Комбайнеров

В конце марта в Центральном доме журналиста в рамках проекта «Сенаторская гостиная» состоялась встреча члена комитета Совета Федерации по аграрно-продовольственной политике и природопользованию Александра Верховского с российскими и зарубежными корреспондентами. Мероприятие было полностью посвящено состоянию российского рыболовства. В ходе него сенатор не раз отмечал, что благоприятному развитию отрасли мешают бюрократические ограничения. Часть из них можно решить уже в этом году в случае принятия поправок в Закон о рыболовстве, внесенных в Государственную думу.

В своем вступительном слове Александр Верховский, представляющий в Совете Федерации Сахалин, отметил, что положение рыбохозяйственного комплекса страны нуждается как минимум в корректировке. В первую очередь это касается законодательства, ситуация в котором «достаточно забюрокрачена и запутанна». «Требуются другие подходы. Законы должны работать на то, чтобы отрасль была эффективной, приносила доход, создавала рабочие места и обеспечивала продовольственную безопасность. Важно, чтобы отрасль могла сама в себя инвестировать, не получая дотаций из госбюджета», - пояснил сенатор.

Для этого, по мнению законодателя, нужно ликвидировать некоторые бюрократические преграды такое количество, что перечислять их можно бесконечно. Так, маломерному флоту нельзя выходить ночью на рыбалку в целях безопасности», - уточнил г-н Верховский.

Одним из центральных в отрасли остается вопрос распределения водно-биологических ресурсов, в частности, касающегося прибрежного рыболовства. Правоприменительная практика норм Федерального закона «О рыболовстве» 2004 г. выявила ряд проблем, связанных с правовым регулированием прибрежного рыболовства. В основе споров - отсутствие в законодательстве четких определений понятий «обработка» и «производство

продукции». Это явилось предпосылкой к неоднозначной трактовке самого понятия «прибрежное рыболовство» и привело к применению мер административного воздействия по отношению к капитанам судов, осуществляющих прибрежное рыболовство, и компаниям-судовладельцам.

Не так давно, чтобы скорректировать эти недоразумения, в Государственную думу был внесен проект федерального закона о внесении изменений в соответствующие статьи Закона «О рыболовстве».

Как пояснил сенатор, изменения позволят устранить несогласованность норм, а также пробелы в правовом регулировании деятельности прибрежного рыболовства. По мнению законодателя, если закон будет принят, организации, связанные с добычей водных биоресурсов в режиме прибрежного рыболовства и производящие из таких уловов продукцию, смогут уверенно планировать и осуществлять свою работу в районах морей Российской Федерации, удаленных от портов и мест доставки. В результате увеличится вылов водных биоресурсов и объем продукции из них. А это непременно приведет к оздоровлению экономической ситуации на предприятиях прибрежного комплекса, вызовет заинтересованность в модернизации имеющихся и строительстве современных рыбопромысловых судов для прибрежного рыболовства.

«Понятно, что внесение изменений в законопроект о рыболовстве - это компромисс. Закон необходимо будет в дальнейшем дорабатывать. Но даже те изменения, которые предлагаются, позволят решить проблемы большого количества компаний и просто людей, которые зарабатывают на жизнь нелегким трудом в море», - заявил Александр Верховский.

По ходу встречи высказывались и другие предложения, как улучшить ситуацию в отрасли. Зашла речь и об инициативе рыбопромышленников Дальневосточного бассейна ввести в законодательство понятие «единая рыбопромышленная квота» и убрать из него понятие «прибрежное рыболовство». Александр Верховский заявил, что не возражает против данной идеи, так как ее реализация должна позволить сделать вылов рыбы экономически целесообразным, ведь каждое рыбодобывающее предприятие будет иметь не две, а одну квоту на вылов водных биоресурсов. А где именно вести промысел - в 12-мильной зоне или за ее пределами, будет определяться размером судна и правилами рыболовства. В то же время потребуются провести трудоемкую работу, чтобы воплотить это предложение в жизнь.

В завершение встречи сенатор пообещал устроить пресс-тур на Сахалин, чтобы не только проблемы, но и преимущества отрасли для журналистов стали нагляднее и понятнее. □



EuroTier

Событие мирового значения для профессионалов животноводства



Инновационные идеи – первоклассная техника

Ганновер / Германия
13-16 ноября 2012 г.

Tel.: +49 69/24788-265, E-Mail: expo@dlg.org



www.eurotier.com



включая

Что происходит с ценой на рыбу?



Материал подготовлен экспертами Аграрной торговой системы АГРОРУ.ком (www.agroru.com)

С января по сентябрь 2011 г. общий объем вылова рыбы и морепродуктов в ИЭЗ составил 2,8 млн тонн. Относительно аналогичного прошлогогоднего показателя в текущем году объем добычи вырос на 13%. Практически половина всего объема принадлежит минтаю - 47% от общего показателя. На долю горбуши и трески приходится 12% и 11% соответственно. Если в отношении вылова минтая 2011 г. оказался не очень удачным - вылов в ИЭЗ ниже на 1%, то горбушу, напротив, за 9 месяцев 2011 г. освоили на 95% больше, чем годом ранее. Положительная динамика отмечена и в отношении трески - на 10% больше. Вылов сельди в 2011 г. и вовсе в 3,2 раза превышает уровень 2010 г.

В сентябре 2011 г. выловили 372 тыс. тонн рыбы и морепродуктов. Из них улов минтая составил 116,8 тыс. тонн, горбуши - 71 тыс. тонн, трески - 35 тыс. тонн.

Отрицательная динамика среди морей отмечена только в отношении Балтийского - на 10% и Каспийского моря - на 7%. В Балтийском море на общем показателе наиболее существенно сказалось снижение объема вылова по итогам января-сентября 2011 г. шпрот на 17% (суммарно за 9 месяцев 2011 г. выловили 14,8 тыс. тонн), сельди балтийской - на 6% (до 6,3 тыс. тонн). На снижение показателя в Каспийском море наиболее ощутимо оказало влияние снижение объема вылова красноперки - на 21% (до 4,2 тыс. тонн), карасей - на 8% (до 3,1 тыс. тонн), окуня - на 19% (до 1,3 тыс. тонн).

Максимальный положительный прирост за год зафиксирован в Беринговом море - на 32%. Столь высокий показатель прироста обязан хорошим объемам вылова горбуши - в 24 раза больше, чем по итогам 9 месяцев прошлого года. Объем вылова данной рыбы здесь составил 151,6 тыс. тонн. Темп роста в отно-

Таблица 1
Объем вылова по наиболее значимым видам рыбы и морепродуктов по итогам января-сентября 2011 г., сравнение показателя с прошлогодним

	Январь-сентябрь 2011 г., тонн	Январь-сентябрь 2010 г., тонн	Прирост за год	Доля по итогам января-сентября 2011 г., %
Минтай	1 315 655	1 328 566	-1%	47
Горбуша	343 981	176 162	95%	12
Треска	308 435	280 029	10%	11
Сельдь	150 644	46 779	в 3,2 раза больше	5
Пикша	118 067	95 461	24%	4
Мойва	87 305	80 153	9%	3
Камбала	67 152	65 284	3%	2
Кета	52 599	64 661	-19%	2
Кальмары	49 209	49 577	-1%	2
Нерка	36 939	29 687	24%	1
Крабы	32 052	27 743	16%	1
Сайра	27 964	17 344	61%	1
Навага	22 879	27 240	-16%	1
Шпроты	19 855	23 773	-16%	1
Окунеобразные	19 294	18 810	3%	1
Макрурус	17 737	17 242	3%	1
Палтус	14 656	13 767	6%	1
Другие	128 350	130 365	-2%	5
Итого	2 812 774	2 492 642	13%	-

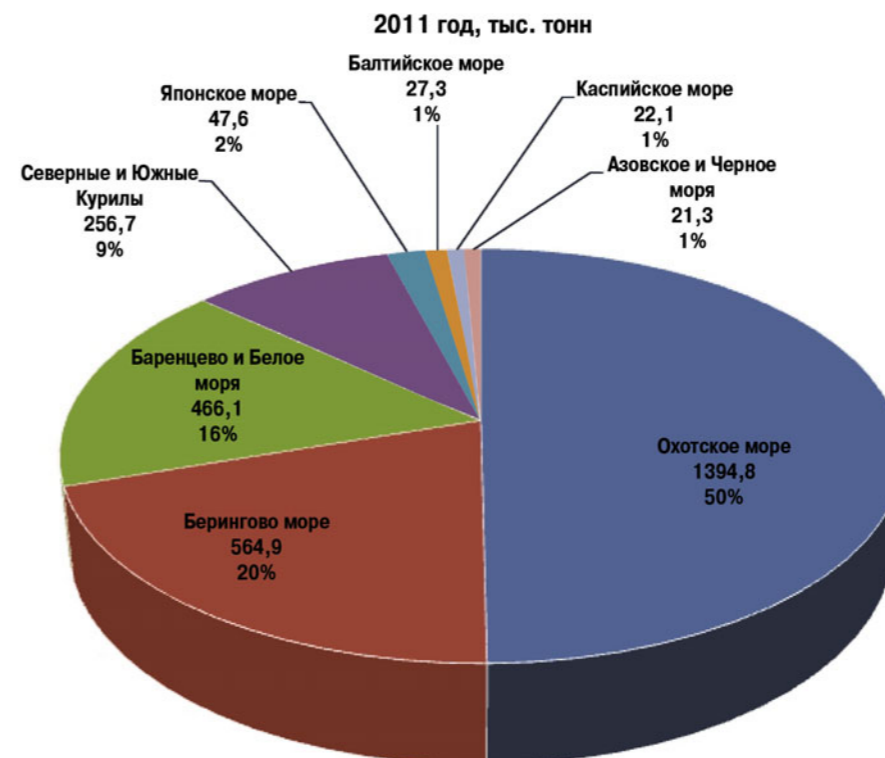
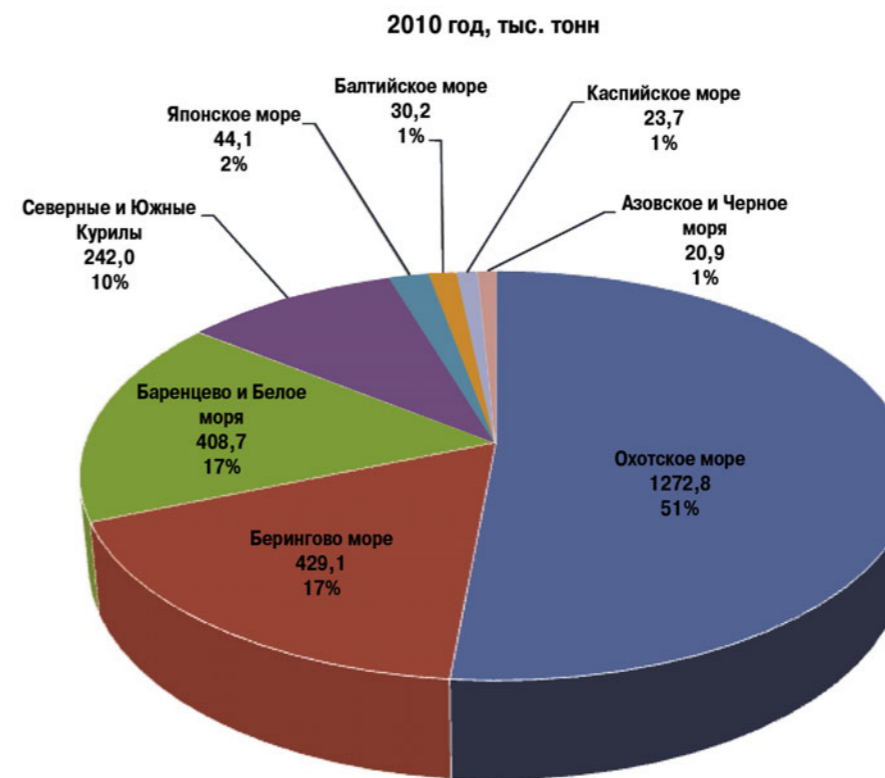


График 1. Распределение объема вылова в ИЭЗ по морям по итогам января-сентября 2010-2011 гг., тыс. тонн. Доля каждой аквазоны, %.

шении трески составил 4%, объем вылова - 36,7 тыс. тонн. Положительная динамика отмечена и по нерке - на 11%, до уровня 14,5 тыс. тонн. Минтая, на долю которого приходится 50% (или 283,9 тыс. тонн) от общего объема добычи в Беринговом море рыбы, выловили на 2% меньше, чем в прошлом году. В Баренцевом и Белом морях положительный прирост вылова отмечен по большей части увеличению объема вылова в данной аквазоне на 14%. Вылов в тройке лидеров по объему добычи вырос на: 12% по треске (до 246,7 тыс. тонн), 24% по пикше (до 118,1 тыс. тонн), на 10% по мойве (до 86,6 тыс. тонн). Охотскому морю принадлежит 50% от общего вылова в 2011 г. в ИЭЗ. По сравнению с прошлым годом вылов здесь составил на 10% больше. Минтая в данной аквазоне выловили на 3% меньше, чем годом ранее, а именно 89,5 тыс. тонн. Однако это не сказалось на общем вылове по морю благодаря высоким темпам роста в отношении горбуши - на 43% больше (до 179 тыс. тонн) и сельди - в 3,4 раза (до 143,5 тыс. тонн).

По данным портала Fishretail.ru, оптовые цены на рыбу в Москве и Санкт-Петербурге демонстрируют уверенный рост. Так, по итогам 40-й недели 2011 г. в Москве максимальный положительный прирост отмечен в отношении горбуши сг - на 5%, до отметки 84,8 руб./кг. Следом идет минтай бг - ценник вырос на 4%, до 53,9 руб./кг. На 3% подорожали сайда бг (до 84,1 руб./кг), треска бг (до 103,5 руб./кг) и тушка хека (до 104,4 руб./кг). Рост на уровне 1% зафиксирован в отношении сельди (тушка 300-350+), до отметки 57,5 руб./кг. Цена на окунь бг (калибр 200-500+) почти не изменилась - рост составил всего 0,1% (179,4 руб./кг).

В Санкт-Петербурге по итогам 40-й недели максимальное увеличение ценника отмечено на сельдь (тушка 300-350+) - на 6%, до 59,1 руб./кг. На 3% подорожали сайда бг и треска бг, до уровня 84,6 руб./кг и 105,7 руб./кг соответственно. Горбуша сг и минтай бг подорожали на 2%, до 81,6 руб./кг и 53,1 руб./кг. Оптовая цена на тушку хека выросла на 0,4% и составила 99,4 руб./кг. Ценник на окунь бг (калибр 200-500+) остался на уровне прошлой недели и составил 179,3 руб./кг.

www.agroru.com

СПОРЫ О НАЦЕНКЕ

В Государственной думе обсудили возможные поправки в Закон о торговле

Андрей Савохонко

Новый Закон о торговле вступил в силу 1 февраля 2010 г. Еще на стадии разработки и принятия документа вокруг него шла оживленная дискуссия среди сельхозтоваропроизводителей и специалистов по вопросам регулирования сектора. Поэтому неудивительно, что спустя более чем два года после принятия закона в Государственной думе прошел круглый стол с целью обсуждения его работы и отрасли в целом. Главной темой заседания стала торговая наценка сетевых ритейлеров, которую, по мнению экспертов, очень сложно контролировать.

В начале заседания директор департамента государственного регулирования внутренней торговли Минпромторга России Олег Сазонов сосредоточился на позитивных тенденциях. Чиновник отметил, что в 2011 г. отрасль демонстрировала неплохие результаты развития. Рост оборота розницы составил 7,2% и по итогам года достиг 19,1 трлн рублей. При этом вклад в валовый внутренний продукт составил 19%, доля налоговых поступлений в консолидированный бюджет - 10,3%. Заняты в отрасли, если говорить о годовой численности, 12 млн человек.

