

Совершенные агротехнологии

в России и за рубежом

март –
апрель 2017

экономика • выставки • защита растений • сельхозтехника • свиноводство • птицеводство • уроки бизнеса • зерно • мясо-молочное животноводство • корма и кормление

economics • exhibitions • crop protection • agricultural machinery • pig farming • poultry • business lessons • grain • meat and dairy livestock • feed and feeding

SOLAR

от УРАЛХИМ

SOLAR –

линейка водорастворимых удобрений,
разработанная специально для защищенного
грунта, систем фертигации и внекорневых
подкормок сельскохозяйственных
культур. www.solar.uralchem.com



«СИНИЙ» ЗНАЧИТ «НАДЕЖНЫЙ»



Знакомо ли Вам чувство ЛЕМКЕН? Уверенность в выборе оптимального решения – машины с особой конфигурацией для достижения максимальной эффективности в Ваших почвенных условиях? Возможность приобретения у одного производителя обширного ассортимента продукции для обработки почвы, посева и защиты растений? Гарантия от лидера в области сельскохозяйственных услуг и технологий? **Испытайте это чувство!**



Узнайте больше о
«Синем»...
<http://ru.blue-means.com>

www.lemken.com

Реклама

 **LEMKEN**
The Agrovision Company

The agricultural magazine about advanced technologies in Russia
and abroad

СОДЕРЖАНИЕ

02 НОВОСТИ

04 ЭКОНОМИКА

- Маржа и труд всегда рядом идут

10 СОБЫТИЕ

- «АгроФарм–2017»
- Масложировая конференция
- «В молочной отрасли достигнута положительная динамика»

22 ЖИВОТНОВОДСТВО

- Анна Передерий: «Клиент номер один для нас – корова»
- Валерий Криворук: «Результаты продаж в России сегодня выше, чем за последние три года»
- Большой кормосмеситель для больших ферм

32 СЕЛЬХОЗТЕХНИКА

- Липецкий завод Kverneland Group: 10 лет спустя
- Новый сезон-2017 – вместе с техникой «ДЕСНА-ПОЛЕСЬЕ»
- Короткая дисковая борона: полное обновление
- AGKO-RM объявила о старте продаж в России Massey Ferguson 6713

42 РАСТЕНИЕВОДСТВО

- Фунгициды BASF на Международной космической станции
- Рекс Плюс®. Новый препарат – новые возможности
- На дне

56 ЗАЩИЩЕННЫЙ ГРУНТ РОССИИ

- Наталья Мошкина: «Решающий аргумент при выборе удобрений – соотношение цены и качества»
- Тенденции тепличного овощеводства

CONTENTS

02 NEWS

04 ECONOMY

- Margin and labor is always next to go

10 EVENT

- AgroFarm–2017
- Oil And Fat Conference
- 'In the dairy industry achieved positive dynamics'

22 ANIMAL HUSBANDRY

- Anna Peredery: 'The Customer is number one for us – cow'
- Valery Krivoruk: 'The Results of sales in Russia is higher today than during the last three years'
- A large feed mill for large farms

32 AGRICULTURAL MACHINERY

- Lipetsk factory Kverneland Group: 10 years later
- New season 2017 – along with the equipment «DESKA POLESIE»
- Short disc harrow: full update
- AGKO-RM announced the start of sales in Russia Massey Ferguson 6713

42 CROP PRODUCTION

- Fungicides BASF at the International Space Station
- Rex Plus®. New drug – new opportunities
- At the bottom

56 PROTECTED GROUND OF RUSSIA

- Natalia Moshkina: 'The decisive argument when choosing a fertilizer is the ratio of price and quality'
- Trends in greenhouse vegetable production

ИЗДАТЕЛЬ И УЧРЕДИТЕЛЬ ООО «Агентство «Современные технологии»

Экспертный совет:

Даниил Путятин,
директор департамента
мелиорации Минсельхоза России

Вадим Пронин,
председатель Совета Ассоциации
испытателей сельскохозяйственной
техники и технологий

Михаил Овчаренко,
президент Национального
агрохимического союза

Аркадий Злочевский,
президент Российского
зернового союза

Владимир Фисинин,
президент Росптицесоюза

Главный редактор
Ольга Рябых

Шеф-редактор
Вячеслав Рябых

Научный редактор
д.т.н., профессор
Василий Дринча

Дизайн, верстка
Наталья Войлокова

Корректор, редактор
Ольга Наталья

Директор по развитию
Николай Семёнкин

Редактор сайта
Анатолий Сердюков

Руководитель проекта
Юлия Дерюгина

PR-менеджер
Екатерина Левицкая
Тел. +7 (499) 519-04-12

Адрес редакции и издателя:
Москва, аллея Первой Маёвки,
д. 15, оф. 204

Тел.: +7 (499) 519-04-12.

E-mail:

info@krestyanin.com,
agrokaban@gmail.com

Сайт: www.perfectagro.ru

Номер подписан в печать:
10 апреля 2017 года

Тираж 10 000 экз.

Цена свободная.

Журнал зарегистрирован
в Федеральной службе по надзору
в сфере связи, информационных
технологий и массовых коммуникаций
(Роскомнадзор). Свидетельство
о регистрации средства массовой
информации ПИИ№ФС77-42901
от 6 декабря 2010 г.

Точка зрения редакции может не
совпадать с мнением авторов статей.
Редакция не несет ответственности
за содержание рекламных
материалов.

Любое воспроизведение материалов
и их фрагментов на любом языке
возможно только с письменного
разрешения ООО «Агентство
«Современные технологии».

МИНСЕЛЬХОЗОМ УТВЕРЖДЕНЫ ВЕТПРАВИЛА СОДЕРЖАНИЯ КРУПНОГО РОГАТОГО СКОТА

С 31 марта 2017 года вступил в действие приказ Минсельхоза России от 13.12.2016 № 551 «Об утверждении Ветеринарных правил содержания крупного рогатого скота в целях его воспроизводства, выращивания и реализации».

Правила устанавливают требования к условиям содержания КРС в целях воспроизводства, выращивания, реализации, а также требования к осуществлению меропри-

ятий по карантинированию КРС, обязательным профилактическим мероприятиям и диагностическим исследованиям КРС, содержащегося гражданами, в том числе в личных подсобных хозяйствах, в крестьянских (фермерских) хозяйствах, индивидуальными предпринимателями, организациями и учреждениями уголовно-исполнительной системы, иными организациями и учреждениями, имеющими до 500 голов КРС вклю-



чительно, а также организациями, содержащими более 500 голов КРС.

Согласно правилам в хозяйствах не допускаются содержание и выпас КРС на территориях бывших и действующих полигонов твердых бытовых отходов, скотомогильников, предприятий по обработке кожевенного сырья, очистных сооружений.

При содержании КРС в хозяйствах совместно с другими животными (овцы, козы, свиньи) здание, в котором они находятся, делится на изолированные помещения для каждого вида.

Птица должна содержаться в отдельно стоящем здании изолированно от животных.

Consultant.ru



ЯРОВОЙ СЕВ В РОССИИ ПРОВЕДЕН НА ПЛОЩАДИ 640 ТЫС. ГА

По состоянию на 23 марта яровой сев проведен на площади 640,6 тыс. га, или 1,2% к прогнозу, сообщает Минсельхоз России.

Весенние полевые работы проходят в Южном, Северо-Кавказском, Центральном и Приволжском федеральных округах.

В Южном федеральном округе сев проведен на площади 481,3 тыс. га, или 7,8% к прогнозу, в Северо-Кавказском федеральном округе – на 152,4 тыс. га, или 8,5%, в Центральном федеральном округе – на 6,9 тыс. га, или 0,1%.

В Краснодарском крае, Республике Крым и Ростовской области приступили к севу ранних овощей. В Адыгее, Крыму и Ростовской области также начали посадку раннего картофеля.

В целом по стране подкормлено 6,4 млн га озимых зерновых культур, что составляет 36,9% к общей площади сева, в том числе:

в Южном федеральном округе – 3,9 млн га, или 64,6% к площади сева, в Северо-Кавказском федеральном округе – 1,2 млн га,

или 52%, в Центральном федеральном округе – около 1,3 млн га, или 32,2%, в Приволжском федеральном округе – 135,1 тыс. га, или 3%, в Северо-Западном федеральном округе – 19,3 тыс. га, или 19,3%.

DairyNews.ru



ИЗРАИЛЬСКИЙ БИЗНЕС ВЛОЖИТСЯ В РОССИЙСКИХ КОРОВ

Российский фонд прямых инвестиций (РФПИ) и израильская LR Group договорились о совместных инвестициях в российский молочный бизнес. На проекты в области животноводства и переработки партнеры готовы потратить на первом этапе до \$100 млн.

РФПИ и израильский агроинтегратор планируют осуществлять инвестиции в молочное животноводство и переработку молока на территории России, говорится в совместном сообщении компаний. Их объем на первом этапе составит до \$100 млн. Сейчас стороны ведут изучение наиболее перспективных региональных проектов.

LR Group, основанная в 1985 году израильскими бизнесменами



Рой Бенон Ями и Ами Лустигом, специализируется на инвестициях в средние и крупные проекты в области сельского хозяйства, энергетики, телекоммуникаций, охраны здоровья и строительства,

говорится на сайте самой компании. Группа работает в регионах с развивающейся экономикой, среди которых Африка, Океания и Южная Америка.

РБК

LA BUVETTE®

Специалист по поильному оборудованию

MULTI-TWIN

MULTI-TWIN 400

THERMOLAC

MULTI-220

Quality Products Made in France

LB и GV

BIGCHO 2

BAÏKAL 230

POLYSTALL

По всем вопросам обращаться: Диана ПРЕЦИОЗИ - Тел.: +33 324 52 37 23 - d.preziosi@labuvette.fr

Rue M. Périn - P.A. Ardennes Emeraude - CS 50749 Tournes - 08013 CHARLEVILLE-MÉZIÈRES Cedex (Франция)

www.labuvette.com

Маржа и труд всегда рядом идут

Николай Порошин

В начале февраля Институт конъюнктуры аграрного рынка (ИКАР) провел 8-ю Международную конференцию сельскохозяйственных производителей и поставщиков средств производства и услуг для аграрного рынка «Где маржа», собравшую, как заявили организаторы, рекордное количество (более 400) участников.



Повестка дня, кроме основной сессии, обсуждившей ситуацию и перспективы развития основных мировых и российских аграрно-продовольственных рынков, включала в себя ряд круглых столов по самым актуальным темам – от проблем рынка земель сельскохозяйственного назначения, инвестиций и государственных субсидий до создания «умных ферм» и применения инновационных идей.

Заявление одного из участников конференции, утверждавшего, что знает, где искать маржу, тут же было опровергнуто другим, задавшим залу короткий вопрос: где? Тем самым еще раз подтвердив актуальность конференции, которая в этом году собралась в непростое время. С одной стороны, санкции США и Евросоюза, ответные меры России, а также падение рубля способствуют развитию отечественного аграрного рынка и увеличению экспорта продукции на внешний рынок, а с другой – замедление темпов роста доходов населения ведет к снижению покупательной способности, что не лучшим образом отражается на ценах внутреннего рынка. А тут еще и проблемы небывалого за последние годы урожая зерновых, сахарной свеклы и, как следствие, перенасыщение рынка сахаром при ограниченных возможностях экспорта.

«СОХРАНИТЬ ВЫСОКУЮ ПЛАНКУ ПРОШЛОГО ГОДА...»

Участников конференции от имени министра сельского хозяйства Александра Ткачёва приветствовал его заместитель – Иван Лебедев. Свое выступление он посвятил перспективам развития агропромышленного комплекса. Подводя итоги 2016 года, замглавы Минсельхоза России назвал его «годом свершений и побед в российском аграрном секторе». «Сегодня мы ставим перед собой задачу – сохранить высокую планку прошлого года и эффективно использовать средства господдержки, чтобы сельхозтоваропроизводители получили максимальную отдачу», – сообщил он. По словам Ивана Лебедева, с начала 2017 года вводится новый механизм господдержки – льготное кредитование и «единая субсидия», причем регионы получают большую самостоятельность в распределении средств. Общий объ-

ем поддержки составит 215,8 млрд рублей. В рамках льготного кредитования под 5% субсидии планируются предоставлять напрямую банкам в размере 100% ключевой ставки по кредитам. «С таким подходом сельхозпроизводителям и фермерам больше не придется отвлекать собственные оборотные средства на оплату процентов и ждать их последующего возврата в виде субсидий», – констатировал Лебедев. За счет активного развития АПК положительная динамика наблюдается по смежным отраслям, утверждает замминистра. В 2016 году за счет увеличения поддержки и спроса аграриев на отечественную сельхозтехнику ее производство возросло на 68%, зерноуборочных комбайнов – более чем на 30%, кормоуборочных – более чем на 60%, тракторов – на 60% и прицепной техники – на 37%; аграрии смогли приобрести новой техники почти в 2 раза больше.

Иван Лебедев в своем выступлении коснулся и темы животноводства, обратив внимание на положительные тенденции в нем. Так, по итогам 2016 года производство скота и птицы выросло в стране на 4%. Для обеспечения всей потребности в молоке и молочных продуктах к 2020 году планируется построить дополнительно около 800 ферм. И такая работа активно ведется. Положительным моментом замминистра считает, что отечественные предприятия смогли практически полностью удовлетворить потребности внутреннего рынка в племенном поголовье свиней и мясного скота. К этому он добавил: «Развитие собственного семенного и племенного фонда – это вопрос продовольственной безопасности. Зависимость российского аграрного рынка от поставщиков семян и племенных животных создает риски для устойчивого объема производства продуктов питания. По целому ряду позиций

доля импорта семян составляет от 20 до 80%, например, доля импорта семян кукурузы – 28%, семян подсолнечника – 44%».

В текущем году, сообщил он, посевные площади составят порядка 80 млн га и будет продолжена планомерная работа по введению в оборот неиспользуемых земель сельскохозяйственного назначения. В своем выступлении заместитель министра коснулся и задач развития мелиорации, науки, борьбы с АЧС и других направлений работы ведомства.

Выступление Ивана Лебедева не осталось незамеченным, оно активно обсуждалось в кулуарах конференции, бизнес-сообществу оказалась небезразличной позиция министерства по многим направлениям состояния дел в аграрном бизнесе и, в частности, льготного субсидирования. Выводы в основном совпали: хорошая маржа ждет тех, кто готов серьезно и планомерно работать в сельском хозяйстве.



Иван Лебедев, заместитель министра сельского хозяйства РФ



«НОВЫЕ ИДЕИ И СТИМУЛЫ – ДРАЙВЕРЫ РАЗВИТИЯ АГРАРНОЙ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ...»

Доклад Дмитрия Рылько, генерального директора ИКАР, носил длинное название: «Традиционные и новые источники экономического роста в сельском хозяйстве России близки к завершению. Нужны новые инвестиционные идеи и стимулы». В этом, тем не менее, вся суть его выступления, направленного на то, чтобы стимулировать участников конференции к поиску новых подходов к ведению аграрного бизнеса в России. Маржа в противном случае будет скорее призрачной, чем реальной. Увы, но таковы реалии времени.

Что характерно для экономики России сегодня? Во-первых, падение темпов роста реальных располагаемых доходов. Они падают начиная с 2014 года и находятся сегодня примерно на уровне 2010 года (за 100% берем 2008 год). Соответственно, индекс оборота розничной торговли за 2016 год скатился на уровень 2009 года. Индекс потребительских цен падает с 2015 года, и его существенного роста в ближайшие годы не предполагается. МЭР вообще прогнозирует восстановление потребительских доходов

только в 20-е годы. Во-вторых, на экономику России существенное влияние оказывает стоимость барреля нефти на мировом рынке, а она на 1 января 2017 года была чуть выше 50 долларов. В-третьих, начиная с января 2016 года наблюдается тенденция к укреплению рубля, что не самым лучшим образом отзовется в российской экономике, в частности, ключевые отрасли отечественного растениеводства будут «проседать».

Однако основной тренд аграрной отрасли страны – тенденция роста – сохраняется во многом из-за сокращения импорта продовольственных товаров после введенных правительством России контрсанкций. Статистика показывает, что за 2016 год темпы прироста сельскохозяйственной продукции составили 4,8%, а пищевой промышленности – 2,4%. Это должным образом сказалось на индексе производства, который стал положительным (+1,1%), тогда как по итогам 2015 года он носил отрицательный характер (–3,4%). Следовательно, подытоживает докладчик, в 2016/2017 году рублевая маржа основных сельскохозяйственных культур, благодаря росту урожайности, остается на высоком уровне.

Касаясь производства зерновых, Дмитрий Рылько делает такие выводы:

1. Рекордный урожай 2016 года, «угрожающе хорошее» состояние озимых текущего дает перспективу «пугающе хорошего» урожая 2017 года, а это, учитывая большие переходящие запасы зерна, может привести к ценовой катастрофе на рынке. «Почему пугающая? Потому что мы видим пугающе низкие цены нового урожая, который в том числе базируется на этой оценке потенциального урожая в России и на Украине. Колоссальный урожай зерна может обернуться ценовой катастрофой на рынке», – считает докладчик. При этом он обратил внимание конференции на отсутствие «сильных внутренних драйверов» для роста потребления зерна на внутреннем рынке.
2. Пока недостаточно силен экспорт, который надо развивать. По мнению Дмитрия Рылько, нормальный баланс рынка возможен в случае вывоза за пределы России около 37,5 млн тонн зерна. Экспорт пшеницы пока планируется на уровне 28 млн тонн. «Если этот показатель будет достигнут, то Россия второй год подряд будет крупнейшим экспортером пшеницы», – считает он. Однако с его качеством «колоссальные проблемы».
3. Высокие переходящие остатки, которые на 1 июля 2017 года могут составить 22,5 млн тонн, способны оказать негативное влияние на цены нового урожая 2017/2018 года. Крестьяне не спешат продавать зерно, в частности пшеницу, по причине небывалого, начиная с 2001/2002 года, урожая кукурузы, подсолнечника, сои и сахарной свеклы в хозяйствах центра и юга России, продажа которых приносит хороший доход, позволяя успешно решать все текущие проблемы.

