

Совершенные агротехнологии

в России и за рубежом

January–
February 2018

экономика • выставки • защита растений • сельхозтехника • свиноводство • птицеводство • уроки бизнеса • зерно • мясо-молочное животноводство • корма и кормление

economics • exhibitions • crop protection • agricultural machinery • pig farming • poultry • business lessons • grain • meat and dairy livestock • feed and feeding



НОВЫЕ ПРАВИЛА КОРМОЗАГОТОВКИ: САМЫЕ СОВРЕМЕННЫЕ ДВИГАТЕЛИ, ВЫСОКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ, ТОПЛИВНАЯ ЭКОНОМИЧНОСТЬ.

Новый кормоуборочный комбайн FR Cruiser меняет стандарты кормозаготовки. Мы усовершенствовали характерные особенности New Holland, чтобы предложить Вам следующее поколение кормозаготовительной техники. Комбайн оснащен самым современным двигателем Cursor 13, получившим престижную награду «Машина года 2014». Комфортная кабина с панорамным остеклением обеспечит оператору полный контроль над полем. Пакет современных осветительных приборов позволит эффективно работать круглосуточно в разгар сезона уборки. Новая технология PowerCruise с режимом экономии топлива Eco-mode автоматически уменьшает обороты двигателя, когда это необходимо, например при уборке трав. Новый Forage Cruiser обеспечит на 5% больше мощности и снизит топливные расходы на 21% по сравнению с предыдущим поколением*. Лучшее в своем классе качество среза.

*Новый FR650 vs. старое поколение FR700

реклама

www.newholland.com



ВАШ УСПЕХ – НАША СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ

«СИНИЙ» ЗНАЧИТ «НАДЕЖНЫЙ»



реклама

За детальной информацией обращайтесь к специалистам компании LEMKEN-RUS:

Регион ЮГ:
Бугаев Владимир
тел.: +7-918-899-20-61
E-mail: v.bugaev@lemken.ru

Регион Сибирь:
Петерс Степан
тел.: +7-913-379-84-96
E-mail: s.peters@lemken.ru

Регион Центр:
Артём Андреев
тел.: +7-987-670-06-51
E-mail: a.andreev@lemken.ru

Регион Волга:
Куликов Дмитрий
тел.: +7-910-860-93-43
E-mail: d.kulikov@lemken.ru

Регион Северо-Запад:
Высоких Сергей
тел.: +7-911-130-83-65
E-mail: s.vysokikh@lemken.ru

Регион Москва:
Строгин Алексей
тел.: +7-910-863-55-36
E-mail: a.strogin@lemken.ru

Регион Урал:
Трофименко Пётр
тел.: +7-919-030-27-67
E-mail: p.trofimenko@lemken.ru

Регион Запад:
Усенко Андрей
тел.: +7-910-223-23-00
E-mail: a.usenko@lemken.ru

ЕВРО ВЕТ

ГРУППА КОМПАНИЙ

20 ЛЕТ

ЛИДЕРОВ ОПРЕДЕЛЯЕТ ВРЕМЯ



Россия, г. Москва, ул. Коштыянца 20, стр.2 Комплекс «ОЛИМП»
Тел. +7 (495) 430-11-11 e-mail: mail@euro.vet
www.euro.vet

реклама

Perfect Agriculture

January – february 2018

The agricultural magazine about advanced technologies in Russia and abroad

СОДЕРЖАНИЕ

02 НОВОСТИ

06 ЖИВОТНОВОДСТВО

- Все на своих местах
- INNOVAD представил альтернативу антибиотикам
- Микроэлементные премиксы в органической форме
- «Цифровая ферма» – новая реальность,
- Юрий Спиридонов: «Мы производим машины, аналогов которым нет в России»
- Техника KRONE – путь к высоким надоям и улучшению товарных качеств молока

28 ВЫСТАВКИ И КОНФЕРЕНЦИИ

- Итоги международной выставки «ЮГАГРО-2017»
- «Мы не просто продаём препараты, но и оказываем комплексное агрономическое сопровождение»

34 СЕЛЬХОЗТЕХНИКА

- Новый телескопический погрузчик JCB 541-70 Agri Pro – экономичный и производительный
- CASE IH представил универсальную технику для российских полей
- Владимир Бугаев: «Надежная техника для качественной почвообработки – по-настоящему выгодная инвестиция в большой урожай»
- Ганноверский дебют: разработки ростовского производителя были продемонстрированы на выставке Agritechnica 2017

47 РАСТЕНИЕВОДСТВО

- Сорго: как получить большой урожай с меньшей площади

CONTENTS

02 NEWS

06 ANIMAL HUSBANDRY

- Everything in its place
- INNOVAD presented an alternative to antibiotics
- Microelement premixes in organic form
- 'Digital farm' – a new reality
- Yuri Spiridonov: 'We produce machines that have no analogues in Russia'
- The technique of KRONE is the path to high milk yields and better product qualities of milk

28 EXHIBITIONS AND CONFERENCES

- The results of the international exhibition YUGAGRO-2017
- 'We do not just sell the drug, but give recommendations on its use'

34 AGRICULTURAL MACHINERY

- New telescopic loader JCB 541-70 Agri Pro – economical and productive
- CASE IH presented a universal technique for Russian fields
- Vladimir Bugaev: 'A reliable technology for high-quality soil cultivation is a really profitable investment in a large crop'
- Hannover debut: the development of the Rostov producer was demonstrated at the exhibition Agritechnica 2017

47 CROP PRODUCTION

- Sorghum: how to get a big harvest from a smaller area

ИЗДАТЕЛЬ И УЧРЕДИТЕЛЬ
ООО «Агентство
«Современные технологии»

Экспертный совет:

Даниил Путятин,
директор департамента
мелиорации Минсельхоза России

Вадим Пронин,
председатель Совета Ассоциации
испытателей сельскохозяйственной
техники и технологий

Михаил Овчаренко,
президент Национального
агрохимического союза

Аркадий Злочевский,
президент Российского
зернового союза

Владимир Фисинин,
президент Росптицесоюза

Главный редактор
Ольга Рябых

Шеф-редактор
Вячеслав Рябых

Научный редактор
д.т.н., профессор
Василий Дринча

Дизайн, верстка
Наталья Войлокова

Корректор, редактор
Ольга Наталья

Редактор сайта
Анатолий Сердюков
Менеджер по рекламе
Анна Шеина

Адрес редакции и издателя:
Москва,

ул. Подъёмная, д.14, к.37

Тел.: +7(499) 406-00-24,

+7(903)796-44-25

E-mail:

olgaryabykh@mail.ru,
agrokaban@gmail.com

Сайт: www.perfectagro.ru

Номер подписан в печать:
28 февраля 2018 года

Тираж 10 000 экз.

Цена свободная.

Журнал зарегистрирован
в Федеральной службе по надзору
в сфере связи, информационных
технологий и массовых коммуникаций
(Роскомнадзор). Свидетельство
о регистрации средства массовой
информации ПИИ№ФС77-42901
от 6 декабря 2010 г.

Точка зрения редакции может не
совпадать с мнением авторов статей.
Редакция не несет ответственности
за содержание рекламных
материалов.

Любое воспроизведение материалов
и их фрагментов на любом языке
возможно только с письменного
разрешения ООО «Агентство
«Современные технологии».

ВЛАДИМИР ПУТИН: «НЕОБХОДИМО ПРОДЛИТЬ ПОДДЕРЖКУ АГРАРИЕВ НА СЛЕДУЮЩИЕ ЗЕРНОВЫЕ СЕЗОНЫ»

Президент Владимир Путин считает, что необходимо продолжить поддержку российских аграриев, предоставив им льготы на перевозку зерна по железной дороге, а также предусмотреть дополнительные закупки зерновых на Урале и в Сибири. Об этом заявил глава государства, оглашая послание Федеральному собранию.

«Чтобы поддержать наших производителей, с 1 июля 2018 года предусмотрены льготные тари-

фы на перевозку зерна по железной дороге. Нужно поработать над продлением этой меры на следующие зерновые сезоны, а также предусмотреть дополнительные закупки в регионах Урала и Сибири и помочь тем, кто хочет и готов заниматься переработкой на месте».

Также глава государства поблагодарил аграриев за рекордный урожай в 134 млн т в 2017 году, который превысил максимальный показатель Советского Союза – 127,4 млн т, полученный в 1978 году. Сей-



час страна регулярно собирает урожаи свыше 100 млн т. По словам президента, понятно, что у такого высокого урожая есть и обратная сторона: снижение цен и проблемы с хранением и транспортировкой.

ТАСС

МИНСЕЛЬХОЗ ВЫДЕЛИЛ БОЛЕЕ 6 МЛРД РУБЛЕЙ НА КРЕДИТОВАНИЕ ХОЗЯЙСТВ СТАВРОПОЛЬЯ

Как сообщает пресс-служба министерства сельского хозяйства Ставрополя со ссылкой на главу ведомства Сергея Измалкова, Минсельхоз РФ одобрил 211 краткосрочных кредитов на сумму более 6 млрд руб. для аграриев Ставропольского края.

Еще 42 заявки сейчас находятся на рассмотрении. Кроме того,

в Минсельхоз РФ подано 120 заявлений на льготные инвестиционные кредиты на сумму 19,9 млрд руб.

В ведомстве пояснили, что кредитование могут получить товаропроизводители, осуществляющие производство, переработку и реализацию сельскохозяйственного сырья. У таких заемщиков

нет необходимости в дальнейшем обращаться за субсидией на компенсацию уплаченной процентной ставки.

По информации аграрного ведомства, время рассмотрения заявки варьируется от одной недели до месяца, в зависимости от федерального значения.

«Ъ-Юг»

В БУРЯТИИ ВЗЯЛИСЬ ЗА ЛЕКАРСТВЕННОЕ РАСТЕНИЕВОДСТВО

Правительство Бурятии запускает пилотный проект по выращиванию лекарственных растений в промышленных масштабах. Финансирует его фонд президентских грантов. Инициатором выступило «Агентство по связям с общественностью Бурятии».

По словам первого заместителя минсельхоза республики Петра Брыкова, площадки для получения лекарственного сырья и продуктов его переработки планируются создать на базе сразу не-

скольких фермерских хозяйств. «Главная идея – привлечение научных экспертов и других специалистов регионального и федерального уровня и создание устойчивой экомодели выращивания лекарственных растений на Байкальской природной территории – как альтернатива неконтролируемому сбору дикоросов», – пояснил Петр Брыков. – К проекту могут присоединиться все желающие фермеры».

Петр Брыков напомнил, что на территории Бурятии есть бо-

лее ста видов растений, которые можно отнести к лекарственным травам. Многие сегодня используются в тибетской медицине. Желание принять участие в проекте уже изъявили ряд фермеров из Тунки и Иволгинского района.

infpol.ru



РОССЕЛЬХОЗНАДЗОР НАПРАВИЛ ПИСЬМО О ПОСТАВКАХ НЕКАЧЕСТВЕННОЙ БЕЛОРУССКОЙ ПРОДУКЦИИ В РОСПОТРЕБНАДЗОР

Россельхознадзор обратился в Роспотребнадзор с просьбой принять меры в отношении производителей некачественной продукции, поступающей из РБ. В ведомстве заявляют, что российские предприятия, использующие белорусское сырье с растительными жирами, в итоге производят фальсификат.

Ранее Россельхознадзор заявил о фальсификации продукции, поступившей с предприятий УПП «Глубокский молочно-консервный комбинат» и ОАО «Слуцкий сыродельный комбинат Солигорский филиал». В отношении этих предприятий был введен режим усиленного контроля.

При этом продукция, по сведениям Россельхознадзора, проследовала в адрес ООО «Балт» (Брянская область), ОАО «Брянский молочный комбинат» (г. Брянск), ООО «Вознесенский Пищевой комбинат», ООО «КОНФИ ТРЕЙД», ООО «Коломенское молоко» (Московская область).

«Указанные предприятия-производители, работающие с таким

некачественным белорусским сырьем, а также не осуществляющие в отношении него жесткий входной контроль, в итоге будут изготавливать фальсифицированные пищевые товары. Учитывая отсутствие у Россельхознадзора полномочий на принятие мер в отношении указанных предприятий, Служба обратилась в адрес руководителя Роспотребнадзора Анны Поповой с просьбой усилить контроль за продукцией, изготавливаемой из фальсифицированного сырья, и, в случае выявления нарушений, провести мероприятия по изъятию из оборота этих товаров», – заявили в пресс-службе Россельхознадзора.

DairyNews.ru



НА КУБАНИ ПЛАНИРУЮТ СОБИРАТЬ В ПОЛТОРА РАЗА БОЛЬШЕ ТЕПЛИЧНЫХ ОВОЩЕЙ К 2020 ГОДУ

Объем производства овощей в тепличных хозяйствах Краснодарского края будет увеличен примерно в полтора раза – до 150 тыс. тонн, сообщил во время круглого стола по проблемам развития отрасли специалист регионального министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Кубани Алексей Востриков.

«В 2018 году у нас запланирована реализация двух инвестиционных проектов – это тепличные комбинаты в Красноармейском районе (11 га) и в Павловском районе (2 га). По итогам года мы планируем выйти на 120 тыс. тонн овощей, а к 2020 году довести производство до 150 тыс. тонн», – сказал представитель минсельхоза.

Он уточнил, что в регионе выращивают 11% всего объема российских тепличных овощей, в том числе томаты, огурцы, зелень, баклажаны. В 2017 году площадь теплиц составила 240 га (крупнейшие хозяйства – «Зеленая линия», «Белореченский» и «Овощи Краснодарского края»), с которых собрано около 100 тыс. тонн продукции. Еще примерно 200 тыс. тонн производится на личных подворьях.

Представители тепличных комплексов отметили, что для развития направления существует ряд препятствий. В частности, российским предприятиям сложнее выращивать некоторые культуры из-за того, что до земли доходит меньше солнечной радиации, чем, например, в Турции, и, чтобы

восполнить этот дефицит, аграриям нужны специальные приборы. «Хотелось бы подешевле газ и свет. Необходимо субсидирование, и тогда мы будем конкурировать с импортным рынком», – отметил первый заместитель гендиректора компании «Экогеос» Виталий Килько.



ТАСС

XII МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ

«Производство высокотехнологичных комбикормов – ключевой фактор эффективного развития животноводства»

«Комбикорма-2018»

27–29 марта 2018 г., Москва, Россия

К участию в конференции приглашаются руководители и специалисты холдингов и компаний, комбикормовых предприятий и цехов при птицефабриках, животноводческих комплексах, федеральных и региональных органов управления АПК, ведущих отечественных и зарубежных фирм – производителей оборудования, ветеринарных препаратов и компонентов для производства комбикормов, ученых НИИ и вузов, отраслевых СМИ.