В то же время на сегодняшний день анализ применения нового Закона о торговле показывает, что во взаимоотношениях между производителями продовольственной продукции и торговыми организациями баланс интересов смещен в сторону торговых организаций.

Многие отмечают, что большинство производителей сельскохозяйственной продукции, в том числе малые формы хозяйствования, зачастую не способны соответствовать всем условиям, предъявляемым торговыми сетями к поставщикам (в частности,

по объемам и способам упаковки продукции).

Исполняющий обязанности директора департамента регулирования агропродовольственного рынка и рынка развития инфраструктуры Министерства сельского хозяйства Артем Крестьянинов отметил, что министерство не оставляет этого без внимания. Минсельхозом рассмотрен и согласован разработанный Федеральной антимонопольной службой (ФАС) проект поправок в отношении поставщиков продовольственных товаров и торговых организаций, направленных на корректировку взаимоотношений производителей и торговых сетей за счет ужесточения требований к заключаемым договорам поставки.

Вместе с тем с целью определения взаимовыгодных условий сотрудничества между данными сторонами Минсельхозом России осуществляется постоянное взаимодействие с ассоциацией компаний розничной торговли «Аккорд».

«В рамках общественного совета при «Аккорде» в настоящее время проводится работа по обеспечению прямого доступа продукции отече-



ственных сельхозпроизводителей, в том числе крестьянских фермерских хозяйств, в торговые сети. Первым этапом реализации данного направления стало создание в некоторых крупных торговых центрах России фермерских столов, где покупатель имеет возможность приобрести продукцию отечественных сельхозпроизводителей», - пояснил чиновник.

Кроме того, в ряде субъектов Российской Федерации торговыми сетями на регулярной основе проводятся закупочные сессии фермерской продукции.

Также о необходимости улучшить закон заявил заместитель председателя Комитета Совета Федерации по аграрно-продовольственной политике и природопользованию Сергей Лисовский.

«Я уверен, что назрела необходимость сделать наш закон более совершенным. И то, что нам не удалось в первой части принятия, надо все-таки довести до конца. Я имею в виду ограничение торговой наценки, более четкое определение десятипроцентного бонуса за объем. Я все-таки никак не могу понять, почему европейские торговые сети довольствуются торго-

вой наценкой на продовольствие от 8 до 12 процентов, а у наших же - от 40 и до 300», - возмущался сенатор.

Заместитель руководителя департамента развития конкуренции Министерства экономического развития Кирилл Емельянов признал, что торговый бонус является спорной нормой. «Возникла сложность в том, что нет прямого толкования по порядку расчета этого бонуса, и при поставке нескольких товаров не совсем понятно, 10 процентов - это по отношению к каждой позиции или к сумме поставки в целом? Здесь существует определенная «вилка», то есть если у нас есть разные товары и разная гибкая ценовая политика по этим товарам, то в рамках закона эту политику реализовать невозможно», - объяснял сложность экономист.

Исполнительный директор Ассоциации компаний розничной торговли Илья Белоновский отметил, что никогда до принятия закона мы не уделяли столько внимания общению с поставщиками, производителями и их объединениями. «У нас есть торговые сети с численностью персонала свыше ста тысяч человек. Понятно, что отвечать за действия конкретного менеджмента мы должны, но мы не можем его проконтролировать. И если возникает ситуация, когда уважаемые люди говорят: «Ну посмотрите, что творят ваши менеджеры!», мы жестко разбираемся с этим, вплоть до увольнения сотрудников», - пояснил г-н Белоновский.

Заместитель генерального директора ОАО «Магнит» по работе с органами государственной власти Олег Гончаров вновь вернулся к вопросу наценки.

«Дьявол сосредоточен в деталях. 40-300 процентов наценки, наверное, существуют у отдельных сетей и у отдельных игроков. Но наша средневзвешенная наценка меньше 25 процентов, с учетом того, что у нас очень много непродовольственных товаров», - уверял ритейлер.

Подтвердил его слова и директор по корпоративным отношениям другой крупной торговой сети, X5 Retail Group, Михаил Сусов.

«Сегодня опять много говорилось про торговую наценку и про то, что



она непрозрачная, непонятная. Да абсолютно она понятная и прозрачная. Все основные сетевые компании - биржевые игроки. Откройте акции на мировых биржах, каждый квартал мы публикуем свою отчетность, она прозрачная. Посмотрите графу, которая называется «Маржа»: полная маржа, коммерческая, гросс-маржа. Эта цифра содержит и торговую наценку, которую мы устанавливаем, и все виды наших бонусов, и все виды услуг, какие мы оказываем, дополнительные заработков, которые вообще не имеют касательства к взаимоотношению с поставщиками. Так вот, эта цифра у основных биржевых игроков, у основных сетей не превышает 25 процентов. Какая еще прозрачная отчетность нужна?» - возмущался ритейлер, отмечая, что наценка в среднем, конечно, гораздо меньше этой цифры, она внутри нее и очень зависит от категории продуктов.

По словам г-н Сусова, при продаже сезонных овощей она может составлять до 3 процентов.

Председатель Комитета по аграрным вопросам Николай Панков сразу же попытался поймать торговца на слове: «Хочу только спросить у вас, когда мы картофель поставляем по 6 рублей, ну-ка ответьте, сколько он в сетях Москвы стоит сейчас?»

«6.90», - попытался заверить г-н Сусов.

«6.90 - это где?» - удивился г-н Панков. - Я пока вот в магазине не видел по 6.90, в Москве особенно. И поэтому 300 процентов - не вымысел, это реальность, иногда картофель вы покупаете у перекупщиков, а в результате конечный покупатель платит в 3 раза больше».

В итоге депутаты сошлись на том, что при рассмотрении поправок целесообразно дать определение понятию «вознаграждение», так как зачастую торговые сети настаивают на выплате премии и предоставлении скидки с цены, что в совокупности в ряде случаев превышает 10% и, по сути, выполняет роль запрещенного бонуса.

К тому же с точки зрения налогового законодательства есть существенная разница: премия не облагается НДС, а скидка с цены подлежит обложению НДС. Четкая регламентация выплаты вознаграждения необходима и с точки зрения налогового учета, в частности, вознаграждение должно выплачиваться от стоимости выбранного количества товара без НДС. В противном случае сетевые организации налагают дополнительное налоговое бремя на поставщиков, фактически вынуждая дважды платить НДС.

Это только отдельные аспекты данной проблемы. Задача депутатов - выработать конструктивные предложения в части замечаний и предложений при внесении поправок в Закон о торговле.

Анализ индустрии оборудования для молочного животноводства

Материал подготовлен экспертами
Аграрной торговой системы АГРОРУ.ком (www.agroru.com)



Российская индустрия производства оборудования для молочного животноводства находится в плачевном состоянии. Годовой оборот на национальном рынке, согласно официальной статистике, оценивается в 130 млн долларов в течение последних нескольких лет, из которых 90% приходится на долю иностранных компаний. Весьма незначительным является и спрос на новое оборудование для молочного животноводства – в ситуации, когда сама индустрия балансирует на грани показателей рентабельности, средним и мелким производителям сложно проводить техническое переоснащение своих предприятий, в связи с чем большинству из них приходится работать на старом оборудовании. Крупные животноводческие комплексы если и могут позволить себе обновление технологической базы своих предприятий, то только в весьма ограниченном объеме.

Эксперты вот уже в течение нескольких последних лет неизменно прогнозируют, что ситуацию могут изменить государственное вмешательство и активная поддержка национального АПК. Однако на деле получается, что поскольку индустрия производства оборудования для молочного животноводства является производной от самого молочного животноводства, то сперва государству необходимо вложить деньги в сельхозпроизводителей для того, чтобы создать достаточный спрос. Если же государство просто будет инвестировать деньги в производителей оборудования, то никакого результата это не принесет, поскольку спроса на рынке все равно не будет. Вследствие этого произведенную продукцию никто не станет покупать внутри страны, равно как и за рубежом, где отечественные предприятия по производству оборудования для молочного животноводства не смогут выдержать конкуренции с

крупными европейскими игроками на рынке.

Лидирующие позиции на отечественном рынке стабильно занимают два всемирно известных производителя оборудования – компании DeLaval (Швеция) и GEA WestfaliaSurge (Германия). На сегодняшний день они имеют примерно одинаковые доли в структуре производства и совокупно обеспечивают более 60% общероссийского объема продаж оборудования для промышленного содержания крупного рогатого скота. Наибольший объем продаж в России в последние годы приходится на такие сегменты, как доильное оборудование и техника для приготовления и раздачи кормов, суммарная доля которых составляет порядка 50-55% от общего объема рынка.

Согласно оценкам независимых экспертных агентств, другими значимыми сегментами рынка также являются охладительное оборудование, системы навозоудаления и стойловое оборудование. Так, на данную продукцию в 2009/10 г. пришлось около 23% объема продаж.

Основными российскими производителями оборудования для молочного животноводства являются ОАО «Кургансельмаш» (Курганская область) и ООО «Уралспецмаш» (Челябинская область). На их долю приходится порядка 6% национального рынка. Из числа зарубежных производителей, осуществляющих торговлю своей продукцией на территории России, также следует выделить следующие компании: Italmix (Италия), Nolan (Дания), Reecon (Голландия), SEKO и Sgariboldi (Италия).

Согласно официальным оценкам, рынок промышленного оборудования для содержания крупного рогатого



скота по итогам 2011 г. продемонстрировал прирост на 6%, в то время как к 2015 г. его объем увеличится на 15-20% минимально. На практике рост произойдет только лишь в отношении мясного животноводства, поскольку оборудование в данном сегменте является значительно менее сложным и дорогостоящим, нежели в отношении молочного животноводства, относительно большим является и спрос, и поэтому рынок имеет определенные перспективы на ближайшие годы. В отношении молочного животноводства, согласно ряду независимых экспертных оценок, рынок в ближайшие годы будет балансировать на грани сегодняшних показателей и в ближайшие три года способен продемонстрировать показатели роста не более чем в 2%.

Незначительное улучшение ситуации должно произойти после 2013 г., после начала реализации государственной программы поддержки АПК. Однако на все это может оказать негативное влияние вступление России в ВТО. Официально подсчитано, что лишь только порядка 15% хозяйств молочного животноводства в России оснащены современными технологиями. В то же время порядка 25% хозяйств до сих пор пользуются оборудованием,

изношенность которого составляет более чем 10 лет. Самое интересное, что при всей очевидности вышеизложенных проблем государственная поддержка технологической модернизации отрасли на федеральном и региональном уровнях практически отсутствует. И это все происходит на фоне реализации отраслевой целевой программы «Развитие молочного скотоводства и увеличение производства молока в РФ на 2009-2012 гг.», которая, помимо всего прочего, предполагает усовершенствование технологической базы существующих предприятий как один из ключевых аспектов развития индустрии в целом.

По итогам 2010 г. наиболее крупным сегментом на рынке признаны лизинговые сделки. На их долю приходится чуть более 30% совокупного оборота, что равняется 26 млрд рублей. Примечательно, что в 2008 г. на этот сегмент приходилось только 6%. По прогнозам специалистов, рынок в ближайшие два года если будет увеличиваться, то за счет реализации программы развития семейных ферм, а рост продаж техники для них составит 6%.

Сегодня более 60% доильной техники в отечественных хозяйствах выработало собственный срок использования. По этой причине возведение молочных ферм и реконструкция уже существующих хозяйств, включающая в себя замену техники, тоже в определенном смысле должна способствовать росту рынка. Правда, пока это все только слова, в статистическом соотношении в России за последние годы фактически не открываются новые фермы, поскольку организация молочного производства с нуля требует значительных инвестиций, в то время как период окупаемости такого предприятия будет чрезмерно большим, и это при условии, что хозяйство станет приносить прибыль, что далеко не очевидно.

Вместе с тем столь негативная ситуация на сегодняшний день наблюдается не во всех сегментах производства оборудования для молочного животноводства. Российские производители неплохо освоили производство стойлового оборудования (во многом благодаря относительной простоте его изготовления). В данном сегменте на сегодняшний день представлены следующие компании: ООО «Агромолсервис» (Удмуртская Республика); ООО «Агромолтехника» (Удмуртская Республика); ООО «Виларус» (Московская

область); ООО «Производственная компания «Иглус»» (Московская область); НПО «Каркас» (г. Санкт-Петербург); ОАО «Кургансельмаш» (Курганская область); ЗАО «Производственная компания «Ярославич»» (Ярославская область); ООО «Рифинг» (Челябинская область); ООО «Роса-Ижевск» (Удмуртская Республика); ООО «Сельхозтехника» (Удмуртская Республика); ООО «Теплосервис» (г. Москва); ООО «Фирма «Ремтехмаш»» (Московская область); ОАО «Челно-Вершинский машиностроительный завод» (Самарская область).

Стойловое оборудование, пожалуй, является единственным сегментом рынка, где зарубежные производители проигрывают национальным производителям. Стойла зарубежного производства чаще всего приобретаются в рамках реализации крупных проектов по строительству или реконструкции ферм КРС у поставщика, осуществляющего комплексную поставку европейского оборудования. Более 75% рынка в данном сегменте – это национальная продукция. Остальные 25% приходятся на следующие компании: DeLaval (Швеция); Royal de Boer (Нидерланды); Wopereis Staalbouw (Нидерланды); Zimmermann Stalltechnik (Германия); Duraumat Stalleinrichtungen (Германия); Beerepoot Stalleinrichtungen (Германия); Jourdain (Франция); Pignagnoli Impianti (Италия); Farmtec (Чехия).

Стойловое оборудование также является единственным сегментом производства оборудования молочного животноводства, в рамках которого осуществляются экспортные поставки. Правда, пока российские предприятия освоили только некоторые страны СНГ, в частности Беларусь и Украину, но если сравнивать это с ситуацией по остальным сегментам индустрии, где производители и не помышляют пока о поставках своей продукции за рубеж, то и такие результаты можно признать достижением.

Определенный пессимизм относительно будущего индустрии вызывает скорое вступление России во Всемирную торговую организацию. Если в ситуации, когда производители и так еле сводят концы с концами, фактически открыты границы для иностранных предприятий – мощных международных брендов с огромными



ресурсами и обширными наработками, отечественное производство оборудования для молочного животноводства, по мнению многих экспертов, не имеет ни малейшего шанса справиться с конкуренцией.

Если сейчас определенные протекционистские меры еще как-то сдерживают иностранных игроков за счет экспортных пошлин и других эффективных мер, то после вступления нашей страны в ВТО подобные методы поддержки национальных производителей уйдут в прошлое. Единые правила торговли позволят иностранным компаниям снизить стоимость своей продукции на российском рынке, поскольку в ее стоимость уже не будут включаться различные сборы и пошлины. В результате качественная иностранная продукция в больших масштабах будет продаваться на территории страны по тем же самым ценам, что и оборудование российских предприятий, многие из которых пока еще находятся в стадии освоения новых технологий.

Таким образом, если вступление России в ВТО все же состоится, то можно будет прогнозировать, что в скором времени доля иностранной продукции на отечественном рынке оборудования для молочного животноводства будет составлять уже не 90%, как сейчас, а все 97-98%. В данной ситуации можно сказать, что российская индустрия производства оборудования для молочного животноводства будет принесена в жертву ВТО, а судьба предприятий, специализирующихся в данном сегменте, не выглядит оптимистичной – уцелеют единицы, значительное количество будет поглощено международными игроками, в то время как большинство из них обанкротятся и вынуждены будут покинуть рынок. □

КАК СЭКОНОМИТЬ НА ОБСЛУЖИВАНИИ МОЛОЧНОГО ОБОРУДОВАНИЯ?