«Масличные (почти) никогда не подведут», – утверждает эксперт. Производство масличных культур в РФ составило 13 800 тысяч тонн, что позволило на 64% загрузить промышленные мощности по их переработке, – это лучший показатель за последние три года. Выпуск подсолнечного масла в сезоне 2016/2017 года будет самым высоким за последние десять лет. «В 2016 году Россия вышла на третье место в мировом рынке по поставкам подсолнечного масла, – отметил Дмитрий Рылько. – Однако маржа переработчиков в Поволжье, где сконцентрированы основные мощности по переработке агрокультуры, выглядит не так оптимистично, как хотелось бы, поскольку они вынуждены конкурировать друг с другом». Несмотря на стагнацию мировых цен на подсолнечник, «спрос на российское подсолнечное масло колоссальный», – заключает Дмитрий Рылько. По его прогнозу, Россия в этом сельхозгоду продаст на мировом рынке около 1,3 млн тонн. Масло купят как стра-

ны традиционного рынка сбыта – Турция и Египет, так и новые – Иран, Китай и Малайзия. В 2017 году, по прогнозу ИКАР, производство масличных культур может вырасти до 16 млн тонн, но проблемы с продуктивностью и соблюдением севооборота в ключевых регионах могут этому помешать.

Говоря о сахаре, Дмитрий Рылько отметил, что производство сахара в России растет начиная с 1991 года. За последние 19 лет продуктивность отрасли выросла в 3,8 раза. Увеличились на 81% и мощности сахарных заводов. В России сейчас наблюдается перепроизводство сахара, причем его экспорт крайне низок и ограничен. Все это чревато «депрессивно низкими» внутренними ценами на сахар. Что касается мировых цен в рублевом эквиваленте, то они, начиная с июля 2016 года, пошли вниз из-за снижения ввозной пошлины и укрепления рубля. По мнению ведущих мировых аналитиков, 2016/2017 год будет вторым годом дефицита сахара



Дмитрий Рылько, генеральный директор ИКАР

на мировом рынке из-за увеличивающегося спроса в Индии и других странах. Вероятнее всего, цены на сахар в USD продолжают умеренный рост, начавшийся в августе 2015 года из-за погодных проблем в странах ключевых производителей. В итоге эксперт сделал такой вывод: «Осторожно с севом свеклы в 2017 году».

Золотая Нива
МЕЖДУНАРОДНАЯ АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА
23-26
мая 2017
Краснодарский край, Усть-Лабинский район,
Выставочный центр возле ст. Воронежская,
тел.: 8 (86135) 4-09-09, www.niva-expo.ru
Партнер мероприятия
КОМПАНИЯ СОКО СЕБЕВЫЙ КОМПЛЕКС

Реклама



Молочную отрасль эксперт называл «таинственной». «Наши цены на ключевые молочные продукты, несмотря на девальвацию, остаются таинственно выше, чем мировые, чем в соседней Европе, по крайней мере по нашим оценкам. Есть два региона: Ленинградская область и Москва – те регионы, которые дорого кормят и получают очень большие надои. Северо-Запад – это очень интересный регион, где при одних и тех же климатических условиях мы наблюдаем колоссальные технико-экономические различия в молочном животноводстве. Может быть, имеет смысл держать компактное, но очень эффективное стадо молочных коров. Может быть, не нужно гнаться за этой самообеспеченностью, сосредоточиться и подогнать все регионы к этому уровню, и тогда у нас будет все по-другому в молочном животноводстве», – заключил Дмитрий Рылько.

В целом, и это подтвердил Артем Белов, исполнительный директор Национального союза производителей молока, ситуация на молочном рынке благоприятная, позволяющая производителям получать приемлемую доходность, хотя есть факторы, которые беспокоят. Так, последние 24 месяца наблюдается тенденция к снижению потребления молока насе-

лением и замещению молочных продуктов в меню молокосодержащей продукцией. Беспокойство вызывают возможная отмена санкций, которые дали существенный толчок развитию отечественной молочной индустрии, а также изменение правил льготного кредитования сельского хозяйства.

А ЧТО НА МИРОВОМ АГРАРНОМ РЫНКЕ?

В ходе конференции оценку мирового аграрного рынка представила Кона Хак, руководитель группы исследований товарных рынков компании ED&F Man (г. Лондон, Великобритания). По ее мнению, макроэкономические условия, влияющие на рынок, таковы.

1. Сырьевые рынки достигли дна. Вложения в сырьевые активы находятся на росте оптимизма в мировой экономике.
2. По прогнозам МВФ, экономическими драйверами роста в мире станут развивающиеся экономики.
3. Ускорение инфляции будет стимулировать инвестиционный спрос на сырьевых рынках.
4. Многие в мировой экономике будут зависеть от поведения евро и доллара. Фундаментальные причины указывают на укрепление доллара. Экономика США будет расти, как и ставка ФРС.
5. Цены на зерновые и масличные снижаются уже в течение трех лет. Соотношение запасов пшеницы к потреблению максимально за 15 лет. Предложение и запасы пшеницы находятся на пике. Наибольшие запасы пшеницы сосредоточены в Китае и Индии. Без этих стран мировой показатель запасов к потреблению выглядит не столь уверенно.
6. Весьма комфортны мировые запасы по кукурузе. Однако стоит учитывать, что ее потребление в США зависит от производ-

ства биоэтанола и потребностей животноводства. Эта страна по-прежнему является лидером по урожайности кукурузы, которая в 2016 году была максимальной – почти 11 тонн с гектара.

7. Запасы сои не так высоки, как по зерновым, но все может измениться на фоне роста посевных площадей и урожайности в США, а также рекордного урожая в Бразилии и проблем с посевной в Аргентине. Производство сои остается высоко-рентабельным для фермеров США, и высоким экспортным спросом на нее должен компенсироваться возможный спад внутреннего потребления. В Китае хорошая маржа в свиноводстве может стимулировать импорт сои. Маржинальность сои выше, чем у кукурузы, поэтому весной возможно увеличение посевных площадей.
 8. Сахар показал наилучшую динамику в 2016 году, в 2017-м возможен дальнейший рост. Цена на него остается на высоком уровне благодаря снижению емкости рынка второй год подряд.
 9. На мировом рынке продолжится рост цен на молочные продукты из-за снижения производства молока. Однако ожидаемое восстановление поголовья КРС в США способно повлиять на цену, возможны протекционистские меры. Маржа при производстве молока достаточно высока из-за низких издержек.
- Конференция завершилась поздним вечером. Ее участники смогли услышать самые свежие аналитические обзоры ведущих экспертов аграрной отрасли, оценить ситуацию с реализацией сельскохозяйственной продукции на внутреннем и мировом рынках и собственные риски при совершении сделок, а также нацелить себя на поиск новых источников роста производства при максимальной марже готовой продукции.

KUHN, the pioneer, the innovator*.



50
YEARS
OF INNOVATION
DISC MOWER



#THEDiscMower

KUHN в социальных сетях



www.kuhn.ru

Реклама

Дисковые косилки КУН – это 50 лет инновационного развития для качества кормов, высокой производительности и рентабельности. КУН – больше, чем техника!

«АгроФарм-2017»

В очередной раз выставка стала бизнес-площадкой для российских аграриев.

Растущий спрос на продукцию для животноводства положительно сказался на популярности «АгроФарм». Организаторы выставки отметили увеличение числа экспонентов и площади экспозиции на 10%, а также рост числа посетителей в сравнении с прошлым годом на 35%.

С 7 по 9 февраля на ВДНХ проходил главный российский форум для профессионалов животноводства и птицеводства – «АгроФарм-2017», организаторами которого выступили АО «ВДНХ» и ДЛГ Интернэшнл ГмбХ при официальной поддержке Министерства сельского хозяйства РФ. Традиционно партнерами этого важного мероприятия стали Национальный союз производителей молока, Национальный союз свиноводов, Российский птицеводческий союз, Национальная Ассоциация Скотопромышленников России.

Посетителям даже за три дня с трудом удавалось обойти экспозицию площадью 16 500 кв. м, чтобы познакомиться с продуктами и услугами для производства и переработки продукции животноводства от 398 экспонентов из 30 стран мира. Всего более 12 400 специалистов из российских регионов, стран ближнего и дальнего зарубежья посетили это мероприятие.





За 11 лет успешной деятельности «АгроФарм» зарекомендовала себя в качестве престижной площадки для демонстрации инновационных решений в области животноводства и птицеводства, а также местом встреч инвесторов, владельцев, руководителей и специалистов животноводческих хозяйств, экспертов отрасли, представителей власти и поставщиков продукции. Здесь рождаются новые тренды, демонстрируются современные технологии, обсуждаются актуальные вопросы в области производства и переработки продукции животноводства и птицеводства.

В церемонии открытия «АгроФарм-2017» приняли участие директор Департамента животноводства и племенно-



го дела Министерства сельского хозяйства Российской Федерации Харон Амерханов, руководитель Комитета по агропромышленной политике Общероссийской общественной организации «Деловая Россия», председатель Правления «Союзмолоко» Андрей Даниленко, президент Росптицесоюза Владимир Фисинин, генеральный директор Национального союза свиноводов Юрий Ковалев, первый заместитель генерального директора АО «ВДНХ» Дмитрий Михайлов, вице-президент ассоциации по продвижению инновационных технологий в АПК (ДЛГ) Филипп Шульце-Ескинг.

В рамках церемонии открытия выставки состоялось награждение победителей профессионального конкурса по трем номинациям: «Лучший продукт АгроФарм-2017», «Лучшая научная разработка АгроФарм-2017», «Лучший сервис АгроФарм-2017». Главными факторами при выборе победителей являлись инновационность решений и удобство для практической реализации в условиях российских животновод-

ческих предприятий. По итогам конкурса жюри определило 22 компании, которые и получили заветную награду «Лучшие на АгроФарм-2017».

Отдельное внимание на «АгроФарм-2017» было уделено автоматизации – одному из основных трендов в современном животноводстве. Целый ряд компаний представили технические решения для автоматизации процессов кормления, доения, содержания животных, поддержания микроклимата, а также наблюдения и управления стадом. Среди экспонатов были продемонстрированы автоматизированные установки для чистки животноводческих помещений, дозировки и раздачи кормов, автоматизированные системы для кормления и поения, роботы-дойеры, системы электронной идентификации животных с использованием подкожных микрочипов, электронных бирок, болюсов, а также программное обеспечение для управления процессами в животноводстве.

Экспозицию дополнили конференция «Автоматизация производственных процессов в живот-

Комбинированный посевной комплекс AGRATOR - COMBI

Для сева при любой технологии обработки почвы.



- Комбинированный посевной комплекс для сева при любой технологии обработки почвы.
- Конструктивно состоит из двух основных модулей: модуля обработки почвы и посевного модуля.
- Два ряда тяжелых дисков и 4 ряда культиваторных лап на пружинных стойках формирует отличную мелкокомковатую структуру почвы.
- Обеспечивает предпосевную культивацию, выравнивание, обратное прикатывание, посев с внесением удобрений, прикатывание посевов, шлейфование.
- Обработывающие блоки с уникальной продольно-поперечной системой подвески обеспечивают идеальное копирование поля.
- Бункер для семян и удобрений увеличенной емкости. Собственный шнек-загрузчик с гидроприводом.
- Компактная конструкция «все в одном». Скорость транспортировки 30 км/ч.
- Сертификат № TC RU C-RU.A301.B.04074

- ✓ Аккредитован в ОАО «Россельхозбанк»
- ✓ Аккредитован в ОАО «Росагролизинг»
- ✓ Аккредитован в ОАО «Татагролизинг»



Участник программы обновления парка техники «РОСАГРОЛИЗИНГ»

AGROMASTER

www.pk-agromaster.ru

423970, РТ, Муслюмовский р-н,
р.п. Муслюмово, ул.Тукая, 33 а.
Производственная компания
«ПК Агромастер»

E-mail: agromaster@mail.ru

8 (85556) 2-39-08

8 (85556) 2-43-59

8 (85556) 2-43-56

УЗНАЙТЕ БОЛЬШЕ



новодстве» и серия тематических презентаций от различных производителей, которые позволили гостям и участникам мероприятия больше узнать об актуальных технологических трендах отрасли.

Тему автоматизации продолжило премьерное мероприятие 2017 года – бизнес-тур в образцово-показательное роботизированное молочное хозяйство Московской области. Участники тура на практике смогли увидеть, как комплексное внедрение современных технологий автоматизации позволяет минимизировать человеческий фактор и существенно увеличить показатели эффективности в животноводстве.

Всего в рамках «АгроФарм» состоялось более 50 мероприятий. Разнообразие и актуальность тем деловой программы по достоинству оценены посетившими выставку специалистами, среди которых было немало делегаций из разных регионов России.

Обширную деловую программу выставки открыл VIII съезд Национального союза производителей молока «Союзмолоко» с участием вице-премьера Правительства РФ Аркадия Дворковича и министра сельского хозяйства РФ Александра Ткачёва.



На съезде были подведены итоги прошедшего года, представлен отчет о работе союза и достигнутых целях, а также поставлены задачи на 2017 год. Глава Минсельхоза Александр Ткачёв подчеркнул, что в течение пяти лет Россия может сократить импорт молока за счет господдержки молочного скотоводства, на которую в текущем году предусмотрены солидные бюджетные инвестиции.

Еще одним ярким событием деловой программы стал бизнес-форум «Животноводство России на пути освоения внутренних и внешних рынков», организо-

рами которого выступили Министерство сельского хозяйства РФ, АО «ВДНХ» и ДЛГ е.Ф. В ходе форума развернулась активная дискуссия между экспертами, представителями власти и предпринимателями. Участники мероприятия обсудили стратегические цели развития отрасли, экспортный потенциал, качество и требования к продукции животного происхождения на экспорт, а также инструменты продвижения продукции животноводства на внешний рынок.

Изменившаяся макроэкономическая ситуация, трансформация



SPACE 2017

ПЛАНЕТА ЖИВОТНОВОДСТВА | 12-15 | РЕНН
Сентября | ФРАНЦИЯ



Более **1.400** экспонентов
(1/3 из которых - зарубежные компании),
расположенных в **11** павильонах,
а также **250** стендов на открытом воздухе.
Площадь экспозиции **156.000** кв.м.
700 экспонируемых животных.

Более **100.000** посетителей-профессионалов,
из которых **12.000** - зарубежные участники.
380 журналистов, в том числе
98 зарубежных.
Программа бесплатных посещений
ферм региона.

Информация о SPACE 2016

SPACE:
ВАЖНЕЙШЕЕ СОБЫТИЕ
ДЛЯ ВСЕХ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ
ЖИВОТНОВОДСТВА: МОЛОЧНОГО
И МЯСНОГО СКОТОВОДСТВА,
СВИНОВОДСТВА, ПТИЦЕВОДСТВА,
КРОЛИКОВОДСТВА,
КОЗОВОДСТВА.

Предварительная регистрация ЗАРУБЕЖНЫХ ПОСЕТИТЕЛЕЙ на сайте WWW.SPACE.FR



www.space.fr

@SPACERennes
#SPACE2017

international@space.fr / Тел +33 223 48 28 80

МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА СОВРЕМЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ЖИВОТНОВОДСТВА



потребительских предпочтений, растущая конкуренция заставляют изыскивать возможности снижения производственных издержек, наращивания эффективности производства и расширения продаж. Этим темам были посвящены такие важные отраслевые мероприятия, как международная конференция «Производство мяса птицы и яиц – российские производители в мировом сравнении», организованная Росптицесоюзом, и технический семинар «Управленческие инновации в свиноводстве – реальный путь повышения эффективности предприятий», организованный Национальным союзом свиноводов. «Ключевыми понятиями для развития сегодня и на перспективу являются эффективность и биобезопасность», –

подчеркнул в своем выступлении президент Росптицесоюза В.И. Фисинин. Эти факторы являются основополагающими, как для птицеводства, так и для свиноводства.

Специалисты рыбного хозяйства и аквакультуры в рамках конференции на тему «Пресноводная аквакультура: мобилизация ресурсного потенциала» обсудили современное состояние, достижения, проблемы, перспективы развития и интеграции пресноводной аквакультуры в агропромышленный комплекс в условиях импортозамещения.

В ходе работы выставки «АгроФарм» уделялось повышенное внимание мясному скотоводству, козоводству и кролиководству.

Большим интересом у фермеров пользовалась серия меропри-



ятий «Школа Фермера», в рамках которой владельцы фермерских хозяйств делились опытом успешного ведения бизнеса. Для специалистов-практиков были организованы многочисленные мастер-классы по репродуктологии, обслуживанию и бонитировке крупного рогатого скота, уходу за выменем и обработке копыт коров, проведению УЗИ-обследований и чипированию скота, а также осеменению кроликов.

Центром притяжения посетителей на выставке стала и «живая экспозиция» с племенными животными, среди которых были коровы молочных пород, быки мясных пород, овцы, козы, а также кролики и кроссы птицы мясного и яичного направления, в т.ч. перепела.

Выставка «АгроФарм-2017» в очередной раз успешно выполнила свои задачи и вновь подтвердила высокий статус крупнейшей бизнес-площадки для представителей отраслей животноводства и птицеводства, дающей уникальную возможность ее участникам эффективно продвигать продукцию и услуги, находить новых клиентов, заключать взаимовыгодные контракты.