Организаторы конференции:

Союз комбикормщиков России
Международная промышленная академия
Всероссийский научно-исследовательский институт комбикормовой промышленности

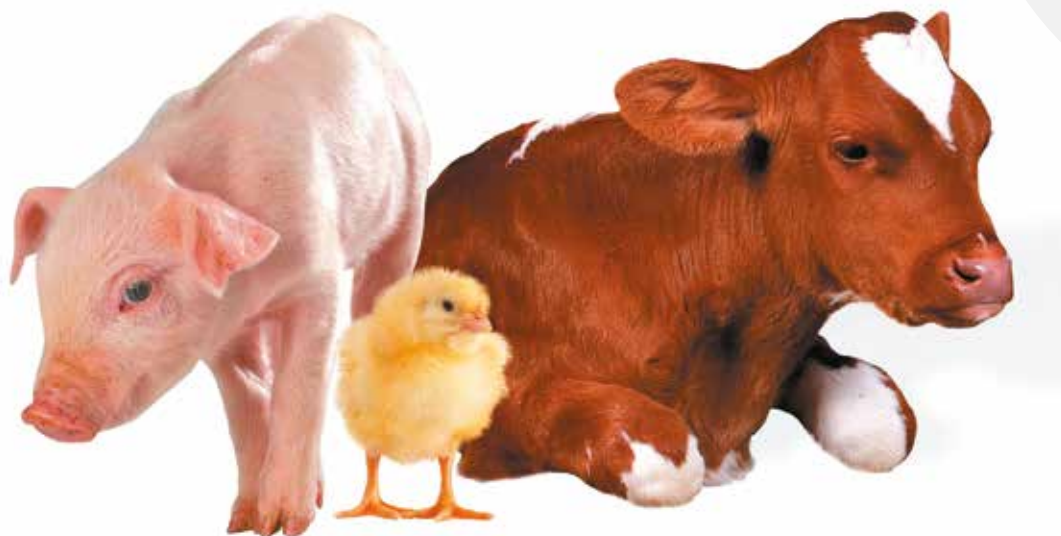


Конференция проводится при поддержке:

Министерства сельского хозяйства Российской Федерации
Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору РФ
Национального союза свиноводов
Российского птицеводческого союза
Национального союза производителей говядины

В программе конференции:

- Состояние и перспективы развития комбикормовой промышленности в России. Экспертные оценки и прогнозы потребности в комбикормах в свете развития рынка животноводческой продукции.
- Качество и безопасность комбикормов – залог здоровья и продуктивности животных, птицы и рыб. Кормовая база как основа стабильного производства и широкого ассортимента полноценных комбикормов.
- Использование современных технологий, обеспечивающих безопасность кормов при максимальном сохранении их питательной ценности. Ветеринарно-санитарные требования к качеству сырья, кормовых добавок и премиксов.
- Комплекс мероприятий по снижению себестоимости и обеспечению безопасности комбикормовой продукции за счет оптимизации рецептуры кормов, использования современных технологий и оборудования, внедрения ХАССП и др.
- Инновационные решения в технике и технологии, проектировании, строительстве и реконструкции комбикормовых предприятий.
- Промышленная безопасность комбикормовых предприятий в системе технического регулирования.
- Актуализация национальных и международных стандартов и методов определения качества сырья и продукции комбикормовых предприятий. Технические регламенты и стандарты, их роль в стабилизации качества и безопасности комбикормовой продукции.



Международная промышленная академия:

115093, Москва, 1-й Щипковский пер., д. 20.

Проезд до станций метро «Павелецкая» и «Серпуховская»

тел./факс (495)959-71-06 Щербакова Ольга Евгеньевна,
e-mail: scherbakova@grainfood.ru;

тел./факс: (499) 235-48-27 Агеева Ксения Михайловна,
e-mail: a89057777955@yandex.ru

тел./факс (499) 235-46-91 Чукумбаева Маргарита Леонидовна,
e-mail: rita@grainfood.ru;

тел./факс (495) 959-66-76 Галкина Лариса Сергеевна

тел./факс (499) 235-95-79 Карцева Ольга Павловна, e-mail: dekanat@grainfood.ru

КУРС НА ЭКСПОРТ

В конце осени в Москве прошла конференция «Свиноводство-2017. Рынок насыщен – что дальше?». Проблемы и перспективы развития этого направления оказались в центре внимания участников мероприятия, организованного на базе Международной промышленной академии Национальным союзом свиноводов России при поддержке Минсельхоза РФ и Россельхознадзора. За работой конференции наблюдал корреспондент «РА».

Мероприятие началось с выступления президента МПА Вячеслава Бутковского, который отметил, что за последние 10 лет в отрасли произошло укрепление позиций индустриального производства по сравнению с традиционным. По его словам, сегодня для свиноводства характерны рост объемов выпускаемой продукции, техническая модернизация предприятий, сокращение импорта и постепенное наращивание экспортных поставок. Большое влияние на свиноводство и его развитие оказывает ситуация с производством комбикормов. Из более 20 млн т, произведенных за 9 месяцев 2017 года, 7,3 млн т выработаны для свиней.

ОТКРЫТИЕ ВНЕШНИХ РЫНКОВ – ОБЩАЯ ЗАДАЧА

В работе конференции принял участие заместитель министра сельского хозяйства России Евгений Громыко, который напомнил о взаимодействии России с партнерами в рамках СНГ и Евразийского экономического союза. По его мнению, экспортная стратегия этих объединений будет играть решающую роль, поэтому необходимо выработать единый подход к освоению внешних рынков. Чиновник заявил, что отечественные свиноводы должны быть готовы к конкуренции и после отмены ограничений в рамках специальных ответных экономических мер, поскольку «они не вечны». Также производителям необходимо делать упор на качество и категорий-



ность мяса. Не стоит забывать о том, что внутренний и внешний рынки нуждаются и в специфической продукции, например шпике, субпродуктах.

Евгений Громыко заверил собравшихся, что и Минсельхоз, и Россельхознадзор рассматривают открытие внешних рынков как общую задачу и прикладывают максимум усилий для продвижения российской продукции.

Одним из препятствий для развития экспорта является неблагоприятная эпизоотическая ситуация, связанная с африканской чумой свиней (АЧС). Эта тема нашла отражение во многих докладах. В России растет число вспышек АЧС: в 2016 году было уничтожено свыше 300 тыс. свиней, а за десять лет – более 2 млн. В 2017 году вирус АЧС впервые переместился за Урал, в хозяйства Иркутской, Омской, Тюменской, Челябинской областей и Красноярского края. Случаи заболевания

свиней также зарегистрированы в Калининградской области.

Пока не решена проблема с АЧС, об увеличении поставок продукции свиноводства за рубеж не может быть и речи, отметил в своем выступлении начальник Управления ветеринарного надзора при экспортно-импортных операциях на транспорте и международного сотрудничества Россельхознадзора Артем Даушев. По словам чиновника, иностранные делегации, приезжающие на переговоры в нашу страну, не исключают возможности сотрудничества, но вопросы биобезопасности ставят во главу угла.

ПРОИЗВОДСТВО: ИТОГИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Предварительные итоги развития свиноводства в 2017 году и прогноз на среднесрочную перспективу представил генеральный директор НСС Юрий Ковалёв. В своем выступлении он сделал акцент

на том, что отечественный рынок насыщен и главным фактором его дальнейшего развития становится экспорт. За 9 месяцев 2017 года внешние поставки выросли на 50% и достигли объема за весь 2016 год. Изначально эксперты оценивали экспортный потенциал года в 100 тыс.т. Однако сегодня скорее можно говорить о росте на 40–45%, или 72–75 тыс. т российской свинины, поставленной в другие страны по итогам года. Суммарный экспорт мяса в 2017 году может превысить 220 тыс.т.

Показатели работы отрасли эксперт рассмотрел во взаимосвязи с производством других видов мяса. Определяющая тенденция: свиноводство продолжает расти, но темпы роста заметно сократились (почти вдвое) относительно прошлого, рекордного в этом смысле года – 6,2% против 13% в промышленном секторе. С учетом вклада хозяйств всех форм собственности прирост за 9 месяцев составил 4,5%. По результатам года общий объем прироста производства свинины должен достигнуть 150 тыс. т в убойной массе. Отличительной особенностью прошлого года стало снижение (после двух лет стабилизации) поголовья в секторе ЛПХ, оно превысило 320 тыс. голов. И впервые 70% от этой цифры пришлось не на европейские, а на Уральский и Сибирский федеральные округа. Причина – распространение АЧС за Урал. Несмотря на снижение темпов роста в свиноводстве, в целом прирост производства мяса всех видов с января по сентябрь 2017 года сохранился на уровне прошлого года – 4,9%. Падение вдвое темпов роста в свиноводстве пропорционально компенсировало птицеводство, его объем увеличился на 232 тыс. т, или на 7%. Производство говядины упало на 1%, других видов мяса – на 2,2%; баранина, наоборот, «выросла» на 2,5%.

По оценке НСС, суммарный объем прироста производства мяса за 2017 год составил 500 тыс. т, что соответствует росту в 5%.

Говоря о прогнозах на 2018 год, руководитель Союза свиноводов отметил, что можно ожидать увеличения отечественного промышленного производства свинины на уровне 10% и общего роста от 3 до 6%, или, в абсолютных цифрах, в дополнительных 135-150 тыс.т. Импорт останется без изменений – около 300 тыс.т. Глава НСС подчеркнул, что, несмотря на все временные ограничения, импорт уже не будет существенно ниже указанной цифры. С экспортом связаны оптимистические ожидания его увеличения, хотя и меньшими темпами – на 15-20% (до 80-85 тыс. т) по причине ожидаемого снижения импорта в Китай, объемы которого оказывают основное влияние на мировой экспорт свинины. По-прежнему опасения внушает эпизоотическая ситуация в стране, распространение АЧС.

ПОТРЕБЛЕНИЕ: УМЕРЕННЫЙ РОСТ

Юрий Ковалёв отметил, что сохраняется тенденция роста потребления свинины – на 5% с января по сентябрь. Но отличие 2017 года – в многократном росте потребления птицы – на 5,6% (против 0,6% в 2016 году). Свинина и птица обеспечили общий рост потребления мясной продукции

на 4%. Для сравнения: в 2016 году он не превысил 1,3%.

Одной из важных причин такого положения дел Юрий Ковалёв назвал постепенную адаптацию населения к жестким экономическим условиям. Другое объяснение – низкие оптовые цены на свинину и мясо птицы.

Что касается потребления в 2018 году, то его, возможно, подержит стабилизация потребительского спроса. Однако темпы его роста сократятся и составят лишь 1,5-2%, или 50-60 тыс.т. Перспективы цены на свинину не кажутся оптимистичными: в наступившем году она снизится на 4-6% и будет не выше, чем в 2016-м. И тенденция к снижению сохранится. Среднесрочную перспективу отрасли также будут формировать такие факторы, как исчерпание лимитов для дополнительных товарных объемов, дальнейшее снижение на 5-10% (до 2020 года) среднегодовых оптовых цен на свинину. Объем производства свинины до 2020 года в промышленном секторе увеличится относительно 2016-го на 21% – до 3,3 млн т в убойной массе, а в целом на 14% – до 3,8 млн т.

Юрий Ковалёв также отметил, что 2017 год был последним, когда свиноводству предоставлялись льготные инвестиционные кредиты на создание нового товарного производства. Но в соответствии с действующим Приказом Минсельхоза России № 24 от 24.01.2017 г. одно из направлений, предполагающих льготное инвестиционное кредитование в свиноводстве с 2018 года, – строительство комбикормовых предприятий, цехов и их оснащение. Это, безусловно, придаст новый импульс развитию отрасли, заинтересует представителей бизнеса, откроет новые перспективы роста производства и реализации экспортного потенциала.



ВЫСТАВКА «МВС: ЗЕРНО-КОМБИКОРМА- ВЕТЕРИНАРИЯ-2018» – ВСЕ НА СВОИХ МЕСТАХ



В Москве на ВДНХ в очередной раз прошла XXIII Международная специализированная торгово-промышленная выставка «MVC: Зерно-Комбикорма-Ветеринария-2018». За три дня мероприятие посетили более 10 000 человек. В этом году выставка превзошла показатели последних лет по площади, количеству посетителей и насыщенности деловой программы.

В церемонии открытия приняли участие президент Росптицесоюза, член президиума РАН, академик Владимир Фисинин, заместитель директора Департамента агропромышленной политики Евразийской экономической комиссии Айна Кусаинова, президент Союза комбикормщиков Валерий Афанасьев, вице-президент Российско-

го зернового союза Александр Корбут, президент Московской торгово-промышленной палаты Владимир Платонов, генеральный директор ЦМ «Экспохлеб» Юрий Кацнельсон и другие.

На выставке 438 компаний из 25 стран представили последние достижения в области растениеводства, животноводства и аквакультуры. В павильоне

№ 75 были развернуты экспозиции участников из Австрии, Республики Беларусь, Бельгии, Болгарии, Азербайджана, Великобритании, Германии, Дании, Испании, Италии, Канады, Китая, Нидерландов, Норвегии, Польши, Сербии, Словении, США, Турции, Украины, Финляндии, Франции, Чехии, Швейцарии и 46 регионов России.

Посетители смогли ознакомиться с новейшими разработками в области растениеводства и агрохимии, выращивания и переработки зерна, производства комбикормов для сельскохозяйственных и домашних животных, птицы, рыб, с инновационным ветеринарным оборудованием и препаратами, а также специализированными сервисами и услугами.

В рамках деловой программы выставки состоялось 15 мероприятий, на которых выступили спикеры из 12 стран мира. Прошла серия международных конференций, посвященных перспективам развития российской и мировой отрасли аквакультуры, мясного и молочного скотоводства, свиноводства, птицеводства, вопросам стандартизации и техническому регулированию в АПК.

Как международный отраслевой форум, выставка привлекает внимание не только специалистов отрасли со всего мира и регионов России, но и руководителей департаментов АПК и отраслевых союзов, представителей власти.

В рамках деловой программы выставки Министерство сельского хозяйства Российской Федерации во главе с министром Александром Ткачёвым провело два совещания. Более 700 специалистов страны объединило Всероссийское агрономическое совещание. В большом конференц-зале 75-го павильона не хватало места. Участники собрались для обсуждения итогов работы отрасли растениеводства за 2017 год и подготовки к проведению сезонных полевых сельскохозяйственных работ в текущем году. Всероссийское совещание агроинженерных служб было посвящено техническому обеспечению действующего парка сельскохозяйственных машин, изменениям в порядке предоставления в 2018



году сельскохозяйственным товаропроизводителям субсидий на возмещение части затрат на приобретение сельскохозяйственной техники.

Заместитель министра сельского хозяйства Евгений Громыко, посетивший выставку в день ее открытия, поделился впечатлениями о мероприятии: «За последние три года выставка вышла на новый качественный уровень.