Л. И. Ковалёв, к. э. н., доцент Белорусского государственного аграрного технического университета



В связи с ростом уровня механизации производственных процессов в животноводстве все более актуальной становится задача повышения уровня технического обслуживания и ремонта животноводческой техники. Поэтому технический сервис (ТС) занимает одно из ведущих мест в структуре подотраслей животноводства. Состояние его технической базы и эффективное функционирование являются важными предпосылками экономического возрождения,

роста производства и качества продукции на ближайшую и долгосрочную перспективу.

Для обеспечения постоянной работоспособности машин и оборудования в заданных режимах в середине 80-х годов XX в. в бывшем СССР станции технического обслуживания животноводческой техники (СТОЖ) были созданы практически в каждой Райсельхозтехнике и хорошо технически оснащены стационарным оборудованием и передвижными средствами. В Белоруссии были созданы СТОЖ во всех административных районах, из них свыше 50% построено по типовым проектам. Следует отметить, что типовые станции были использованы на 65-70% своей мощности.

Техническое обслуживание животноводческой техники осуществлялось хозяйствами и СТОЖ. В республике в основном была принята децентрализованная форма обслуживания: ежесменное - силами хозяйства, а сложные операции периодического технического обслуживания и ремонт - силами и средствами СТОЖ по договорам с хозяйствами.

Объем работ, выполненный станциями СТОЖ в 1980 г., составил 20,3 млн рублей, в 1985 г. - 23,8 млн рублей. Сопоставимый объем работ в ценах 2010 г. равен 71,4 млрд белорусских рублей. Численность работавших в 1985 г. составляла 3487 человек, в том числе 2775 рабочих. В этот период выполнения работ по техническому обслуживанию и ремонту непосредственно на СТОЖ находилось 811 передвижных мастерских, в том числе МПР-4844 - 240; ММТОЖ - 231 и АЖМ - 340. В республике функционировали 393 выездные бригады и было задействовано 2190 рабочих, или 70% от общего количества.

После распада Советского Союза и отсутствия предложений СТОЖ на оказание услуг со стороны хозяйств такая форма обслуживания прекратила свои функции техобслуживания техники. Ввиду отсутствия в хозяйствах специалистов и производственной базы создается проблема в организации системы технического обслуживания, в первую очередь, при современном оснащении техникой молочных ферм и комплексов, поэтому молокоперерабатывающими предприятиями созданы специализированные службы по техническому обслуживанию и ремонту машин и оборудования молочных ферм. Создание таких служб при молокозаводах - это не только субъективная причина образования ниши по оказанию услуг на рынке агросервисного обслуживания животноводческой техники, но и объективная закономерность в целях поддержания готовности техники для увеличения объемов и качества производимой продукции.

В 24 районах Белоруссии обслуживанием доильного оборудования занимаются молочные заводы. Кроме того, в отдельных районах ведется обслуживание машин и оборудования доильных залов заводом «Промбурвод». Однако основной службой технического сервиса в стране являются станции СТОЖ.

В настоящее время в 57 райагросервисах действуют станции технического обслуживания животноводческого оборудования, которые обслуживают около 12 тыс. доильных и около 9 тыс. холодильных установок, смонтированных в основном до 1996 г. Среднегодовой объем работ по ТО и ремонту доильного и холодильного оборудования за 2007-2009 гг. составил порядка 32 млрд белорусских рублей. Наибольший прирост оказанных услуг наблюдается в Витебской - в 2,1 раза, Могилевской, Гомельской и Брестской областях - в 1,5 раза. Следует отметить, что во многих хозяйствах техническое обслуживание доильных залов силами агросервисов производится по разовым затратам, а не по нормативам затрат, которых практически нет для проведения взаиморасчетов за оказанные услуги. Однако практика показывает, что отсутствие нормативной базы приводит к удорожанию услуг на техобслуживание животноводческой техники. В зависимости от выполнения однородных видов работ разными исполнителями цена на услуги отличается в несколько раз.

Поэтому разработка комплексных нормативов является неотъемлемой частью для перехода на планово-предупредительную систему технического обслуживания и ремонта

Годовые нормативы расхода запасных частей и материалов на ремонтно-эксплуатационные нужды машин и оборудования в животноводстве (в % от преysкурантной цены)

Таблица 1

Наименование групп машин	Запасные части к оборудованию			Материалы для оборудования			Итого расход запасных частей и материалов
	механическому	электро-техническому	всего	механического	электро-технического	всего	
1. Оборудование водоснабжения и поения							
1.1. Водоподъемные установки	1,8	3,2	5,0	1,4	1,0	2,4	7,4
1.2. Автопоилки	5,5	-	5,5	1,3	-	1,3	6,8
1.3. Водонапорная регулирующая арматура	5,2	0,5	5,7	1,5	0,6	2,1	7,8
2. Оборудование для транспортирования, раздачи кормов и кормоприготовления							
2.1. Стационарные кормораздатчики	5,9	0,8	6,7	1,8	0,6	2,4	9,1
2.2. Мобильные кормораздатчики	5,5	-	5,5	3,1	-	3,1	8,6
2.3. Мобильные кормораздатчики (электрифицированные)	5,5	0,8	6,3	3,1	0,8	3,9	10,2
2.4. Норрии, транспортеры и погрузочно-разгрузочные механизмы	5,2	0,6	5,8	1,8	0,7	2,5	8,3
2.5. Оборудование кормоцехов	6,0	3,7	9,7	1,8	1,3	3,1	12,8
3. Доильные установки							
3.1. Линейные, для доения в ведро	8,0	0,3	8,3	4	0,2	4,2	12,5
3.2. Линейные, для доения в молокопровод	4,0	0,8	4,8	1,0	0,6	1,6	6,4
3.3. Для доильных залов	4,5	0,7	5,2	1,0	0,5	1,5	6,7
3.4. Передвижные	5,0	0,5	5,5	1,8	0,1	1,9	7,4
4. Холодильные установки и оборудование первичной обработки молока							
4.1. Холодильные установки типа АВ-10, АВ-30, МТВ-14	4,8	1,2	6,0	2,3	0,3	2,6	8,6
4.2. Холодильные установки типа МХУ	4,3	0,6	4,9	1,6	0,3	1,9	6,8
4.3. Резервуары-охладители молока	1,6	0,5	2,1	0,6	0,3	0,9	3,0
4.4. Оборудование первичной обработки молока	2,0	0,5	2,5	1,0	0,3	1,3	3,8
5. Оборудование для уборки и переработки навоза и помета							
5.1. Транспортерные и скреперные установки	9,0	0,6	9,6	1,5	0,3	1,8	11,4
5.2. Транспортеры навозоуборочные ТСН-3,0Б и ТСН-2,0Б	15,0	3,6	18,6	7,4	3,0	10,4	29,0
5.3. Установки пневмогидроудаления	3,9	0,8	4,7	2,9	0,4	3,3	8,0
5.4. Оборудование переработки и утилизации навоза	3,5	0,9	4,4	2,0	0,6	2,6	7,0
6. Оборудование микроклимата							
6.1. Вентиляционное оборудование	1,5	2,5	4,0	0,5	1,6	2,1	6,1
6.2. Калориферы, тепловентиляторы и теплогенераторы	2,6	3,9	6,5	2,0	0,5	2,5	9,0
6.3. Котлы (водяные, паровые) и теплообменники	2,6	1,8	4,4	2,0	0,2	2,2	6,6
6.4. Электроводонагреватели и автопоилки с электроподогревом	2,0	6,5	8,5	2,0	0,1	2,1	10,6
7. Оборудование кормопроизводства							
7.1. Дробилки	4,6	1,0	5,6	2,2	0,3	2,5	8,1
7.2. Измельчители	3,2	0,5	3,7	2,2	0,2	2,4	6,1
7.3. Смесители и запарники	3,3	0,8	4,1	1,3	0,2	1,5	5,6
7.4. Грануляторы и брикетировщики	6,5	1,0	7,5	1,0	0,3	1,3	8,8

машин и оборудования животноводческих ферм и комплексов. Особенно это следует отнести к разработке норм расхода материальных ресурсов на техническое обслуживание и ремонт животноводческой техники, так как в объеме затрат они составляют около 50%. Техническая обоснованность, прогрессивность норм мобилизует потребителей на бережный расход топлива, материалов, запасных частей, энергии и т. д.

Для расчета потребности в материальных ресурсах на ремонтно-эксплуатационные нужды в 1983 г. Госкомсельхозтехники СССР и Минсельхозом СССР были утверждены

среднегодовые нормы отчислений от преysкурантной стоимости животноводческих машин и оборудования (табл. 1).

Однако применение этих нормативов в настоящее время неприемлемо. Одна из главных причин - это резкий рост цен на сельскохозяйственную технику, в частности на машины и оборудование в животноводстве. Так, например, оптовая цена на навозоуборочный транспортер ТСН-3, 0Б в 1983 г. была установлена единой на всем пространстве Советского Союза и составляла 990 рублей. При этом уровень затрат на производство этого транспортера на разных заводах-изготовителях существенно

Нормативы расхода материальных ресурсов на техническое обслуживание и ремонт по отдельным группам машин и оборудования в животноводстве

Таблица 2

Наименование групп машин и оборудования в животноводстве	Нормативы материальных затрат (долл. США) на ТО и Р на 1 усл. ед.
1. Доильные установки: линейные для доения в ведро линейные для доения в молокопровод и передвижные для доильных залов: типа «Тандем» типа «Елочка» и «Карусель»	17,03
	20,32
	19,88
	23,08
2. Холодильные установки: типа МХУ-8С резервуары-охладители молока оборудование первичной обработки молока	20,58
	15,10
	16,58
3. Оборудование для уборки и переработки навоза: транспортные и скреперные установки транспортные навозоуборочные ТСН-3, ОБ и ТСН-2, ОБ насосы для перекачки жидкого навоза	22,65
	24,99
	27,64
4. Оборудование для транспортирования и раздачи кормов: стационарные кормораздатчики типа ТВК-80А, ТВК-80Б мобильные кормораздатчики мобильные кормораздатчики электрифицированные	18,99
	21,09
	22,04
5. Оборудование кормоприготовления: дробилки, измельчители кормов смесители и запарники кормов комплект оборудования кормоцехов	13,83
	28,59
	28,12
6. Оборудование водоснабжения и поения: водоподъемные установки автопоилки чашечного типа ПА-1А, ПСС-1 и т. п. на 10 шт. электроводонагреватели и автопоилки с электроподогревом	12,10
	4,95
	29,54
7. Оборудование микроклимата: котлы-парообразователи тепловентиляционные установки и теплогенераторы	5,12
	16,35

отличался. Так, на Краснодарском авторемонтном заводе себестоимость изготовления ТСН-3, ОБ составляла 933 рубля, а на Лебяжьеvском ремзаводе Курганской области – 1112 рублей. В начале 2011 г. транспортер ТСН-3, ОБ в Белоруссии реализовывался по цене в 12 680 000 белорусских рублей, т. е. по сравнению с 1983 г. произошло увеличение в 12 808 раз. При сопоставлении изделия в ценах 1991 г. произошел рост в 4,3 раза. Приведем второй пример - поилка индивидуальная ПА-1, ее стоимость изменилась с 3,6 рубля до 34 715 белорусских рублей, что демонстрирует рост в 9643 раза, а в сопоставимых ценах цена возросла в 3,2 раза. Аналогичная ситуация наблюдается и по другим машинам.

При определении в настоящее время расхода материальных ресурсов на РЭН по ранее действующим нормативам их расхождение по сравнению с фактическими затратами составляет в пределах от 1,5 до 2,5 раза. Кроме этого, в условиях рыночной экономики отпускные цены формируются заводами-изготовителями, и их уровень государством не регулируется.

В связи с этим предлагается определять материальные затраты на техническое обслуживание и ремонт не по одному, а по нескольким нормативно-образующим факто-

рам. При этом, применив регрессионный анализ, можно установить зависимость для определения материальных затрат на техническое обслуживание и ремонт по группам машин.

В данном случае с помощью регрессионного анализа отобраны три фактора для определения материальных затрат на техническое обслуживание и ремонт по всем группам машин и оборудования в животноводстве.

В результате получено уравнение следующего вида:

$$Y = A_0 + A_1X_1 + A_2X_2 + A_3X_3, \quad (1)$$

где Y - материальные затраты на техническое обслуживание и ремонт машин и оборудования в животноводстве, руб.;

A_0 - свободный член в уравнении;

A_1A_2 и A_3 - коэффициенты регрессии при показателях факторов;

X_1X_2 и X_3 - показатели факторов, определяющие материальные затраты на техническое обслуживание и ремонт машин и оборудования в животноводстве,

X_1 - оптовая цена машин для реализации сельскому хозяйству, млн руб.

X_2 - категория сложности технического обслуживания и ремонта машин и оборудования животноводческих ферм и комплексов, усл. ед.;

X_3 - масса машин и оборудования, т.

Установлены эмпирические зависимости для определения материальных затрат на техническое обслуживание и ремонт по группам машин и оборудования в животноводстве. При определении материальных затрат на техническое обслуживание и ремонт животноводческой техники для уборки и переработки навоза получено уравнение:

$$Y = 37,55 - 5,54X_1 - 2,13X_2 + 113,3X_3 \quad (2)$$

В целях достоверности определения стоимостных нормативов на РЭН животноводческой техники по установленным эмпирическим зависимостям нами произведены расчеты для сопоставления затрат по индивидуальным нормам расхода материалов на техническое обслуживание и ремонт машин в животноводстве.

Структура расхода материалов и запасных частей на техническое обслуживание и ремонт машин и оборудования по группам на одну условную единицу

Таблица 3

Машины и оборудование	Структура расхода материалов и запасных частей, %			
	ЕТО	ТО-1	ТО-2	Ремонт
1. Доильные установки:				
линейные для доения в ведро	5,6	7,3	9,6	77,5
линейные для доения в молокопровод и передвижные для доильных залов типа «Тандем»	4,0	6,1	7,4	82,5
для доильных залов типа «Елочка» и «Карусель»	3,4	5,6	7,0	84,0
для доильных залов типа «Елочка» и «Карусель»	3,4	5,5	6,9	84,2
2. Холодильные установки: типа МХУ-8С	9,7	6,4	-	83,9
типа УВ-10, АВ-30, МВТ-14	7,3	6,0	-	86,7
типа SM-I200, KSA-500	8,5	4,9	-	85,6
резервуары-охладители молока	7,6	7,8	-	84,6
оборудование первичной обработки молока	8,8	9,3	-	81,9
3. Оборудование для уборки и переработки навоза: транспортные и скреперные установки	6,7	4,4	-	88,9
транспортные навозоуборочные ТСН-3, ОБ и ТСН-2, ОБ	4,7	3,4	-	91,9
установки пневмогидроудаления	7,2	6,0	6,9	79,9
насосы для перекачки жидкого навоза	12,0	5,2	3,5	79,5
оборудование для переработки и утилизации навоза	10,1	8,3	5,9	75,7
4. Оборудование для транспортирования и раздачи кормов: стационарные кормораздатчики типа ТВК-80А, ТВК-80Б	12,3	8,4	6,7	72,5
типа РКА-1000, РКА-2000, РКС-3000М	12,9	9,1	5,9	72,1
нории, транспортеры типа тс-40С, тс-40М	15,4	11,5	-	73,1
транспортеры и погрузочно-разгрузочные механизмы	15,0	7,4	-	77,6
мобильные кормораздатчики	16,0	7,9	5,2	70,9
мобильные кормораздатчики электрифицированные	12,8	6,2	6,4	74,6
5. Оборудование кормоприготовления: дробилки, измельчители кормов	14,5	8,9	-	76,6
смесители и запарники кормов	12,9	7,5	6,8	72,8
оборудование для приготовления травяной муки и гранулированных кормов	9,4	11,1	-	79,5
оборудование для брикетирования	9,6	11,8	-	78,6
оборудование автоматизированное для приготовления комбикормов	10,0	12,5	-	77,5
комплект оборудования кормоцеха	10,5	10,8	-	78,7
6. Оборудование для накопления кормов и механизации хранилищ	10,4	6,3	5,9	77,4
7. Оборудование водоснабжения и поения: водоподъемные установки	-	11,3	12,1	76,6
автопоилки чашечного типа ПА-1А, ПСС-1	10,2	15,6	-	74,2
автопоилки передвижные	8,6	9,2	7,4	74,8
электроводонагреватели и автопоилка с электроподогревом	8,4	11,9	-	79,7
8. Оборудование микроклимата: котлы-парообразователи	8,3	10,6	6,6	74,5
тепловентиляционные установки и теплогенераторы	7,9	9,1	6,8	76,2
вентиляционное оборудование	19,8	20,8	-	59,4
9. Насосы для подачи воды из поверхностных водоисточников и шахтных колодцев	6,4	10,9	6,7	76,0
10. Насосы для перекачивания цельного молока, сливок, обезжиренного молока и других молочных продуктов	9,8	10,4	-	79,8

В результате проведенного анализа установлено, что погрешность расхода материалов на техническое обслуживание и ремонт составляет $\pm 3-4\%$, и нормативы вполне могут быть использованы в практической производственной деятельности.