Следующая выставка для профессионалов животноводства и птицеводства «АгроФарм» состоится 6–8 февраля 2018 года в павильоне № 75 на ВДНХ.

По релизу выставки



БАТУМИ (ГРУЗИЯ) | Х МОЛОЧНАЯ ОЛИМПИАДА



Открой молочную ГРУЗИЮ

საქართველო



Irina Solomina
is@dairynews.ru
+7(968)926 18 39

Elena Fedyunina
ef@dairynews.ru
+7(906)733-75-56

21-25
МАЯ
2017г.

Международная масложировая конференция

Вячеслав Рябых

В апреле в Москве при поддержке Министерства сельского хозяйства состоялась Международная масложировая конференция «Рынки масличных и продуктов их переработки – 2017: рекорды и перспективы». В ней приняли участие более 150 представителей крупнейших перерабатывающих предприятий масложировой отрасли, производителей масличных, поставщиков технологий и оборудования, трейдеров, отраслевых аналитиков из России, стран Евразийского экономического союза, Латвии, Турции и других стран.



СИТУАЦИЯ НА РЫНКЕ

На открытии в своем выступлении заместитель министра сельского хозяйства Евгений Непоклонов отметил, что масложировая отрасль является одной из успешных в российском АПК. В 2016 году выручка работающих в ней предприятий превысила 600 млрд рублей, а объем производства вырос на 2,4%. «Выручка в отрасли растет быстрее, чем в пищевой промышленности в целом. За последние 4 года ее рост составил 93%, тогда как в целом пищевая промышленность показала увеличение выручки за этот период на 43%», – подчеркнул замминистра.

По его словам, за последние 6 лет производство растительных масел увеличилось на 63% и достигло в 2016 году 5,1 млн тонн. Из этого объема более 2,6 млн тонн ушло на экспорт, что в де-

нежном выражении составляет 2,2 млрд долларов. В прошлом году был собран рекордный урожай масличных культур – 17,5 млн тонн, что существенно превышает показатели предыдущих лет. В завершение выступления замминистра призвал игроков масложирового рынка выработать комплексную позицию, которая обеспечит устойчивое развитие отрасли.

Первый заместитель министра сельского хозяйства Российской Федерации Джембулат Хатуов сделал особый акцент на необходимости наращивать экспорт продукции верхнего передела и привел в пример Турцию, которая, закупая российское масло наливом, фасует его в своей стране и реализует в дальнейшем в другие страны Ближнего Востока. «Нам необходимо так-

же наращивать экспорт конечного продукта», – сказал он, призвав бизнес активнее участвовать в проекте «Экспорт продукции АПК», который предполагает государственную поддержку по таким направлениям, как экспорт сельхозпродукции и продовольствия и продвижение российской продукции за рубеж.

Доступный экспортный потенциал России по сырому маслу за счет вытеснения доли Украины и удовлетворения растущих потребностей Индии составляет 3,6 млн тонн. Такой прогноз сделал заместитель директора Дивизиона по развитию экспортного потенциала ГК «ЭФКО» Ростислав Ковалевский.

По итогам 2016 года продукция масложировой отрасли заняла 2-е место в экспорте АПК, при этом в его структуре почти половина

пришлась на экспорт сырого подсолнечного масла, 17% – на прочие растительные масла, 16% – на маслосемена, 15% – на шроты и жмыхи и 5% – на маргарины и промышленные жиры.

Как сказал Ковалевский, на сегодняшний день лидерами по импорту российского сырого подсолнечного масла остаются Турция и Египет, но в условиях нынешней конъюнктуры наиболее интересными рынками в плане развития экспорта для России выступают Индия и Китай. «В пятилетней перспективе суммарный рост потребления в этих странах по отношению к сезону 2016/2017 вырастет на 1 млн тонн, при этом на текущий момент доля России на рынке Китая составляет не более 15%, а на рынке Индии – 0%», – отмечает эксперт.

Анализируя перспективы России на мировом масложировом рынке, среди сильных сторон Ростислав Ковалевский назвал благоприятные природно-климатические условия для выращивания масличных культур и наличие достаточного количества современных производственных мощностей по переработке масличных, среди слабых – дефицит сырья для загрузки перерабатывающих мощностей.

Он призвал аграриев активнее использовать современные агротехнологии и, возможно, обратить внимание на опыт отдельных европейских стран, таких как Румыния, Болгария и Испания, где доля масличных в структуре севооборота достигает 25% без снижения урожайности. «Кроме того, при условии увеличения объемов производства масла для развития экспорта объемы экспорта подсолнечного шрота вырастут на 2,3 млн тонн, достигнув 3,9 млн тонн», – добавил он.

Среди приоритетных в ближайшее время направлений Джембулат Хатуов назвал необ-

ходимость обеспечения государственной поддержки производителей растительного масла – основных потребителей сельхозпродукции, особенно учитывая определенные проблемы с загруженностью перерабатывающих мощностей, которая на текущий момент составляет порядка 70%.

«Нам нужно стимулировать внутреннюю переработку. Создавать условия, в которых переработка масличных семян выгоднее, чем их экспорт. В качестве одной из мер поддержки необходимо признание сельхозтоваропроизводителей плательщиками НДС, что позволит переработчикам устранить разрыв в цепочке НДС», – подчеркнул он.

ТУРЕЦКИЙ ВОПРОС

Напомним, что с 15 марта российские экспортеры лишились права на беспошлинную поставку в Турцию пшеницы, кукурузы, подсолнечного шрота и растительного масла. Это произошло после того, как Россия оставила под запретом поставки из Турции томатов, огурцов, винограда, замороженного мяса, субпродуктов кур и индеек и ряда другой продукции.

По мнению генерального директора Института конъюнктуры аграрного рынка (ИКАР) Дмитрия Рылкова, в этих условиях РФ будет вынуждена поставлять пшеницу с уплатой пошлины в 130%. «При такой, по сути, запретительной пошлине поставок может не быть», – подчеркнул он.

Турция являлась вторым после Египта по объему импортером российского зерна и ежегодно ввозила порядка 4 млн тонн пшеницы из РФ.

На конференции последствия этой ситуации прокомментировал основатель турецкой компании AgriPro Фаик Генч. По его словам, Турция может заместить импорт

российского подсолнечного масла продукцией из Украины без особых издержек, однако заменить поставки пшеницы из РФ таким же образом не получится.

«Закупки подсолнечного масла составляют порядка 600 тысяч тонн, или около 500 миллионов долларов. Более важна пшеница, ее мы покупаем в объеме 4 миллиона тонн. В этом сезоне мы импортировали лишь 1,9 миллиона тонн», – сказал Генч.

«Мы можем заменить поставки (российского подсолнечного масла – ред.) продукцией из Украины, разница в цене составит 5–10 долларов за тонну. Это не большая помеха для импорта масла в Турцию. Проблема серьезнее – у мукомольной отрасли, потому что российскую пшеницу нельзя заменить пшеницей из Украины, Болгарии или Румынии. Это вопрос качества и цены», – добавил Генч.

По его словам, турецкий бизнес не рискует серьезными убытками или потерей клиентов на своих экспортных рынках из-за проблем с поставками продукции пищевой промышленности. Вместе с тем эта ситуация негативно влияет на аграриев в России, и Турции.

«Если власти договорятся, то этот вопрос можно решить буквально за пару часов. Он даже не официальный, его нет на бумаге. Но я считаю, что эта ситуация наносит ущерб работникам сельского хозяйства обеих стран», – отметил основатель турецкой компании.

«Вопрос с таможенным регулированием в Турции должен нас не беспокоить, а настраивать на то, что наступило время и готовность российских производителей идти на внешние рынки с продукцией верхнего передела», – подытожил первый заместитель министра сельского хозяйства России Джембулат Хатуов.

«В молочной отрасли достигнута положительная динамика»

Вячеслав Рябых

Очередной съезд Национального союза производителей молока традиционно состоялся в феврале в рамках выставки AgroFarm.

В агропромышленном комплексе в последние годы произошли кардинальные изменения – как в части реформирования механизмов государственной поддержки, так и в части внешне-экономических условий. В рамках съезда, в котором приняли участие вице-премьер Аркадий Дворкович и министр сельского хозяйства Александр Ткачёв, собравшиеся обсудили новую систему господдержки в отрасли, а также подвели итоги 2016 года.

Открыл съезд председатель правления Национального союза производителей молока («Союзмолоко») Андрей Даниленко. По его словам, ситуация с производством молока в России далека от идеальной.

«Молоком мы себя не обеспечиваем. Текущий уровень самообеспечения молоком и молочной продукцией не превышает 78,9%, товарным молоком – 71,7%, тогда как для продовольственной безопасности требуется хотя бы 90%», – отметил выступающий.

Общий дефицит молока, по мнению главы Национального союза производителей молока, в России на сегодня достигает порядка 7 млн тонн.

Из решенных за истекший год задач г-н Даниленко выделил разработку проекта программы, направленной на повышение эффективности племенного молочного скотоводства при участии бизнеса и научного сообщества, увеличе-

ние доли возмещения части прямых понесенных затрат для молочной отрасли с 20 до 30%, усиление контроля качества и реэкспорта продукции из Белоруссии.

Глава Минсельхоза Александр Ткачёв в своем выступлении был более оптимистичен.

«Молочная отрасль по итогам 2016 года, несмотря на сложности, показала положительную динамику. В целом по стране производство молока сохранилось на уровне 2015 года и составило 30,8 млн тонн. Отмечается рост объема производства товарного молока в сельхозорганизациях и фермерских хозяйствах на 2% и 6% соответственно, надои молока увеличились на 4%», – заявил министр.

По его словам, сегодня в 42 регионах средние надои на одну корову в сельхозорганизациях составляют более 5 тыс. кг, еще 20 регионов имеют потенциал для роста этого показателя.

Глава Минсельхоза отметил, что в течение пяти лет Россия в состоянии сократить импорт молока до 5–10%. Этого можно добиться в том числе за счет реализации мероприятий господдержки молочного скотоводства, на которые в текущем году предусмотрено порядка 26,7 млрд руб. По мнению министра, важно под-



держивать малые и средние молочные сельхозпроизводства.

«В этом году размер гранта для фермеров, занятых мясным и молочным скотоводством, увеличен в 2 раза – с 1,5 до 3 млн рублей, а для семейных животноводческих ферм – до 30 млн рублей», – заявил Ткачёв.

Министр поставил задачу активнее привлекать инвестиции в молочное скотоводство и к 2020 году построить 800 молочных ферм, чтобы выйти на самообеспеченность по молоку с учетом повышения средней продуктивности до 6 тыс. кг. Он подчеркнул, что для достижения таких показателей необходимо, чтобы темпы роста производства молока достигали 5–7% в год.

Также в 2017 году продолжится активная работа по замещению импорта отечественными продуктами. Помимо насыщения внутреннего рынка, напомнил Ткачёв, российские производители должны ставить себе задачу развития экспорта.

Вице-премьер Аркадий Дворкович в своем выступлении акцентировал внимание на изменении баланса рыночного спроса и предложения в текущей экономической ситуации.

«Спрос на молоко не рос, выросли цены. Мы своими мерами лишь компенсировали неблагоприятные условия, созданные санкциями. Всегда лучше жить без

излишнего давления», – отметил заместитель председателя правительства.

Кроме того, вице-премьер заявил о необходимости увеличения господдержки аграрной отрасли.

«Мы будем добиваться, чтобы уровень поддержки возрастал. При наличии ресурсов в бюджете сельское хозяйство станет первым кандидатом на их получение. Приоритетом будут в том числе инвестиционные проекты в молочной отрасли», – отметил Аркадий Дворкович.

Вице-премьер также говорил о необходимости наращивания объемов выпуска товарного молока, подчеркивая, что следует скорректировать показатели эффективности молочных хозяйств, поскольку сейчас они распространяются и на хозяйства, которые не подпадают под программу господдержки. Он предположил, что в случае стабилизации экономической ситуации уровень поддержки отечественного агропрома может быть увеличен, однако это произойдет не ранее второго полугодия 2017 года.

Первый заместитель председателя комитета Госдумы по аграрным вопросам Айрат Хайруллин в своем выступлении определил рецепт стабильного развития молочной отрасли. Для этого, по его мнению, необходимы «гарантированная доходность производства молока, доступность коротких кре-

дитов, кадровая обеспеченность, стабильность господдержки».

Особое беспокойство у парламентария вызвала проблема получения кредитов на сезонные сельхозработы.

«Среди отраслей сельского хозяйства молочное животноводство требует самого большого объема оборотных средств, но по новой ставке 5% взять кредит сейчас невозможно. Есть опасение, что многие аграрии, если и получат эти кредиты, то с большим опозданием. При этом запланированных объемов субсидий хватит не всем. Значит, нужен переходный период. Необходимо допустить к данному кредитованию региональные банки, чтобы аграрии не пострадали», – подытожил г-н Хайруллин.

Из прочих вопросов, обсуждавшихся на съезде, стоит отметить инициативу Андрея Даниленко о проведении регулярного мониторинга цен на молочную продукцию. По его мнению, это позволит сделать ценообразование более прозрачным и понятным для всех участников рынка.

«Понять, справедлива или нет сложившаяся цена, помогает индекс себестоимости производства литра молока на основе ежемесячно проводимого нами факторного анализа. С его помощью легко отследить динамику влияния каждой составляющей себестоимости на конечную цену продукта», – пояснил г-н Даниленко.



Анна Передерий: «Клиент номер один для нас – корова»

В этом году система взвешивания SILOKING Data получила награду в номинации «Лучший продукт» на выставке AgroFarm. В этой номинации обычно награждаются продукты, которые особо востребованы на рынке российского животноводства. В эксклюзивном интервью Perfect Agriculture менеджер по экспорту SILOKING Анна Передерий рассказала об особенностях этой инновации и перспективах ее применения в России.



– Вы уже не первый раз получаете премию «Лучший продукт» на AgroFarm. Какие ваши разработки еще были отмечены?

– В целом для компании Mayer Maschinenbaugesellschaft mbH – это уже шестая награда, полученная в Москве на данной выставке. Бренд SILOKING впервые получил премию выставки AgroFarm в 2010 году за самоходный смеситель-кормораздатчик System 1000+ с загрузочным объемом 30 куб. метров. В этом году – за систему взвешивания и беспроводного управления гидравлическими функциями смесителя-кормораздатчика SILOKING Data.

– Что из себя представляет ваша инновация?

– Это беспроводная весовая система, с возможностью управления гидравликой для прицепных смесителей – кормораздатчиков. Кормовой рацион в ней планируется на базе программного обеспечения SILOKING Feeding Management (идет в комплекте бесплатно). Передача рецептов в терминал (SILOKING Terminal) при загрузке осуществляется через локальную беспроводную сеть.

Терминал беспроводного управления, оборудованный цветным дисплеем высокого разрешения, позволяет выбирать или изменять сохраненные в базе рецепты кормов, а также составлять новые программы загрузки и разгрузки. Благодаря функциональному пакету DATA E через терминал можно отслеживать весовые параметры при разгрузке и управлять электрогидравлическими функциями смесителя. Также мы предлагаем пакет DATA T, позволяющий управлять системой взвешивания, в то время как электрогидравлические функции смесителя управляются через гидрораспределитель трактора.



Анна Передерий, менеджер по экспорту SILOKING,
Александр Книппель, Генеральный директор ООО «Силокинг Русь»

– Российские сельхозпредприятия уже знакомы с брендом SILOKING? Есть ли уже интерес к новой системе взвешивания?

– Предыдущие версии этой системы уже поставлялись в Россию через наше представительство «СИЛОКИНГ Русь» в Липецке. А в конце декабря 2016 года были поставлены на российский рынок и первые машины с SILOKING Data.

– Судя по этому факту, российский рынок занимает в объеме ваших продаж не последнее место. Как обстоят дела со спросом на технику в России?

– Российский рынок точно входит в пятерку лучших. Спрос на технику точно не снижается, потому что Россия развивается как продовольственная страна, значит, молоко нужно производить, а для этого нужна техника. А наша техника всегда входит в тройку лучших на всех релеван-

ных для нас рынках. И в России наша позиция довольно сильная.

– А какая страна лидирует по продажам вашей техники?

– Если на родном рынке не победишь, то и на других шансов мало. Поэтому мы всегда стараемся быть лидерами продаж в родной Германии, и основная доля продаж тоже приходится на европейские рынки. Германия для нас приоритетный рынок, потому что животноводство там традиционно развито, хотя в нем составляют большую долю мелкие хозяйства, особенно на юге страны. В небольших сельхозпредприятиях наша техника востребована, хотя если говорить о предприятиях, например, России или Китая, где акцент сделан на индустриальном производстве молока, то спрос на большие самоходные, а также прицепные машины высок. Около 55% продукции, произведенной нами, приходится на экспорт.



– У вас большая дистрибуторская сеть? В каких еще странах, кроме России, у вас есть представительства?

– Всего мы продаем технику в более чем 50 странах по всему миру. В основном это продажи через дилеров. Дочерние предприятия есть только в России, Китае, Бразилии, Канаде и Словакии.

– В вашем липецком представителстве есть элементы производства? Или это торгующая компания?

– В Липецке у нас центральный склад запасных частей, но не производство. На данный момент мы производим технику в Германии в соответствии с нашей политикой безопасности, то есть наши ноу-хау страну производства не покидают. Помимо склада в Липецке, есть и другие, они находятся в дилерских точках – на территории Российской Федерации всего 17 дилеров.

– Проводите ли вы обучение дилеров?

– Представители наших дилеров и сервисных служб раз в год проходят обучение на за-

воде в Германии. Кроме того, в России на протяжении года проходят региональные программы обучения.

– Какой основной сегмент вашего производства?