Казалось бы, те же стенды, но другая, глубокая подача информации с учетом всех деталей развития АПК, каждого направления экономики государства. Нужно отметить, что фирмы сегодня способны не просто принимать заказы, но и готовы подстраиваться под клиентов».

По его словам, в ходе переговоров с экспонентами выяснилось, что многие зарубежные





компании намерены размещать свои производства и продвигать продукцию на территории России и ЕврАзЭС.

«Выставка выросла из детских штанишек, – улыбнувшись, сказал Евгений Васильевич, – и является одной из крупнейших отраслевых выставок Евразии и мира в целом. Прекраснейшая площадка для старта модернизации зерноперерабатывающего и кормопроизводственного комплекса РФ и стран ЕврАзЭС».

Заметным событием стала новость о презентации новой породы свиней. Чистогорскую породу вывели кемеровские селекционеры. Племенные ее характеристики были представлены в презентации одного из участников семинара «Комбикорма и генетика – ключевые факторы повышения продуктивности в свиноводстве» V Международной конференции «Эффективное развитие свиноводства». Эта порода отличается высоким содержанием мяса и небольшой прослойкой сала,

что позволяет получить большее количество мяса, чем от особей других пород. Кроме того, свиньи чистогорской породы плодовиты – это еще одно большое преимущество.

В последний день работы выставки состоялось награждение экспонентов дипломами, кубками и медалями.

У ООО «Сойтэкс» и ООО «Мегамикс» были самые креативные стенды. За демонстрацию

мобильного оборудования кубки и дипломы вручили представителям ООО «Бердекс» и ООО «Спецтехника», инновационной техники для разгрузки сухих сыпучих продуктов – ООО «Динамика», зерноочистительного и элеваторного оборудования – ООО «Ромакс». Дипломами за оригинальный стенд были отмечены 12 компаний.

Следующая, двадцать четвертая выставка «MVC: Зерно-Комбикорма-Ветеринария-2019» состоится 29–31 января 2019 года.



INNOVAD ПРЕДСТАВИЛ АЛЬТЕРНАТИВУ АНТИБИОТИКАМ

Известная бельгийская компания приняла участие в традиционной ежегодной выставке «Зерно-Комбикорма-Ветеринария-2018». В этом году впервые у нее был комбинированный стенд с российским дистрибьютором – компанией «Симбио». Дистрибьюторы INNOVAD из Белоруссии («Серволюкс») и Украины («Триплекс») также присутствовали на стенде и делились своим опытом.



Компания INNOVAD специализируется на высокотехнологическом производстве кормовых добавок и препаратов, поступающих через питьевую воду, для защиты от иммуносупрессии, окислительного стресса, микотоксикозов, контроля заболеваний кишечника, сальмонеллеза.

Как и во всем мире, в России, Белоруссии, Казахстане, Украине растут требования к качеству и безопасности продукции животноводства и птицеводства, ужесточаются правила

использования антибиотиков. INNOVAD в этом отношении находится на подъеме и имеет глобальный опыт на разных рынках мира.

Следуя актуальной мировой тенденции замены кормовых и лечебных антибиотиков, INNOVAD выпускает кормовые добавки, разработанные на основе натуральных антимикробных компонентов, лекарственных растений, их эфирных масел, являющихся альтернативой антибиотикам. В компании также

создана линия продуктов, используемых для сохранения здоровья высокопродуктивного молочного скота.

В портфель продуктов входят всемирно известные бренды, такие как ESCENT®, FORMATE®, LUMANCE®, NOVIBAC®, NOVYRATE®, NOVION®, AFLORIN®, NOVINOX®, NOVIPEL®, MELLIS®, CIBUS®.

www.innovad-global.com

Essen, Belgium

v.slausgalvis@innovad-global.com

Россия, Симбио, т. 8-495-984-53-11

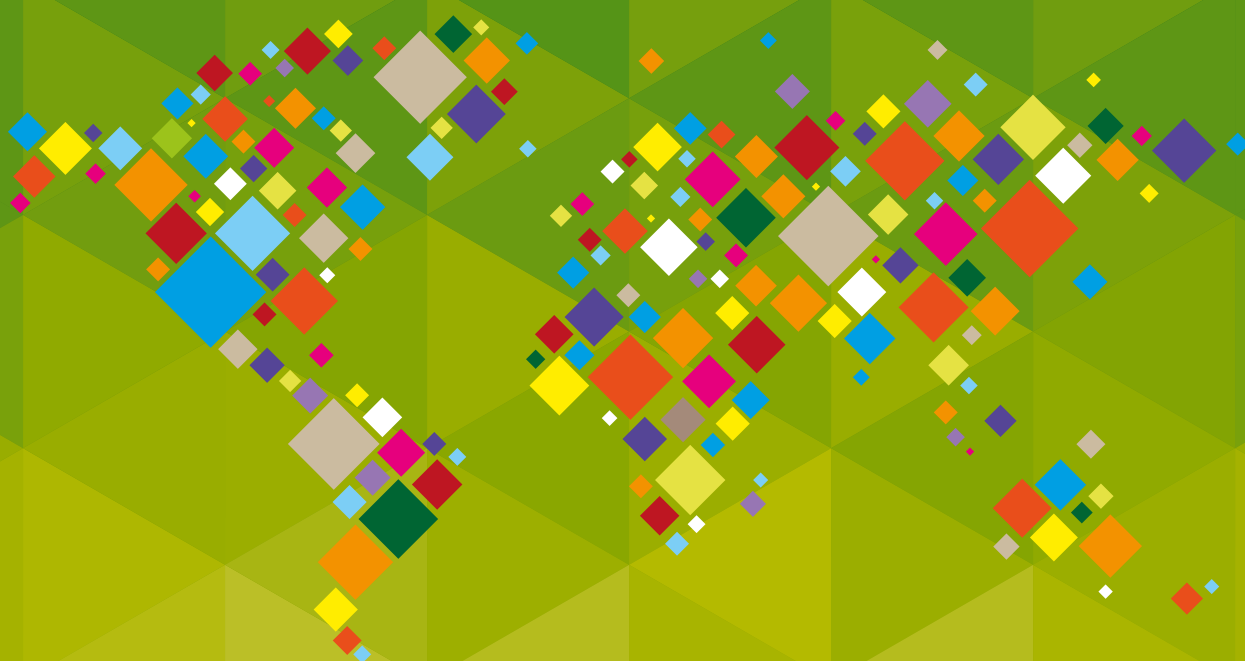
реклама



SPACE

11-14 СЕНТЯБРЯ 2018

Г. РЕНН - ФРАНЦИЯ



Более **1 440** экспонентов,
11 павильонов в 2017 и
250 стендов на открытом воздухе

16 га выставочной площади

Программа бесплатных
посещений ферм региона.

Более **114 000** профессиональных посетителей,
в том числе 14 000 зарубежных участников из
128 стран мира

Более **700** экспонируемых животных с высоким
генетическим потенциалом

> Ваш бесплатный бейдж доступен
на сайте: www.space.fr



space.fr

МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА СОВРЕМЕННЫХ
ТЕХНОЛОГИЙ ЖИВОТНОВОДСТВА
THE INTERNATIONAL EXHIBITION
FOR ANIMAL PRODUCTION



@SPACERennes #SPACE2018

+33 2 23 48 28 90 / international@space.fr



VIII МЕЖДУНАРОДНЫЙ ВЕТЕРИНАРНЫЙ КОНГРЕСС

ДОМ СОЮЗОВ, УЛ. Б. ДМИТРОВКА, Д.1

«ЕДИНЫЙ МИР - ЕДИНОЕ ЗДОРОВЬЕ»



23
АПРЕЛЯ

**ВСЕРОССИЙСКИЙ
СЪЕЗД ВЕТЕРИНАРНЫХ
ВРАЧЕЙ**

Одновременно с
VIII Международным
Ветеринарным Конгрессом
на одной площадке
впервые за 100 лет
пройдет 1 Всероссийский
Съезд Ветеринарных
Врачей.

**23-25
АПРЕЛЯ
2018**

**РОССИЯ
МОСКВА**

ТЕЛ.: +7 (968) 862-17-99,
WWW.VET-KONGRESS.COM, WWW.ROSVET.ORG,
E-MAIL: CONGRESS@ROSVET.ORG, INFO@ROSVET.ORG

МИКРОЭЛЕМЕНТНЫЕ ПРЕМИКСЫ В ОРГАНИЧЕСКОЙ ФОРМЕ

А.А. Рыжов, канд. биол. наук, ООО «Дельта», РФ



Как свидетельствуют многолетние исследования ученых в области животноводства, одной из главных причин расстройств обмена веществ и, соответственно, здоровья продуктивных животных является хронический комплексный дефицит микроэлементов: железа, меди, цинка, кобальта, селена, йода и марганца.

Применение комплекса минеральных веществ способствует лучшему усвоению, предупреждает минеральную недостаточность и связанные с ней заболевания животных, усиливает реактивность функциональных систем организма, улучшает обмен веществ, ускоряет рост и в конечном счете повышает продуктивность животных.

Минеральная составляющая корма в виде неорганических солей, традиционно используемая в составе кормов, не является оптимальной для обеспечения жизнедеятельности животных ввиду возможного антагонизма между микроэлементами, их низкой биодоступности, инактивации витаминов.

Высокой биодоступностью обладают т.н. хелатные формы микроэлементов, содержащие микроэлементы в форме комплекса с аминокислотами. Как правило, эти формы хорошо растворимы, легко дозируются непосредственно в корм или воду (молоко и др.). За рубежом хелатные формы микроэлементов разрабатывают такие ведущие фирмы, как Alltech (США), Neolait (Франция), Bosch (Германия), Farm-o-San (Голландия) и некоторые другие. Данные добавки представляют собой комплекс микроэлементов с гидролизатами растительных белков (соя). Фирма Panacosma (Швейцария) производит микроэлементы в виде глицинатов.

В России разработана новая минеральная кормовая добавка «Хелавит», содержащая растворимый комплекс Fe, Mn, Zn, Cu, Co, Se и I с производными аминокислот в виде раствора и порошка. У препарата – уникальный состав, не имеющий аналогов в мире (защищен 3 патентами РФ на изобретение). Причем ученым удалось получить устойчивый комплекс с такими активными микроэлементами, как Se и I. Данная хелатная форма предотвращает потерю микроэлементов в результате гидролиза в ЖКТ, устраняется антагонизм между рядом микроэлементов, предотвращается окисление витаминов, при этом микроэлементы сразу встраиваются в обменные

процессы в организме. Поэтому введение препарата в рацион животных позволяет в короткие сроки ликвидировать различные патологические состояния организма, возникающие при неправильном и несбалансированном кормлении, стрессах, заболеваниях.

Молочная продуктивность крупного рогатого скота и количество лактаций, а также получение здорового молодняка напрямую связаны с репродуктивной функцией. Период стельности с точки зрения биохимических процессов в организме является мощным окислительным стрессом. Для защиты организма от негативного влияния стресса существует так называемая антиоксидантная система, для ее функционирования необходимы такие микроэлементы, как железо, медь, селен.

На фоне несбалансированного кормления и дефицита ряда микроэлементов у крупного рогатого скота часто возникает риск патологических отелов, резко уменьшается количество лактаций, снижается количество и качество молока. Как правило, это влечет за собой дополнительные расходы на ветеринарную помощь, вынужденное увеличение поголовья ремонтного молодняка, что значительно снижает рентабельность производства молока. Специалисты хорошо знают, что продление продуктивного периода дойных коров – наиболее сложная задача для хозяйств. В среднем количество лактаций у высокоудойного скота не превышает 3-4, при этом причинами выбраковки в 80-90% случаев являются гинекологические заболевания.

Практика применения препарата «Хелавит» показывает, что вышеописанные проблемы в большинстве случаев решаемы.



КРС. РЕЗУЛЬТАТЫ ЗАО «Калининское» Тверской области

В летний сезон 2010 года получены следующие результаты на высокопродуктивном стаде КРС: зафиксировано увеличение массовой доли жира и белка в молоке, уменьшение содержания соматических клеток в молоке с 320 до 104 тыс./мл, отмечено снижение патологий родовой деятельности в 4 раза, несмотря на аномально высокие летние температуры. По итогам сентября отмечено увеличение осеменности коров на экспериментальном поголовье (200 голов) на 50%.

ООО «Приволье» Краснодарского края

Дойное стадо в 1200 голов крупного рогатого скота поро-

ды голштино-фризская со средним удоем 6 000 кг в год. Препарат задавался с кормом 1 месяц до и 1 месяц после отела в дозе 20-40 г порошка в сутки. До приема препарата в хозяйстве наблюдались следующие патологии при отелах: эндометриты, дисплазия желудка, послеродовой парез и др. Для установления эффективности препарата при получении привесов у молодняка были сформированы 2 группы телят в возрасте 4 месяцев по 40 голов. Препарат задавали телятам опытной группы в рекомендуемой дозе в течение 1 месяца.

Получены результаты:

- **отелы:** по результатам опыта в хозяйстве отмечено снижение патологических отелов с 40 до 17%;
- **привесы:** ежесуточные привесы у телят в контрольной группе составили 780 г, в опытной – 873 г (+12%);
- **осеменяемость:** отмечено увеличение осеменности коров с 1-го раза. В контрольной группе (без применения препарата) из 93 голов осеменились 54 (58%), в опытной группе из 130 голов осеменились 112 (86%).





СВИНЬИ. РЕЗУЛЬТАТЫ

Изучение эффективности применения «Хелавита» проводили на группе поросят породы крупная белая, возраста 45–50 дней. Анализировали гематологические и иммунологические показатели крови поросят до начала опыта и в течение 10 дней.

Отмечено увеличение содержания гемоглобина крови за десять дней применения препарата на 10 единиц, или 8,8%, в то время как в контрольной группе этот показатель снизился. При применении инъекционных форм декстранового железа в те же сроки уровень гемоглобина был ниже на 3–5 ед. Также «Хелавит» оказывает положительное влияние на активность фагоцитоза. Так, количество активно фагоцитирующих нейтрофилов за десять дней возросло на 5,4 ед., что составляет 18,2%, а по отношению к контролю – на 26,0%, что однозначно говорит о существенном повышении защитных сил организма. Также в опытной группе увеличивается бактерицидная активность сыворотки крови.

ЛОШАДИ. РЕЗУЛЬТАТЫ

Хелатная форма металлов, представленных в препарате «Хелавит», проявила способность выводить тяжелые металлы (Pb и Cd) из организма животных.

Исследование профилактики хронической интоксикации тяжелыми металлами проводили на группе клинически здоровых лошадей (n=15) в возрасте 5–12 лет, содержащихся в условиях частной конюшни в Ленинградской области. Препарат задавали с кормом в дозе 0,6 мл на 10 кг живой массы в течение 30 дней. Определяли содержание Pb и Cd в крови и шерсти в сравнении с микроэлементным препаратом «Гемобаланс».