Для обеспечения оперативного планирования и проведения анализа расхода материальных затрат при техническом обслуживании и ремонте животноводческой техники нами разработаны нормативы на одну условную единицу в долларах США в целях устойчивости и применения их в течение 4-5 лет на производстве (табл. 2).

Располагая данными нормативов на одну условную единицу, можно определить годовые материальные затраты на техническое обслуживание и ремонт машин и оборудования в животноводстве по следующей формуле:

$$M = H_{\text{усл. ед.}} \cdot R, \quad (3)$$

где M - материальные затраты на техническое обслуживание и ремонт машин и оборудования в животноводстве, долл. США;

$H_{\text{усл. ед.}}$ - норматив материальных затрат на одну условную единицу по группе машин, долл. США;

R - категория сложности технического обслуживания и ремонта, усл. ед.

Пример. Исходные данные для расчета: категория сложности молокоохладительной установки УМЗ-10 равна 11,7 усл. ед.; норматив материальных затрат на 1 усл. ед. - 15,1 долл. США.

$$M = 15,1 \times 11,7 = 176,67 \text{ долл. США}$$

Расчеты показали, что материальные затраты, определенные по нормативам на одну условную единицу, имеют незначительное отклонение в сравнении с фактическими данными, а также с полученными результатами при расчетах по «Индивидуальным нормам расхода материальных ресурсов на РЭН».

Проведенный анализ и опыт работы показывают, что в настоящее время отсутствуют нормативы расхода материалов и запасных частей по видам технического обслуживания и на ремонт животноводческой техники. Поэтому необходимо определить расход материальных ресурсов по видам проведения технического обслуживания и на ремонт машин и оборудования животноводческих ферм и комплексов.

На основании проведенных исследований обоснована структура расхода материалов и запасных частей (табл. 3).

Зная структуру, категорию сложности, расход материалов и запасных частей на одну условную единицу по группам машин, определить материальные затраты по видам технического обслуживания и на ремонт можно по следующим формулам:

$$M_{\text{ЕТО}} = \frac{H^1 \cdot Y_{\text{мз ЕТО}}}{100} \cdot R; \quad (4)$$

$$M_{\text{ТО-1}} = \frac{H^1 \cdot Y_{\text{мз ТО-1}}}{100} \cdot R; \quad (5)$$

$$M_{\text{ТО-2}} = \frac{H^1 \cdot Y_{\text{мз ТО-2}}}{100} \cdot R; \quad (6)$$

$$M_P = \frac{H^1 \cdot Y_{\text{мз Р}}}{100} \cdot R; \quad (7)$$

где $M_{\text{ЕТО}}$, $M_{\text{ТО-1}}$, $M_{\text{ТО-2}}$ и M_P - годовой расход материальных затрат на ЕТО, ТО-1, ТО-2 и текущий ремонт, долл. США;

H^1 - норматив расхода материалов и запасных частей на одну условную единицу по определяемой машине соответствующей группы, долл. США;

$Y_{\text{мз ЕТО}}$, $Y_{\text{мз ТО-1}}$, $Y_{\text{мз ТО-2}}$ и $Y_{\text{мз Р}}$ - удельный вес в структуре расхода материалов и запасных частей по определяемой машине соответствующей группы, %;

R - категория сложности на определяемую машину, усл. ед.

Располагая данными о годовом расходе материальных затрат на техническое обслуживание и периодичность их проведения, определить расход материалов на проведение одного обслуживания можно по следующим формулам:

$$M_{\text{ЕТО}}^1 = \frac{M_{\text{ЕТО}}}{P_{\text{ЕТО}}} \quad (8)$$

$$M_{\text{ТО-1}}^1 = \frac{M_{\text{ТО-1}}}{P_{\text{ТО-1}}} \quad (9)$$

$$M_{\text{ТО-2}}^1 = \frac{M_{\text{ТО-2}}}{P_{\text{ТО-2}}} \quad (10)$$

где $M_{\text{ЕТО}}^1$, $M_{\text{ТО-1}}^1$, $M_{\text{ТО-2}}^1$ - расход материальных затрат на проведение одного технического обслуживания, долл. США;

$P_{\text{ЕТО}}$, $P_{\text{ТО-1}}$, $P_{\text{ТО-2}}$ - периодичность технического обслуживания по группам машин и оборудования животноводческих ферм, количество раз в сутки (смену), месяц или через определенный промежуток времени.

Приведем пример расчета расхода материалов на проведение одного ТО-1 по доильной установке «Елочка» УДЕ-8. Исходные данные для расчета: категория сложности УДЕ-8 равна 20,6 усл. ед.; норматив материальных затрат на одну условную единицу - 23,08 долл. США; удельный вес материальных затрат на ТО-1 от общей суммы расхода материалов и запасных частей составляет 5,5%; периодичность обслуживания ТО-1 - один раз в месяц. Подставим данные в формулу (5) и определим годовой расход материалов на проведение ТО-1:

$$M_{\text{ТО-1}} = \frac{23,08 \cdot 5,5}{100} \cdot 20,6 = 26,15 \text{ долл. США.}$$

Подставим полученные данные в формулу (10) и определим расход материалов на одно ТО-1:

$$M_{\text{ТО-1}}^1 = \frac{26,15}{12} = 2,18 \text{ долл. США.}$$

Расход материальных затрат на проведение одного ТО-1 составит 2,18 долл. США. Для проведения расчетов за оказание услуги сторонней дилерской организацией хозяйства фермеры производят оплату по курсу валюты, установленному Национальным банком РБ на дату выполнения работ.

Внедрение нормативов расхода материальных ресурсов на 1 усл. ед. категории сложности ремонта позволяет снизить годовые затраты на техническое обслуживание и ремонт машин и оборудования в животноводстве Республики Беларусь в сумме 3-3,5 млрд белорусских рублей.

ПРИГЛАШАЕМ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ



ВОСЕМНАДЦАТАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ
ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА



ЗЕРНО-КОМБИКОРМА-ВЕТЕРИНАРИЯ-2013



5-8 ФЕВРАЛЯ

МОСКВА, ВВЦ, ПАВИЛЬОНЫ: № 1 (20), № 2 (57)

СПЕЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА:



СОЮЗ
КОМБИКОРМЩИКОВ



ЕВРОПЕЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ
ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ КОМБИКОРМОВ



РОСПТИЦЕСОЮЗ



СОЮЗ РОССИЙСКИХ
ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ
СВИНИНЫ



СОЮЗ
ПРЕДПРИЯТИЙ
ЗООБИЗНЕСА



РОССИЙСКИЙ
ЗЕРНОВОЙ СОЮЗ



СОЮЗРОССАХАР

ГКО «РОСРБХОЗ»

ИНФОРМАЦИОННАЯ ПОДДЕРЖКА:

КОМБИ-КОРМА

Ценовик

ЖИВОТНОВОДСТВО
РОССИИ

НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ЖУРНАЛ
СВИНОВОДСТВО

Информационно-аналитический журнал
ЭФФЕКТИВНОЕ
ЖИВОТНОВОДСТВО

ТЕХНОЛОГИЯ
ЖИВОТНОВОДСТВА

МОЛОЧНОЕ И МЯСНОЕ
СКОТОВОДСТВО

Perfect
Agro Technologies

FEEDMAGAZINE
KRAFTFUTTER

КРЕСТЬЯНСКИЕ
ВЕДОМОСТИ

АгрРынок

птицепром

ВЕТЕРИНАРНЫЙ
ВРАЧ

ВЕТЕРИНАРИЯ

Vetcorn

ЦЕНТРОКОЗЬИСТВЕННЫЕ ЖИВОТНЫЕ
РВЖ

РАЦВЕТ И ФОРМ

АПК
ЭКСПЕРТ

АГРАРНОЕ
РЕШЕНИЕ

хранение и переработка
ЗЕРНА
научно-практический журнал

агрПрофи

БИО

Техника
и оборудование
для села

ОРГАНИЗАТОР ВЫСТАВКИ:

ЦЕНТР МАРКЕТИНГА «ЭКСПОХЛЕБ»

Член Всемирной Ассоциации Выставочной Индустрии (UFI)



Член Российского Зернового Союза



Член Союза Комбикормщиков



Россия, 129223, Москва, ВВЦ
Павильон «Хлебопродукты» (№40)
Телефон: (495) 755-50-35, 755-50-38
Факс: (495) 755-67-69, 974-00-61
E-mail: info@expokhleby.com
Интернет: www.breadbusiness.ru

Обзор индустрии производства соевых бобов в России



Материал подготовлен экспертами Аграрной торговой системы АГРОРУ.ком (www.agroru.com)

Индустрия производства соевых бобов в России сегодня является одной из весьма перспективных и бурно развивающихся, главным образом поскольку она является практически неосвоенной. В структуре мирового производства сои на долю России приходится чуть более 2%, что является катастрофически низким показателем, несопоставимым с уровнем производства по другим сельскохозяйственным культурам.

По итогам 2009 г. в России было собрано 940 тыс. тонн соевых бобов, что стало практически рекордным показателем для отечественной индустрии. По отношению к 2008 г. показатели роста составили 26%. В 2010 г. тенденция продолжилась, и прирост составил 20%, в результате чего показатели достигли уровня в 1,12 млн тонн продукции. Вместе с тем структура потребления сои в течение последних нескольких лет остается практически неизменной – порядка 85% выращенных внутри страны соевых бобов уходит в кормовую индустрию. По оценкам экспертов, отечественной индустрии производства сои необходимо еще порядка 4-5 лет для того, чтобы выйти на показатели самообеспечения.

На сегодняшний день потребность внутреннего рынка в сое оценивается чуть больше чем в 2 млн тонн в год, причем с имеющимися в настоящее время темпами развития основных секторов животноводства и индустрии производства комбикормов данная цифра обещает в ближайшие годы только расти. Об этом также свидетельствуют данные официальной статистики: в последние четыре года российский рынок сои демонстрирует высокую динамику развития. Объем производства сои в России с 2006 по 2010 г. увеличился в 1,5 раза, то есть ежегодный темп роста составил порядка 10,9%. По предварительным оценкам, в 2011 г. рост производства к 2010 г. составит около 29%.

На территории РФ основное производство сои сосредоточено в Дальневосточном регионе, где находится 75,5% суммарных посевов сои. 22% посевов сои - в Южном Федеральном округе, 1,5% – в Центральном Федеральном округе и около 1% - в Сибирском, Поволжском и Уральском регионах вместе взятых. В течение нескольких последних лет площади посевов в зависимости от округов стабильно возрастают на 10-15% в год. В период с 2009 по 2011 г. посевные площади под сою увеличились на 50%, что также является индикатором бурного роста показателей производства в ближайшие годы.

Интересно, что в ситуации с соей рост показателей производства в ближайшие годы вовсе не будет означать снижение уровня импорта. Дело в том, что рост выпуска продукции происходит одновременно с ростом спроса, и пока неясно, что же в ближайшие годы будет расти быстрее. Понятное дело, что недостаток продукции будет компенсироваться за счет увеличения импортных поставок. Завод «Содружество» является крупнейшим переработчиком сои в Европе с объемом переработки 3300 тонн в сутки, нацеленным на переработку только импортируемых соевых бобов. Согласно данным официальной статистики, импорт соевых бобов в текущем году составил 1,15 млн тонн, что на 13,5% выше показателя позапрошлого года.

Согласно оценкам независимого информационного агентства «АПК-Информ», за сентябрь-декабрь 2010/11 г. через порты на импорт было отгружено около 191,198 тыс. тонн соевого шрота. Импорт сои в Россию за рассматриваемый период составил 364,628 тыс. тонн. По итогам же 2010/11 г. импорт составит 450 тыс. тонн, что на 17,5% выше показателя прошлого года. То есть фактически показатели роста индустрии незначительно опережают

показатели увеличения спроса и роста импорта.

По данным официальной статистики, в настоящее время крупнейшими поставщиками сои в Россию являются страны Латинской Америки, в частности Парагвай и Бразилия. Так, объем импорта из Парагвая по итогам 2010 г. составил 46% от совокупного импорта, из Бразилии - 39,5% от совокупного импорта, в то время как на долю прочих стран вместе взятых приходится всего 15% от совокупного объема импорта. Судя по существующей тенденции, по итогам 2011 г. структура импорта сои в Россию не должна претерпеть значительных изменений.

В ближайшие несколько лет большая часть этих показателей будет возрастать, поскольку рентабельность отрасли остается довольно высокой, и количество инвестиций в нее в последние годы стабильно растет, причем инвесторами выступают как крупные российские, так и зарубежные компании. В частности, в пример здесь можно привести недавно достигнутую договоренность с южнокорейской Hyundai Heavy Industries Co., в рамках которой холдинг планирует в ближайшие три года инвестировать 13 млн долларов в увеличение производства сои в России.

В настоящее время Hyundai Heavy владеет около 68% акций российского ООО «Хороль Зерно», базирующегося в Приморском крае и занимающегося выращиванием кукурузы и сои. К 2014 г. планируется довести производство кукурузы и соевых бобов до 60 тыс. тонн. Весь урожай будет реализовываться в Корею. При объективном сравнении емкость российского рынка сои чрезвычайно мала – в частности, в США аналогичные показатели превышают наши в 15 раз, причем там в структуре производства значительно больше уходит на потребности питания населения, а не только

Динамика развития различных показателей производства сои в РФ в последние годы по итогам 10 месяцев

	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.
Начальные запасы, тонн	28 486	41 729	21 562	119 097
Посевная площадь, га	778 120	746 950	874 637	1 205 243
Уборочная площадь, га	710 383	710 476	792 991	1 118 864
Урожайность, ц/га	8,5	10,5	11,9	10,9
Валовой сбор, тонн	600 274	746 000	943 660	1 219 562
Импорт, тонн	468 227	836 031	1 035 840	1 150 000
Общее предложение, тонн	1 096 986	1 623 760	2 001 062	2 488 659
Потребление, тонн	1 049 910	1 600 410	1 881 860	2 370 000
Общее распределение, тонн	1 055 258	1 602 198	1 881 965	2 371 500
Конечные остатки, тонн	41 729	21 562	119 097	117 159
Запасы / распределение	4,0%	1,3%	3%	4,9%

на нужды производства кормов для животных.