– Мы производим только технику для кормления, которая подразделяется на три основных вида: прицепные, самоходные смесители-дозаторы. Принцип один и тот же: приготовление высокоструктурного рациона для жвачных животных. Главный секрет нашей техники кроется в оптимизации приготовления корма: SILOKING делает это более эффективно с учетом использования времени и точности замеса, а значит, снизит затраты на корм и, соответственно, себестоимость молока.

– Вы все время обновляете производство, ориентируясь на нужды производителей?

– Именно так. В прошлом году на EuroTier мы представили E-Track – полностью электроприводной кормораздатчик. Эта тема

тика очень интересна для Европы, и мы планируем ее расширять.

Для России, на наш взгляд, более интересными являются машины больших размеров, потому что здесь распространено промышленное производство молока и нужна техника, которая имеет большую пропускную способность и может делать большое количество замесов.

Мы пока не готовы раскрывать все карты, но в этом году нас ожидает выставка Agritechnica, и мы обязательно покажем на ней наши новинки.

– Ваша компания сама занимается конструированием новинок?

– Наше конструкторское бюро находится в Германии. Клиент номер один для нас – корова, и у нее одинаковые потребности во всех странах мира. Она не любит перемен, ей нужен один и тот же сбалансированный рацион каждый день – под это подстроена вся микрофлора ее рубца. Поэтому мы стараемся делать технику так, чтобы корма были одинаково хороши, но при этом обладали повышенной эффективностью.

Например, наша прицепная линейка в последние годы претерпела много изменений. Также SILOKING модернизировал самоходную технику для оптимизации процесса приготовления кормов. Если мы говорим о среднем удое в 4–5 тысяч кг на корову молока в год, то в этом случае не нужно делать ничего глобального, чтобы увеличить показатель: только следить за рационом питания животных и держать в порядке технику. Но если мы говорим о предприятиях, где надой начинается с 9 тысяч кг на корову, то мы должны учитывать каждую мелочь и относиться ко всему очень скрупулезно.

Беседу вела Ольга Рябых

SILOKING

Качество от топ-производителя техники для кормления



Под торговой маркой SILOKING компания Mayer Maschinenbaugesellschaft mbH выпускает в баварском Титмонинге инновационную технику для кормления,

продажи осуществляются в Европе и в свыше 50 странах по всему миру.

В своем сегменте рынка SILOKING является лидером в области технологии и по показателям сбыта.



Реклама

ООО «СИЛОКИНГ Русь»

Российская Федерация, 398037, Липецкая область, г. Липецк, проезд Трубный, в. 8А, 3-й этаж

Tel: +7 (4742) 51 58 26

www.siloking.com

Валерий Криворук: «Результаты продаж в России сегодня выше, чем за предыдущие три года»



Немецкая компания Krone зарекомендовала себя как производитель качественной техники для российского потребителя. В интервью «РА» директор по экспорту в страны СНГ Валерий Криворук рассказал о последних тенденциях на рынке сельхозтехники.



– Есть ли основания утверждать, что итоги работы компании за прошедший год внушают оптимизм?

– Действительно, если сравнивать финансовые результаты продаж Krone в России за август, сентябрь, октябрь, ноябрь, декабрь минувшего года, то они окажутся выше, чем за аналогичные периоды в предыдущие три года. А показатель нынешнего января превышает прошлогодний на целых 32%. Это дает нам основание для оптимизма. Но впадать в эйфорию не стоит, ведь наш финансовый год заканчивается лишь 31 июля. Как говорят немцы: «Это слишком хорошо, чтобы в это поверить».

– Может, люди поняли, что санкции – это надолго, а на дешевой технике далеко не уедешь?

– Мы недавно вернулись из Санкт-Петербурга, где встречались с ключевыми клиентами. И еще раз убедились, что они очень оптимистично настроены. Есть цена на молоко, есть субсидии для сельхозпроизводителей, есть стабильность спроса... Но самое главное – те хозяйства, что в кризисный период «перебивались» дешевой техникой, откладывая на потом приобретение современной и надежной, сейчас возвращаются к сельхозтехни-

ке, которая гарантирует качество и производительность.

– Возобновление тренда на использование профессиональной техники налагает на ее производителей повышенные обязательства?

– Конечно. Ведь если машина дает 60–70 тонн в час, например зеленой массы, то можете подсчитать, в какую сумму обойдется час простоя. Значит, нужны и склад запасных частей, и квалифицированные специалисты по ремонту. То есть более серьезно ставится вопрос сервиса – насколько дилеры готовы его предоставлять. Мы готовы: с начала ноября по конец апреля у нас проходит обучение – и добровольное, и «принудительное».

Очень много тренингов проводится и по маркетингу.

– С чем вы участвуете в выставке Agrofarm?

– Мы показываем новинку, которую выставляли на «Агросалоне», – тюковой пресс-подборщик BiG Pack. Ранее он получил серебряную медаль в конкурсе инноваций и технологий за функцию на 20% более мощного прессования соломы и разделения сена на мини-тюки. Стоит отметить, что выставочная модель уже продана и есть заказы на несколько экземпляров.

– Что еще можете предложить российским покупателям?

– В нынешнем сезоне наш основной тренд – пресс-упаковщи-



ки и косилки-триплексы. Это уже не легкие машины. В них ширина захвата косилки составляет 9 метров, то есть достигается максимальная производительность. Но это не единственное достоинство нашей продукции. Как верно сказал один наш клиент из Кировской области: «Ребята, много кто может поставить такую ширину захвата, много фирм, которые делают надежные машины, но важно обращать внимание на качество корма». Он же, кстати, признал, что у косилки от Krone – четкий срез, благодаря чему трава быстрее отрастает, и ее грабли более бережно обращаются со сгребаемой зеленой массой. Все это обеспечивает высокое качество корма для сельскохозяйственных животных, которое сегодня приобретает все большее значение.

– **К слову о качестве кормов: производитель пеллет уже продается на российском рынке?**

– Пеллетирующий – машина, которая произвела фурор, потому что являлась абсолютной новинкой. Сегодня к ней очень большой интерес, но надо понимать, что это все-таки пока проект. Машина успешно выдержала два года испытаний. В 2017 году реализован ограниченный тираж, а с 2018-го стартуют уже широкие продажи во многих странах, в том числе и в России.

– **Согласны ли вы с тем, что российским хозяйствам есть чему поучиться у западных?**

– Очень часто говорят: надо поехать на запад посмотреть, как делают там... Но сегодня не нужно никуда ехать, потому что в России есть передовые хозяйства, которые работают по са-

мым современным технологиям, на первоклассной технике и в которых достигают высоких надоев. Например, в той же Ленинградской области 8–9 тысяч литров на корову – вообще не проблема, это средний по области показатель. Главное все-таки в другом – сделать доступными заемные средства для российских фермеров, чтобы они могли купить высокопроизводительную технику и так необходимые им технологии.

– **Экспозиция для международных выставок, в частности французской Sima, будет отличаться от российской?**

– Мы уже практически не разделяем российские выставки и международные, которые ранее считались более значимыми. Тот же пресс-подборщик, что экспонируется на AgroFarm, отпра-

вим и в Европу. Первый тысячный комбайн, который мы показывали на Agritechnica, перекочевал сюда и в Новосибирске затем был продан. Можно сказать, что для нас именно российские выставки сегодня в приоритете.

– **Ждать ли еще новинок перед Agritechnica?**

– Обязательно, мы же рассчитываем бороться за медали. Для демонстрации новинок используем различные мероприятия, которые зарекомендовали себя очень хорошо, в частности «Дни прессы».

– **И напоследок: нравится ли вам выставка AgroFarm?**

– Очень. Кругом чисто, аккуратно. Радует, что возле нашего стенда всегда много клиентов. Сразу видно общее настроение фермеров. Они знают, что им надо от производителей сельскохозяй-



ственных машин и механизмов, а мы должны оправдать их ожидания. И могу с уверенностью сказать, что по сравнению с прошлым годом эмоции более положитель-

ные. Все это дает надежду, что нынешний сезон будет удачным как для нас, так и для наших клиентов.

Беседу вела Ольга Рябых



Награда на выставке SIMA для Big Pack от KRONE

С 26 февраля по 2 марта 2017 года в Париже прошла 77-я сессия Мировой выставки сельского хозяйства и животноводства SIMA. Каждые два года SIMA объединяет все направления аграрного бизнеса: растениеводство, животноводство и производство техники.

Аудиторией Мировой выставки сельского хозяйства и животноводства являются крупнейшие потребители оборудования, пользователи крупных земельных площадей, фермеры, специалисты областей растениеводства, разведения скота и домашней птицы, дистрибьюторы, импортеры, дилеры и производители кормов, удобрений и сельскохозяйственной продукции. Ее посетили около 232 000 человек, из них 23% – гости из-за рубежа; участие в качестве экспонентов приняли 1770 предприятий из 42 стран.

Компания KRONE впервые была представлена в павильонах парижской выставки без Amazone. Выставочный стенд



встретил теплый прием у публики, коллектив KRONE France показал высокую мотивацию.

Big Pack с новым режущим механизмом VariCut произвел впечатление на жюри, и в категории пресс-подборщиков детищу компании KRONE присудили титул «Машина 2017 года». Новый многоножевой измельчитель VariCut представляет собой альтернативу уже хорошо зарекомендовавшей себя системе PreChop. VariCut был разработан для моделей серии Big Pack 1270 VC и Big Pack 1290 HDP VC. Новый измельчитель VariCut оснащен 51 ножом и подкупает своим невероятным комфортом при использовании, за что и получил награду.

В ходе работы выставки были налажены новые контакты, а также продано несколько машин KRONE.

Большой кормосмеситель для больших ферм

Николай Семенкин

Компания «Пента» провела испытания новой машины.



В феврале 2017 года компания «Пента» провела испытания нового самоходного кормосмесителя «Пента» МКС-30. Испытания прошли успешно, и уже в ближайшее время техника начнет продаваться в России. За счет производства в России она значительно дешевле своих зарубежных аналогов, но ни в чем не уступает им по качеству.

ИСПЫТАНИЯ

Испытания новой техники «Пента» традиционно проводят на агроферме «Бунятино» в Московской области. Выбор в пользу данной фермы был очевиден: с одной стороны, она находится недалеко от завода компании в Чехове, а с другой, агроферма

является постоянным покупателем и всегда готова предоставить площадку для испытаний. Поголовье крупного рогатого скота на агроферме составляет более 1,2 тысячи голов, в т.ч. 550 коров со средним годовым удоем более 7000 кг, объем реализации молока – более 3500.

Тестирование проходило в два этапа. Сначала в бункер кормосмесителя с помощью погрузчика были загружены силос, мятая кукуруза, овощи, минеральные добавки для приготовления корма, а затем этот корм был роздан животным. Появление большой шумной машины было восприня-

то коровами с осторожностью, но на поедании корма никак не сказалось. Животные с удовольствием уплетали перемешанную кормовую смесь за обе щеки.

Также для испытания системы измельчения и качества смешивания миксера была произведена загрузка бункера 3 рулонами сена, с измельчением которого МКС-30 справился в течение 13 мин.

Испытания продемонстрировали высокий уровень оборудования «Пента».

МОДЕЛЬ «ПЕНТА» МКС-30

Самоходный кормосмеситель предназначен для измельчения, смешивания и раздачи кормовых смесей из различных компонентов: зеленой массы, силоса, сенажа, рассыпного и прессованного сена, соломы, комбикорма, корнеплодов, брикетированных кормов, твердых или жидких кормовых добавок.

Шнековые системы, установленные в «Пенте», позволяют получить практически идеально смешанную кормосмесь. Поедаемость такого корма составляет порядка 95%. При раздаче фактически исчезает всякий риск потери корма, т.к. происходит практически полная очистка пола миксера. Это немаловажно, поскольку большая часть ингредиентов кормосмеси обладает сильными коррозионными свойствами, и в результате очистки пола значительно продлевается срок службы самого кормораздатчика.

«Пента» МКС-30 является первой самоходной моделью на базе шасси КамАЗ. В ней установлены два шнека-измельчителя с фиксированным нижним лезвием подбора. Рабочая камера в стандартном исполнении имеет емкость 30 куб. метров. При необходимости можно увеличить объем бункера на 1–2 куб. м за счет надставки резинового бортика. В машине уста-



новлен информационный дисплей DP250 (экран 4") для управления всем технологическим процессом смешивания и раздачи корма.

В соответствии со своими уникальными характеристиками, благодаря большому объему бункера и производительной шнековой системе, модель «Пента» МКС-30 рассчитана на большие фермы, с поголовьем скота, превышающим тысячу голов. За один рейс данная модель способна выполнить полный цикл кормления до 700 голов.

Компания «Пента» заинтересована в своих клиентах и поэтому активно работает в направлении получения господдержки на данную технику, а также возможности приобретать ее в лизинг. А пока потребитель может купить шасси

КамАЗ и оборудование полностью или же приобрести КамАЗ по программе господдержки в лизинг, а потом отдельно кормосмесительное оборудование.

Компания планирует показывать данную технику в крупных хозяйствах России. Уже есть интерес к этой технике и у заказчика в Казахстане – представителя большой фермы современного типа.

«Мы гордимся тем, что в сотрудничестве с нашими дилерами и непосредственно фермерами мы способны производить машины, которые по своим параметрам обеспечивают решение любых индивидуальных задач, возникающих в сфере кормопроизводства», – говорят в компании.





Липецкий завод Kverneland Group: 10 лет спустя

Зарубежная компания с оптимизмом оценивает перспективы российского рынка.

В марте на прошедшей в Москве пресс-конференции «Квернеланд Груп СНГ» подвела итоги 2016 года. На фоне падения глобального рынка сельхозтехники компания увеличила общий объем продаж на 20% по сравнению с 2015 годом, что составило около 2,5 млн евро. Цели «Квернеланд Груп СНГ» на 2017 год не менее амбициозны: рост объема продаж на 20%, в том числе за счет расширения сотрудничества с «Росагролизингом», и усиление позиций на рынке посевного оборудования.

РОСТ НА ФОНЕ СПАДА

В прошлом году «Квернеланд Груп СНГ» удалось увеличить общую долю на российском рынке на 50%,

добившись роста продаж во всех сегментах. В их структуре преобладает посевная и почвообрабатывающая техника с ключевыми регионами сбыта в ЮФО, ЦФО, Черноземье. Кормозаготовительное оборудование, как и в предыдущие годы, пользовалось наибольшим спросом в Поволжье и СЗФО. При этом более 50% объема продаж в этих регионах пришлось на продукцию российского завода компании в Липецке.

Высокие результаты достигнуты благодаря увеличению объемов производства и расширению перечня производимой в России техники Kverneland, подпадающей под программу «Росагролизинга». На сегодня это семь наименований – посевные комплексы

Airseeder 6000, Airseeder 8000, пропашные пневматические сеялки Optima 6 м, Optima 9 м, Optima 12 м, культиваторы Cultibar 9 м, Cultibar 12 м. Еще по семи получены разрешительные документы – ожидается, что их можно будет приобрести через «Росагролизинг» во втором квартале 2017 года. Это пропашные механические сеялки Monopill S6 м, Monopill S9 м, Monopill SE12 м, а также плуги RN-100,6 (№ 9, № 30), RN-100,7 (№ 9, № 30), RN-100,8 (№ 9, № 30), RN-100,9 (№ 9, № 30).

Как отметил вице-президент по продажам Kverneland Group Мартин Нордхаус, концерн с уверенностью и оптимизмом оценивает перспективы дальнейшего развития своего российского подразделения, ведь на фоне падения

глобального рынка сельхозтехники в 2016 году в среднем на 5% рынок Российской Федерации показал значительный рост. Прошедший год стал для российского бизнеса группы успешным не только с точки зрения продаж, но и в решении стратегических задач, заложив прочный фундамент для его расширения в ближайшие несколько лет.

В НОВОМ СТАТУСЕ

История липецкого завода Kverneland Group началась с выпуска посевного комплекса Airseeder и культиватора Cultibar. В 2016 году, когда завод отметил 10-летний юбилей, объем промышленного производства по сравнению с 2015-м удвоился и составил 300 единиц, а производственные площади увеличились до 6 тыс. квадратных метров. Инвестиции достигли 0,5 млн евро и были направлены на приобретение нового оборудования. Расширив производственные мощности на 30% и увеличив степень локализации примерно одной трети выпускаемых здесь единиц техники до 100%, «Квернеланд Груп СНГ» получила статус российского производителя и с 2016 года аккредитована в рамках государственной программы субсидирования производителей сельхозтехники с № 1432.

«Расширение производственных мощностей в первую очередь связано с началом выпуска в июне 2017 года новой широкозахватной пневматической зерновой сеялки DG II, под которую открываются новые цеха и создаются рабочие места, – поделился новостью генеральный директор «Квернеланд Груп СНГ» и «Квернеланд Груп Манюфактуринг Липецк» Роберт Цизак. – Это большое событие для компании: широкозахватная версия сеялки, ставшей одним из бестселлеров Kverneland, проектировалась с участием российских инженеров специально для рынка стран СНГ и Восточной Европы

и будет производиться из отечественных компонентов».

Как утверждают в компании, эта сеялка станет одним из лучших предложений в своем сегменте по стоимости и технологическим характеристикам, что позволит «Квернеланд Груп СНГ» увеличить долю на рынке зерновых сеялок, потеснив основных конкурентов. Первая партия из 10 единиц сойдет с конвейера уже в начале нынешней осени. Российским заводом данная модель будет производиться не только для внутреннего рынка, но и на экспорт в страны Европы, начиная с 2018 года.