Из полученных данных следует, что при использовании «Хелавита» наблюдалось снижение содержания Pb и Cd в крови в 1,5–5,1, а в шерсти – в 2,9–3,5 раза, при этом резко уменьшалась интоксикация организма от воздействия тяжелых металлов. Препарат «Ге-

мобаланс» имеет схожий с «Хелавитом» состав и также применяется для лечения и профилактики анемии. Но входящие в его состав электролиты находятся не в хелатной форме и вводятся внутримышечно. Этим можно объяснить тот факт, что препарат «Гемобаланс» не способствует выведению из организма тяжелых металлов.

ПЕРСПЕКТИВЫ

Замена микроэлементных премиксов в виде минеральных солей в комбикормах, ЗЦМ и ЗОМ на хелаты, входящие в препарат «Хелавит», позволит увеличить эффективность животноводства, снизить затраты на ремонтный молодняк, ветеринарные мероприятия, получить более качественное молоко, оздоровить поголовье, увеличить срок эксплуатации молочного стада и вырастить здоровых животных.

Производитель: ООО «ЮПИТЕР»

Поставки:

Тел.: (4822) 47-57-71

e-mail: delta.52@mail.ru

www.helavit-jupiter.ru

ООО «Алезан»

Тел.: (495) 648-26-26.

Факс: (4822) 52-22-85

ООО «ТД Гама-маркет»

Тел.: (499) 193-43-55.

ООО «Ветмаркет»

Тел.: (495) 777-60-81





Хелавит®

содержит
Fe, Mn, Cu, Zn, Co, Se, I
в форме хелатов

микроэлементная кормовая добавка
для с/х животных

Cu 29
63,546
Медь

Co 27
58,9332
Кобальт

Se 34
78,96
Селен

Fe 26
55,847
Железо

Zn 30
65,38
Цинк

I 53
126,9045
Иод

Mn 25
54,9380
Марганец



ООО «ЮПИТЕР»
Россия, г. Тверь, тел.: (4822) 47-57-71,
e-mail: delta.52@mail.ru
www.helavit-jupiter.ru

«ЦИФРОВАЯ ФЕРМА» – НОВАЯ РЕАЛЬНОСТЬ

С 6 по 8 февраля 2018 года на ВДНХ, в павильоне № 75, состоялась крупнейшая в России международная выставка племенного дела и технологий для производства и переработки продукции животноводства – «АгроФарм-2018».

Выставка традиционно является местом встреч производителей оборудования и продукции, инвесторов, руководителей, специалистов животноводческих хозяйств, экспертов отрасли и представителей власти. В 2018 году на «АгроФарм» прибыли свыше 400 экспонентов из 28 стран мира. По сравнению с 2017 годом свои экспозиции расширили коллективные стенды Германии, Франции и Ирландии.

Инновационные разработки и технологии продемонстрировали ведущие компании отрасли, среди которых «ДеЛаваль», «ГЕА Фарм Технолоджиз», «Лейли», «Иглус», «Биг Дачмен», «Хартманн», «Биоком Технологии», «ТЕХНА», «Ако Функи», Nedap, Schauer, Evotek, Cargill, «Семекс», USLGE, «Мастерринд», «Агро-та», GGI, ZVE, «Хунланд», «Генетика ПИК», «Топигс», Genesus, Suissepig, «КУН Восток», «Флигл», «Силокинг», BVL, Strautmann, Bauer Group, «Биокомплекс», Stallkamp, «Поток», «Абоно», «Мустанг Технологии кормления», «Кемин», «Олмикс», «Лифид», «Нита-Фарм», «Лаллеманд», «Вортекс», «Ярвет» и многие другие.

В церемонии открытия приняли участие директор Департамента животноводства и племенного дела Министерства сельского хозяйства РФ Харон Амерханов, руководитель Комитета по агропромышленной политике Общероссийской общественной организации «Деловая



Россия», председатель Правления «Союзмолоко» Андрей Даниленко, вице-президент компании DLG Филипп Шульце-Ескинг, руководители региональных министерств сельского хозяйства, ассоциаций и союзов, а также первый заместитель генерального директора АО «ВДНХ» Дмитрий Михайлов.

«АгроФарм» – это крупнейший в России международный проект в области животноводства, который за годы своего существования завоевал признание отечественных и иностранных специалистов. Приятно отметить, что, несмотря на непростую экономическую ситуацию в мире, выставка продолжает расти и развиваться», – отметил Дмитрий Михайлов.

В рамках нынешней экспозиции 7 февраля прошел VIII съезд Национального союза производителей молока «Союзмолоко»,

на котором были подведены итоги прошедшего года, представлен отчет о работе союза и достигнутых целях, а также поставлены новые задачи на 2018 год. Участие в съезде приняли заместитель председателя Правительства РФ Аркадий Дворкович и министр сельского хозяйства РФ Александр Ткачев.

В 2018 году главной темой мероприятия стало внедрение в производственные процессы систем «цифрового животноводства» (Precision Livestock Farming) – нового направления автоматизированных и цифровых технологий, позволяющих оптимизировать ряд технических задач и наиболее эффективно организовать работу фермерского хозяйства.

В деловую программу вошли свыше 50 мероприятий различных форматов и конкурсная программа. Впервые состоялся

НОВИНКА

**Дренажное
резиновое
покрытие
Magellan**



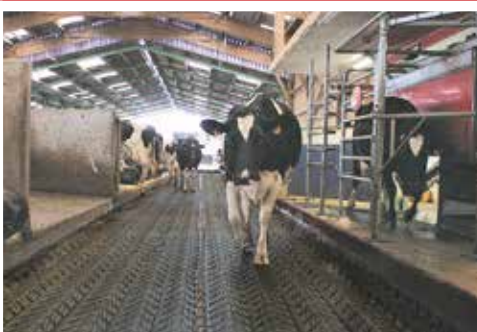
СУХИЕ КОПЫТА
ЗДОРОВЫЕ КОПЫТА

**Когда комфорт животных становится фактором
экономического развития**

Компания **BIORET AGRI** предлагает инновационные решения из резины для комфорта коров, позволяющие экономить средства фермера и увеличить рентабельность.

Дренажное покрытие Magellan для навозных аллей позволяет сохранить копыта коровы в сухости и избежать таких болезней копыт, как пальцевый дерматит, а также сократить выбросы аммиака.

Водный матрас Aquastar улучшает кровообращение коровы и охлаждает ее в жаркое время года, что положительно влияет на показатели доения.



exporteb@bioret-agri.com

Тел.: +33240729060

www.bioret-agri.com



конкурс на звание «Лучшая семейная ферма», организаторами которого выступают АО «ВДНХ», «ДЛГ РУС», Ассоциация крестьянских (фермерских) хозяйств и сельскохозяйственных кооперативов России (АККОР) и агентство DairyNews. Партнер конкурса – Российский союз сельской молодежи. В рамках выставки традиционно состоялось торжественное награждение участников конкурсной программы на звание «Лучшие на «АгроФарм». Независимая международная экспертная комиссия, в составе которой признанные эксперты отрасли российского животноводства, определила победителей по трем номинациям: «Лучший продукт», «Лучший сервис» и «Лучшая научная разработка».

Традиционным центром притяжения внимания посетителей стала экспозиция лучших представителей племенного скота: коров молочных и мясных пород, быков, овец, коз, альпаков, кроликов и птицы. Впервые на выставке продемонстрированы новые породы коз и молочно-мясная порода овец «ас-саф», выведенная в Израиле в 1955 году. Здесь же можно было посмотреть на коз зааненской, англо-нубийской, англо-тоггенбургской пород; овец и баранов пород «тексель», «суффолк», «дорпер», восточно-фризская и «лакон».

На «АгроФарм-2018» продолжила свою работу и «Школа фермера», в рамках которой владельцы крупнейших отечественных сельскохозяйственных предприятий поделились опытом успешного ведения бизнеса и рассказали о том, как начать свое дело с нуля. Посетители получили консультации от организаций – представителей финансового сектора – по вопросам привлечения инвестиций, кредитования и оказания консалтинговых услуг, начиная от этапа составления бизнес-плана до реализации проекта.



РОССИЙСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ ВСЕМИРНОЙ НАУЧНОЙ АССОЦИАЦИИ ПО ПТИЦЕВОДСТВУ

НП «Научный центр по птицеводству»

Приглашаем вас принять участие в очередной, XIX Международной конференции Российского отделения Всемирной научной ассоциации по птицеводству (НП «Научный центр по птицеводству») на тему: «Мировые и российские тренды развития птицеводства: реалии и вызовы будущего», которая будет проходить 15–17 мая 2018 года на базе Федерального научного центра «Всероссийский научно-исследовательский и технологический институт птицеводства» Российской академии наук (г. Сергиев Посад, Московская область).

ОРГАНИЗАТОРЫ КОНФЕРЕНЦИИ:

Российское отделение Всемирной научной ассоциации по птицеводству (ВНАП РФ) – НП «Научный центр по птицеводству» (НП НЦП)

ФНЦ «Всероссийский научно-исследовательский и технологический институт птицеводства» РАН (ФНЦ «ВНИТИП» РАН)

ФГБНУ «Федеральный научный центр животноводства – ВИЖ имени академика Л. К. Эрнста»

Российский птицеводческий союз (РПС)

ДЛГ е.Ф. (Международная ассоциация сельского хозяйства и продовольствия).



Участники:

Ожидается, что в конференции примут участие около 400 специалистов, среди них: ведущие ученые и специалисты из научно-исследовательских учреждений и учебных заведений России и зарубежных стран, занимающиеся вопросами генетики и селекции птицы, кормления, содержания, ветеринарными и санитарными проблемами птицеводства, а также руководители и главные специалисты ведущих отечественных и зарубежных фирм – производителей оборудования, кормов и кормовых добавок, ветеринарных препаратов и средств производства для птицеводства.

Для представителей научных учреждений и учебных заведений, руководителей и специалистов птицеводческих хозяйств участие в конференции бесплатное.*

*Проживание и питание оплачиваются всеми участниками самостоятельно.

Предварительная регистрация обязательна. Окончание регистрации: 11.05.2018 г.

Бланк регистрации размещен на сайте: www.vnitip.ru

По вопросам участия обращайтесь в Российское отделение ВНАП:

**Васильева Татьяна Владимировна
тел./факс: +7 (495) 9446313, доб. 443,
vasilievatv@gmail.com**



ЮРИЙ СПИРИДОНОВ: «Мы производим машины, аналогов которым нет в России»

В этом году престижная выставка AgroFarm предоставила своим экспонентам – производителям современной сельхозтехники – возможность продемонстрировать потенциал цифровых технологий в животноводстве. О том, как с их помощью рутинный и трудоемкий процесс кормораздачи сделать более эффективным, и о перспективах развития компании корреспонденту «РА» рассказал Юрий Спиридонов, менеджер по продажам российского представительства – ООО «Силокинг Русь».



– Можно ли усовершенствовать процесс кормления с помощью «цифры»?

– Безусловно, и уже есть тому положительные примеры. На российский рынок наша компания поставляет кормораздатчики SelfLine System 500+2519 новой версии 4.0, которую можно видеть на нашем стенде. Она прошла испытания в Европе 3 года назад и показывает все свои пре-

имущества там, где особенно важны надежность и продуктивность. Благодаря полному приводу, большим шинам проходимость и маневренность машины чрезвычайно высока даже в условиях бездорожья.

Еще одна инновация SILOKING – сенсор, который устанавливается на фрезу и способен учитывать при заборе корма количество сухого вещества. А замена двигате-

ля Iveco на Volvo увеличила его ресурс вдвое – с 500 до 1000 моточасов. Кроме того, кабина стала более комфортной, с лучшим обзором, подогревом сиденья и двигателя. Поэтому машина теперь может работать в любых погодных условиях.

– На AgroFarm 2017 компания SILOKING получила награду в номинации «Лучший продукт»

за беспроводное управление смесителем-кормораздатчиком на основе бесплатного ПО Feeding Management. Новинка нашла своих приверженцев среди российских фермеров?

– Разработка вызвала повышенный интерес у клиентов, ведь благодаря ей хозяйство может получить заметную экономию за счет соблюдения дозировки и рецептуры корма. Система суммирует вес отдельно загруженных компонентов и отображает на дисплее общий вес корма в смесителе. Дополнительное удобство: она работает по беспроводному каналу связи, а терминал постоянно находится в поле зрения водителя. Возможно управление загрузкой смесителя через смартфон или планшет. Кроме того, ПО Feeding Management позволяет анализировать и документировать данные о потреблении корма, его эффективности и пищевой ценности.

– Расскажите, как работает дилерская сеть «Силокинг Русь»?

– Наша компания является представительством завода. Через дилерскую сеть по всей России мы продаем нашу продукцию: самоходные и прицепные смесители-кормораздатчики. Сама фирма и склад запасных частей находятся в Липецке. У нас 16 дилеров



в разных регионах. Они проходят обучение в России с помощью наших специалистов, которые выезжают на место. Но раз в год и менеджеры по продажам, и сервисные инженеры повышают квалификацию в Германии, на заводе-изготовителе.

– Какие машины российские животноводы покупают чаще?

– Пользуются спросом все виды техники: вертикальные смесители-кормораздатчики от 5 до 45 м³, самоходные смесители-кормораздатчики от 12 до 32 м³ (самая большая машина в мире), а также стационарные смесительно-дозирующие установки с объемом бункера до 80 м³

и прицепные машины – от 5 м³. Для каждого хозяйства мы можем подобрать машину с требуемой спецификацией. Можем выполнить любой запрос под заказ, будь то скромная ферма на 100 коров или огромный холдинг с 5–6 тыс. голов скота. Поставляем машины и на козьи фермы. Например, предприниматель, у которого всего 10 козочек, очень доволен нашим маленьким кормосмесителем объемом 5 кубов. Нашу продукцию покупают и фермеры Московской области. А в Липецкой наш постоянный клиент – хозяйство «Бизнес Академия» – с участием наших машин проводит презентации по эффективной организации процесса кормления.



– Растут ли продажи вашей техники по России?

– Конечно. За последние пять лет работы нами поставлено более 100 единиц самоходной и более 350 единиц прицепной техники. Наши самоходные машины не имеют аналогов в России. Во многом благодаря этому важному конкурентному преимуществу за 2017 год рост продаж составил 80% по российскому рынку. А чтобы сделать наши машины более доступными для животноводов, мы активно сотрудничаем с лизинговыми компаниями: «Сименс Финанс», «Дойче Лизинг Восток».

– Где ваши покупатели могут приобрести запчасти?

– С момента создания фирмы «Силокинг Русь» склад запасных частей и техники, которую мы завозим сюда для максимально быстрого устранения поломок, находится в Липецке. Но каждый дилер обязан иметь на своем складе расходники. Специфика наших машин в том, что они задействованы в кормлении, а животные не могут голодать даже сутки. Поэтому все нацелено на оперативный и качественный сервис. Заменяется или сломанная деталь, или сама машина. Иногда наш сервисный инженер приезжает ночью, чтобы исправить поломку, а утром машина уже запущена в работу.