По мнению экспертов, данный феномен связан, в первую очередь, с тем, что соя - достаточно редкий продукт в рационе россиян, несмотря на всю ее полезность для человеческого организма. Еще 5-10 назад был бум на соевое молоко, творог тофу и другую соевую продукцию, и тогда происходил массовый выпуск специального оборудования, но в конечном итоге соя в России не прижилась.

Между тем качественное отличие российской индустрии производства сои заключается в том, что у нас практически не выращивается генетически модифицированная соя в отличие от стран Евросоюза, США и Латинской Америки. Она также практически не импортируется отечественными компаниями. Некоторые эксперты выражают опасения, что в скором времени, с развитием индустрии, Россия может перенять данный элемент из-за рубежа. Причины для этого очевидны: использование генетически модифицированной сои в большинстве случаев поможет еще увеличить рентабельность производства, при этом существование какого-либо вреда подобного подхода ученым в перспективе только предстоит доказать, если он вообще существует.

Согласно данным ряда независимых статистических исследований, в период с 1964 по 2010 г. производство сои в мире выросло почти в 9 раз, с 29 млн тонн до 257 млн тонн. Вместе с тем структура производства по странам за этот период практически не измени-

лась. Основными производителями сои остаются США, Аргентина, Бразилия, Китай, Индия, Парагвай и Канада. На долю крупнейшей четверки стран-производителей (США, Аргентина, Бразилия и Китай) приходится 87% всего мирового производства, что в натуральном выражении составляет 224 метрические тонны (по данным на 2010 г.), в то время как самым крупным производителем сои исторически является США (38% мирового производства).

По прогнозам специалистов, мировой рынок соевых продуктов достигнет объема в 42,3 млрд долларов к 2015 г. в натуральном выражении, причем Россия к этому времени имеет все шансы довести свою долю до 5% от общего объема мирового рынка, поскольку динамика производства данной культуры в нашей стране значительно опережает аналогичные показатели мирового рынка.

Эксперты отмечают именно потенциал роста сферы использования сои в рационе людей, поскольку растущий спрос на питательную диету и повышение осведомленности потребителей о пользе для здоровья соевых продуктов являются ключевыми факторами роста на мировом рынке соевых продуктов. Другие причины - старение населения, рост популярности органических соевых продуктов и внедрение инновационных продуктов. Мировой спрос на соевые продукты значительно увеличился в последние годы. Хотя рынок стал свидетелем всего 6% роста с 2006-2007 гг., на рынок соевых добавок неблагоприятно

явно влияет так называемая «борьба с соевыми обвинениями», которые появились в течение последнего времени.

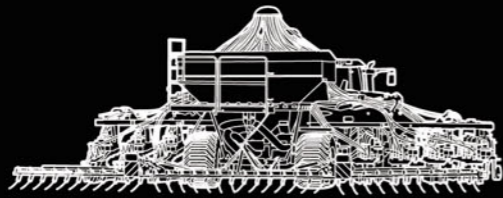
Азиатско-Тихоокеанский регион представляет собой самый крупный региональный рынок соевых продуктов по всему миру. США отстают от него. Будущий рост рынка, как ожидается, будет обусловлен развитием региональных рынков в Азиатско-Тихоокеанском регионе и Латинской Америке. Латиноамериканский рынок соевых продуктов, только по предварительным прогнозам, ожидает рост более чем на 4% до 2015 г. Рынок соевых ингредиентов, согласно прогнозам, ожидает рост на 3,4% до 2015 г.

Вместе с тем рентабельность мирового производства зависит от цен на сою, которая в свою очередь зависит от объемов потребления. Если предварительные прогнозы, согласно которым рост потребления сои в мире в ближайшие годы будет стабильно расти, подтвердятся, то будет наблюдаться и рост производства, однако в последние несколько месяцев 2011 г. наблюдается сильное давление на рынок. По мнению экспертов, оно объясняется тем, что баланс роста спроса и производства в последние годы претерпел значительные изменения в сторону относительного увеличения показателей производства. Порог рентабельности в западных странах на сегодняшний день оценивается в 25 долларов за тонну, и в настоящее время рынок балансирует в районе этого значения. □

AGROSALON

МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ

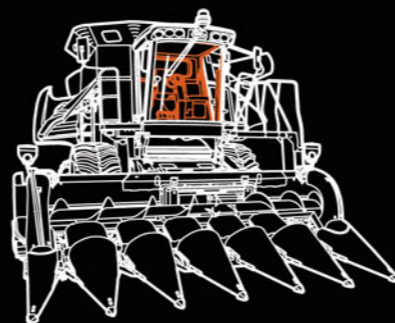
ВЕДУЩИЕ
ПРОИЗВОДИТЕЛИ
СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ



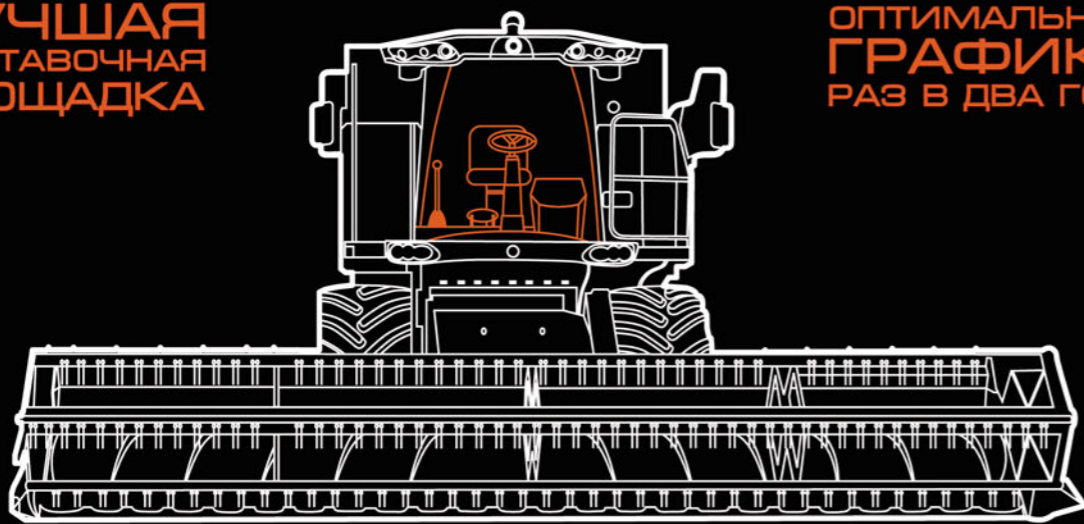
КАЧЕСТВЕННАЯ
ЦЕЛЕВАЯ
АУДИТОРИЯ



10-13 ОКТЯБРЯ
2012



ЛУЧШАЯ
ВЫСТАВОЧНАЯ
ПЛОЩАДКА



ОПТИМАЛЬНЫЙ
ГРАФИК —
РАЗ В ДВА ГОДА

МВЦ «КРОКУС ЭКСПО», МОСКВА, РОССИЯ

ВЫСТАВОЧНЫЙ КОМИТЕТ AGROSALON:



ОРГАНИЗАТОРЫ:

РОССИЙСКАЯ АССОЦИАЦИЯ
ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ



СОЮЗ МАШИНОСТРОИТЕЛЕЙ
ГЕРМАНИИ



WWW.AGROSALON.RU, AGROSALON@AGROSALON.RU, ТЕЛ.: +7 (495) 781 37 27

perfect agriculture
совершенное сельское хозяйство



Ведущий российский аграрный вуз наградил доктора Хайнца Драйера



Профессор Самарской ГСХА,
доктор Хайнц Драйер с медалью
имени В. П. Горячкина



Профессор, доктор Михаил Ерохин (слева) и Хайнц Драйер

В мае 2012 г. профессор Самарской ГСХА, доктор Хайнц Драйер (компания Amazonen-Werke) был удостоен особой чести. Президент Московского государственного

агроинженерного университета (МГАУ), профессор, доктор Михаил Ерохин и декан факультета «Процессы и машины в агробизнесе», профессор, доктор Анатолий Скороходов вручили

ему на головном заводе в Хасберген-Гасте знаменитую медаль имени В. П. Горячкина.

В хвалебной речи, в частности, отмечалось: «Медаль присуждается за достижения в области науки, академического образования и тесное сотрудничество с Московским государственным агроинженерным университетом имени В. П. Горячкина, ведущим агроинженерным вузом России». Медаль была вручена также за многочисленные разработки профессора Самарской ГСХА доктора Хайнца Драйера, которые интенсивно поддерживают исследования российской сельскохозяйственной техники и в то же время способствуют укреплению немецко-российских дружеских отношений.

Профессор Горячкин (1868-1935), именем которого названы медаль и Московский государственный агроинженерный университет, является пионером в области сельскохозяйственной техники. Он написал множество учебников и с 1922 г. был директором Всесоюзного института сельскохозяйственной механики (ВИСХОМ). Кроме того, Горячкин был членом множества других российских сельскохозяйственных научных организаций.



Слева направо: профессор, доктор Скороходов, профессор, доктор Ерохин, доктор Буксманн, профессор Самарской ГСХА, доктор Хайнц Драйер, Магдалене Драйер и доктор Юстус Драйер



CLAAS и HORSCH поставили мировой рекорд по посеву кукурузы

Начиная с 28 апреля фирмы CLAAS и HORSCH совместно устанавливали мировой рекорд по прецизионному высеву кукурузы. В течение 24 часов на машине Xerion 5000 и сеялке точного посева Maestro 24.70 SW было обработано поле общей площадью 490 гектаров с одновременным внесением удобрения. Рекорд поставлен вблизи российского города Чаплыгина, в центре черноземной зоны. Целью совместного мероприятия был посев кукурузы на 24 рядках с высокой средней скоростью 14,7 км/ч и очень хорошим вариационным коэффициентом. Это, пожалуй, первый мировой рекорд такого рода, при котором посев кукурузы выполнялся с подножным внесением удобрения. Так как восточноевропейский рынок обладает наибольшим потенциалом для используемой здесь техники, то установление рекорда было проведено в России. Команда состояла из 16 человек, в нее входили сотрудники фирм CLAAS и HORSCH, а также независимые специалисты.

Сцепка

Сеялка точного посева Maestro 24.70 SW фирмы HORSCH работает на 24 посевных рядках с шириной междурядий 70 см и глубиной посева от 1,5 до 9 см. В данном случае она была настроена на глубину посева 6 см. Высевные узлы питаются с помощью системы Seed on Demand, сокращающей продолжительность и

обеспечивающей простоту заправки. Центральный бак вмещает 2000 л семенного материала и 7000 л удобрения. Сеялка Maestro отмечена на выставке Agritechnica как лучшая машина 2012 г.

Maestro работает со скоростью посева 15 км/ч и выше в зависимости от требований к точности укладки. При скорости 15 км/ч машина обеспечи-

вает абсолютно точные результаты посева. Для этого в вертикальную трубу встроен сенсор семян, который наряду с количеством регистрирует также и расстояние между ними. С помощью этого сенсора водитель получает на терминале управления информацию о местах с отсутствием семян или с двумя семенами для каждого отдельного рядка, а также о вариационном коэффициенте. Благодаря этому он в состоянии своевременно реагировать на различные ситуации. Дозировочные приборы имеют электрический привод с возможностью отдельного включения.

Фирмы CLAAS и HORSCH при выборе тягача приняли решение в пользу трактора Claas Xerion 5000, который благодаря своим 524 л. с. является идеальным партнером для установления мирового рекорда в сцепке. Четыре колеса мощного трактора, имеющие одинаковый размер, в состоянии преобразовывать мощность двигателя в оптимальную мощность тяги, не повреждая при этом грунт, что придает сельхозмашине устойчивость на холмистой местности.

В течение 24 часов выполнялся текущий контроль всех параметров машины и сеялки, обеспечивалось их документирование с помощью системы Claas Telematics, которой оснащена Xerion, и сенсора семян на сеялке.

Всего израсходовано 10 т семенного материала и 47 т удобрения. То есть для заправки сеялки необходимо было предусмотреть 10 заездов в бокс. Одновременно производилась и заправка машины-тягача топливом. Мировой рекорд поставлен со средним расходом топлива 3,17 л/га.

Общая обработанная площадь (га)	448,29
Общее время работы (ч)	24
Производительность (га/ч)	18,6
Плотность посева (зерен/га)	88 000
Заданная позиция (%)	94
Общее количество внесенных семян (т)	10
Общее количество внесенного удобрения (т)	47
Расход топлива (л/га)	3,17
Скорость (км/ч)	14,7

Общие условия

Обработанные площади, состоящие из двух полей (320 и 170 га), находятся вблизи города Чаплыгина, примерно на расстоянии 360 км к юго-востоку от Москвы, в черноземной зоне без камней и с благоприятными полеводческими условиями (коэффициент рН 5,8, содержание гумуса 6,4%). Фактором, ограничивающим урожайность, является вода. Объем осадков составляет 400-450 мм в год.

Предшествовавшая кукурузе культура на обоих полях - озимая пшеница. Непосредственно после уборки произведена обработка почвы дисковой боронкой Horsch Joker 12 RT, а затем обработка без оборачивания пласта, включая внесение удобрения. Весной произведена неглубокая обработка грунта посредством культиватора Horsch типа Tiger 10 LT.

Состояние площади в начале работы по отношению к контрольной было оптимальным, так как земля хорошо высохла. Но в более глубоких слоях все еще имелось много влажного чернозема. Контрольную площадь невозможно было использовать, так как она была вспаханной и слишком влажной вследствие возникшей плужной подошвы.

«На снимках Telematics видно, что мы работали в реальных условиях. Как раз первое поле состояло почти исключительно из выступающих и клиновидных частей», - объясняет ситуацию Харальд Лоб, ответственный за проект со стороны фирмы CLAAS.



Команда рекордсменов: сотрудники фирм CLAAS и HORSCH работают рука об руку

Флориан Эрмер, ответственный со стороны фирмы HORSCH, дополняет: «Мы вынуждены были три раза останавливаться, так как один раз забились посевные агрегаты вследствие ошибки водителя, а два раза в дозировщиках находилась бумага. Это тоже факторы, имеющиеся в сельскохозяйственной практике». После установления мирового рекорда команда продолжила свою работу - обработала остальные площади, оставив за собой аккуратно засеянные поля.

Команда рекордсменов

В команду мировых рекордсменов фирм HORSCH и CLAAS всего входило 16 человек. Водители грузовых автомобилей обеспечивали снабжение семенным материалом, удобрением и дизельным топливом. Два человека заботились об отлаженном и, прежде всего, быстром обслуживании в боксах, то есть обеспечивали быструю заправку сеялки и трактора. Возведение сцепки осуществляли четыре водителя в сменном режиме. Техническая поддержка команды обеспечивалась тремя техниками, группа из трех человек непрерывно вела фото- и киносъемку.

Независимое жюри состояло из двух специализированных сельскохозяйственных редакторов из Германии и России: Йоханнеса Хедике из немецкого сельскохозяйственного издательства (dlv), Мюнхен, и Алексея Андреева

из специализированного журнала «Новое сельское хозяйство России».

О фирме CLAAS KGaA mbH

Семейное предприятие CLAAS (www.claas.com), основанное в 1913 г., является одним из ведущих мировых изготовителей сельскохозяйственной техники. Головное предприятие в вестфальском городе Харзевинкель занимает лидирующие позиции на европейском рынке зерноуборочных комбайнов. Фирма CLAAS - лидер мирового рынка в области самоходных полевых кормоизмельчителей, занимается производством тракторов, сельскохозяйственных пресс-подборщиков и машин для уборки кормовых угодий. В спектр интересов компании входят также современные сельскохозяйственные информационные технологии. Фирма CLAAS обеспечивает работой свыше 9000 сотрудников во всем мире, в 2011 коммерческом году ее оборот составил рекордные 3,3 млрд евро.