В ПЛАНАХ – СИБИРЬ И ДАЛЬНИЙ ВОСТОК

По словам Мартина Нордхауса, объем экспорта в 2017 году увеличится на 20–25% по сравнению с прошлогодними показателями: «В абсолютном выражении, конечно, немного, но, безусловно, это важный шаг для липецкой площадки, который позволит привлечь дополнительное финансирование и увеличить инвестиции в дальнейшее развитие завода».

Кроме традиционных регионов сбыта, компания планирует усилить свое присутствие в Сибири и на Дальнем Востоке, прежде всего за счет новых дилеров и активного развития АПК благодаря гра-

мотной политике Правительства РФ и местных властей.

Что касается объемов производства липецкого завода, то в 2017 году он составит порядка 400 единиц техники, а производственные площади увеличатся еще на 2 тыс. квадратных метров. Планируется освоить выпуск на экспорт комплектующих для японского концерна Kubota, в состав которого Kverneland Group вошла в 2012 году, а также опрыскивателей Kverneland iXTrack для российского рынка. Это может произойти уже в конце 2017 года.

Среди главных новинок 2017 года, помимо зерновой сеялки DG II следующего поколения, стоит ожидать и появления первых самоходных опрыскивателей Kverneland iXdrive, которые были анонсированы в 2016 году на «Агросалоне» и прошли успешные испытания в России. Эти машины уже доступны для заказа на российском рынке. Кроме того, компанией получено разрешение на производство разбрасывателя удобрений Exacta HL/CL.

«Таким образом, курс на дальнейшую локализацию производства и реализация техники в рамках программы № 1432 позволят компании увеличить объем продаж в текущем году на 20%», – подытожил Роберт Цизак.



28-01

НОЯБРЯ ДЕКАБРЯ
2017

Россия | Краснодар
ул. Конгрессная, 1
ВКК «Экспоград Юг»

yugagro.org

24-я Международная выставка

сельскохозяйственной техники,
оборудования и материалов
для производства и переработки
сельхозпродукции



ЮГАГРО



Организатор



КРАСНОДАРЭКСПО
Краснодарский государственный университет

+7 (861) 200-12-38, 200-12-34
yugagro@krasnodarexpo.ru

Стратегический
спонсор

CLAAS

Генеральный
спонсор



РосАгроТрейд

Официальный
партнер



ЩЕЛКОВО
АГРОХИМ
российский аргумент защиты

Официальный
спонсор



Селекция Вашей прибыли

Спонсор
деловой программы



АГРОЭКСПО

Спонсоры выставки



12+

Реклама



БРЯНСКСЕЛЬМАШ

Выбор аграриев



г. Брянск,
пр-т Московский, 86
☎ +7 (4832) 74-74-80,
75-75-37,
74-77-07

www.bryanskselmash.ru

Реклама


БРЯНСКСЕЛЬМАШ

Новый сезон-2017 – вместе с техникой «ДЕСНА-ПОЛЕСЬЕ»

Повысить качество, снизить себестоимость сельхозпродукции и обеспечить рост ее валового производства. Эти задачи – первоочередные для российской аграрной экономики. И большое число предприятий АПК успешно их решают, используя для уборки урожая и заготовки кормов сельхозмашины под торговой маркой «ДЕСНА-ПОЛЕСЬЕ» производства ЗАО СП «Брянсксельмаш».

Комбайны «ДЕСНА-ПОЛЕСЬЕ» в различных модификациях и комплектациях через налаженную обширную дилерскую сеть отправятся трудиться в хозяйства более чем 50 регионов России, внося вклад в стабильную и рентабельную работу отечественного уборочного конвейера.

Техника «Брянсксельмаш» работает в хозяйствах от Калининграда до Владивостока. Есть она и у аграриев с огромными площадями полей, и у тех, которые работают на небольших участках; комбайны завода хорошо себя «чувствуют» на почвах, имеющих как высокую, так и низкую несущую способность – характерных для самых разных уголков страны.

Приобрести комбайны брянского производства можно без крупных единовременных затрат по программам льготного кредитования на покупку сельхозтехники через ПАО МИНБанк (процентная ставка – от 4,9%), долгосрочного кредитования «Россельхозбанка», «Сбербан-

ка». К тому же дилеры внедряют собственные лизинговые программы, проводят акции, направленные на то, чтобы техника «ДЕСНА-ПОЛЕСЬЕ» стала доступнее аграриям. Укоренилась также практика субсидирования ее закупок из региональных бюджетов.

Предприятие уделяет пристальное внимание ремонтно-техническому обслуживанию, чтобы вышедшая из строя техника не простаивала. Каждый сервисный центр стандартизирован и оснащен всем необходимым. Квалифицированные специалисты свыше 60 дилерских и технических центров по всей России устранят любую неисправность в кратчайший срок.

Не забывают в компании и про укомплектованность складов оригинальными запасными частями собственного производства. Запчасти производятся на самых современных технологических комплексах. Технологическая дисциплина и качество изготов-

ления жестко контролируются. Поэтому только приобретение оригинальных запасных частей может гарантировать потребителям техники ЗАО СП «Брянсксельмаш» эффективную и надежную работу машин.

Ко всем достоинствам машин «ДЕСНА-ПОЛЕСЬЕ» необходимо добавить увеличенный до трех лет срок бесплатной гарантии.

Для получения наиболее точной информации по номенклатуре, наличию и ценам на интересующие вас позиции обращайтесь непосредственно к вашему региональному дилеру.

ЗАО СП «Брянсксельмаш», основанное в 2005 году, является одним из ведущих производителей сельскохозяйственной техники и широко известно среди аграриев. Ключевые направления производства – кормоуборочные и зерноуборочные комбайны, основными преимуществами которых являются надежность, высокая производительность и простота в обслуживании.

Российская Федерация, 241020
Брянск, Московский пр-т, 86
Тел. +7 (4832) 74 77 07
Факс +7 (4832) 75 75 30
e-mail: info@bryanskselmash.ru

МОДЕЛЬНЫЙ РЯД

ПЕРВЫЙ СРЕДИ ЛИДЕРОВ
GS12A1



МАСТЕР УБОРКИ
FS80



ХОЗЯИН ПОЛЕЙ
GS 12



НАДЕЖНЫЙ ПОМОЩНИК
FS 60



СИЛЬНЫЙ И ГИБКИЙ
GS 10



УНИВЕРСАЛЬНЫЙ РАБОТНИК
FH 40



РАБОЧИЙ ХАРАКТЕР
GS 812



ПРОСТОТА И НАДЕЖНОСТЬ
FT 40



Брянсксельмаш в социальных сетях



Короткая дисковая борона Heliodor: полное обновление

Дисковая борона Heliodor от Lemken впервые поступила в продажу в 2005 году и пользовалась устойчивым спросом среди аграриев.



Десять лет спустя компания решила усовершенствовать агрегат. Для расширения сферы применения Lemken оснастила «самую маленькую» в ассортименте короткую дисковую борону увеличенными дисками. О том, какие обновления получил Heliodor 9 и чем он отличается от старого Heliodor 8, – в материале «РА».

СФЕРА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

Дисковые бороны применяются для поверхностной обработки почвы. Предназначены они для измельчения стерни и корней сорняков, перемешивания верхнего слоя почвы, разбивания комков и выравнивания поля после пахоты. Использование бороны в минимальной технологии обработки почвы позволяет повысить ее плодородие, восстановить естественный гумусный слой при существенном снижении затрат на возделывание сельскохозяйственных культур.

ОСОБЕННОСТИ HELIODOR

Компактная дисковая борона Heliodor может использоваться как для поверхностной стерневой обработки на легких и средних почвах, так и для предпосевной обработки, мульчирования или выравнивания после плуга. Все это делает Heliodor универсальной короткой дисковой бороной, пригодной для широкого спектра операций почвообработки. Высокая скорость работы при низкой потребности в мощности позволяет добиться отличной производительности.

ОТЛИЧИЯ HELIODOR 9 ОТ ПРЕДШЕСТВЕННИКОВ

Новая борона Lemken Heliodor 9 взяла все самое лучшее от предшественника – Lemken Heliodor 8: специальное расположение дисков, которые успешно прошли многолетнюю обкатку,



высококачественные необслуживаемые радиально-упорные шарикоподшипники.

Heliodor 9 имеет диски диаметром 510 мм, что на 45 мм больше, чем на предыдущей модели. Это значительно продлевает срок службы, а максимальная глубина обработки увеличивается с 8 до 14 см.

Новинкой также является предлагаемая в качестве опции гидравлическая регулировка глубины обработки для навесных складываемых и полунавесных складываемых моделей. Теперь пользователь может выбрать, как он хочет регулировать глубину обработки: переставлять болты или удобно адаптировать Heliodor к условиям работы из кабины трактора.

Если борона применяется преимущественно для предпосевной обработки, то глубину для дисков, работающих в зоне колеи трактора, можно регулировать по отдельности с помощью дополнительных отверстий в стойках дисков. Таким образом, даже в зоне колеи удастся добиться оптимального выравнивания.

В зависимости от ширины шин трактора в каждом ряду можно отрегулировать 4, 6 или 8 дисков.

Башня Heliodor 9 модифицирована так, чтобы навесные орудия можно было крепить на трактор с помощью автосцепки.

Боковые диски для предотвращения образования насыпи просто и быстро адаптируются к условиям работы путем регулировки болтов. Это позволяет увеличить свободное пространство при стерневой обработке почвы во избежание забивания.

Помимо технических новинок ассортимент коротких дисковых боронов Heliodor дополнили два варианта рабочей ширины.

Теперь Heliodor 9 доступен с шириной захвата 4, 5 и 7 метров, в навесном и полунавесном исполнении. В результате диапазон рабочей ширины этой группы продукции составит от 2,50 до 16 м.



AGCO-RM объявила о старте продаж в России Massey Ferguson 6713



В конце 2016 года AGCO-RM (совместное предприятие международного производителя сельскохозяйственной техники AGCO и российской корпорации «Русские машины») на специально созванном мероприятии объявила о старте российских продаж нового колесного трактора в сегменте средних мощностей машин до 130 л.с. Massey Ferguson 6713. Эта техника уже производится на заводе AGCO-RM в Голицыно. Общий объем инвестиций в проект составит 3,8 млрд руб.

Новый колесный трактор классической компоновки MF 6713 стал первым на российском рынке представителем глобальной серии Massey Ferguson 6700, зарекомендовавшей себя в фермерских хозяйствах по всему миру как качественная, производительная и надежная техника. Трактор MF 6713 отличается оптимальным соотношением мощности и массы, высокой производи-

тельностью и универсальностью. Сборка MF 6713 осуществляется на производственной площадке совместного предприятия AGCO-RM в Голицыно.

«Основным направлением нашей стратегии является развитие локального производства современных образцов сельскохозяйственной техники и обеспечение российских аграриев полным спектром конкурентоспособных,

надежных, доступных по цене машин. Организация сборки нового MF 6713 на производственной площадке в Голицыно позволит нам быть уверенными в надлежащем качестве продукции, удовлетворяющей потребности и ожидания наших клиентов», – говорит генеральный директор AGCO-RM Кристиан Кремер.

Трактор MF 6713 комплектуется четырехцилиндровым тур-

бированным двигателем AGCO POWER мощностью 132 л.с. и объемом 4,4 л, коробкой передач с 12-ю передачами переднего и 12-ю передачами заднего хода, с возможностью механического переключения или переключения под нагрузкой Power Shuttle. Для управления задним сцепным устройством на тракторах MF 6713 используется система электронного управления сцепным устройством (ELC).

Благодаря колесной базе в 2500 мм и максимальному углу поворота передних колес в 55 градусов, трактор обладает отличной маневренностью и управляемостью. Уникальная система охлаждения позволяет трактору работать без перегрева.

Современная кабина MF 6713, разработанная специалистами бренда во Франции, является самой большой в этом классе тракторов и отличается высокой эргономичностью и широким обзором.

Трактор оснащен механизмом навески грузоподъемностью 5,2 т, новейшей конструкцией заднего моста и передовой гидравлической системой. Удобный доступ к компонентам упрощает выполнение периодических осмотров



и технического обслуживания, позволяя снизить риск дорогостоящих простоев, а доступность оригинальных запасных частей облегчает регулярную замену деталей и проведение ремонта, гарантируя долгий срок службы двигателя.

«Новые MF 6713 – первые и единственные в отрасли машины, созданные в двадцать первом веке с применением самых современных технологий проектирования и производства. Тракторы из нашей международной линейки предназначены для удобного и экономичного выполнения ра-

бот. Они отличаются высокой надежностью без ущерба для комфорта или производительности.

Выход новой модели позволит AGCO-RM в 2017 году занять 2,4% российского рынка средних мощностей тракторов, а к 2020 году компания планирует увеличить эту долю до 23,1%, – считает директор по маркетингу Massey Ferguson Кэмпбелл Скотт.

Реализация проекта позволит СП дополнительно создать 333 новых высокопроизводительных рабочих места. Инвестиции в проект уже составили 2,8 млрд рублей. В среднесрочной перспективе планируется инвестировать еще порядка 1 млрд рублей.

В линейке сельскохозяйственной техники бренда Massey Ferguson российским потребителям сегодня также предлагаются тракторы (130–370 л.с.), комбайны (306–360 л.с.), пресс-подборщики, валковые жатки (до 196 л.с.) и телескопические погрузчики (100–130 л.с.).



Фунгициды BASF на Международной космической станции

BASF оказывает научную и финансовую поддержку студенческому проекту по исследованию возможности развития корневой системы растений в условиях невесомости.



Москва – 9 марта 2017 г. – Исследование возможности развития корневой системы черенков в условиях невесомости впервые осуществляется на борту Международной космической станции (МКС) в рамках студенческого проекта V3PO. Цель проекта, разработанного немецкими студентами Марией Кох, Рафаэлем Шиллингом и Дэвидом Гереем, – выяснить, возможно ли выращивание овощей в космосе при нулевой гравитации, что позволит обеспечить

космонавтов свежими продуктами питания во время длительных космических экспедиций.

До сих пор эксперименты в условиях невесомости были направлены только на изучение прорастания семян. Однако генеративный способ размножения не подходит для многих видов растений в связи с риском нежелательных отклонений от основных сортовых признаков. Вместе с тем вегетативный способ размножения универсален и обеспечивает раннее получение плодов.

Для первого путешествия на МКС студенческая исследовательская группа выбрала ростки *figus rumila* (фикус карликовый) длиной 15 мм. Это растение соответствует жестким требованиям космических путешествий: оно достаточно маленького размера, чтобы поместиться в ограниченном пространстве, и устойчиво к температурным колебаниям в диапазоне 4–28°C. Мария, Рафаэль и Дэвид высадили черенки в субстрат для выращивания растений на основе агара, который затем был помещен в высокотехнологичный контейнер и за 36 часов до взлета ракеты доставлен в NASA.

«Мы очень рады возможности провести свой исследовательский эксперимент на борту МКС. Никогда раньше исследование развития черенков растений не проводилось в условиях отсутствия гравитации. Это опыт и впечатления на всю жизнь», – прокомментировала Мария Кох.

Специалисты департамента средств защиты растений BASF оказали всестороннюю поддержку молодым ученым, предоставив лабораторные помещения, необходимое оборудование и материалы. Кроме того, при-

нимая во внимание важность особой защиты ростков в условиях экстремальных температур и влажности, BASF предложила фунгициды с действующими веществами Ксемиум® и Инициум – они будут использованы в опыте и помогут сохранить черенки здоровыми в процессе исследований на МКС, а также во время перелетов в космос и обратно.

«Это самый удивительный проект за всю мою практику. Научная работа всегда означает новые открытия, но никогда до сих пор нам не удавалось настолько расширить поле исследования и даже выйти за пределы Земли, – комментирует доктор Себастьян Рорер, глава отдела изучения биологии фунгицидов департамента средств защиты растений BASF. – Сердце компании BASF бьется в рит-



О ПРОЕКТЕ V3PO

В проекте V3PO (Vegetative Vermehrung von Pflanzen im Orbit/Vegetative Propagation of Plants in Orbit) студенты Мария Кох, Рафаэль Шиллинг и Дэвид Герей хотят выяснить, возможно ли вегетативное размножение растений черенками в космосе в условиях отсутствия гравитации. Если результаты эксперимента будут положительными, это даст возможность обеспечивать участников межпланетных полетов свежими продуктами питания. Студенты учатся на аграрном факультете Школы Эдит Штайн (гг. Равенсбург и Аулендорф, Германия). BASF оказывает спонсорскую поддержку проекту.

ме инноваций. Мы ценим и воплощаем революционные идеи, одной из которых и является проект V3PO. Именно за такими проектами будущее аграрной отрасли».

ЧЕТЫРНАДЦАТАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА

ЗАЩИЩЕННЫЙ
ГРУНТ
РОССИИ

14-16
июня
2017 года



Москва
ВДНХ
павильон
№ 75

РЕКС®ПЛЮС — НОВЫЙ ПРЕПАРАТ — НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ!

Урожайность озимой пшеницы – 80 ц/га! Прочитав это, многие аграрии недоверчиво покачают головой.

Но только не те, кто уже побывал в ДемоЦентре BASF, который два года назад открылся в Тульской области и за короткое время стал центром притяжения профессионалов в области сельского хозяйства.

Высокая урожайность озимой пшеницы получена на опытных полях ДемоЦентра в прошлом году.

И это — результат долгой кропотливой работы специалистов компании BASF, которые проводят проверку и адаптацию новых технологических решений и систем защиты на ключевых для региона Центр и Северо-Запад сельскохозяйственных культурах.



Виктор Панарин, менеджер по технической поддержке продаж. ДемоЦентр BASF Тула

Компания щедро делится своим опытом с аграриями. В прошлом году на базе ДемоЦентра BASF прошло около десятка практических полевых семинаров, на которых специалисты и руководители хозяйств смогли познакомиться и оценить в действии новые разработки компании и получить ответы на интересующие вопросы. ДемоЦентр посетили около 120 человек: это были группы аграриев из Смоленской, Тульской, Брянской, Рязанской областей.