– Какие еще меры могут поддерживать сельхозпроизводителей?

– Аграрии во всем мире ориентируются на помощь государства. Очевидно, что ограничение субсидирования приведет к стагнации в развитии АПК. Также рынку нужен очень жесткий контроль в отношении контрафакта, который серьезно подрывает экономику. Большая часть молочных продуктов изготавливается из сырья, не соответствующего ГОСТам.



И честные сельхозпроизводители, чтобы устоять перед недобросовестными конкурентами, вынуждены снижать цены на качественное молоко. Но в первую очередь от этого страдает потребитель.

– У вашего стенда всегда много посетителей. Это ваши давние клиенты или потенциальные?

– Каждый дилер старается пригласить клиента из своего региона. Но мы рады и новым встречам, после которых люди часто становятся нашими постоянными партнерами. Чтобы привлечь новых клиентов, мы активно участвуем в животноводческих выставках в разных регионах РФ. У нас много разнообразной техники, поэтому мы ведем в тот или иной регион именно те модели, которые покажут себя там наилучшим образом. Животноводческий форум – самое удачное место для поиска новых клиентов.

– Как вы оцениваете нынешнюю выставку AgroFarm?

– Если говорить о посещаемости, то она сопоставима с предыдущей. Но наша компания по сравнению с прошлым годом работает более активно. На выставке присутствует максимальное количество дилеров «Силокинг Русь». Если год назад были представи-

тели 3–4 компаний от дилеров, то в этом их 12 со всей России.

– Поделитесь планами компании на 2018 год?

– Увеличение продаж мы планируем ежегодно. И этот год не исключение. Наши машины уже известны в крупных холдингах: «Молоко Черноземье», «Интеркрос-Центр», «ТРИО». Раньше в этих хозяйствах эксплуатировалась техника конкурентов, но сейчас «Силокинг» по продажам ушел далеко вперед. Однако это не значит, что можно почивать на лаврах. Иностранные производители – наши основные конкуренты – ежегодно представляют новые спецификации известных моделей, а в период санкций серьезно активизировались и наши соотечественники. Они стремительно завоевывают рынок во многих сферах, и этот факт никак нельзя недооценивать. Поэтому мы непрерывно совершенствуем наши машины, адаптируем их под нужды отечественного потребителя, усиливаем те узлы и агрегаты, от которых в первую очередь зависит надежная работа техники SILOKING в непростых условиях российских хозяйств.

Беседу вела Ольга Рябых



**22-25 мая
2018 года**

«Золотая Нива» —

**крупнейшая в России агропромышленная выставка
с полевой демонстрацией техники и технологий.**

Собственное выставочное поле

общая площадь 60 га

Большая посетительская аудитория

21 000 посетителей-специалистов (в 2017 году)

Широкая география участников

381 компания из 30 регионов России и 18 стран мира

Поддержка федеральных и региональных властей

входит в Реестр выставок и ярмарок, проводимых Минсельхозом РФ, проводится при поддержке Министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, Администрации Усть-Лабинского района

«День поля «Золотая Нива»

крупнейшая полномасштабная полевая демонстрация техники.

«Индивидуальные показы»

единственная в России демонстрация техники в формате «Индивидуальный показ»



Животноводство



Растениеводство



**Торговый центр
сельхозтехники**



ВОЛЬНОЕ ДЕЛО
ФОНД ОЛЕГА ДЕРИПАСКА



**АгроХолдинг
КУБАНЬ**



**Фонд
экономического
развития Юга**



**АПК
ЭКСПЕРТ**



**Информационное
агентство
Кубань**



**АКТУАЛЬНЫЕ
АГРОСИСТЕМЫ**



Аграрное общество Юга и Кубани
Агрария Кубань

Краснодарский край, Усть-Лабинский район, ст. Воронежская

+7 (918) 456-11-12 Юлия, niva-expo3@mail.ru; +7 (918) 218-01-27 Светлана, niva-expo1@yandex.ru;

+7 (86135) 4-09-09, niva-expo2@mail.ru, www.niva-expo.ru

«Техника KRONE – путь к высоким надоям и улучшению товарных качеств молока»

Компания KRONE – постоянный участник всех крупных аграрных форумов России. Не стала исключением и нынешняя AgroFarm, где производитель представил две современные машины для эффективной кормозаготовки – обновленный пресс-подборщик Comprima V180XC с вариационной камерой прессования и фронтальную косилку EasyCut F320 CV. О преимуществах этой техники и плюсах сотрудничества с компанией «РА» рассказал Василий Наливайко, специалист по продажам техники и запасных частей ООО «АгроПроект» – регионального дилера KRONE.

– Представленные на AgroFarm модели – это новинки или они уже знакомы аграриям?

– Пресс-подборщик Comprima V180XC и фронтальная косилка EasyCut – уже проверенные и отлично зарекомендовавшие себя в разных условиях работы машины. Каждый фермер знает, что здоровье молочного стада и уровень надоев зависят прежде всего от качества кормов и условий содержания. Сено, сенаж и солома для подстилки, заготовленные с помощью техники KRONE, отличаются превосходными характеристиками, потому что все процессы

кормозаготовки у этого производителя отточены до совершенства.

В моделях, экспонируемых на выставке, используются самые современные технологии, запатентованные KRONE. Например, ременно-планчатый транспортер NovoGrip и нерегулируемый подборщик Easy Flow формируют в плотные рулоны как короткий и сухой материал, так и переувлажненный, рулоны получаются диаметром от 1 до 1,8 м с шагом в 5 см в зависимости от выставленных параметров. Причем без потери производительности, которая у пресс-подборщика Comprima



Василий Наливайко

V180XC достигает 70–80 рулонов в час. Это очень высокий показатель по сравнению с аналогами конкурентов. А компактной фронтальной косилке EasyCut F320 CV нет равных в работе на сложном рельефе.

– Какие машины наиболее востребованы у российских сельхозпроизводителей?

– Популярны все виды кормозаготовительной техники: косилки, пресс-подборщики, ворошители, валкообразователи. Без них не обходится сегодня ни одна ферма. Очень высок спрос на нашу технику в Брянской области, где, благодаря мягкому климату, хорошо развито животноводство и фермеры давно оценили достоинства современных кормозаготовительных машин.



Для них техника KRONE в хозяйстве – верный путь к высоким урожаям и улучшению товарных качеств молока.

– В каких еще регионах работает компания «АгроПроект»?

– Мы работаем в Московской, Ленинградской, Тверской, Калужской, Смоленской, Брянской, Псковской и Новгородской областях, где также год от года растет интерес к технике KRONE. Если раньше первенство в продажах удерживала Брянская область, то сегодня в лидеры выбивается то один регион, то другой. И нас это радует, поскольку рост оборота – самый точный индикатор состояния АПК, развитие которого немыслимо сегодня без высокопроизводительной техники.

– Насколько успешен был 2017 год для вашей компании?

– Каждый год для нас можно назвать удачным. В 2017 году большое количество техники было продано в Тверской, Калужской, Брянской областях. Получена хорошая прибыль, что позволяет нам развиваться. Рост по сравнению с 2016-м в 2017 году составил 20–30%. В этом году планируем увеличить наши поставки в Подмоскowie.

– Есть ли спрос на новинки? Порадует ли KRONE российских аграриев в наступившем году какими-либо новыми моделями кормозаготовительной техники?

– Безусловно. Например, в 2018 году планируются поставки самоходной косилки BiG M 450 шириной захвата 9,95 м и производительностью 17 га/час, а также первого в мире мобильного пеллетиловщика Premos 5000, с помощью которого стебельчатые культуры можно перерабатывать в пеллеты прямо из валка в поле, а далее по транспортеру перегружать на транспортное средство



На стенде дилера «АгроПроект» все дни работали высококвалифицированные специалисты KRONE

и поставлять конечному потребителю. Презентация пеллетиловщика запланирована на выставке «Агросалон-2018», где будет возможность узнать об этой новинке более подробно.

– Расскажите про сервисное обслуживание. На что может рассчитывать ваш клиент в случае поломки?

– Мы не только поставляем технику, но и обеспечиваем достойный сервис, продаем запасные части по регионам, то есть предоставляем полный спектр услуг 24 часа в сутки, 7 дней в неделю, 365 дней в году. У нас три сервисные бригады с автомобилями, укомплектованными всем необходимым для оперативного и качественного ремонта. В течение суток специалисты прибудут на место поломки в любой из обслуживаемых регионов, проведут диагностику, затем быстро доставят запасные части и произведут замену. В нашем распоряжении склады в Смоленске и Зеленограде, которые на 98% заполнены запчастями.

– Считается, что планово-предупредительный ремонт всегда эффективнее аварийного. Вы с этим согласны?

– Конечно! Техника KRONE надежная и долговечная, поэтому поломки в основном прогнозируемые, связанные с естественным износом деталей и узлов. Но чтобы свести к минимуму даже их, по окончании кормозаготовительного сезона мы проводим абсолютно бесплатную диагностику техники. И если выявляем какие-либо узлы в неудовлетворительном состоянии, которые в перспективе могут выйти из строя, то заказываем их на склад в любом случае, независимо от того, будет приобретать их клиент или нет.

Работа на опережение позволяет нашим клиентам не терять прибыль из-за простоя в сезон заготовки кормов, когда, как известно, день год кормит. Мы стремимся поддерживать высокий уровень сервиса и репутацию надежного партнера и эксперта в сфере кормозаготовки, которыми компания KRONE очень дорожит.

Беседу вел Вячеслав Рябых

ИТОГИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ВЫСТАВКИ «ЮГАГРО»

С 28 ноября по 1 декабря 2017 года в Краснодаре, в ВКК «Экспоград Юг», прошла 24-я Международная выставка сельскохозяйственной техники, оборудования, материалов и технологий для производства и переработки растениеводческой сельхозпродукции «ЮГАГРО», организованная компанией ITE.

Свои последние и самые востребованные разработки в отрасли АПК представили 679 компаний из 35 стран и 38 регионов России. Более 194 экспонентов стали дебютантами выставки. Общая площадь экспозиции составила 65 000 кв.м. За 4 дня работы стенды посетили 16 990 человек – на 7% больше, чем годом ранее.

В торжественной церемонии открытия выставки «ЮГАГРО» приняли участие глава администрации Краснодарского края Вени-

амин Кондратьев, председатель Законодательного Собрания Краснодарского края Юрий Бурлачко, Чрезвычайный и Полномочный Посол Королевства Нидерланды в РФ Рене Джонс-Бос, Чрезвычайный и Полномочный Посол Швеции в РФ Петер Эрикссон и директор обособленного подразделения ООО «АйТиИ Экспо» в г. Краснодаре Елена Тельнова.

Вениамин Кондратьев назвал выставку «ЮГАГРО», где собрана лучшая техника и представлены передовые технологии, дополни-

тельным импульсом в развитии АПК России. «Мы готовы объединяться и работать со всеми, кто нацелен на развитие, кто ставит бизнес выше политики. И мы открыты для зарубежных компаний, которые готовы размещать у нас свое производство, делать технику доступной для местных производителей», – подчеркнул губернатор.

Юрий Бурлачко, в свою очередь, отметил качественный и количественный рост выставки: «Почти три четверти договоров на поставку техники заключают-



ся здесь, на «ЮГАГРО». Наш регион всегда тяготел к технологическим новинкам. Радует, что Кубань не утратила своих позиций. Мы лидировали в области сельхозтехники сто лет назад, первые мы и сегодня».

По словам Петера Эриксона, шведская делегация заинтересована в развитии деловых отношений с регионом. «Мы хотим показать, что Швеция открыта для бизнеса с Россией, планируем найти, в том числе на этой выставке, новые контакты», – отметил посол Швеции в РФ.

Рене Джонс-Бос поблагодарила власти региона и организаторов выставки за приглашение принять участие в мероприятии, отметив, что Кубань занимает сильные позиции в сельском хозяйстве России, как и Нидерланды – в Евросоюзе. «На «ЮГАГРО» присутствуют 20 голландских компаний, они представляют сельхозоборудование, и мы будем рады сотрудничеству с коллегами из Краснодарского края», – подчеркнула посол.

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА

28 ноября на пленарном заседании «Экспортный потенциал российского АПК: возможности и риски» представители Минсельхоза РФ, администрации Краснодарского края, Российского зернового союза, Российского экспортного центра и другие эксперты обсудили перспективные направления аграрного экспорта.

На заседании вице-губернатор Краснодарского края Андрей Коробка предупредил, что кубанских зернопроизводителей ждет падение рентабельности из-за перепроизводства, и подчеркнул, что дальнейшее развитие невозможно без реализации экспортного потенциала. Снизить риски и хотя бы частично решить проблему может хранение: мощности элеваторов в регионе позволяют одновременно хранить до 12,7



млн тонн. Еще одним из вариантов выхода из ситуации может стать диверсификация производства. По словам заместителя генерального директора ООО «Маслоэкстракционный завод Юг Руси» Сергея Каменецкого, необходима переориентация на выращивание других культур, более рентабельных и востребованных, например масличных. По словам заместителя директора Департамента растениеводства Министерства сельского хозяйства РФ Дениса Поспехова, представители власти видят взаимосвязь между господдержкой и ростом производства сельхозпродукции и готовы содействовать экспортерам. В частности, помощь производителям, выходящим

на внешние рынки, оказывает Российский экспортный центр. Помимо страхования, субсидирования кредитов и образования, организация вводит новые виды помощи. Как сообщил управляющий директор по клиентской работе и андеррайтингу АО «Российский экспортный центр» Никита Гусаков, в 2017 году центр стал предлагать софинансирование выставочной деятельности, взялся за организацию таргетированных бизнес-миссий, продвигающих российские продукты. Также запущено субсидирование транспортировки – пока эта мера касается только дальневосточного направления, но в дальнейшем должна быть перенесена на другие регионы.



В этот же день участники конференции «Состояние, проблемы и перспективы развития овощеводства и садоводства в РФ», организованной Национальным плодовоовощным союзом, обсудили состояние производства овощей и фруктов, конкурентоспособность отечественной продукции, основные проблемы этого рынка, стимулирование создания современных овоще- и плодохранилищ, инновационные технологии и перспективные направления развития отрасли. Свои доклады представили директор Департамента экономики и государственной поддержки АПК Министерства сельского хозяйства РФ Наталия Чернецова, заместитель директора Аналитического центра Министерства сельского хозяйства РФ Сергей Косогор, председатель Совета Союза «Садоводы Кубани», директор ООО «Садовод» Виктор Курпитко и другие.

Кроме того, 28 ноября Министерство сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, компания «ФосАгро-Регион» и компания «Ростсельмаш» подписали соглашение о сотрудничестве в сфере развития агротехнологий.