О фирме HORSCH

Фирма HORSCH Maschinen GmbH - ведущий изготовитель посевной техники и изделий для обработки почвы и защиты растений. Во всем мире известна увлеченность фирмы и ее 950 сотрудников сельским хозяйством. Эта увлеченность видна в каждом изделии, именно она руководит действиями каждого отдельного сотрудника HORSCH. □



Стартовый выстрел: время пошло - для установления мирового рекорда в распоряжении имелось 24 часа

По инновациям в кормоуборочной технике компания KRONE впереди планеты всей!

Ольга Рябых



Коммуникационный центр Drive&Train

Датой рождения компании Krone принято считать 1906 г., когда Бернхард Кроне основал свое первое маленькое производство – кузницу. Событие вполне рядовое – кузницы в силу развития прогресса открывались тогда по всему миру. Но если для одних крестьян это было временным занятием, то для других – делом всей жизни, своей и следующих поколений. Посетив в мае производство компании в Германии в рамках семинара-практикума, журналисты «РА» попытались понять, как семейные традиции способствовали процветанию компании и превращению ее в известный мировой бренд.

В настоящее время компания Krone представляет собой холдинг, состоящий из трех подразделений. Старейшее из них – торговый дом, в котором продается техника различных производителей. Помимо непосредственно тракторов, здесь можно приобрести кормоуборочную, посевную, пропашную и коммунальную сельхозтехнику от известных мировых брендов. Второе подразделение –

завод сельскохозяйственной техники Krone. Третье – производство автомобильных прицепов.

Экскурсию по заводу, выпускающему сельхозтехнику, который расположен в местечке Шпелле, провели Алена Шиммельпфенниг, специалист отдела маркетинга, и Валерий Криворук, директор по экспорту в страны СНГ.

Завод состоит из большого количества цехов, в которых нам удалось



Бернхард Кроне младший



Бернхард Кроне старший

побывать: это цех обработки металла и нарезания зубьев, учебно-производственная мастерская, цех инструментального производства и производства косилочных брусьев, отдел контроля (ОТК).

Кроме них имеется и сборочно-монтажный цех по производству косилок: пескоструйная установка, покрасочный цех и несколько сборочно-монтажных цехов других кормозаготовительных машин (по производству рулонных пресс-подборщиков, самозагружающихся прицепов и валкователей и BiG Line).

Неотъемлемая часть завода - склад запасных частей. Вся готовая продукция выходит из логистического центра. Поражает и система многоуровневого контроля на каждом этапе сборки. В системе ОТК работают 28 контролеров, которые одеты в красные халаты, отличающиеся по цвету от формы других работников. Кроме заводского корпуса, на территории производства расположены вспомогательные корпуса и офисные здания.

В центральном холле выставлены первые образцы техники, многочисленные дипломы, подарки, на стенах вывешены портреты членов семьи разных поколений во главе с основателем компании Бернхардом. Всем интересно было узнать, что собой представляли эти люди, какие должности занимали в компании, где учились сложной профессии машиностроителей и как ладили между собой. На все вопросы подробно отвечала Алена. Из ее рассказа мы узнали, что жену Бернхарда звали Анной, и она принимала активное участие в становлении фирмы. Оба представителя второго поколения, Хайнрих и Бернхард Кроне, первоначально освоили кузнечное дело, причем получили в этой сфере звание мастера (по немецкой градации - высшее звание в ремесленном деле). Во второй половине 20-х годов прошлого столетия они начали производство мелкой сельхозтехники не только собственной разработки, но и

своих партнеров, приобретая лицензии у местных крестьян-изобретателей (так было, например, с первой на рынке поилкой, где насос приводился в действие самим животным). К 1930 г. в производственную программу Krone входили также соломорезки, роторные свеклорезки, картофеледробилки, а чуть позднее - дисковые бороны и культиваторы.

Представитель третьего поколения, д-р Бернхард Кроне, получил уже высшее инженерное образование, совмещая учебу с работой на фирме.

А у представителя четвертого поколения, управляющего компанией с

2010 г., которого также зовут Бернхард, образование высшее экономическое. Он проходил практику на предприятиях холдинга в Дании.

В настоящее время на заводе работает около 1400 сотрудников, из них 130 инженеров-конструкторов и 40 испытателей, что в совокупности составляет 17% от кадрового состава.

Хотя в Германии немало фирм, создающих достойную кормоуборочную сельхозтехнику, Krone опережает

конкурентов инновационностью. Ни для кого не секрет, что для развития инновационного производства требуются огромные финансовые затраты. И компания денег на это не жалеет.

Если в 2004 г. инвестиции в научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки в сфере производства сельхозтехники составляли 9,8 млн евро, то в 2011 г. они выросли до 17,9 млн евро собственных средств. Это привело к закономерным результатам: многие новинки Krone на Agritechnica в Ганновере и других международных выставках на протяжении нескольких последних лет награждаются золотыми и серебряными медалями.

При этом модели, за которые получены награды, были выставлены в центральном холле завода, демонстрировались на тест-драйвах в поле. Но, главное, их сразу же после выставок можно приобрести в дилерских центрах компании, расположенных в 50 странах мира, в том числе и в России.



Прицеп-накопитель ZX



Задненавесная косилка с плющилкой



Рулонный пресс-подборщик серии Comprima

26 ножами, уплотняющим каналом, который соединяет подборщик с полувариационной прессовальной камерой, и, наконец, двуплечим обмотчиком, выдающим готовый рулон сенажа. Еще раз подчеркнем, что этот пресс-подборщик (впервые в мире!) выполняет все операции на ходу, не сбавляя скорости. Нужно отметить, что его скорость при прессовании составляет примерно 10 км/ч, что является очень хорошим показателем. У моделей, разработанных ранее, была предусмотрена технологическая остановка для формирования и обмотки рулона с последующим выталкиванием его из камеры.

Таким образом, фермеры, которые хотят сэкономить время на заготовку кормов, получили для этого уникальную возможность.

За что Krone была присуждена золотая награда на Agritechnica-2011?

Одно дело было увидеть прошлой осенью пресс-подборщик с обмотчиком Ultima, работающий в режиме pop-stop, на Agritechnica, и совсем другое дело – в поле. Работу этой уникальной машины, взявшей одну из двух золотых медалей в Ганновере, можно было наблюдать во время тест-драйва в Германии.

Весь агрегат состоит из нескольких взаимодействующих частей: подборщика Easy Flow с режущим ротором с





Слева направо: Н. Кудинов, А. Шimmelпфенниг, В. Криворук

Новые модели Big Pack High Speed

Также журналистам были продемонстрированы новые модели тягового пресс-подборщика Big Pack. В 2011-12 гг. компанией были выпущены новые модели Big Pack High Speed: 890 XC, 890, 1270, 1270 XC, 1290, 1290 XC, 1290 HDP, 4x4, 4x4 XC. Что же в них изменилось в отличие от уже имеющихся прессов на рынке? Таких отличий немало. Например, в модели Big Pack High Speed 4x4 увеличился проход подающей граблины на 18%, а у модели Big Pack 890 произошло увеличение частоты ходов поршня с 38 до 49 в минуту. Все это привело к увеличению производительности машины на 20%.

Можно отметить и увеличение номинального числа оборотов BOM – до

1000 об/мин. при работе в стандартных условиях или 800 об/мин. – при тяжелых условиях работы (густой травостой, осадки и т. д.). Изменения претерпели и сами подборщики.

Например, подборщик EasyFlow с удлиненными зубьями функционирует без направляющей дорожки и роликов граблины, за счет чего у него меньше износ и выше пропускная способность. При этом его рабочая ширина 2350 мм, а расстояние между зубьями 55 мм.

Увеличение пропускной способности происходит за счет увеличения прохода транспортного канала на 18% и системы VFS (вариационная система заполнения).

Кроме уже названных новшеств, можно отметить и встроенные датчики, интегрированные в блок управ-

Ворошитель серии KWT

ления по обеим сторонам канала, которые измеряют влажность тюка и рассчитывают его среднее значение. А также появилось отделение для шпагата, которое при открытии поддерживается газовой пружиной и может быть зафиксировано в открытом состоянии. Уплотнение по краю этого отделения не позволяет запылиться бобинам. Изменение коснулось и путей протягивания шпагата. Теперь три бобины используются для нижнего шпагата, а две – для верхнего. В систему Big Pack High Speed встроено взвешивающее устройство, состоящее из четырех весоизмерительных стержней; его функция, как и многие другие, интегрирована в блок управления. Погрешность взвешивания составляет около 2%.

Как мы убедились, перечисленные технологические новшества сделали эту машину более совершенной, мобильной и экономной в плане расхода топлива.

Косилки

Также был продемонстрирован новый модельный ряд косилок EasyCut с рабочей шириной от 2710 до 10 100 мм.

Фронтальные дисковые косилки F 280 и 320 M не применяют плющилки и барабаны для укладки валков, используя два косилочных барабана в стандартном оснащении. В обоих устройствах задействована зарекомендовавшая себя концепция привода посредством карданного вала и редуктора. Новинками этих моделей являются большой просвет для корма и более простая сцепка с трактором.

Задненавесные дисковые косилки R 280, R 320 и R 360 обладают трехто-

чечной задней навеской без плющилки и массивной конструкцией рамы для стабильности в поле и на дороге. Привод осуществляется посредством карданного вала. Новинкой является присутствие в устройствах регулируемой консоли навески для различных по ширине тракторов.

Отдельного внимания заслуживают косилочные комбинации B 970, B 1000 с рабочей шириной до 10 100 мм. Рабочую ширину в них можно вручную настроить при помощи трехступенчатой системы предварительной настройки с каждой стороны.

Помимо непосредственно косилок была представлена также первая интеллектуальная система разгрузки косилки EasyCut B 1000 CV Collect, управление которой осуществляется через специальный терминал.

Еще одной новинкой среди косилок является новая самоходная косилка-плющилка Big M 420, которая благодаря мощному двигателю идеально подходит для работы на густом травостое или на склоне. На поле она может достигать скорости 20 км/ч. Помимо нового двигателя косилка Big M 420 оснащена также по-новому сконструированной и еще более вместительной кабиной. Поверхность остекления стала больше, а стойки – тоньше, что обеспечивает лучший обзор из кабины. Качество исполнения и применение новейших материалов обеспечивают минимальный уровень шума. Климат-контроль и небольшой холодильник предоставляют исключительный комфорт. Также именно система автоматического управления Isobus, разработанная в том числе и для косилок Big M, получила на Agritechnica серебряную медаль.

Валкователи

Расширяет компания и линейку своих валкователей. Новый двухроторный валкователь Swardo 809 имеет рабочую ширину 6800 мм при транспортной ширине в 2995 мм и включает в себя валкообразующий фартук сзади.

Другая новинка, валкователь Swardo 1400 plus, в отличие от предыдущей модели может похвастаться усиленными карданными валами привода и интегрированной предохранительной муфтой, защищающей главный привод.

Также транспортное шасси при помощи гидрораспределителя опускается, не превышая допустимую транспортную высоту в 4 м.



Новый модельный ряд косилок EasyCut

Система загрузки

Продемонстрировала Krone применяемую на прицепах систему загрузки PowerLoad, также построенную на принципах автоматизма. Впервые на прицепах предлагается система автоматической загрузки, которая в зависимости от давления активно регулирует процесс. Для этого используются два сенсора, каждый из которых замеряет усилие давления на переднюю стенку над подающим ротором и объем загруженности прицепа. Информация с сенсоров идет дальше в электронную систему, которая в свою очередь, вычисляет оптимальное время для активирования донного скребкового транспортера, передающего корм в заднюю часть прицепа.

В заключение остается лишь добавить, что представители третьего и четвертого поколения Кроне, отец и сын, два Бернарда, приветливо встретив гостей, рассказали много интересного об истории, традициях своей семьи. Они помогли организовать экскурсии по заводу, тест-драйвы техники на поле, где специалисты давали подробные комментарии об оборудовании и технологиях. Старший Бернард, передав два года назад функции управляющего младшему Бернарду, до сих пор активно участвует в жизни компании. Он ежедневно отправляется на работу в свой офис на территории завода и по всем важным вопросам помогает сыну.

Компания «Кроне» – одно из ведущих и стабильных производств Герма-

нии, которое платит в казну большие налоги, чем способствует процветанию своей страны.

Поэтому и Правительство ФРГ не обходит своим вниманием заслуги «Кроне» перед отечеством, периодически посещает ее производства и отмечает почетными наградами. Например, на официальном открытии центра логистики прибыл министр земли Нижняя Саксония Дэвид МакАлистер, чтобы выразить благодарность управляющему и коллективу компании за достигнутые результаты, особенно в инновациях по кормозаготовке. А что касается наград, то их у компании достаточно много. Не считая золотых и серебряных медалей, полученных на международных выставках, есть и другие, не менее престижные. Например, памятная медаль Франца Грасхофа (немецкого инженера), которой награждаются инженеры за выдающиеся научные или профессиональные заслуги. Такими медалями ранее были награждены Фердинанд Цепелин, Вильгельм Майбах, Карл Бош и Фердинанд Порше – ученые-изобретатели с мировым именем. Или еще одна достойная награда – почетная медаль Эмсланда за заслуги перед регионом.

И это все еще раз свидетельствует о том, как истинные семейные традиции помогают процветанию бизнеса и способствуют развитию мирового прогресса, например, в области сельхозмашиностроения. □



Пресс-подборщик Comprima CV 210 XC

Трактора VERSATILE: на полную мощность. Трактора, проверенные временем

Татьяна Губская

VERSATILE – марка канадских тракторов, ведущая свою историю с 1966 г. За годы работы они зарекомендовали себя мощными, экономичными и универсальными сельхозмашинами.

Современные технологии сельского хозяйства требуют сокращения трудоемкости и повышения производительности на единицу техники. Для этого требуются мощные, высокопроизводительные машины. Именно поэтому была разработана новая серия тракторов VERSATILE High Horsepower Tractor (ННТ). Их уже по достоинству оценили болгарские аграрии.

- Признаться, не думал, что такие мощные машины могут быть настолько экономичными, - рассказывает механик Иван Пеев, - расход топлива стал гораздо меньше, когда начали использовать эту технику в своем хозяйстве. Это отличные трактора, которые удивляют не только своей производительностью и надежностью, но и комфортом.

Машины этой серии представлены модификациями мощностью 435, 485, 535 и 575 л. с.

Почти 40 лет трактора VERSATILE оснащаются надежными двигателями Cummins. Они сочетают в себе мощность и надежность. Рядное расположение 6 цилиндров, 24 клапана, турбонаддув и охлаждение наддувочного воздуха обеспечивают чистое и полное сгорание топлива.

В серии тракторов ННТ (435, 485, 535 л. с.) использован мощный двигатель QSX15 с рабочим объемом 15 л, соответствующий экологическим нормам Stage IIIA. Он был выбран для того, чтобы оптимизировать мощность, крутящий момент, частоту оборотов двигателя в соответствии с текущими нагрузками на поле.



Запас крутящего момента в 35% при частоте 1400 об/мин и 7%-ный дополнительный прирост мощности при 1800 об/мин позволит легко выполнять любые сельскохозяйственные операции.

Большая площадь радиатора уменьшает требуемый для охлаждения двигателя поток воздуха, и на привод колес остается больше мощности.

Объем двух топливных баков составляет 1325 л, что обеспечивает непрерывную работу в поле без необходимости дозаправки.

Для тракторов VERSATILE предлагаются два варианта трансмиссий: механическая Quadshift III и автоматическая Powershift. Оба варианта позволяют работать с необходимой скоростью и максимальным тяговым усилием.