О том, как удалось получить урожайность озимой пшеницы 80 ц/га, мы попросили рассказать

Виктора Панарина – менеджера по технической поддержке продаж, который отвечает за деятельность ДемоЦентра BASF в регионе Центр и Северо-Запад:

– В первую очередь, это грамотный подход к соблюдению технологий с учётом современных научных разработок. В данном случае высокая урожайность получена с применением нового препарата РЕКС® ПЛЮС. Фунгициды BASF на зерновых культурах представлены на рынке уже давно, тем не менее компания не стоит на месте и предлагает на рынок новый фунгицид с новыми возможностями – РЕКС® ПЛЮС! В плюсах

и возможностях этого препарата мы смогли убедиться на собственном опыте, получив такой впечатляющий результат.

– Расскажите подробнее, о проведении опыта с применением РЕКС® ПЛЮС на районированных (для региона Центр и Северо-Запад) сортах озимой пшеницы. Какова отзывчивость сортов?

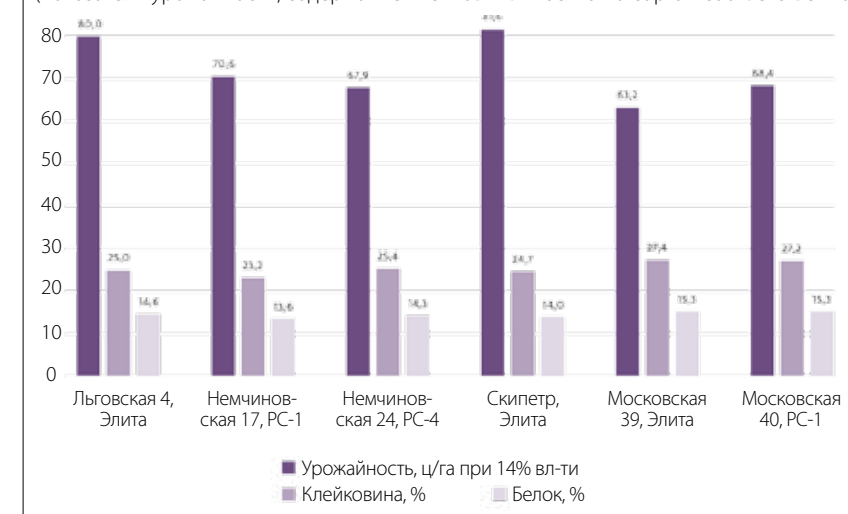
– У нас были посеяны следующие сорта озимой пшеницы: Московская 39, Московская 40, Немчиновская 17, Немчиновская 24, Скипетр и Львовская 4. Целью опыта было посмотреть генетический

потенциал районированных для нашей зоны сортов и отзывчивость на элементы технологии BASF. Каждый сорт показал свою отзывчивость на технологию, что отражено на графике (урожайность и качественные показатели зерна, рис. 1). Лучшие показатели урожайности продемонстрировали сорта Львовская 4 и Скипетр. По показателям содержания клейковины и белка полученный по всем сортам урожай соответствовал зерну 3-го класса, – продовольственная пшеница.

– Что вы можете сказать про препарат РЕКС® ПЛЮС с производственной точки зрения, как человек, видевший этот фунгицид в действии на поле? Что бы вы отметили?

– Обилие осадков в прошлом году способствовало развитию болезней. Наиболее интенсивное развитие показала мучнистая роса на восприимчивых к данному заболеванию сортах: Немчиновская 17, Немчиновская 24, Скипетр и Львовская 4, начиная с фазы ку-

Рис. 1. РЕЗУЛЬТАТЫ ОПЫТА С ПРИМЕНЕНИЕМ РЕКС® ПЛЮС 0,8 Л/ГА НА КОЛЛЕКЦИИ ОЗИМОЙ ПШЕНИЦЫ, ДЦ BASF ТУЛА, 2016 (показатели урожайности, содержание клейковины и белка по сортам соответственно)



щения до флага-листа. Под угрозой был колос. И применение РЕКС® ПЛЮС помогло буквально спасти посевы, получив при этом отличную урожайность и высокие качественные показатели зерна!

Мы приглашаем специалистов и руководителей сельскохозяйственных предприятий посетить

наш ДемоЦентр BASF Тула, чтобы мы могли не только устно ответить на ваши вопросы, но и вы имели возможность увидеть на практике наши технологические решения и выбрать для себя свою систему, которая станет вашей формулой получения стабильных урожаев и прибыли производства!

БОЛЕЕ ПОДРОБНО О НОВОМ ФУНГИЦИДЕ РЕКС® ПЛЮС

Одним из наиболее важных свойств РЕКС® ПЛЮС на основе эпоксиконазола и фенпропиморфа с точки зрения его применения является положительное влияние фенпропиморфа на поглощение эпоксиконазола. **Что это значит? Насколько это актуально и в какой ситуации может пригодиться аграрию?** Фенпропиморф обладает высокой подвижностью: активно поглощаясь тканями растений, фенпропиморф способен также усиливать проникновение эпоксиконазола при совместном применении. Данное проявление синергии получило название эффект проскальзывания, или эффект «саней».

Это свойство препарата имеет высокую важность в случае необходимости ранних фунгицидных обработок. Хорошо известно,

что часто в этот период температура воздуха хоть и имеет положительные значения, но остается достаточно низкой для активного перемещения триазолов в тканях растений, что является ограничением для их полноценной эффективной работы. Справиться с этой задачей помогает фенпропиморф, ускоряющий поглощение эпоксиконазола. Это происходит как в прохладных погодных условиях (7 °C), так и при температурах выше 12–15 °C. В результате совместного применения фенпропиморфа и эпоксиконазола также усиливается лечебное действие фунгицида, т.к. больше д.в. препарата и быстрее поступает внутрь тканей растения. Таким образом, обеспечивается более высокий общий эффект применения препарата, чем

если бы эпоксиконазол применялся отдельно от фенпропиморфа.

За годы использования эпоксиконазола хлеборобы хорошо познакомились с этим действующим веществом и знакомы со спектром его действия. Известно, эпоксиконазол является одним из наиболее сильных триазольных действующих веществ. Согласно независимой оценке HGCA, буквально за прошедший сезон 2016 года, эпоксиконазол остается лидирующим триазолом для защиты от основных экономически значимых заболеваний, в особенности от септориоза и бурой ржавчины.

А что же насчет фенпропиморфа, какие заболевания контролирует это действующее вещество? Наличие фенпропиморфа в составе препарата РЕКС® ПЛЮС

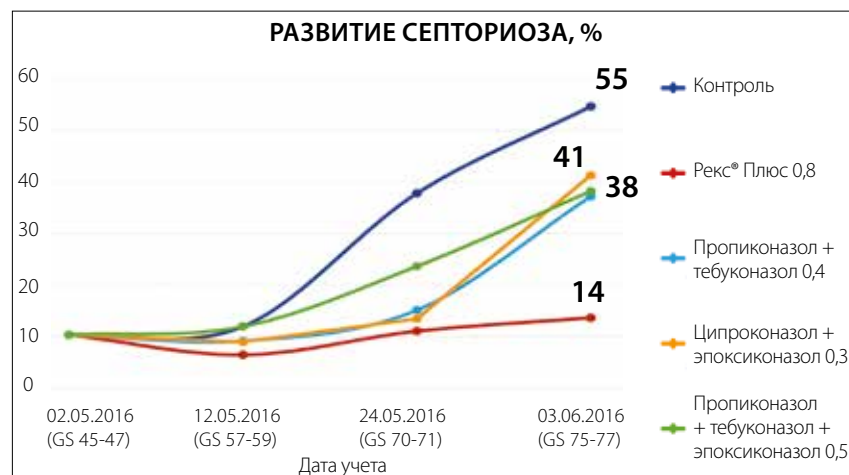


Рис. 2. Влияние РЕКС® ПЛЮС 0,8 л/га и азолов-дженериков на развитие септориоза озимой пшеницы сорта Юка (Краснодарский край, Усть-Лабинский район) при однократном применении (GS45-47). Развитие болезни – 10,3%

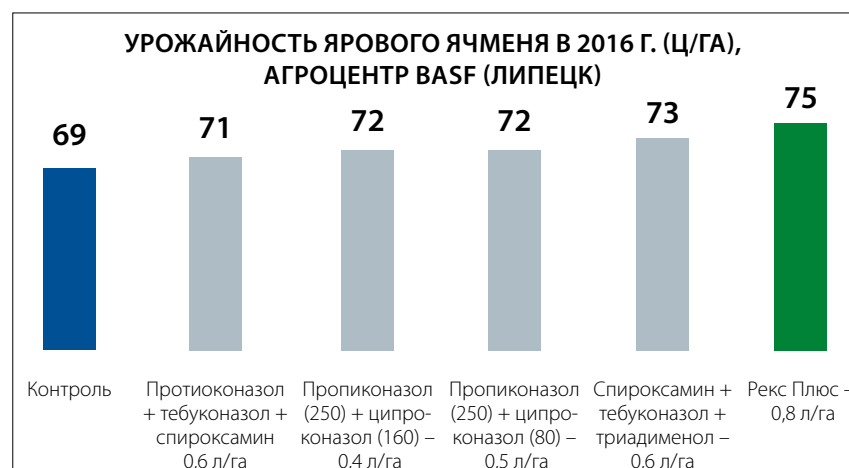


Рис. 3. Урожайность ярового ячменя в вариантах с применением РЕКС® ПЛЮС 0,8 л/га и оригинальных азолов. Однократная обработка (GS 29-32).

позволяет усилить действие эпоксиконазола в борьбе с мучнистой росой и ржавчинными заболеваниями, а также делает препарат более универсальным с точки зрения его применения для защиты от основных заболеваний в различные фазы развития культуры: ранние обработки для защиты от мучнистой росы или более поздние для защиты флаг-листа от септориоза или бурой ржавчины.

В 2016 году на базе АгроЦентров компании BASF в различных зонах возделывания зерновых (Краснодарский край, Липецкая и Белгородская области), в кото-

рых специалисты BASF проводят более детальную оценку эффективности препаратов, а также сравнительную оценку с конкурентными продуктами, были проведены испытания фунгицида РЕКС® ПЛЮС.

Как известно, погодные условия 2016 года повсеместно способствовали развитию болезней на зерновых культурах. Однократное применение РЕКС® ПЛЮС в качестве лечебной обработки (умеренное развитие септориоза на уровне 10,3% на момент обработки) позволило задержать развитие инфекции в течение дли-

тельного времени – даже через 30 дней после обработки развитие септориоза в варианте с применением РЕКС® ПЛЮС незначительно отличалось от первоначального (14 и 10,3% соответственно). В то время как в вариантах с применением других фунгицидов развитие болезни составило 38–41% (эпифитотийное развитие) через 4 недели после обработки (рис. 2). На основании полученных данных можно говорить о том, что применение РЕКС® ПЛЮС позволяет обеспечить длительную и полноценную защиту культуры от септориоза в течение 30 дней.

Испытания РЕКС® ПЛЮС в норме расхода 0,8 л/га на базе трех АгроЦентров BASF (Белгород, Краснодар, Липецк) в 2016 году показали положительное влияние фунгицида на урожайность озимой пшеницы.

Аналогичные данные были получены и на ячмене (рис. 3).

Таким образом, в результате испытаний РЕКС® ПЛЮС в разных климатических зонах возделывания зерновых в норме 0,8 л/га наглядно продемонстрирована высокая биологическая эффективность препарата, вместе с чем достигнут и наибольший уровень урожайности зерна по всем точкам закладки опытов в сравнении с широко используемыми на сегодня триазольными фунгицидами!

Мобильные технические консультации BASF: 8 (916) 357-80-16, Электронный сервис для предоставления технических консультаций agro-service@basf.com



на правах рекламы

25-27
октября 2017

Краснодар, ул. Конгрессная, 1
ВКК «Экспоград Юг»



ФермаЭкспо
КРАСНОДАР

Выставка оборудования, кормов и ветеринарной
продукции для животноводства и птицеводства



farming-expo.ru

Организатор



+7 (861) 200-12-56, 200-12-34
farmingexpo@krasnodarexpo.ru

12+

На дне

Потребление минеральных удобрений в РФ хоть и ниже по сравнению с европейскими соседями, но стабильно по объемам. А провозглашенная государством политика обеспечения россиян местными овощами и фруктами почти наверняка вызовет рост спроса со стороны аграриев. В следующем году им предложат новый вариант закупки удобрений – через биржевые торги. Однако выгода этого нововведения пока не очевидна ни для одной из сторон торговли.

Девятая международная конференция «Минеральные удобрения-2016», организованная компанией CREON Energy, состоялась в Москве в ноябре. Мероприятие прошло при поддержке фонда CREON Capital и СП6МТСБ.

«Все плохо, но не у нас, – таким неоднозначным высказыванием приветствовал участников генеральный директор CREON Energy Санджар Тургунов. – Мировые цены на удобрения по разным причинам снижаются. В России все наоборот – благо-

даря рублевым затратам растет рентабельность производства и конкурентоспособность российского продукта, в том числе на внешних рынках. И эта благоприятная ситуация продлится как минимум пару лет. Поэтому для отечественных производителей время сейчас – действительно деньги. Более подходящего момента для инвестиций просто не придумать. Расширять ли мощности, модернизировать, создавать новые – это надо делать, и делать быстро. Рублевые

затраты, валютная выручка – это мечта производителя».

Информацию о мировом снижении цен подтвердила ведущий аналитик НИУ ВШЭ Анна Волкова: «За девять месяцев нынешнего года цены на карбамид упали на 29%, ДАФ – на 25%, хлорид калия – на 16% в сравнении с аналогичным периодом прошлого года». Прогноз до 2020 года не обещает кардинального улучшения ситуации – спрос на все виды минеральных удобрений будет расти в пределах 1–2%. Что касается его структуры, то ожидается перераспределение рынков-лидеров – начнется рост потребления в Восточной Азии, Латинской Америке и Африке и снижение в Северной Америке, Европе и Западной Азии. Кроме того, произойдет смещение спроса в пользу удобрений с улучшенными потребительскими свойствами.

Крупнейшими мировыми потребителями удобрений по итогам 2015 года стали США, Индия, Бразилия и Китай. Однако даже они в ближайшем будущем планируют снижать потребление,

в т.ч. из-за уменьшения объемов субсидирования.

В прошлом году Россия вошла в тройку крупнейших мировых экспортеров удобрений, обеспечив 19% мировых поставок хлорида калия, 13% МАФ/ДАФ и 8% карбамид. Лидерство по всем сегментам (кроме калийных удобрений) удерживает Китай.

По словам Анны Волковой, нынешний профицит производства стал следствием ввода рекордного количества новых мощностей в 2012–2015 гг. Пик профицита придется на 2018 год (+9% по N, +7% по P и +26% по K).

Что касается России, то в ближайшие годы она сохранит устойчивые позиции на мировом рынке минеральных удобрений, однако доля в мировой торговле снизится. По итогам 2015 года основными зарубежными потребителями российских удобрений стали Китай (24%), Бразилия (19%) и Турция (18%). Однако конъюнктура на мировом рынке ухудшается: растет профицит производства, усиливается конкуренция. «Помимо прочего, продажи отечественных удобрений уменьшатся и из-за «газового фактора», – говорит эксперт. – Мы наблюдаем снижение цен на газ у конкурентов, в том числе за счет разработки нетрадиционных месторождений». Также Анна Волкова отметила, что страны-потребители постепенно реализуют программы импортозамещения.

Тем не менее есть и позитивные моменты. К ним докладчик отнесла рост экономики Индии, ожидаемое восстановление экономики Бразилии и снятие торговых ограничений в Латинской Америке в целом. Налицо и компенсационный эффект ограниченного предложения из-за выбытия неэффективных мощностей и нестабильной ситуации в ряде стран-конкурентов. Кроме того, к 2020 году прогнозируется рост мирового спроса



на удобрения до 200 млн т. Это произойдет за счет роста населения, сокращения пахотных земель и изменения калорийности питания.

Однако участники конференции не разделяют оптимизма докладчика.

Санджар Тургунов поинтересовался, кто сейчас – после выбытия украинских предприятий – является балансирующим поставщиком в отношении азотных удобрений? По мнению г-жи Волковой, на данный момент это Китай. Именно он играет определяющую роль на рынке: изменения объемов экспорта китайских удобрений напрямую влияют на мировую ситуацию в отрасли.

Начальник центра экономического прогнозирования «Газпромбанка» Дарья Снитко подтвердила, что в ближайшие годы ситуация останется благоприятной для российских производителей: «Стоимость природного газа на всех локальных рынках будет расти, однако в России – чуть медленнее, чем в странах-конкурентах. Ожидаемая инфляция в ближайшие пять лет – 4–5%, это сохраняет конкурентоспособность обрабатывающих отраслей экономики».

Сельское хозяйство в РФ продолжает оставаться растущей от-

раслью на фоне сокращения национальной экономики в целом. По итогам 2016 года ожидаемый рост физического объема продукции российских аграриев составит +3%. Растениеводство развивается в ориентации на экспорт (масличные и продукты переработки, зерно и мучные изделия, в т.ч. экспорт готовых продуктов в Китай) и внутренний рынок (пострадавшие из-за девальвации и «антисанкций» рынки овощей, фруктов).

Главным фактором развития внутреннего рынка МУ эксперт назвала инвестиции в эффективность аграрного производства: «Улучшение севооборота в пользу интенсивных культур (кукуруза, соя, овощи) и работа над качеством продукции (сахарная свекла, подсолнечник) повышают спрос на удобрения. Также можно говорить о некой моде среди непрофильных инвесторов на инвестиции в АПК: расширение земельных банков и площади пашни».