В рамках соглашения стороны планируют объединить уси-



лия в области научных агрономических исследований и проектно-конструкторских работ, направленных на развитие и внедрение в Краснодарском крае аграрных технологий с учетом уникальных природно-климатических, почвенных условий и приоритетных сельхозкультур. Также партнеры договорились информировать аграриев о возможностях и перспективах практического использования результатов совместной работы в рамках этого соглашения. Первым шагом станет создание программы комплексного подхода по развитию агротехнологий с получением гарантированного экономического эффекта для

сельхозпроизводителей. В 2017-2019 гг. «ФосАгро-Регион» и компания «Ростсельмаш» планируют направить на научные исследования в Краснодарском крае около 60 млн рублей.

На следующий день, 29 ноября, в рамках выставки «ЮГАГРО» Краснодарский край и компания «ЕвроХим» заключили соглашение о сотрудничестве на 2018 год. Оно направлено на информационно-консультационное взаимодействие сторон в области средств химизации и оказания агрохимических услуг. В частности, «ЕвроХим» будет поставлять удобрения кубанским сельхозтоваропроизводителям по льготным ценам, а также расширит ассортимент средств агрохимии, пригодных для использования в сельхозпроизводстве края. «Хорошие урожаи – это залог стабильности нашего региона. Во многом они зависят от качественного проведения сельхозработ, качества применяемых минеральных удобрений. Важно, чтобы они были доступны для всех аграриев. Компания «ЕвроХим», как один из стратегических партнеров нашего региона, может обеспечить отличное качество по приемлемой цене», – прокомментировал подписание документа министр сельского хозяйства и перераба-



тывающей промышленности Кубани Федор Дереха.

30 ноября состоялась конференция «Состояние агропромышленного комплекса Краснодарского края в современных условиях», в которой приняли участие вице-губернатор Андрей Коробка, председатель Краснодарского регионального отделения РСПП Виктор Бударин, представители органов власти и бизнеса.

Как отметил Андрей Коробка, приоритетным направлением в отрасли АПК региона сегодня является глубокая переработка сельхозпродукции с перспективой наращивания несырьевого экспорта. «Нынешние высокие урожаи – это наш экспортный потенциал. Но не только в сырьевом плане. Для экспорта нужны новые продукты переработки – те, которые востребованы на мировом рынке. Поэтому пе-

рерабатывающая промышленность на Кубани сегодня выходит на первый план», – сказал заместитель главы края.

Также в ходе конференции участники обсудили плановость экономики в агропромышленном секторе. «Основой плановой экономики может стать закон о севообороте, которым утверждаются площади сева каждой культуры. Только так можно просчитать эффективность экономики и контролировать, кто, что и сколько выращивает», – резюмировал Андрей Коробка.

Выставка «ЮГАГРО» прошла при поддержке Министерства сельского хозяйства Российской Федерации, администрации Краснодарского края, министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, администрации города Краснодара, компании



IFWexpo Heidelberg GmbH (Германия). Стратегическим спонсором выставки выступила компания CLAAS, генеральным партнером – компания «Ростсельмаш», генеральным спонсором – компания «РосАгроТрейд».

25-я Международная выставка сельскохозяйственной техники, оборудования и материалов для производства и переработки растениеводческой сельхозпродукции «ЮГАГРО» состоится 20–23 ноября 2018 года.

XV Юбилейная Специализированная выставка ЗАЩИЩЕННЫЙ ГРУНТ РОССИИ

6 - 8 июня 2018 г.

**Москва, ВДНХ,
павильон 75, зал В**



«МЫ НЕ ПРОСТО ПРОДАЕМ ПРЕПАРАТЫ, НО И ОКАЗЫВАЕМ КОМПЛЕКСНОЕ АГРОНОМИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ»

«Щелково Агрохим» – одно из крупнейших российских предприятий по производству химических средств защиты растений и микроудобрений. О конкурентных преимуществах его продукции на выставке «ЮГАГРО» корреспонденту «РА» рассказала Ирина Буря, ведущий научный консультант Краснодарского представительства АО «Щелково Агрохим».

– Давно ли ваша компания на рынке и где она находится?

– Компания существует с 1998 года и очень динамично развивается, имеет целый ряд направлений деятельности. Она расположена в городе Щелково Московской области, ряд представительств работают в России и странах СНГ.

– Насколько активно вы участвуете в выставке «ЮГАГРО» и что это дает компании?

– В этой выставке мы принимаем участие ежегодно. Выставочная деятельность для нас – это, в первую очередь, общение со специалистами отрасли, клиентами, которые уже работают с нашими препаратами. На выставке много наших клиентов не только из Краснодарского края, а также из Ростовской области и Ставропольского края. В этих регионах есть представительства компании. Эта выставка самая масштабная на Юге России, и большинство клиентов предпочитают приезжать именно сюда. А мы, помимо обратной связи с нашими постоянными партнерами, приобретаем здесь и потенциальных клиентов.

– Отличается ли выставка 2017 года от той, что проходила в 2016-м?

– Все выставки очень высокого уровня. Но особенно рост стал заметен после переезда в «Экспоград Юг». По сравнению с павильонами на Зиповской улице здесь просторнее, удобнее, больше проходимость. В этот раз ощущается значительный наплыв посетителей, да и экспонентов зрительно больше.

– А ваш краснодарский филиал участвует только в «ЮГАГРО»? Больше никуда не ездите?

– Почему же? Посещаем важные краевые отраслевые мероприятия, проводим свои ежегодные семинары, где представляем системы защиты, которые применяются на полях, на демонстрационных участках, и показываем клиентам, как они работают. Руководство компании ездит и на «Золотую осень», и на другие важные форумы России.

– Назовите, пожалуйста, культуры, препараты для которых вы предлагаете клиентам.

– Мы полностью закрываем потребность как в препаратах химической защиты растений, так и в микроудобрениях для листового питания таких основных полевых сельскохозяйственных культур, как кукуруза, подсолнечник, свекла, соя. Разрабатываем



новые фунгициды и инсектициды для защиты сада. Они проходят государственную регистрацию, некоторые будут применяться уже в сезоне 2018 года.

– Применяете ли вы собственные технологии, или западные адаптируете под российскую специфику?

– Есть действующие вещества как собственного производства, так и те, что уже присутствуют на рынке, которыми пользуются все фирмы. Но что нас отличает от других, так это создание собственных, уникальных препаративных форм – микроэмульсий, концентратов коллоидных растворов, которые имеют хорошую проникающую способность и высокую эффективность. В их производстве задействованы нанотехнологии.

– Вы экспортируете препараты?

– Наши представительства есть в Казахстане, Украине и Белоруссии, открываются

и в дальнем зарубежье, например в Турции.

– Выпускаете ли удобрения для овощей защищенного грунта?

– Водорастворимых удобрений мы пока не производим. В пакете компании есть листовые удобрения – биостимуляторы, которые снимают стресс и улучшают усвоение микро- и макроэлементов. Они подойдут и для тепличных овощей.

– Что вас отличает от других компаний?

– Мы не просто продаем препараты, а даем вместе с ними полное агросопровождение: рекомендации по их применению в условиях конкретного поля.

Если мы заходим с нашими препаратами, то стараемся сразу всем пакетом. У нас есть систе-



ма контроля вегетации, которая включает несколько опций – комплексную обработку семян, контроль сорняков, защиту от вреди-

телей и болезней в течение всего периода вегетации и эффективное листовое питание.

Беседу вел Вячеслав Рябых

6+

ВДНХ

vdnh.ru

реклама

Цветы 2018 flowers

цветы • растения • оборудование
материалы для декоративного
садоводства и цветочного бизнеса

Москва, ВДНХ
Павильон 75,
Зал А

12 - 14
СЕНТЯБРЯ 2018

www.flowers.vdnh.ru

НОВЫЙ ТЕЛЕСКОПИЧЕСКИЙ ПОГРУЗЧИК JCB 541-70 AGRI PRO – ЭКОНОМИЧНЫЙ И ПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫЙ

В рамках «ЮГАГРО», проходившей в Краснодаре в конце минувшего года, официальный дилер JCB – группа компаний «Альтаир» – продемонстрировал новинку для российского рынка спецтехники: телескопический погрузчик JCB 541-70 Agri Pro, оснащенный зерновым ковшом.



JCB541-70 Agri Pro предназначен для выполнения таких работ, как погрузка и перемещение силоса, сенажа и навоза, подгребание и уборка кормов. Одной из главных особенностей новинки является гибридная трансмиссия JCB DualTech VT, которая сочетает в себе преимущества гидромеханической и гидростатической трансмиссий. Гидростатический привод обеспечивает превосходные показатели управляемости в диапазоне низких скоростей (до 19 км/ч), а привод PowerShift – высокий КПД и возможности буксировки в режиме высоких скоростей (40 км/ч).

JCB DualTech VT способствует максимальной производительности и экономичности машины независимо от сферы ее применения. По сравнению с техникой других производителей продолжительность рабочего цикла JCB541-70 Agri Pro меньше на 25% при выполнении погрузочно-разгрузочных операций и на 16% – при буксировке по дорогам. А гидросистема Smart Hydraulics собственного производства обеспечивает снижение расхода топлива на 15% по сравнению с аналогами при перемещении такого же количества материала.

За счет укороченного цикла рабочей гидравлики (регенерации потока) различные работы с любым навесным оборудованием теперь могут выполняться быстрее и с меньшим расходом топлива. Многие функции в машине нового поколения автоматизированы: переключение с режима гидростатической трансмиссии

на PowerShift, отключение полного привода, амортизация стрелы, сброс давления на дополнительной гидрوليнии, стряхивание остатков груза с ковша. Это снижает утомляемость оператора и, как следствие, позволяет увеличить производительность. Машина оснащается десятью светодиодными фонарями, которые способны освещать рабочую зону в пределах 360 градусов.

Помимо новинки, на выставке был продемонстрирован мини-погрузчик с бортовым поворотом JCB225, оборудованный стандартным ковшом. Машина предназначена для выполнения небольших объемов погрузочных работ и используется в основном для перемещения сыпучих и мелкокусковых материалов. Данный вид техники найдет свое применение не только в сельском, но и в складском, коммунальном и лесном хозяйстве, в строительстве, на промышленных предприятиях (для подачи инертных материалов в приемные устройства транспортеров) и в портовых зонах.

Кроме того, вниманию посетителей был представлен фронтальный погрузчик JCB Farm Master 434S, оснащенный силосными вилами. Машина известна как незаменимый помощник в работах по заготовке и укладке силоса, однако благодаря многофункциональности данная модель может использоваться в хозяйстве в течение всего года. Зимой JCB434S участвует в работах по уборке снега, весной грузит навоз при внесении органики, а в летнее время перегружает зерно.

На стенде дилер также представил дополнительное навесное оборудование, расширяющее функционал сельскохозяйственных машин JCB: подборную щетку, снегоуборочный отвал, вилы для силоса с захватом, а также ковш объемом 1 м³ с зубьями для гравия.



В рамках выставки сотрудники ГК «Альтаир» проводили презентации машин для посетителей. Интерес к технике JCB проявили сельхозпроизводители из самых различных регионов, в том числе из Республики Башкортостан, Воронежской, Саратовской и Омской областей.

«Наш официальный дилер на юге России ГК «Альтаир» вот уже девятый год подряд представляет бренд JCB на второй по масштабности, а также, пожалуй, самой посещаемой и продуктивной российской сельскохозяйственной выставке «ЮГАГРО», – говорит заместитель генерального директора JCB в России Светлана Петрова. – Поскольку юг России является одним из наиболее значимых и успешных сельскохозяйственных регионов нашей страны, многие новинки для отечественного рынка представляются здесь. Поэтому при поддержке высокопрофессиональной команды ГК «Альтаир» мы решили начать путь машины нового поколения JCB Loadall Agri Pro по стране именно с юга России. Как всегда, стенд ГК «Альтаир» является одним из крупнейших на выставке. По-

сле окончания ее работы менеджеры компании в полном составе ознакомились с машиной, протестировали ее, а затем отправили в хозяйства ЮФО для участия в демонстрационных показах».

JCB – один из крупнейших мировых производителей строительной и сельскохозяйственной техники. На сегодня инженерно-техническое обеспечение JCB является одним из лучших в мире, компания производит более 300 моделей техники и хорошо известна непревзойденным уровнем обслуживания заказчиков. JCB имеет 22 завода на 4 континентах: в Великобритании, Бразилии, Индии, США, Китае и т.д. На протяжении всей своей 70-летней истории компания вкладывает большие средства в научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки, благодаря чему постоянно внедряет инновации и применяет самые современные технологии. Компания предоставляет клиентам комплексное предложение: технику JCB, сервисное обслуживание, запасные части и программу финансирования от JCB Finance.

Официальный сайт компании
www.jcb.ru

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ CASE IH ПРЕДСТАВИЛ УНИВЕРСАЛЬНУЮ ТЕХНИКУ ДЛЯ РОССИЙСКИХ ПОЛЕЙ



На выставке «ЮГАГРО» компания CNH Industrial презентовала две новинки для российского рынка – колесно-гусеничный трактор Magnum 340 Rowtrac и турбодисковую борону Barracuda. Об их предназначении и возможностях «РА» рассказали Максим Доценко, бренд-менеджер Case IH, и Николай Сергиенко, технический специалист CNH Industrial по посевной и почвообрабатывающей технике.



– Ваш колесно-гусеничный концепт напоминает некий гибрид боевой машины и мирного труженика полей. Какова история его появления?

М. Д.: Колесный трактор Magnum был выпущен в 1987 году и сразу стал одним из самых продаваемых продуктов Case IH. Он принес бренду наибольшую популярность. Первый концепт на гусеничном ходу Case IH Steiger Quadtrac вышел в 1996 году, и с тех пор мы лидиру-

ем в этой сфере. Изначально это была большая машина 9-го класса с шарнирно-сочлененной рамой и трехлинейным гусеничным приводом. Сегодня на «ЮГАГРО» мы представляем технику новой компоновки – колесно-гусеничный концепт трактора Magnum 340 Rowtrac. Это гвоздь нашей программы и принципиально новый для России продукт от компании CNH Industrial, объединившей лучшие традиции качества мировых брендов.

– В чем преимущества гусеничного хода по сравнению с колесным?

– Они известны всем аграриям, работающим в сложных погодных условиях. Гусеница минимально уплотняет почву, меньше разрушает ее структуру, нежели колесо, поскольку более равномерно распределяет вес трактора. У гусеничной машины в разы выше проходимость: если диапазон пробуксовки колеса от 7 до 20%, то у гусеницы он не превышает 7%, а фактически – менее 1%. Благодаря этому она раньше выходит в поле, что позволяет заниматься предпосевной почвообработкой почти сразу после схода снега.

– Каковы главные достоинства нового концепта и какими техническими характеристиками они обусловлены?