Механическая трансмиссия Quadshift III 12x4 входит в стандартную комплектацию. Она оснащена тремя диапазонами скоростей. Каждый диапазон имеет четыре синхронизи-

рованные скорости с плавным переключением. Передаточные отношения скоростей подобраны таким образом, чтобы обеспечить гибкость и максимальную производительность в критически важном диапазоне от 4,8 до 12,8 км/ч.

Для всех моделей ННТ возможна установка автоматической высоконадежной трансмиссии Powershift. Она имеет 16 передач для движения вперед и четыре - для движения назад. Переключение передач осуществляется одним рычагом без необходимости использования педали сцепления.

Соотношение числа оборотов двигателя и скорости трактора очень важно для обеспечения эффективности современной посевной техники. Круиз-контроль возможен на всех моделях серии ННТ. Он позволяет поддерживать необходимую скорость трактора или обороты двигателя для максимальной мощности, крутящего момента или стабильного числа оборотов на вале отбора мощности.

Во время работы трактора большое количество времени уходит на переезд с одного места на другое. Для снижения этих затрат машины серии ННТ оснащены трансмиссией, обеспечивающей в транспортном режиме максимальную скорость в 35 км/ч.

Гибкость соединения рам и рулевых тяг позволяет изменять наклон рам на 15 градусов вверх или вниз, обеспечивая общий ход в 30 градусов, что очень важно при движении по неровной поверхности.



Рама сварена из листов высококачественной стали и обеспечивает прочность конструкции при сверхтяжелых нагрузках. Главный подшипник в точке сочленения рам долговечен и надежен. Точка крепления тягового бруса находится за точкой соединения рам, шарнирный палец соединения имеет диаметр 80 мм, а значит, способен выдержать колоссальные нагрузки.

Современные прицепы требуют больше мощности и потока гидравлики для обеспечения эффективной работы.

Гидравлическая система тракторов серии ННТ, оснащенная сенсорами нагрузки, обеспечивает регулировку и подачу потока гидравлики только при необходимости. При отсутствии потребности в высоком давлении система переходит в режим низкого давления, создавая резерв мощности, который переходит на тяговый брус.

Общая производительность гидравлической системы – 208 л/мин – обеспечивает эффективную работу многофункционального навесного оборудования. В качестве опции доступна система с более высокой производительностью (303 л/мин). Она оборудована шести- или восьми-секционным гидрораспределителем с дистанционным управлением.

Кабина Deluxe, которой комплектуются трактора серии ННТ, отвечает всем требованиям комфорта, безопасности и обзорности. Ступеньки, лестницы, поручни и перила функциональны и удобны. Панорамный обзор в 360 градусов позволяет оператору полностью контролировать ситуацию, хорошо видеть тяговый брус с рабочим оборудованием и легко манипулировать крупногабаритными прицепами приспособлениями.

Кабина оснащена сиденьем с подогревом и пневматической подвеской, а также сиденьем помощника. Стоит также отметить такие элементы, как электронный автоматический контроль микроклимата, поддерживающий в кабине заданную желаемую температуру, большие внешние зеркала заднего вида, солнцезащитные козырьки, очистители переднего и заднего стекол и консоль для установки монитора с подводкой электропитания.

Эффективную работу тракторов в ночное время могут обеспечить опционально доступные ксеноновые фары.

Конструкторы уделили особое внимание удобству обслуживания тракторов. Передняя решетка обеспечивает беспрепятственный доступ к радиаторам двигателя, трансмиссии, кондиционеру и охладителю топлива.

Боковые щитки поднимаются высоко вверх для простого обслуживания моторной установки.

Точки смазки легкодоступны и сгруппированы.

Удобно обслуживать и внешние планетарные редукторы: крышка может быть снята без демонтажа колес и полуосей. Фирменная черта тракторов VERSATILE – мосты с внешними планетарными передачами. Такая схема получила широкое признание за надежность, простоту, удобство в обслуживании и установке колес.

Во время регулярного техобслуживания планетарные механизмы мостов не снимаются с трактора, что сокращает время простоя. Ежедневный технический осмотр не занимает много времени – в мостах, трансмиссии, гидравлическом баке имеются указатели уровня масла.

Трактора VERSATILE за более чем 40-летнюю историю зарекомендовали себя как мощные и экономичные, сочетающие в себе качество и надежность. Серия ННТ призвана удовлетворить потребность аграриев в технике для энергоемких операций. Все необходимое для эффективной работы уже заложено в базовой комплектации, а широкий выбор опций позволит адаптировать технику к специфическим условиям. □

KVERNELAND предлагает полный ассортимент плугов, культиваторов, глубокорыхлителей, дискаторов

Неважно, какой способ обработки почвы вы используете в своей сельскохозяйственной практике - традиционные технологии или систему берегающего земледелия; Kverneland предлагает вам полный ассортимент плугов - от 2- до 14-корпусных, большой ряд культиваторов, глубокорыхлителей, дискаторов.

Среди новых разработок - плуг Kverneland 150 В, легкий и прочный, новый дискатор «Кволидиск», отвечающий требованиям фермеров к равномерной заделке соломы. Все машины, прежде всего, нацелены на высокую эффективность и низкие эксплуатационные расходы.

Kverneland 150 В: легкий, надежный, простой в эксплуатации

Новый навесной оборотный плуг предназначен для небольших и средних хозяйств с легкими и средними почвами, не засоренными камнями. Рекомендуется для агрегатирования с тракторами мощностью до 130 л. с. Новая конструкция обеспечивает снижение массы плуга, что позволяет значительно сократить затраты на его приобретение и эксплуатацию.



Новое исполнение рамы, присоединительной стойки и стоек корпусов со срезными болтами специально разработано для снижения массы плуга с сохранением традиционных эксплуатационных качеств техники Kverneland: высокой производительности, надежности и долговечности при обработке самых тяжелых почв.

Значительный клиренс под рамой (80 см), а также расстояние между корпусами (100 см) этого плуга обеспечивают качественную обработку полей с большим количеством растительных остатков на поверхности почвы.

Все модели оснащены механической регулировкой ширины захвата корпусов, которая не только повышает производительность вспашки, но и позволяет снизить погектарный расход топлива за счет более полного использования мощности трактора в любых условиях работы.

Дискатор «Кволидиск»

Дискатор «Кволидиск» с рабочей шириной от 3 до 7 м – **универсальность, высокая производительность и отличные рабочие характеристики!**

Равномерная заделка соломы является ключевым фактором для прорастания семян, поэтому Kverneland разработал борону «Кволидиск», отвечающую этим требованиям.

Кроме того, она служит для фермеров универсальной машиной, готовой как к мелкой, так и к более глубокой культивации, а также к перемешиванию соломы; ее отличают возможность обработки больших объемов растительных остатков (солома, средне-спелые кормовые культуры и т. д.), хорошее заглубление и качество резки, высокая производительность, простота регулировки и минимальные затраты на техобслуживание.

Для достижения отличного качества резки даже при работе на небольшую глубину «Кволидиск» оснащен диском большого диаметра (565 мм). Этот увеличенный диаметр позволяет облегчить работу с большими объемами растительных остатков, например, среднеспелых культур, которые необходимо переработать перед посевом следующей культуры. Зубчатые диски способствуют лучшему проникновению и облегчают вращение независимо от растительных остатков.

Диски толщиной 6 мм подвергнуты специальной термообработке для высокой долговечности и прочности. Таким образом увеличен срок службы машины и снижены затраты на техобслуживание.

«Кволидиск» имеется как в навесном, так и в прицепном исполнении.



 Kverneland

www.perfectagro.ru

9–12 октября 2012

Россия, Москва,
Всероссийский выставочный центр

AGROTECH
RUSSIA

Крупнейшая международная выставка
сельхозтехники в России

Широкий спектр техники от ведущих
сельхозмашиностроителей



В рамках агропромышленной выставки «Золотая осень»

Тел.: +7 (495) 969 57 12
+49 (69) 247 88 278

E-mail: agrotechrussia@DLG.org

www.agrotechrussia.com



отношению друг к другу приемы «контактной борьбы».

Справиться с невероятно сложной трассой, силовым противодействием соперников и собственными нервами удалось не всем. С дистанции сошли девять гонщиков. Один трактор перевернулся. Но как только его поставили на колеса, механизатор был готов снова ринуться в бой.

Тракторное сражение под Ростовом-на-Дону наблюдали более 30 тысяч зрителей. Среди них и фермер из Германии. Техническая комиссия не допустила его к соревнованиям ввиду отсутствия у трактора кабины и защитных дуг безопасности. Немец на-

мерен учесть замечания и вернуться в Россию через год.

Наиболее зрелищными и непредсказуемыми стали финальные кольцевые заезды со сменой дорожек. В борьбе за третье место первым к финишу пришел новичок Александр Донченко, обойдя на круге более опытного Михаила Воробьева. В поединке за первое и второе места победу у Али Ахметова уверенно отнял Анатолий Бобровский, ранее дважды становившийся чемпионом «Бизон-Трек-Шоу».

Бесстрашие гонщиков отметили особенно ценными подарками. Каждый из трех финалистов увез в свое хозяйство



Лучшим тракторным гонщиком России в третий раз стал Анатолий Бобровский

В третий раз за десятилетнюю историю тракторных гонок в России на высшую ступень пьедестала почета поднялся Анатолий Бобровский. Механизатор из ЗАО «Кировский конный завод» Целинского района Ростовской области стал единственным в стране трактористом, которому удалось дважды повторить победу на экстремальном турнире.

20 мая в гонках на тракторах «Бизон-Трек-Шоу 2012» сразились 34 механизатора из России и Украины. Соревнование посвятили 75-летию Ростовской области. Участники прошли семь этапов по пересеченной местности с грузом в 2,5 т и без, на время и на выбывание. Крутые спуски и подъемы, трамплины и опасные скоростные участки механизаторы преодолевали, практически не сбавляя скорости. Смело врезались в заготовленные «грязевые ванны» глубиной свыше 1 м и применяли по



Место	№	Пилот	Хозяйство	Опыт участия
1	23	Анатолий Бобровский	ЗАО «Кировский конный завод», Целинский район Ростовской области	8 лет
2	25	Али Ахметов	ЗАО им Ленина, Веселовский район Ростовской области	4 года
3	4	Александр Донченко	ООО «Алиса», Куйбышевский район Ростовской области	Впервые
4	7	Михаил Воробьев	ОАО «Прогресс», Кореновский район Краснодарского края	2 года



новый трактор. Главные призы аграриям предоставило правительство Ростовской области. Всего за восемь лет участия в тракторных соревнованиях Анатолий Бобровский пополнил машинный парк своего сельхозпредприятия четырьмя выигранными тракторами.

«Бизон-Трек-Шоу» проводится в Ростовской области с 2002 г. Соревнование призвано популяризировать профессию механизатора, вернуть уважение к сельскому труду, привлечь молодежь в агропромышленный комплекс.

С каждым турниром многоборье становится зрелищнее, растет число участников и поклонников этого необычного вида спорта. По признанию пилотов, состязание позволяет не только совершенствовать мастерство вождения сельхозмашин – появляются дополнительные стимулы для хорошей работы.



Девиз «Бизон-Трек-Шоу»: «Гонки на тракторах – наш национальный вид спорта».

ТЕХНИКА ВНЕ КОНКУРЕНЦИИ

Вера Зелинская, Российское аграрное движение

Почти 85 лет трудится на сельскохозяйственных полях многих стран техника, произведенная группой компаний SAME DEUTZ-FAHR. Удобная, мобильная, послушная и надежная, она успешно применяется как в крупных агропромышленных объединениях, так и в мелких хозяйствах фермеров. А сегодня эта техника делает уверенные шаги по освоению рынка сельскохозяйственной техники России и СНГ.

На состоявшейся в апреле пресс-конференции представители группы SAME DEUTZ-FAHR объявили о создании двух новых совместных предприятий со своим историческим партнером «Европоставкой». Цель этого шага – усиление прямого присутствия в независимых государствах как на коммерческом, так и на промышленном уровне.

- Группа SAME DEUTZ-FAHR рассматривает рынки стран СНГ и особенно России как преимущество, так как именно здесь в ближайшем будущем произойдут значительные изменения в плане механизации сельского хозяйства. По этой причине дальнейшее укрепление отношений с «Европоставкой» является необходимым и важным шагом для ускорения проникновения наших торговых марок в эти регионы, - заявил журналистам Витторио Кароцца, президент SDF.

Основательность и надежность SDF объясняются всей историей развития компании. Со дня создания ее инженеры работали над совершенствованием производства. Группа SDF, основанная Франческо Кассани в итальянском городе Тревильо в 1927 г., является одним из основных мировых производителей тракторов, комбайнов, двигателей и сельскохозяйственного оборудования.

В 2003 г. она стала одним из акционеров DEUTZ AG – крупнейшего производителя промышленных дизельных двигателей. В состав производственной группы входит три завода в Европе – в Италии, Германии и Хорватии, а также завод в Индии, который планируется значительно расширить, еще один завод строится в Китае.



В 2009 г. SDF запустила производство тракторов и уборочных комбайнов на новом заводе в России, который находится в Ленинском районе Московской области.

Чем привлекает потребителей техника группы SAME DEUTZ-FAHR? Прежде всего, широким ассортиментом, рассчитанным на различные уровни производства. Линейка тракторов компании отличается разнообразием и включает в себя модели мощностью от 30 до 270 л. с. Это позволяет удовлетворить любые требования земледельца.

Линейка комбайнов охватывает важнейшие сегменты рынка и включает модели от 120 до 360 л. с. Столь же разнообразны и виды комбайнов по своему назначению.

В ходе пресс-конференции журналистам была предоставлена воз-

можность задать представителям SDF вопросы. Они оказались разноплановыми. Например, на вопрос, есть ли у компании техника для мелких и фермерских хозяйств, был получен ответ: конечно же есть, и компания рада предложить ее потребителям. Кроме того, SAME DEUTZ-FAHR готова рассмотреть возможность участия в продаже техники российским аграриям по лизингу. Естественно, возник разговор и о существовании конкуренции, ведь в России немало предприятий, в том числе зарубежных, которые производят комбайны, трактора и другое оборудование. Ответ был более чем убедительным: конкуренция заставляет лучше работать, совершенствовать технические характеристики выпускаемой продукции, повышать качество сервисного обслуживания. □

В Агротехнологическом центре в Детчино впервые прошел день открытых дверей



В конце мая в поселке Детчино Калужской области состоялся первый день открытых дверей недавно созданного здесь Агротехнологического центра. В этом проекте объединили свои усилия пять ведущих мировых компаний: Grimme, Lemken, Wolf System, Big Dutchman и «ЭкоНива».

Во время дня открытых дверей компании не только продемонстрировали продукцию своих брендов, но и провели полевые испытания.

Агротехнологический центр в Детчино - проект сравнительно молодой. 27 сентября 2007 г. было подписано Инвестиционное соглашение с пра-

вительством Калужской области и руководством Малоярославецкого района. А уже 20 мая 2010 г. состоялось открытие центров по монтажной сборке, сервисному обслуживанию и продаже сельскохозяйственных машин в России Grimme и Lemken. В июне 2011 г. к ним присоединилась компания Big Dutchman, открывшая в Детчино свой логистический центр.

Две другие компании - «ЭкоНива» (крупнейший поставщик сельхозтехники и оборудования мировых производителей) и Wolf System (ведущий строительный концерн в сельском хозяйстве) - пока еще не открыли свои центры, но планируют сделать это до конца года.