С Дарьей Снитко не согласен президент Национального агрохимического союза Михаил Овчаренко: «Непонятно, за счет чего обещают рост российского рынка удобрений. Сегмент сахарной свеклы насытился; под подсолнечник в России вносят удобре-



ний очень мало; под сою значительного роста применения удобрений не будет. Под посевы яровой пшеницы – а это 11 млн га – также не ожидается большого роста внесения удобрений, т.к. они практически не удобряются. Под озимые культуры роста применения удобрений можно ожидать как по Центральному ФО, так и по Южному и Северо-Кавказскому округам. В России до 1990 года значительная часть минеральных удобрений вносилась под кормовые культуры для животноводства. Сегодня они не удобряются вообще. И в связи со всем этим большого позитива по увеличению значительных объемов применения в будущем я не вижу. Полагаю, что рост внесения удобрений в России будет ежегодно на 250–300 тыс. т в действующем веществе.

Получается, что аграрный реги-

он и регион-потребитель удобрений – не одно и то же? Как показывает практика, в большинстве случаев это все же не так. «Аграрные страны, как правило, сильно зависят от поставок минеральных удобрений, – говорит исследователь кафедры агроинформатики факультета почвоведения МГУ Андрей Барбашин. – Пример – государства Центральной Азии». По словам докладчика, в Узбекистане 19% ВВП формируется за счет аграрного сектора, в Киргизии это 18%, в Туркменистане – почти 13%. Население этих стран стабильно растет, к 2030 году оно увеличится на 17% по отношению к показателю прошлого года. А это значит, что растет потребление продуктов питания, в т.ч. продукции сельского хозяйства. Конечно, аграриям нужны удобрения – и почему бы не собственные, произведенные внутри страны? Тем более

что запасы сырья вполне позволяют задумываться о новых предприятиях по выпуску минеральных удобрений.

Как рассказал Андрей Барбашин, самые радужные перспективы – у Казахстана и Узбекистана.

Так, «Казфосфат» намерен увеличить выпуск фосфорсодержащих удобрений до 1 млн т на всех производственных площадках, среди них есть проект производства NPK-удобрений на 180 тыс. т/год. «Казазот» – единственный производитель селитры в Казахстане – хочет увеличить мощность до 550 тонн/сутки аммиака и 900 тонн/сутки аммиачной селитры, а также расширить марочный состав селитры. Проект «Батыс Калий» был анонсирован в 2016 году и рассчитан на выпуск 800 тыс. т хлористого калия в год. Проект Sunkar Resources (Чилисайское месторождение фосфоритов),

СЕЯЛКА СЕМЯН И УДОБРЕНИЙ

РАЗБРОСНОЙ ПОСЕВ ИЗДРЕВЛЕ ПРИМЕНЯЕТСЯ В С.Х. И ЯВЛЯЕТСЯ ОДНИМ ИЗ НАИБОЛЕЕ ЭКОНОМИЧНЫХ И ПРАКТИЧНЫХ СПОСОБОВ ПОСЕВА. ДЛЯ ЕГО РЕАЛИЗАЦИИ В ЕС ШИРОКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ НАХОДЯТ СЕЯЛКИ КОМПАНИИ LEHNER С 12-ВОЛЬТОВЫМ ПРИВОДОМ.



Основные характеристики сеялки «Super Vario»:

- посев всех видов семян трав и масличных культур;
- привод от 12 В системы трактора;
- полностью автоматическое управление из кабины через бортовой компьютер;
- ширина разбрасывания от 2 до 24 м.
- устанавливается на культиваторах, боролах, дискаторах, зерновых сеялках, картофелесажалках, комбайнах, квадрациклах, автомобилях;
- благодаря высокоэффективной системе дозирования и компьютерному управлению возможно точно настраивать норму высева и ширину разбрасывания семян и удобрений в соответствии с рабочей шириной орудий;
- совмещение операций почвообработки, посева и/или внесения удобрений обеспечивает сокращение расходов, уменьшение уплотнения почвы и повышает экологическую эффективность технологий.



Сеялки «Super Vario» в ряде хозяйств РФ показали высокую технологическую и эргономическую эффективность.

Один агрегат за смену может засеять 40–50 га, а при благоприятных условиях – до 60–70 га.

Расход дизельного топлива по сравнению с традиционными способами посева на 1 га уменьшается в среднем на 3 л.

Существенно сокращаются затраты на подготовительные работы и на переезды машинно-тракторного агрегата

Реклама



При поддержке
Министерства
сельского хозяйства РФ

Агро2017

ДАЛЬНИЙ ВОСТОК И СИБИРЬ

26-27 апреля 2017,
Владивосток

www.agrofareast.ru

Докладчики и VIP-гости 2017:



Павел Инюточкин
Генеральный директор
АНК-холдинг



Петр Илюхин
Генеральный директор
ПРОДО



Николай Пегин
Генеральный директор
Корпорация развития
Камчатского края



Андрей Колот
Генеральный директор
Мерси трейд



Андрей Губин
Генеральный директор
Хёндэ Хороль Агро



Ольга Рыжкова
Старший Вице-президент
Российско-Китайский
Инвестиционный Фонд

Мероприятие в цифрах и фактах:

- **350+ участников, широкая география:** группа ПРОДО (Москва), Русагро-Приморье (Владивосток), АНК Холдинг (Благовещенск), Агротек Холдинг (Петропавловск-Камчатский), Агрохолдинг Кубань (Ставрополь), Югорский рыболовный завод (Ханты-Мансийский округ), Омский бекон (Омск), Дальневосточная птица (Приморский край), Батамайское (Республика Саха (Якутия)) и многие другие
- **35+ ключевых инвестиционных проектов АПК Дальнего Востока и Сибири** в области животноводства, растениеводства, рыборазведения, строительства тепличных комплексов и овощехранилищ
- **70 докладчиков** и участников дискуссий в ходе круглых столов
- **Встречи с инвесторами:** банки, инвестиционные фонды и группы
- **Консульства и торговые представительства:** Японии, Вьетнама, Чили, США и другие

Среди участников 2017:



Тел.: +7 (499) 505 1 505 (Москва), events@vostockcapital.com

Реклама



Михаил Овчаренко, Национальный агрохимический союз

который был свернут в 2014 году и рассчитан изначально на добычу 5,2 млн т фосфатной руды, будет производить 3 млн т серной кислоты, 850 тыс. т фосфорной кислоты и 1,6 млн т аммофоса-диаммофоса по гибкой системе. По проекту «Еврохим-Каратау» закончено строительство рудника по производству и первичной переработке руды.

Что касается Узбекистана, то там тоже существует целый ряд проектов. «Аммофос-Максам» организует производство сложных удобрений на 160 тыс. т и строительство цеха серной кислоты. «Дехканабадский завод калийных удобрений» сейчас выпускает около 300 тыс. т продукции, в перспективе может расширить производство до 600 тыс. т хлористого калия. «Навои Азот» заключил договор с «Мицубиши» на строительство завода по производству аммиака и мочевины «под ключ» с возможностью производства 660 тыс. т аммиака и 577,5 тыс. т карбамида в год. Samarkand-NPK – это первое и пока единственное производство NPK в регионе на 240 тыс.т. К 2018 году планируется осуществить строительство завода по производству сложных удобрений в Навоийской области предварительной стоимостью \$380 млн. Мощности завода будут

рассчитаны на выпуск 145 тыс. т фосфорных и 150 тыс. т NPK-удобрений, а также 650 тыс. т серной кислоты в год (в 100% питательных веществ).

В Туркменистане в 2017 году будет запущен «Гарлыкский ГОК» мощностью 1,4 млн т хлористого калия. Также существует проект «Кара Богаз» по производству карбамида на 3500 т/сутки (1200 тыс.т/год) и аммиака – на 2000 т/сутки (600 тыс.т/год).

Готовится увеличить свое присутствие на мировом рынке и Белоруссия: «Славкалий» рассчитывает запустить предприятие по производству минеральных удобрений мощностью 2 млн т/год, продукция начнет выпускаться с 2021 года. Об этом сообщил заместитель директора по производству Игорь Кожич.

Крупный российский производитель удобрений – «Еврохим» – также строит большие планы на будущее: компания собирается запустить в России два калийных проекта. Об этом сообщил начальник департамента маркетинга Дмитрий Магазаник. Один из них будет реализован в Волгоградской области. Особенностью этого месторождения является глубокое залегание рудного тела. Второй проект расположен

в Пермском крае. По словам Дмитрия Магазаника, приоритетом является обеспечение потребностей российского рынка наряду с производством комплексных удобрений на заводах Группы «Еврохим».

Крупным центром производства МУ может стать и Забайкальский край – у администрации региона есть идея создать новый центр производства удобрений. Как рассказал представитель министерства природных ресурсов и промышленной политики края Александр Климентьев, источником сырья для фосфатных удобрений станут месторождения Кручининское, Муруринское и Укдуска. Ожидаемый объем добычи руды – 42,8 млн т, производства апатитового концентрата – 2,4 млн т. Калийные удобрения будут производиться из руды Голевского месторождения (объем добычи руды – 7 млн т).

Потенциальный объем производства сульфата калия докладчик оценил в 40 тыс. т, РК-удобрений – 3,8 млн т, суперфосфата – 100 тыс. т, сульфата аммония – 50 тыс.т.

Помимо химических удобрений, запланировано и производство удобрений для сегмента «органик» – 150 тыс. т измельченных сынныритов и до 500 тыс. т измельченных цеолитов.

Таким образом, выпуск минеральных удобрений в РФ в ближайшие годы будет увеличиваться. В этой связи производители уже сейчас задумываются о новых каналах сбыта, одним из которых может стать биржевая торговля. По мнению управляющего директора СПБМТСБ Алексея Рыжикова, рынок МУ, с точки зрения транспортных потоков и структуры потребления, во многом аналогичен рынку нефтепродуктов. Основная масса удобрений транспортируется по железной дороге; на рынке существуют несколько крупных производителей и большое число конечных потребителей; высокая стандартизация производства.



При поддержке
Правительства
Москвы



Министерство сельского хозяйства
Российской Федерации

8-9 | 2017
июня | Москва

ВДНХ
павильон 75

Фермерская ярмарка

Салон
«Молочное дело»

Салон
«Мукомольное дело»

Деловая программа

II Всемирный форум
по хлебопечению
«Хлеб - это мир»

Салон «Пекарь
и кондитер»



Всероссийский форум «Российское село – 2017»

ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА

XVII КУБОК РОССИИ ПО ХЛЕБОПЕЧЕНИЮ

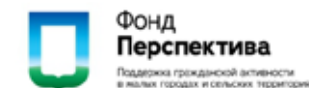


Форум реализуется в рамках Федерального партийного проекта «Российское село»
Всероссийской политической партии «ЕДИНАЯ РОССИЯ»

ОРГАНИЗАТОР:



ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР:



ОФИЦИАЛЬНЫЙ ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПАРТНЕР:



ПОДДЕРЖКА:



Комитет
Государственной Думы
по аграрным вопросам



Ассоциация крестьянских
(фермерских) хозяйств и
сельскохозяйственных
кооперативов России



ИНФОРМАЦИОННАЯ ПОДДЕРЖКА:





Дарья Снитко, Газпромбанк

Поэтому СПБМТСБ поставила перед собой задачу в 2017 году развивать биржевой рынок агрохимии. Процесс будет происходить в несколько этапов. Первый – формирование в рамках Биржевого комитета ФАС подкомитета по организации биржевой торговли МУ. Затем будут определены номенклатура минеральных удобрений и перечень основных региональных базисов поставки. Далее состоятся консультации с участниками рынка по вопросам формирования биржевой инфраструктуры и разработки условий заключения биржевых договоров, а также пройдут обучающие мероприятия. Итогом должен стать запуск в июне 2017 года биржевых торгов МУ. «Процедура реализации удобрений на бирже поможет наладить их прямые поставки до станций назначения и существенно снизить издержки, связанные с добавлением стоимости услуг по организации транспортировки и отпускных цен со стороны дистрибьюторов», – резюмировал Алексей Рыжиков.

«Основное препятствие для работы этой системы – отсутствие складской базы для хранения, – прокомментировал Михаил Овчаренко. – Эта проблема давно уже существует в отрасли и тормозит ее развитие. Где продукт

будет находиться до момента отправки потребителю – большой вопрос. В самих хозяйствах складов хранения тоже нет, особенно для аммиачной селитры. Вот и неясно, как в этой ситуации будет использоваться ресурс биржи. Необходимо развивать логистическо-транспортную систему приема, хранения и поставки минеральных удобрений по районам и хозяйствам. Тогда закупку удобрений можно проводить и через биржу в более ранние осенне-зимние сроки, задолго до начала весенних полевых работ».

Если появление новых предприятий по выпуску МУ – событие для отрасли относительно редкое, то модернизация действующих производств происходит гораздо чаще. «Можно смело утверждать: развитие крупнотоннажных производств фосфорсодержащих удобрений в России за последние годы происходило в основном за счет модернизации существующих мощностей, – говорит директор по промышленной технологии НИУИФ Андрей Норов. – Что было раньше? В условиях плановой экономики предприятия создавались исключительно под монопродукты. Как это работает сейчас? Производители поняли, что рыночные условия часто и быстро меняются. А зна-

чит, нужны гибкие технологии». Под гибкой технологией подразумевается процесс производства различных фосфорсодержащих удобрений на одной технологической линии, который обеспечивает любые потребности с/х производителей как на внутреннем, так и на внешнем рынке.

Основное достоинство гибкой технологии – обеспечение широкого ассортимента продукции, возможность быстрой переналадки под выпуск любой марки удобрений из перечня освоенных. К недостаткам Андрей Норов отнес затраты, которые могут быть несколько выше, чем для технологии, предназначенной под выпуск монопродукта. Возникает также необходимость переработки переходных продуктов. Однако плюсы от использования гибкой технологии в любом случае гораздо существеннее.

Производственные процессы из года в год становятся все технологичнее, это касается и отрасли минеральных удобрений. Как рассказала директор по развитию бизнеса «Георг Фишер Пайпинг Системс» Александра Кушер, существует тенденция замены металлических трубопроводов на пластиковые. Их отличают небольшой вес и отсутствие коррозии и отложений. Эксперт рассказала о трубах из различных видов полимерных материалов и описала их преимущества.

Руководитель проектов технического отдела Allgaier Process Technology Йенс Гессе представил информацию о производимых компанией сушилках для индустрии удобрений.

В процессе производства минеральных удобрений большое значение имеет и упаковка – чтобы продукт сохранил все качественные характеристики на пути к потребителю. По словам главного менеджера дирекции специальных проектов «Химпэк»

Александра Блануцы, предприятия – производители упаковки для сыпучих грузов должны оснащаться самым современным оборудованием. В активе компании сейчас – два завода полного цикла, выпускающие весь спектр промышленной упаковки: гибкие промежуточные контейнеры, вагонные вкладыши, слинг-бэги, пологи.

Предприятия – производители удобрений, имеющие современное оборудование, снижают удельные потери за счет автоматизации процесса фасовки, исключая человеческий фактор.

По итогам 2015 года экспорт минеральных удобрений морем из России, Литвы и Белоруссии составил 45,4 млн т. Как рассказала руководитель проектов «Морстройтехнологии» Софья Каткова, компания оценивает эти страны как единый рынок с точки зрения грузопотоков. По отношению к 2014 году объемы экспорта выросли незначительно – всего на 1%, а вот по сравнению с 2013-м – аж на 15%.

Наиболее волатильная группа, по словам эксперта, – калийные удобрения, именно за их счет происходит изменение динамики. По смешанным и азотным удобрениям ситуация более стабильна.



Дмитрий Магазаник, «ЕвроХим»

Среди основных импортеров российских удобрений – Бразилия, США, Китай, Индия, Украина, Турция, Польша, Малайзия, Индонезия. Это именно те направления, которые требуют поставок морем.

Софья Каткова рассказала о новых проектах по строительству морских терминалов для перевалки, в т.ч. минеральных удобрений. В частности, в Азово-Черноморском бассейне планируется создание сухогрузного порта Тамань, в 2016 году на это выделено 8,7 млрд руб.

Строительство первой очереди сухогрузного района порта должно завершиться в 2018 году. Возведение же гидротехнических

сооружений (вторая очередь) запланировано на 2019–2024 гг. Проект планируется реализовать на условиях государственно-частного партнерства.

Также Группа компаний «ОТЭКО» в конце 2015 года сообщила о начале строительства в Тамани терминального комплекса по перевалке навалочных грузов производственной мощностью 35 млн т/год. Общая сумма инвестиций в проект составит более 50 млрд руб. Срок завершения строительства терминала – конец 2017 года.

По релизу с конференции «Минеральные удобрения – 2016». Организатор – CREON Energy

В ТАТАРСТАНЕ ПЛАНИРУЮТ РЕАЛИЗОВАТЬ ПРОЕКТ ПО ЧИПИРОВАНИЮ И МОНИТОРИНГУ КРС

В Минсельхозпрод РФ 21 марта обсудили возможность реализации в Татарстане проекта по чипированию, мониторингу КРС, совершенствованию генетического потенциала животных и улучшению селекционно-племенной работы, сообщает пресс-служба министерства.

В частности, рассматривались особенности реализации проек-

та, возможные риски, способы привлечения инвестиций и другие вопросы.

Проект рассчитан на 3–4 года. «Он включает такие модули, как создание показателя рентабельности татарстанского племенного скота, системы централизованного сбора данных и их анализа, референтной популяции скота, улучшение генетических показателей животных,

фенотипирование и передача знаний руководителям и специалистам сельхозформирований», – пояснили в министерстве.