– Основные плюсы – универсальность и адаптивность машины. Трактор может работать по всем известным междурядьям в зависимости от ширины гусеницы, которую заказывает клиент, соответственно меняется и колея. Кроме того, концепт используется со всеми видами прицепной техники, рассчитанной на этот класс, благодаря автоматической коробке full power shift и мощной гидравлической системе – 282 литра в минуту.

Еще одно неоспоримое преимущество Magnum 340 Rowtrac – мотор FPT Cursor 9 собственного производства, один из самых надежных и продаваемых в мире за последние 15 лет. Их устанавливается порядка миллиона в год на разные виды техники, не только сельскохозяйственной. Наши двигатели комплектуются даже бренды конкурентов. Это для нас предмет особой гордости и лучшее доказательство того, что лидерами на рынке являются компании, которые сами производят двигатели и трансмиссии.

Все перечисленные преимущества максимально повышают производительность новинки и по достоинству оценены земледельцами. Несмотря на то что Magnum 340 Rowtrac производится относительно недавно, с 2015 года, в Европе на его долю уже приходится 10% от продаваемых в данном классе колесных машин. На его счету две международные награды «Машина года».

– Почему было принято решение поставлять именно эту технику в Россию?

– Перед тем как представить новый концепт нашим аграриям, мы общались с потенциальными клиентами в Центральной и Южной России, чтобы лучше узнать их потребности. И выяснили, что они готовы платить разумную цену за технику, которая хорошо выполняет тяжелую работу в поле и по минимуму зависит от капризов погоды. Колесно-гусеничный концепт оказался идеальным решением, ведь качество почвообработки в первую очередь обусловлено производительностью гидравлики и мощностью трактора, который тянет орудие, а в этом у Magnum 340 Rowtrac нет равных. И, пожа-

луй, немаловажную роль в его продвижении сыграли нынешняя дождливая весна и лето – ничто так не убеждает фермера, как возможность воочию увидеть работу техники в сложных условиях наших полей.

– Вносились ли какие-то изменения в трактор для российского рынка?

– Чтобы эта машина стала доступнее для российских аграриев по стоимости, сохранив при этом все ключевые параметры производительности и надежности, команда технического маркетинга Case IH разработала специальную версию для нашего рынка: 340 л.с. мощности и давно известная коробка full power shift. В Европу и США машина поставляется с привычной уже бесступенчатой трансмиссией CVT (CVX) и совсем другими мощностями.

– Есть ли у вас новинки в линейке прицепной техники?

– Безусловно. Это прежде всего турбодисковая борона Barracuda, которая используется с нашим трактором. Изучая отношение аграриев к этому орудью, мы провели широкий демотур все по тем же Южному и Централь-





ному регионам, где с его помощью было обработано порядка 12 тыс. га пашни. Агрегат отлично себя зарекомендовал и доказал, что с точки зрения обслуживания, агрономического эффекта, удобства и производительности занимает лидирующие позиции. Мы получили много положительных отзывов о бороне Barracuda от потенциальных клиентов и, естественно, отметили рост интереса к нашей технике.

– Для выполнения каких агротехнических мероприятий предназначен агрегат?

Н. С.: Данная новинка используется для работы по озимой пшенице, кукурузе, подсолнечнику, многолетним травам. С ее помощью измельчаются пожнивные остатки и подготавливается ровное посевное ложе. Отличный турбоэффект и однородное измельчение обеспечивает наш запатентованный диск Barracuda. Он имеет эллипсообразную форму и зазубренные лезвия, благодаря чему во время движения даже

грубые стебли хорошо перемалываются, перемешиваются с почвой и равномерно разбрасываются в трех направлениях.

– Какое место турбодисковая борона Barracuda занимает в линейке Case IH?

– Промежуточное между тяжелой дисковой бороней Tandem 75 с глубиной обработки до 15 см и более легким орудием Tandem 335 Turbo – до 7 см. Скорость работы агрегата составляет 14 км/ч, глубина обработки – от 2,5 до 10 см.

– Борона может использоваться только с техникой, выпускаемой вашей компанией?

– Это универсальное орудие, оно легко агрегируется не только с тракторами Case IH и New Holland, но и с другими брендами. С этой дисковой бороней успешно работает и техника российского производства. Собственно, как и с целым комплексом других прицепных орудий Case IH, например предпосевным куль-

тиватором Tigermate II 255 или дисколаповым глубокорыхлителем Ecolotiger 875, который превосходно справляется со своими задачами на скорости 10 км/ч, обеспечивая глубину рыхления до 35 см. Правда, нужно проверить технические возможности машины заранее, чтобы убедиться в том, что отечественным тракторам хватит мощности для получения ожидаемого агрономического эффекта.

– Многие ли клиенты вместе с трактором покупают и борону?

М. Д.: Специфика российского рынка такова, что фермер вначале приобретает орудие, а затем, столкнувшись с проблемой дефицита производительности, ищет под него трактор. Причем не обязательно нашу модель, это может быть и машина конкурентов. Поэтому в структуре российского рынка преобладают отдельные розничные продажи: либо трактор, либо комбайн, либо прицепное оборудование. Комплекс сельхозтехники берут те, для кого регуляр-

ное обновление парка – правило. Эти люди понимают, что экономия на средствах производства сегодня обернется потерями завтра.

– Как поможет современная техника в сокращении издержек, если она сама по себе стоит недешево?

– Экономить можно по-разному. Сегодня все чаще фермеры начинают просчитывать совокупную стоимость владения, а не просто ориентироваться на закупочные цены. Рассмотрим возможные пути снижения затрат на примере одного из наших продуктов – колесного трактора Magnum 340 л.с. Во-первых, он более эффективен, поскольку его автоматическая трансмиссия исключает потери мощности мотора. Во-вторых, сокращается расход ГСМ. Для тяжелых полевых работ нужно огромное количество дизельного топлива, стоимость которого постоянно растет. Для сравнения: Magnum с глубокорыхлителем Ecolotiger расходует около 16 литров на гектар, а отечественный аналог может потреблять на 20 литров больше. В-третьих, трактор прост в обслуживании и надежен, как и вся техника Case IH. Все это позволяет снижать временные и материальные издержки на ремонт, топливо и даже заработную плату, обрабатывая больше площадей меньшим количеством машин. Поэтому если стремление к экономии в приоритете, то выход один – ставить надежный, проверенный двигатель и делать выбор в пользу современной, высокопроизводительной техники.

Важно отметить и один из самых длинных интервалов технического обслуживания Magnum в отрасли – 600 моточасов. Это увеличивает время полезной эксплуатации. Для повышения надежности и долговечности двигателей инженеры-конструкторы Case IH применяют все современ-



ные технологии, например систему газораспределения с зубчатым приводом, распределительный вал верхнего расположения.

– Что дает фермеру комплексное приобретение техники?

– Наличие в хозяйстве полного ассортимента наших машин, включая комбайн, трактор и агрегаты для почвообработки, опрыскивания и уборочной, позволяет гораздо проще, быстрее и дешевле выполнять все агротехнические работы, сводя к минимуму потери урожая. Например, наши комбайны – это универсальные, комфорт-

ные машины, оснащенные бортовыми компьютерами, которые регулируют работу навесного оборудования прямо из кабины оператора. Case IH постоянно совершенствует их, повышая характеристики производительности и надежности, привлекая в том числе возможности цифровых технологий. И хозяйств, которые на практике оценили долгосрочный эффект от современных машин, с каждым годом становится больше. Они знают: с техникой Case IH победа в битве за урожай им обеспечена.

Беседу вел Вячеслав Рябых



ВЛАДИМИР БУГАЕВ:

«Надежная техника для качественной почвообработки – по-настоящему выгодная инвестиция в большой урожай»

На выставке «ЮГАГРО» компания LEMKEN традиционно представила свои лучшие машины для российского рынка. Владимир Бугаев, региональный представитель по Южному региону «Лемкен-Рус», рассказал про новинки, которые клиенты могут приобрести с января 2018 года.

– Что именно могли увидеть посетители вашей экспозиции на краснодарском форуме?

– Поскольку «ЮГАГРО» – выставка для российских аграриев, мы готовились к ней особенно тщательно, сделав упор на технику для обработки и предпосевной подготовки почвы. Посетители увидели на нашем стенде как уже известные модели, отлично зарекомендовавшие себя в разных странах, так и новинки. Из первой категории – плуг Juwel 8 V 5+1, успешные продажи которого идут более трех лет. Он изготовлен из особопрочной инструментальной стали без штамповки и сверления, а благодаря автоматической регулировке наклона и глубины вспашки работает без забивания. Кроме того, на выставке представлен культиватор System-Kompaktor в 10-метровом исполнении для подготовки идеального посевного ложа под свеклу и рапс. А также две новые модификации опрыскивателей Primus и Albatros, которые претерпели рестайлинг и с января 2018 года будут поставляться в Россию.



На стенде присутствует и наш хит – тяжелая дисковая борона Rubin 12, которая все еще считается новинкой, хотя она уже около двух лет на рынке. Агрегат предназначен для работы на глубине до 20 см с большим количеством стерни и пользуется спросом у тех хозяйств, где глубокой пахоте предпочитают взрыхление.

Но главная новинка – безусловно, сеялка Solitair 12 с внесением удобрений. У LEMKEN это первая подобная машина. Она изготавливалась именно по запросам аграриев из России. Запуск модели в производство намечен на январь 2018 года.

– В чем преимущества сеялки Solitair для российских хозяйств?

– Совмещение посева семян и внесения удобрений в один сошниковый брус делает выращивание озимых или яровых культур более экономичным в плане расхода ГСМ, времени и трудозатрат. К тому же агрегат достаточно лег-

кий, а равномерно распределенный вес не дает ему вязнуть в еще мягкой после схода снега почве во время весеннего сева или осенних затяжных дождей.

Для тракторов средней мощности (от 200 до 330 л.с.) мы предлагаем сеялку с шириной захвата 12 м. Небольшой вес и компактность – в сложенном состоянии ее ширина не превышает 3 метров – позволяют без труда транспортировать ее по дорогам общего пользования.

– Какая продукция LEMKEN пользуется наибольшим спросом?

– Лидеры продаж – машины и агрегаты для обработки почвы и ее подготовки к посеву. На первом месте дисковые орудия и культиваторы – у них самая большая доля рынка, дальше идут сеялки и опрыскиватели. На плуги и дисковые бороны приходится примерно по 30% продаж в регионе. В категории посевной техни-

ки доля LEMKEN не столь велика, но, думаю, сеялка Solitair с внесением удобрений поможет ее увеличить, ведь она сделана с учетом пожеланий наших аграриев.

– На основе каких критериев принимается решение в пользу того или иного продукта при разработке стратегии продаж?

– Планы продаж формируются с опорой на внутреннюю маркетинговую систему аналитики. За основу берется очень много разных критериев: потребность рынка, цены на зерно, состояние полей и урожая и многие другие. Но мы не ставим целью конкурировать с другими регионами: каждый должен решать свои задачи. Специфика Южного региона в том, что здесь оптимальные условия для растениеводства и сосредоточено наибольшее количество сельхозпредприятий. Если брать уровень наших продаж по всем регионам за 100%, то на долю юга приходится примерно 40%. Наша задача – обеспечить нашим клиентам достойный и удобный сервис на всех этапах – от первоначального знакомства с техникой LEMKEN на стенде или в каталоге до гарантийного и послегарантийного обслуживания в хозяйстве.

– Как обстоят дела с сервисом в регионах? Откуда приходят запасные части на технику?

– За сервис отвечают региональные дилеры: у них есть собственные склады и определенный набор запасных частей. Но, кроме того, в каждом регионе присутствует ответственный сервисный инженер, который решает сложные технические задачи.

Наш основной склад, как и офис, находится в поселке Детчино Калужской области. Если клиенту нужна какая-то запасная часть, мы поставляем ее с калужского склада.



– Сколько времени занимает поставка детали из Детчино в Краснодар?

– Все зависит от срочности заказа. Если требуется немедленная замена, то запасная часть доставляется автомобилем за 10-12 часов. В случае если деталь идет в составе сборного груза, то срок доставки – около суток.

– Успешен ли оказался 2017 год для LEMKEN в Южном регионе?

– Этот год для нас особый. Он безусловно был удачным. Для нас стал приятной неожиданностью рост товарооборота к кон-

цу года на 30%. Это достаточно высокий результат. Но важно еще и то, что клиентов не просто стало больше – по сравнению с 2016 годом изменился их состав: теперь мы работаем не только с хозяйствами площадью от 10 тысяч га, но и с фермерами, у которых засеяно 2–3 тыс. га. Это говорит о том, что российские аграрии за годы нашей работы в России по достоинству оценили возможности машин и агрегатов LEMKEN. Надежная и долговечная техника для качественной почвообработки – это по-настоящему выгодная инвестиция в большой урожай.

Беседу вел Вячеслав Рябых





ГАННОВЕРСКИЙ ДЕБЮТ: РОСТОВСКИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ПРЕДСТАВИЛ СВОИ РАЗРАБОТКИ НА ВЫСТАВКЕ AGRITECHNICA 2017



Компания «Лилиани» работает на рынке сельхозтехники уже более 17 лет, специализируясь на оптимизации агрологистики в процессах сева, уборки, перевалки и хранения зерна. Собственное производство и конструкторско-технологические разработки позволяют ростовчанам выпускать высокопроизводительную технику для трехзвенной уборки и сева, хранения зерна в пластиковых рукавах и мобильных технологий перевалки зерна и других сыпучих грузов. «Лилиани» – опытный участник крупнейших выставок России и Казахстана – в 2017 году впервые выступила в качестве экспонента в Ганновере. О результатах выставки Agritechnica и открытых ею перспективах «РА» рассказал генеральный директор «Лилиани» Армен Налбандян.

– Армен Вемирович, как вы оцениваете прошедшую выставку? Каковы впечатления?

– Самые положительные.

Мы не ожидали такого интереса со стороны зарубежных потребителей. Более полусотни запросов от торгующих компаний на представление нашей техники на рынках Великобритании, Испании, Франции, Германии, Италии, Швеции, Болгарии, Венгрии, Румынии, Польши, Турции... И даже Австралии. Сотни контактов с фермерами, переработчиками, зернотрейдерами. Вывод у нас однозначный – будем экспортировать!

Также хочу отметить хорошую организацию российской экспозиции. Наш национальный павильон стал одним из самых больших – занимал более 2000 кв.м. Он был распределен на 2 зала, в одном из них мы стояли бок о бок с нашими земляками – заводом «Ростсельмаш». Всего насчитывалось 2900 компаний-участниц из более чем 50 стран.

– Расскажите подробнее, какие новинки вы представили в Ганновере?