«Мы начинали этот проект в непростые времена, когда начался кризис, и теперь гордимся его реализацией. Приятно видеть, что калужская техника отправляется на Дальний Восток и в другие регионы», - заявил министр сельского хозяйства Калужской области Леонид Громов, выразив надежду на то, что со временем техника в Калуге будет не только собираться, но и полностью производиться. □



ДОЖДЮ ВОПРОЕКИ

Плохая погода не помешала Lemken представить последние новинки и подвести итоги года

Вячеслав Рябых

Немецкая компания Lemken, основанная в 1780 г. и имеющая товарооборот более 266 млн евро, по праву является одним из лидеров в производстве почвообрабатывающей техники в Европе. Традиционно раз в два года, между выставками Agritechnica, компания организует «Дни прессы», на которых подводит итоги года и представляет новинки. В этот раз Lemken решила провести мероприятие не на основном производстве в Альпене, а на гоночной трассе Нюрбургринг. Это было сделано, чтобы по аналогии с автопроизводителями презентовать здесь последние технические достижения, такие как навесной опрыскиватель Sirius 10. Не смогли организаторы договориться лишь с погодой - дождь на протяжении мероприятий то приостанавливался, то начинался с новой силой, оставляя участникам незабываемые воспоминания.

«Lemken? Сельскохозяйственная компания? Не знаю про такую!» - пограничник в аэропорту Франкфурта решительно мотал головой и долго не хотел пускать корреспондента «РА» на территорию Германии.

Это говорило о том, что, несмотря на наличие более 1000 сотрудников по всему миру, осуществляющих производство высококачественной и производительной сельскохозяйственной техники, компании в плане узнаваемости есть куда стремиться.

Один из способов повысить узнаваемость бренда - проведение крупных корпоративных мероприятий в месте, которое известно не только в Германии, но и далеко за ее пределами.

Этим качествам автодром Нюрбургринг отвечал идеально. Старая трасса Нюрбургринг в неофициальном рейтинге любителей автогонок носит звание самой опасной и популярной одновременно. Трек расположен в

лесистой местности, на нем отсутствуют гравийные зоны безопасности, вместо которых в нескольких метрах от асфальта красуются прочные отбойники. «Мы всегда хотим связать то, что мы демонстрируем, с каким-то местом или достопримечательностью. В Нюрбургринге проходят обкатку новые машины, и мы тоже хотели показать здесь с новым опрыскивателем Sirius что-то новое и ранее неизвестное», - поясняет «РА» руководитель отдела продаж Lemken в Восточной Европе Йенс Моска.

Перед демонстрацией техники в Lemken подвели итоги прошедшего года.

Так, увеличение оборота на 30% в 2011 г., по словам руководства компании, открыло новую страницу в истории после двух лет незначительного снижения, а достигнутый оборот в 266 млн евро является новым рекордом для немецкого производителя.

Успешная динамика развития наблюдается почти во всех регионах рынка.

По объемам продаж среди стран первый результат, естественно, у Германии – 82,2 млн евро, на втором месте Франция с показателем 38,4 млн. Россия занимает почетное третье место с показателем 36,3 млн. При этом рост объемов продаж составил в прошлом году 87,9%. «В 2007-2008 годах, до кризиса, Россия была крупнейшим экспортным рынком для компании. Сегодня мы стоим на третьем месте, но нам должно быть стыдно, если через 2-3 года мы не вернем себе вторую позицию и не начнем приближаться к лидеру», - говорит Йенс Моска.

Демонстрация новинок должна была пройти не на самой трассе, где в тот момент проходили испытания машины БМВ, а по соседству с помещениями боксов команд. Коррективы в заявленную повестку дня внесла погода. Стоило новому плугу из семейства Diamant появиться перед зрителями, как на него обрушился ливень со шквалистым ветром. Пришлось собравшимся журналистам рассматривать устройство плуга уже в гоночном гараже, спрятавшись от плохой погоды.

Новой у плуга Diamant 12 является электрогидравлическая регулировка угла наклона. С ее помощью можно установить и сохранить наклон плуга из кабины трактора. Изготовленные из особо закаленных сталей без свер-

ления и перфораций, отвалы и полосы отвалов плуга гарантируют высокую стойкость к износу и длительный срок эксплуатации, так как они не закреплены болтами, а просто навешены на крюки, их можно также быстро менять.

Плуг может поставляться с автоматической системой защиты «Гидроматик», что помогает его корпусу всегда точно возвращаться в рабочее положение, даже в тяжелых условиях. Диапазон срабатывания в 38 см вверх и 20 см в сторону достаточен и при глубокой вспашке, чтобы работать бесперебойно. Этому также способствует высокая сила срабатывания, которую можно удобно регулировать из кабины трактора на изменяющихся почвах. Усилитель тяги заботится о переносе веса с плуга и передней оси трактора на его заднюю ось и тем самым предотвращает пробуксовку трактора. На краю поля усилитель тяги на Diamant 12 автоматически регулирует давление в гидравлической системе в зависимости от угла излома между трактором и плугом таким образом, чтобы трактор всегда оставался в стабильном положении. Для безопасного перемещения по дорогам давление в усилителе тяги регулируется.

Следующим экспонатом стал новый навесной опрыскиватель Sirius 10.

Яркое солнце, вырвавшееся из-за туч, позволило оценить его возможности на открытом воздухе.

Для включения автоматической трансформации в устройстве достаточ-





форсуночные корпуса и инжекторные форсунки, а также защитить их от повреждений. Новая пружинная система амортизации штанги, при которой боковые стороны штанг разъединяются посредством поворотной оси посередине, обеспечивает оптимальное горизонтальное ведение штанг и прекрасно гасит колебания через вертикальную ось.

Все трубопроводы интегрированы в штангу и наилучшим образом защищены от повреждений. К серийному оснащению нового Sirius 10 со штангой SEN также принадлежит циркуляционный трубопровод, так что после включения рабочий раствор мгновенно поступает в форсунки. Подача из трех источников исключает падение давления в штанге, так что каждая форсунка всегда распыляет одинаковое количество средства защиты растений. Впервые с Sirius 10 Lemken применяет на практике систему, с помощью которой возможно индивидуальное включение

но одного нажатия кнопки - и штанга из алюминиевой трубы складывается в транспортное или раскладывается в рабочее положение.

На фермеров-новичков, только начинающих изучать основы обработки почвы, именно автоматическое складывание и раскладывание штанги производит наибольшее впечатление, заставляя вспомнить фильмы про роботов-трансформеров.

Даже визуально у нового Sirius нельзя не заметить сокращение высоты конструкции благодаря уменьшенной и по-новому расположенной энергетической цепи. Кроме того, оптимизированный центр тяжести и меньший вес новой рамы способствуют существенно меньшей нагрузке передней оси трактора. Новый инжектор всасывания повышает производительность всасывания в смешивающем устройстве и таким образом облегчает заполнение и растворение средств защиты растений, создание баковой смеси. Дополнительно включаемый перемешивающий контур способствует лучшему перемешиванию баковой смеси и оптимизирует производительность мешалки. Сразу бросается в глаза измененная штанга из алюминиевой трубы, которая предлагается с рабочей шириной до 30 м. Большой диаметр предоставляет достаточно пространства, чтобы разместить пяти-



Смотр техники на ферме



Показ на поле



и выключение форсунок. Оснащение каждой форсунки независимыми электрическими клапанами позволяет управлять потоком жидкости к соплу форсунки. Они объединены по секциям и центрально управляются компьютером опрыскивателя Ecospray.

На следующий день Lemken продемонстрировала многие агрегаты, работающие по новейшим технологи-

ям, не на гоночном треке, а непосредственно в поле. Для этого ведущие специалисты компании были приглашены на одну из ферм, использующих ее продукцию. Помимо моделей Diamant и Sirius, собравшиеся должны были увидеть в деле прикатывающий каток «Флексринг» для тяжелых почвенных условий, новый Compact-Solitaire с внесением удобрений в меж-

дурядье, облегченный плуг Juwel 7 для тракторов с мощностью от 70 до 100 л.с., а также дисковые бороны Rubin 12.

Но погода вмешалась и здесь: дождь, ливший всю ночь, превратил близлежащие поля в некое подобие болота, поэтому показ достижений Lemken продолжился в выставочном режиме.

Наибольший интерес вызвала новая короткая дисковая борона от компании Rubin 12. Ранее сериями Heliodor 8 и Rubin 9 Lemken представляла технику для плоской стерневой обработки короткими дисковыми бороны с глубиной обработки до 12 см.

Теперь эти модели будут дополнены новой серией Rubin 12, в которой новая короткая дисковая борона способна работать на глубине до 20 см, которая раньше была доступна только культиваторам. Новым в устройстве является симметрическое расположение дисков для лучшей стабильности колеи короткой дисковой бороны и точного согласования с соседней колеей. Чтобы обеспечить оптимальное течение грунта, центральный диск первого ряда смещен несколько назад, а соответствующий диск следующего ряда - немного вперед.

Упругая пружинная борона позади первого ряда дисков заботится о контролируемой подаче потока земли, в то время как зубья бороны после второго ряда оптимально разделяют и отлично выравнивают почву. Обе пружинные бороны удобно и бесступенчато устанавливаются при помощи шпиделя. «Рубин» снабжен универсальным колесом, при помощи которого он может беспрепятственно маневрировать как на



Опрыскиватель



Завод

поворотной полосе, так и при транспортировке по дорогам.

Благодаря расположению рабочих органов и большому диаметру дисков «Рубин» подходит для стерневой обработки почвы, так же как и для основной обработки в тяжелых почвенных условиях. Даже большие количества органической массы интенсивно им обрабатываются.

Многих заинтересовало устройство навесных плугов Juwel.

С моделью Juwel 8 фирме «Лемкен» два года назад удалось реализовать новую концепцию навесных плугов. Все связанные с этим преимущества представлены и в новом Juwel 7, облегченном варианте. Как и на Juwel 8, оборот плуга Juwel 7 управляется

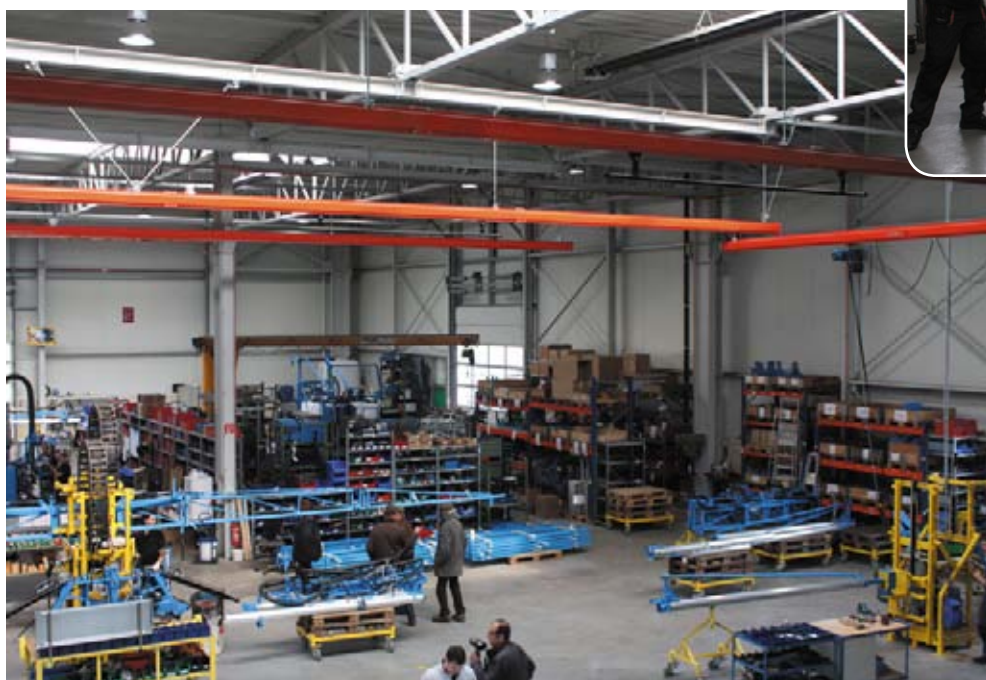
электрогидравлически при помощи системы TurnControl. Таким же образом может быть установлен и сохранен угол наклона плуга прямо из кабины трактора. Устройство управления обеспечивает надежный оборот и большой просвет между почвой и плугом.

Обе модели убедительно выделяются благодаря инновационной концепции корпусов и предплужников, которые обеспечивают надежное использование, лучшее качество работы (обработки) и удобное обслуживание.

Завершила «Дни прессы» экскурсия на недавно построенный завод опрыскивателей,

где представители СМИ могли сами убедиться в технологическом совершенстве линий по выпуску продукции Lemken.

Сроки выхода моделей, представленных во время демонстрации, на российский рынок различные. «Первые образцы из представленных новинок мы можем представить в России уже во второй половине 2012 года.



Это касается и нового Diamant, и нового Sirius. Исключение составит лишь Rubin 12, который мы сможем реально показать в конце следующего года», - поясняет Йенс Моска.

Побывав на родине совершенных агрегатов компании «Лемкен», увидев отлаженное производство и убедившись в безотказности работы данного оборудования на поле, никто не сможет усомниться, что эта техника премиум-класса была и остается вожделенной мечтой многих аграриев в мире, за исключением тех, кто ее уже приобрел. □

48-кратная точность в синем цвете

Компакт – Солитэр от ЛЕМКЕН

Чем выше Ваши ожидания относительно всхожести, тем лучше – универсальная рядовая сеялка Компакт – Солитэр оправдает их. Благодаря оптимизированной, высокоэффективной технологии ЛЕМКЕН. Компактно устроенная посевная комбинация, состоящая из короткой дисковой бороны, шинного катка и высевающих элементов оснащена 48 двухдисковыми сошниками OptiDisc и роликами ведения глубины. Благодаря этой ори-

гинальной инновации ЛЕМКЕН Вы достигаете более точного высева семян. Вместе с этим, семенной бункер объемом 4 500 литров создает основу для максимальной производительности на единицу обрабатываемой поверхности. Это качество ЛЕМКЕН, которое восхищает. Мы это называем: точность в голубом цвете. Так как мы знаем: не все пашни одинаковы. Проверьте нас на своем поле – мы с удовольствием Вас проконсультируем.



ООО «ЛЕМКЕН-РУС»
249080 Калужская обл.
Малоярославецкий р-н, с. Детчино
ул. Индустриальная, д.2
Тел.: (48431) 57 000
Моб.: +7 913 379 84 96
s.peters@lemken.ru
www.lemken.ru



 **LEMKEN**
THE AGROVISION COMPANY

КАЖДОМУ ПОЛЮ – НАДЕЖНОГО ПОМОЩНИКА!



www.rostselmash.com

Комбайны Ростсельмаш созданы для того, чтобы убрать урожай быстро, в срок и с минимальными издержками. Из года в год они на практике доказывают свою эффективность. Четыре серии зерноуборочных комбайнов позволяют потребителям из регионов с различными условиями сделать оптимальный для своего хозяйства выбор.

TORUM – сверхпроизводительный роторный зерноуборочный комбайн с высочайшей пропускной способностью, который позволяет убирать целый ряд культур на полях с большой урожайностью.

ACROS – это высокопроизводительная серия комбайнов с традиционной схемой обмолота, дополненной многими инновациями.

VECTOR – быстрый и экономичный, позволяет существенно снизить затраты на уборку, а значит – увеличить прибыль.

NIVA – надёжный и простой в обслуживании комбайн, использование которого на небольших полях – тактика, проверенная временем.

TORUM



Мощность от 400 до 490 л.с.

ACROS



Мощность от 255 до 325 л.с.

VECTOR



Мощность от 210 до 250 л.с.

NIVA



Мощность 155 л.с.

РОСТСЕЛЬМАШ
Агротехника Профессионалов