Для реализации проекта планируется привлечь татарстанских и ирландских ученых, специалистов Сколтеха и Всероссийского научно-исследовательского института животноводства им. Л. Эрнста.

tatar-inform.ru



Наталья Мошкина: «Решающий аргумент при выборе удобрений – соотношение цены и качества»

Выращивание овощей в защищенном грунте сегодня невозможно без качественных минеральных подкормок. О том, как выбирают удобрения в одном из ведущих тепличных хозяйств России, нам рассказала Наталья Мошкина, главный агроном ТК «Новосибирский».

– Что за продукцию производит ваш комбинат?

– Мы выращиваем огурцы, томаты и салат в условиях световой культуры. Урожай огурца получаем непрерывно, т.к. применяем метод интерплантинга. Когда старые растения снижают урожайность, заменяем их, после чего сразу начинают плодоносить молодые. Таким образом, мы собираем урожай круглогодично с 17 га защищенного грунта.

Основная наша специализация – выращивание огурцов, но сегодня мы активно развиваем и производство томатов. Выбираем крупноплодные сорта, одно из отделений отведено под черри и коктейльный томат. Средняя урожайность огурца – 120 кг/кв. м, а лучший участок дает 126 кг/кв.м. Основной объем продукции реализуем в нашем регионе, но часть овощей уходит и за его пределы.

– В производстве овощей какие удобрения вы применяете?

– Прежде всего, конечно, кальциевую и калийную селитру. Наша продукция выращивается на минеральной вате с использованием капельного полива. При этой технологии растворимость удобрений приобретает особую значимость, поэтому наш выбор пал на компанию «Уралхим». Для полива растений мы делаем маточные растворы, заполняем ими баки, доводим до нужной концентрации и подаем к корням через капельницы. Эти тонкие трубочки не должны забиваться твердыми частицами осадка из баков, где готовится раствор, чтобы удобрения поступали к растениям в полном объеме. К тому же продукция имеет прочную упаковку, что очень важно для сыпучих и растворимых веществ: она не рвется при транспортировке и не портится при длительном хранении, обеспечивая полную сохранность содер-

жимого. И третий ключевой момент, повлиявший на наш выбор: концентрация «уралхимовских» удобрений всегда соответствует норме, заявленной в паспорте качества.

– Разве не удобнее использовать готовые комплексные удобрения?

– Это только на первый взгляд. Мы работаем по отлаженной технологии, которую применяют все тепличные комбинаты. Комплексными удобрениями не пользуемся. У нас есть своя агрохимлаборатория, и агрохимик составляет рецепт питательных растворов по необходимым параметрам для растений, где указано точное количество всех нужных микро- и макроэлементов для той или иной культуры. Так выходит и дешевле, и надежнее.

– Что нужно для получения хорошего урожая в теплице?

– На урожайность влияют несколько факторов, и удобрения – только один из них. В первую очередь, важна четко отлаженная технология, которая позволяет работать системно, а не кидаться из стороны в сторону. Во-вторых, дружный, профессиональный коллектив, такой, как в нашем тепличном хозяйстве. В-третьих, досвечивание, без которого в северных широтах просто невозможно добиться хорошего урожая. Ну и, конечно, каждый сельхозпроизводитель знает, что кальций и калий, которые входят в состав кальциевой и калийной селитры, – это основные элементы питания, которые жизненно необходимы растениям каждый день.

– Вас устраивает организация логистики у поставщика?



– Мы работаем через прямые поставки. Когда планируем годовой бюджет, закладываем расходы на удобрения в том или ином месяце. При этом сама закупка может происходить как ежемесячно, так и раз в два месяца. Это избавляет нас от необходимости завозить сразу большую партию. Благо поставки в «Уралхиме» организованы на высоком уровне. Поставщик оперативно обрабатывает наши заказы, и с ним не нужно созваниваться за 3–4 месяца, чтобы напомнить о себе.

– Как вы отбираете производителей удобрений для ваших теплиц?

– Обычным порядком. Сначала сравниваем предложения и цены на рынке. Потом созваниваемся с тем, у кого условия более привлекательны, и берем небольшое количество продукции на пробу. Проанализировав полученную урожайность и расходы, решаем: нужно ли нам заключать с этой компанией долгосрочный контракт. Например, опробовав удобрения «Уралхима» в деле, мы пришли к выводу, что соотношение цены и качества у данной компании оптимальное. Уже 2 года пользуемся только продукцией, хотя раньше сотрудничали и с другими российскими и зарубежными поставщиками.



– Есть ли отличия российских удобрений от импортных?

– Импортные подкормки хороши тем, что они всегда соответствуют всем заявленным параметрам, но, сами понимаете, их цена и стоимость доставки

выше на порядок, к тому же зависит от валютного курса. Продукцию «Уралхима» мы неоднократно проверяли в лаборатории, и ни разу результаты нас не разочаровали. Кроме того, «Уралхим» – российское предприя-

тие, поэтому их цены стабильны, а значит, и нам гораздо проще планировать свои расходы.

– Согласны ли вы с тем, что снижение себестоимости не должно быть в ущерб качеству?

– Безусловно, тем более если речь идет о продуктах питания. Мы строго следим за тем, чтобы в наших овощах и зелени не было ничего вредного, вся продукция у нас сертифицирована. И когда изучаем рынок в поисках наиболее выгодных предложений, а занимаемся мы этим постоянно, то не забываем и об этом аспекте. Но пока достойная альтернатива «Уралхиму» не найдена. Самое главное – мы и наши потребители довольны урожаем, выращенным на уральских удобрениях, и уверены в надежности своего партнера. А от добра, как известно, добра не ищут.

Беседу вел Вячеслав Рябых

ТУРЦИЯ ОГРАНИЧИЛА ПОСТАВКИ ЗЕРНА ИЗ РФ ИЗ-ЗА НЕДОПУСКА ТУРЕЦКИХ ТОМАТОВ

Решение ввести пошлины на поставки зерна из России было принято по запросу местных экспортеров сельхозпродукции. Об этом сообщил глава Ассамблеи экспортеров Турции Мехмет Бюйүкэкиши.

Россия, в частности, не сняла ограничения на импорт томатов и некоторых других турецких продуктов, напоминает Bloomberg.

С 15 марта Турция исключила Россию из числа стран с беспошлинным ввозом сельхозпродукции. Теперь в списке государств, которые могут без уплаты 130-процентной пошлины ввозить сырье для последующей

переработки и экспорта, России и еще нескольких стран нет.

Российские экспортеры и их турецкие клиенты ранее ввозили зерно с нулевой пошлиной, но оно поставлялось только для переработки и дальнейшего экспорта, для реализации продукции на внутреннем рынке все равно нужно было платить 130% пошлины.

Турция является вторым после Египта по объему импортером российского зерна.

Ранее российское правительство сняло запрет на поставки жевательной резинки, соли, лука, цветной капусты, брокколи и гвоздики из Турции. Это уже



не первое смягчение эмбарго в отношении Турецкой Республики. В октябре 2016 года был разрешен ввоз ряда турецких фруктов (косточковые и цитрусовые). Однако Россия не снимает запрет с турецких томатов и огурцов, так как это может помешать развитию отечественной отрасли.

ТАСС

6-8 июля

ВСЕРОССИЙСКИЙ
Казань 2017 **ДЕНЬ ПОЛЯ**

*Республика Татарстан, Лаишевский район,
опытные поля ТАТНИИСХ «НАУКА»*

WWW.VSEROSSIIYSKIY-DENY-POLYA.RF

Оргкомитет выставки:
ОАО «Казанская ярмарка»
Россия, 420059, Казань,
Оренбургский тракт, 8,
Телефон/факс: (843) 570-51-13
E-mail: id.expokazan@mail.ru,
id@expokazan.ru
Телефон горячей линии:
(843) 570-51-11



Тенденции тепличного овощеводства

В последние годы в овощеводстве защищенного грунта наметилась положительная тенденция расширения площадей зимних теплиц, роста урожайности и валового сбора овощей.

Надежда Березенко, ст. науч. сотрудник,
Олеся Слинко, ст. науч. сотрудник (ФГБНУ «Росинформагротех»)

Увеличению объема производства в немалой степени способствовала реализация мероприятий целевой программы «Развитие овощеводства и грибоводства защищенного грунта в Российской Федерации на 2012–2020 гг.».

Динамика производства овощей в тепличных сельскохозяйственных предприятиях Российской Федерации за период 2011–2015 гг. приведена на рис. 1.

Валовое производство овощей закрытого грунта в 2015 году составило 709,8 тыс. т, или 102,8% к уровню 2014 года, за счет роста урожайности в зимних теплицах на 7,4%, а в 2016 году – 820–850 тыс. т, увеличившись по сравнению с 2015-м на 25–30%.

Тепличный бизнес продолжает интенсивно развиваться, активно наращивая объемы производства, как за счет строительства новых, так и путем модернизации старых

производственных мощностей, внедрения современных технологий выращивания овощей в закрытом грунте.

Сегодня перед тепличными комбинатами стоит задача повышения эффективности производства путем реконструкции, модернизации и применения новых технологий. Для ее решения теплицы оснащаются необходимым инженерно-технологическим оборудованием:

- системой вентиляции (изготавливается и поставляется в комплекте с металлоконструкциями каркаса теплицы);
- системой горизонтального и вертикального зашторивания;
- системой водяного трубного обогрева (отопления);
- системой водоснабжения и канализации;
- системой капельного полива с повторным использованием дренажных стоков;
- системой рециркуляции воздуха в объеме теплиц;
- системой подачи, распределения и управления концентрацией CO₂;
- системой электрооборудования, электроосвещения и электродосвечивания;
- автоматизированной системой управления микроклиматом.

Теплицы нового поколения имеют ряд инновационных инженерных решений: двойное остекление стен, эффективную систему уплотнений между стеклом и шпросами, принципиально новую систему вентиляции, шторный экран и др. Благодаря этому они при расчетной температуре наружного воздуха –20 °С потребляют всего 2 Гкал/ч тепла на 1 га (тепловой энергии на отопление 1 га теплиц предыдущего поколения достаточно для отопления 4–5 га современных теплиц).

В последнее время широкое распространение получил сотовый поликарбонат – полимерный пластик, структура которого имеет два слоя и более. Между ними находится воздушная прослойка, которая обеспечивает высокие теплоизоляционные свойства материала. В направлении длины плиты слои соединены друг с другом множеством внутренних ребер жесткости, которые отвечают за прочность и устойчивость к механическому воздействию.



Поликарбонат обладает хорошей теплоизоляцией, что упрощает поддержание температурного режима. Кроме того, он характеризуется высокой стойкостью к температурам, а также соответствует всем требованиям пожарной безопасности. Материал в 200 раз прочнее стекла и способен выдерживать экстремальные снеговые и ветровые нагрузки.

Реализация мероприятия по развитию производства продукции растениеводства в защищенном грунте направлена на разработку и внедрение новых ресурсосберегающих технологий

выращивания тепличных овощных культур, а также на применение новых и усовершенствование существующих конструкций теплиц, технологического оборудования и систем регулирования микроклимата в теплицах и грибоводческих комплексах, обеспечивающих повышение урожайности и качества овощей.

Одно из новейших направлений тепличного производства в стране – выращивание овощей на гидропонике с использованием всех достижений химии, биологии и электроники. Интерес к этим технологиям постоянно



Рис. 1. Динамика производства овощей защищенного грунта



возрастает, поскольку они предоставляют огромные возможности для значительного повышения урожаев и качества продукции при несравнимо лучших условиях труда.

При выращивании растений в закрытом грунте самыми популярными из современных тепличных технологий являются гидропоника в желобах, малообъемное выращивание культур, капельный полив и светокультура.

По сравнению с обычным тепличным растениеводством гидропоника дает возможность обеспечить экологическую чистоту продукта, увеличить скорость роста и урожайность, так как физиологические процессы проходят значительно быстрее.

Передовые тепличные хозяйства начали осваивать технологии выращивания малообъемным гидропонным способом с использованием минеральной ваты (гро-

дан, гравилен или вилан, но большее распространение имеет гродан) и кокосового субстрата.

Минеральная вата, завернутая в пленку, укладывается в специальные желоба. Сверху пленка имеет отверстия, на которые устанавливаются кубики с рассадой. Рассада пускает корни в гродановые маты. Кубики с рассадой также могут быть из минеральной ваты. Гродан при этом выполняет функцию только корнеобитаемой среды, питание идет за счет подаваемого раствора. Излишки его удаляются с помощью дренажной системы. При этом корни растений не выходят за пределы гродана и не связаны с собственным фунтом теплицы. Плиты минеральной ваты могут использоваться повторно, в течение двух лет.

Высокая влагоудерживающая способность и воздухопроницаемость кокосового субстрата обе-

спечивают идеальные условия для развития корневой системы. Он является богатейшим по составу субстратом, содержит большое количество питательных элементов, обладает pH, благоприятной для развития большинства растений, что делает его практически универсальной средой для выращивания самых разнообразных культур. Кроме того, кокосовый субстрат не требует специальной утилизации.

Преимущества малообъемной гидропоники: поддерживаются заданные значения пищевого режима и pH (так как гродан нейтрален в плане питания), оптимизируется расход воды и удобрений, улучшается контроль роста растений (изменяя режим орошения и питания, можно оперативно воздействовать на рост и развитие культур). Это позволяет снизить трудозатраты, повысить качество плодов и получить более высокий урожай (35–50 кг/м²) по сравнению с грунтовым способом (25–30 кг/м²).

Такой способ выращивания требует высоких первоначальных затрат на оборудование и материалы по сравнению с грунтовой технологией. Однако его экономическая эффективность намного выше, поэтому затраты окупаются.

Широкое применение ресурсосберегающих технологий и технических средств, конструкторских решений и качественных отечественных комплектующих позволяет повышать эффективность предприятий и получать высококачественные овощи.

Внедрение инновационных разработок в производство продукции растениеводства в защищенном грунте даст возможность отрасли в перспективе стать самодостаточной, стабильно развивающейся, способной обеспечить импортозамещение и повысить продовольственную безопасность России.

Субъекты Российской Федерации	Площадь строительства зимних теплиц – всего, га	В том числе по годам			
		2017	2018	2019	2020
Российская Федерация	2612,4	653,7	439,0	378,2	254,9
Центральный ФО	1330,8	282,6	214,5	265,6	190,8
Северо-Западный ФО	97,7	11,1	14,8	17,5	5,0
Южный ФО	261,7	92,4	57,5	3,0	0,0
Северо-Кавказский ФО	402,7	107,9	79,8	39,0	37,0
Приволжский ФО	257,0	87,2	29,5	19,5	14,5
Уральский ФО	66,18	10,0	14,2	10,0	0,0
Сибирский ФО	102,6	37,8	12,1	14,6	7,6
Дальневосточный ФО	93,8	24,7	16,6	9,0	0,0



SOMMET DE L'ÉLEVAGE

САММИТ ЖИВОТНОВОДОВ

ГЛАВНЫЙ ЕВРОПЕЙСКИЙ ФОРУМ ЖИВОТНОВОДОВ

2 000 ЖИВОТНЫХ | 1 500 УЧАСТНИКОВ | 88 000 ПОСЕТИТЕЛЕЙ



4 | 5 | 6
ОКТАБРЯ
2017

КЛЕРМОН-ФЕРРАН
ФРАНЦИЯ

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ПОСЕТИТЕЛИ

Зарезервируйте Ваш бэйдж. С ним Вы пройдете на выставку бесплатно. И запишитесь on-line для посещения ферм на сайте: www.sommet-elevage.fr



www.sommet-elevage.fr

Tel. +33 (0) 4 73 28 95 10 - info@sommet-elevage.fr

РЕКЛАМА
ДЛЯ КОНТАКТА В РОССИИ: ЮРИЙ КОЛЕСНИК

ЦЕНТР ЗАРУБЕЖНЫХ СТАЖИРОВОК

Тел. +7 495 601 96 38 - kolesnik@c-z-s.ru - www.c-z-s.ru



При поддержке
Правительства
Москвы

19-я Российская агропромышленная ВЫСТАВКА

ЗОЛОТАЯ ОСЕНЬ 2017



Министерство
сельского хозяйства
Российской Федерации

**МОСКВА
ВДНХ**

**4-7
октября
2017**

www.goldenautumn.moscow

+7(495)256-80-48



**ДЕМОНСТРАЦИЯ
ДОСТИЖЕНИЙ ЛИДЕРОВ
РОССИЙСКОГО И ЗАРУБЕЖНОГО АПК**

**МЕСТО ВСТРЕЧИ
РЕГИОНАЛЬНЫХ ВЛАСТЕЙ
И БИЗНЕСА**

РЕКС® ПЛЮС

Традиционное решение.
Новые возможности

реклама

- Улучшенная препаративная форма
- Отличное защитное и лечебное действие
- Широкий спектр
- Гибкость применения

 **BASF**
We create chemistry

Мобильные технические консультации BASF: +7 916 357 80 16 • agro-service@basf.com • www.agro.basf.ru

Они могут больше, чем просто **ИЗМЕЛЬЧАТЬ!**



Кормоуборочные комбайны KRONE BiG X

- Два полных модельных ряда от 490 до 1110 л.с.
- Канал потока кормовой массы «по индивидуальному заказу» для всех классов мощности
- Барабан измельчения от 20 до 48 ножей
- Запатентованные кукурузные приставки EasyCollect

www.krone-rus.ru

 **KRONE**
THE POWER OF GREEN



Maschinenfabrik Bernard KRONE GmbH & Co. KG

ООО «КРОНЕ Русь», Москва
KRONE – Германия, Шпелле

Тел./Факс: +7 495 660 66 88
Тел.: +49 5977 935 798

E-Mail: info@b-krone.com
E-Mail: export.ldm@krone.de

Реклама