– Здесь состоялся премьерный показ нашей новинки – мультифункциональной версии зернового перегрузчика, созданной на базе нашего традиционного зерноразгрузчика. Теперь это многофункциональный механизм повышенной производительности – до 300 тонн в час. Мы добавили этой машине возможность работать с зерном прямо с борта. Также с ее помощью можно не только выгружать зерно при распаковке из рукавов, но и закладывать урожай в пластиковые «хранилища». Появился специальный съемный приемный бункер для автотранспорта с задней выгрузкой: зерно выгружается по всей ширине кузова и с такой же скоростью поступает в упаковочную маши-

ну. Эта же функция может быть использована для загрузки посевных комплексов как семенами, так и удобрениями. Еще новую машину можно использовать для консервирования зерна или протравливания семян.

Также выставлялся двухсекционный бункер-перегрузчик грузоподъемностью 16 тонн из новой габаритной серии. Это решение будет запущено в серийное производство в начале 2018 года. Весь 2017 год мы этот бункер «обкатывали» в условиях разных климатических зон, и сейчас он готов к выпуску серийно. В этой машине много новых технических решений, но особо отмечу электрогидравлическую систему управления, которая значительно повысила удобство работы. Если раньше это были механические рычаги, вынуждавшие тракториста выходить из кабины для выполнения каких-либо действий, то теперь у него есть пульт управления для осуществления всех операций.

Двухсекционность – это также конструкторская находка для наших машин. Она позволяет принимать в один агрегат семена и удобрения одновременно и поочередно загружать их в посевной комплекс. Все это подается

в бункер через самозагрузочный шнек (ШС). ШС имеет свою сетчатую систему фильтрации, которая не пропускает твердые фракции вместе с загружаемым материалом. Посевной комплекс John Deere, например, таким способом загружают семенами и удобрениями всего за 6–7 минут. При этом количество прочей техники для сева сокращается.

Самозагрузочный шнек мы дополнили функцией протравливания зерна. Это дает возможность работать с более бюджетными инокулянтами, которые имеют небольшой срок действия. Кроме того, с зернотока «снимается» процесс протравливания. Операцию можно проводить прямо в поле, обработав ровно столько зерна, сколько требуется для высева. Часто случается так, что зерна протравливают больше, чем нужно, и возникает проблема невостробованных остатков. При протравке в поле с помощью ШС нет нужды приобретать протравочную машину и оплачивать труд сотрудников, задействованных в протравливании зерна.

Помимо этого, выставочный образец был укомплектован системой загрузки сеялок и весовой системой с функцией онлайн-передачи данных.





Зерноупаковочная машина МЗУ «Лилиани» с системой внесения консерванта

В 2016 году наш двухсекционный бункер-перегрузчик, оборудованный самозагрузочной системой с функцией протравливания, был впервые презентован на выставке Agrosalon 2016, где завоевал серебряную медаль конкурса инноваций.

Еще экспонировали обновленную версию автоперегрузчика. В новой модели существенно изменен принцип работы гидрорегулируемого борта. Машина удобно подстраивается при выгрузке к любому типу самосвального транспорта.

Обновленная зерноупаковочная машина, которая тоже была

Многофункциональная перегрузочная машина «Лилиани»



представлена на стенде, оснащена системой внесения консервантов для качественного сохранения путем добавления био- и химических консервантов в момент закладки в рукава прямо в поле. Зерно влажностью до 22–24% сохраняется и без консервантов, главное – соблюсти технологические правила. А в случае повышенной влажности (до 40%) сохранить урожай можно либо пропустив через сушку, либо методом консервации. Особенно это актуально для кукурузы, т.к. зачастую хозяйствам приходится убирать ее влажной. Для разрешения таких ситуаций и предназначена МЗУ с функцией

внесения консерванта. Ее производительность – до 100 тонн в час. При этом машина универсальная: если консервация не нужна, она может работать как стандартный зерноупаковочный механизм производительностью 350 тонн в час.

– На каких иностранных рынках вы уже работаете? Какие планируете развивать?

– На сегодня основным иностранным рынком для нас является Казахстан. Были поставки в Прибалтику и Армению, но они единичны. Видим перспективными для себя европейский, африканский, австралийский и азиатский рынки.

– Какие перспективы для реализации ваших целей открыла Agritechnica?

– Прежде всего, мы показали товар лицом. Полезно было прямое общение с теми, для кого мы собираемся осуществлять экспорт. Некоторые наши модели необходимо адаптировать, учитывая особенности тех или иных континентов. Те продукты, которые выпускаем сегодня, рассчитаны на российские условия работы. Например, у нас большие площади,



Подача зерна в МЗУ с помощью автоперегрузчика «Лилиани»

поэтому и вместительность бункеров-перегрузчиков должна быть соответствующей. Аналогичная ситуация в Казахстане. А аграриям других стран удобнее работать с бункерами меньшего объема.

– Ваш стенд посетил первый заместитель министра сельского хозяйства Российской Федерации Джамбулат Хатуов. Какова его оценка вашей техники и продвигаемых технологий?

– Джамбулат Хизирович проявил большой интерес к нашим продуктам и технологиям. И причиной этому – эффективность, которой они позволяют достичь и которая необходима нашим аграриям, ведь это их прибыль.

Организация хранения зерна в пластиковых рукавах была отмечена как возможность в кратчайшие сроки решить проблему дефицита зерноскладов. Не секрет, что в России не хватает зернохранилищ, а те, что есть, находятся в ненадлежащем состоянии и не обеспечивают должного качества. В результате зерно либо хранится с внушительными потерями – 10–15% от общего объема, либо распродается за бесценок – лишь бы не пропало. Строить собственные склады и элеваторы дорого и долго.

«Рукавная» технология – наилучшее решение, позволяющее

Загрузка вагонов с помощью автоперегрузчика «Лилиани»



легко организовать хранение любого количества зерна в рамках очень небольших затрат. С каждым годом все больше компаний в России и Казахстане переходят на этот способ сохранения урожая. По нашим прогнозам, в 2017 году в России в рукава на хранение заложено 5–5,5 млн т зерна.

Приятно осознавать, что мы имеем к этому самое непосредственное отношение. Ведь порядка 70% оборудования, используемого на российских и казахстанских предприятиях при хранении зерна в рукавах, произведено нашей компанией.

Если говорить о трехзвенной системе уборки с применением бункеров-перегрузчиков, то она позволяет повысить производительность уборочной техники в среднем на 35%. Исключаются необоснованные простои машин, сокращаются сроки, что решает проблему потерь зерна от самосыпания.

На севе применение бункеров обеспечивает средний прирост производительности посевных комплексов на 30%. Опять же, исключение простоев техники позволяет оптимизировать время и уложиться в агрономические сроки. Это залог хорошего урожая.

И в обоих случаях техники требуется меньше, нежели при традиционном методе. Не нужно нанимать дополнительные комбайны и грузовики, покупать посевные комплексы.

С каждым годом все больше российских и казахстанских компаний переходят на работу по этим технологиям, спрос на нашу технику растет, и выставка Agritechnica открыла для нас дополнительные горизонты.



Двухсекционный бункер-перегрузчик «Лилиани»

БУНКЕРЫ-ПЕРЕГРУЗЧИКИ –

ПОВЫШЕНИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ПОСЕВНЫХ КОМПЛЕКСОВ НА 25-30%*



* за счет скоростной загрузки сеялок семенами и удобрениями

- + СОКРАЩЕНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ В ТЕХНИКУ
- + СОБЛЮЖДЕНИЕ АГРАРНЫХ СРОКОВ
- + СКОРОСТНАЯ ЗАГРУЗКА СЕЯЛОК И ПК
- + ОДНОВРЕМЕННОЕ ВНЕСЕНИЕ СЕМЯН И УДОБРЕНИЙ

ООО «Лилиани» – российская компания, которая с 2009 года специализируется на производстве бункеров-перегрузчиков зерна для оптимизации логистических процессов на уборке и севе. Бункер-перегрузчик используется как промежуточное звено: между комбайном и грузовым транспортом на уборке и между посевным комплексом и автомашиной на севе. Техника под маркой «Лилиани» успешно применяется многими организациями в России, Казахстане и Эстонии.



344011, Ростов-на-Дону,
пер. Доломановский 70д, оф.2
E-mail: agro@liliani.ru
Тел.: (863) 322-01-10, 8 (800) 5555-126
www.liliani.ru

реклама

КАК ПОЛУЧИТЬ БОЛЬШОЙ УРОЖАЙ С МЕНЬШЕЙ ПЛОЩАДИ

Во Франции развивают традиции выращивания сорго



Вячеслав Рябых, фото автора

Сорго занимает пятое место в мире среди зерновых по объему производства – с 42 млн гектаров посевных площадей ежегодно собирают 63 млн тонн этой культуры. Конечно, до ежегодного показателя в миллиард тонн, как у лидера отрасли – кукурузы, ей пока далеко. Однако руководство ЕС в лице Европейской комиссии настроено оптимистично. С целью популяризации сорго была создана профильная организация Sorgo ID, а для того, чтобы журналисты из России и Украины на месте оценили потенциал культуры, для них устроили экскурсию в окрестности Тулузы – передовой регион по возделыванию сорго.

Прежде чем отправиться на юг Франции, корреспонденту удалось выяснить несколько интересных фактов об этой древней злаковой культуре, которая не раз спасала от голода беднейшее население Африки и Азии.

Родина сорго – экваториальная и Северо-Восточная Африка, откуда оно распространилось по всем континентам. Существует множество видов сорго: зер-

новое, сахарное, техническое (веничное, метельчатое, волокнистое), травянистое (многоукосное, суданская трава) и даже лимонное. Зерновое сорго (джугара, дурра, гаолян) используется как в пищевой промышленности, так и в кормопроизводстве. Из мягкой сердцевинки сахарного сорго производят сироп, патоку и корм для скота. Высокое содержание сахара – до 25% – делает этот вид сорго достойным

конкурентом сахарным тростнику и свекле. Его также можно использовать для изготовления биоэтанола, твердого топлива и биогаза. Как, собственно, и техническое сорго с его длинными волокнами, которое, кроме всего прочего, является отличным сырьем для бумажной промышленности. Травянистое сорго широко применяется для заготовки сена и силоса, скормливания скоту в свежем виде, а также в качестве

покровной культуры. Лимонное сорго – изысканная кулинарная приправа.

ПЛЮСЫ И МИНУС

Один из главных плюсов сорго – устойчивость к почвенным биоагрессорам (сорнякам и паразитам) и способность снижать их влияние на последующие, более уязвимые культуры – подсолнечник, кукурузу, рапс и т.д. Это позволяет не только экономить на удобрениях и средствах защиты растений, но и оптимизировать севооборот.

Второе достоинство культуры – выносливость в условиях недостатка влаги. Благодаря мощной корневой системе, которая активно использует воду и азот при достаточном орошении, растение в случае длительного отсутствия дождей не погибает, а впадает в «спячку», которая может длиться до 40



дней. Это делает выращивание сорго целесообразным в засушливых регионах.

Третье и четвертое преимущества – высокая продуктивность и кормовая ценность. По урожайности зеленой массы, а иногда и зерна сорго превосходит кукурузу и ячмень. Его охотно поедают скот и птица. Сорго богато протеинами, витаминами и углеводами. Почти полное отсутствие каротиноидов в современных гибридах помогает получить

мясо птицы естественного цвета – не такое яркое, как при кормлении кукурузой.

Есть и пятый плюс – универсальность культуры. Сфера применения сорго расширяется с каждым годом благодаря появлению гибридов с новыми полезными свойствами.

Едва ли не единственный недостаток сорго – повышенная влажность урожая – легко преодолевается с помощью жаток с очесывающим механизмом, которые отделяют зерно от метелок. Уборочную можно начинать с 25% влажности. Важно закончить ее до середины октября, так как позже возрастает риск санитарных осложнений и полегания.

МИРОВОЕ ПРОИЗВОДСТВО И ПОТРЕБЛЕНИЕ

Три главных производителя зернового сорго – это США (12 млн т), Нигерия (6,5 млн т)



ДЕНЬ ВОРОНЕЖСКОГО ПОЛЯ

2018

XII МЕЖРЕГИОНАЛЬНАЯ ВЫСТАВКА-ДЕМОНСТРАЦИЯ

28-29 ИЮНЯ 2018

ВОРОНЕЖСКАЯ ОБЛАСТЬ,
РАМОНСКИЙ РАЙОН, П. КОМСОМОЛЬСКИЙ,
ООО НПКФ «АГРОТЕХ-ГАРАНТ-БЕРЕЗОВСКИЙ»

ОРГАНИЗАТОРЫ:

Департамент аграрной политики
Воронежской области

Выставочная фирма «Центр»

КОНТАКТЫ:

Т./ф. (473) **233-09-60**

E-mail: agro@vfccenter.ru

www.dvp36.ru

ЦЕНТР
ВЫСТАВОЧНАЯ ФИРМА

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР



ВОРОНЕЖКОМПЛЕКТ
СНАБЖЕНЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ

ОФИЦИАЛЬНЫЙ СПОНСОР



**Мировая
Техника**

СПОНСОР РЕГИСТРАЦИИ



LG

ПАРТНЕРЫ ВЫСТАВКИ







ИНФОРМАЦИОННЫЕ ПАРТНЕРЫ





и Мексика (6 млн т). Больше всего посевных площадей в Африке (40%), Северной Америке (30%), Южной Америке и Индии (по 10%), а также в Китае и Австралии.

Примерно в равных пропорциях зерновое сорго используется в пищу (30 млн т) и для кормления животных и птицы (28 млн т). Сорго очень популярно у населения Нигерии (6,5 млн т), Судана (4,5 млн т) и Индии (4 млн т) в виде зерна, крупы или муки. В кормопроизводстве ведущая роль принадлежит Китаю – 8,5 млн т, далее следуют Мексика – 6 млн (весь производимый объем) и США – 3 млн т.

Оставшиеся 5 млн т мирового урожая сорго – это промышленное использование, в частности для производства качественного этанола в США, Китае, Бразилии. В Африке из него варят пиво. В развитых странах из сорго делают безглютеновые продукты питания для аллергиков. В Юго-Восточной Азии рассматривается вариант введения сорго в корм для аквакультуры.

ТОВАРООБОРОТ

Объем экспорта-импорта сорго составляет 10 млн т. Крупнейшие импортеры – Китай (7,5 млн т), Япония (1 млн т) и Мексика



(0,5 млн т). Экспортеры – США (7,5 млн), Австралия и Аргентина (по 1 млн т). Самый активный обмен происходит между США и Китаем (6,5 млн). Если в 2012 году Китай еще не импортировал сорго, то на сегодня объем поставок достиг 7,5 миллиона тонн. Причина в том, что эта страна значительно увеличила производство мяса, соответственно повысилась потребность в кормах. Весомым плюсом стало то, что на сорго, в отличие от кукурузы, не было квот по импорту.

Европа импортирует зерновое сорго, так как ей не хватает от 15 до 30% от потреб-

ности. Франция – главный европейский экспортер – осуществляет поставки в Испанию, Бельгию, Нидерланды и Великобританию.

ИСТОРИЯ СОРГО В ЕВРОПЕ

На Европу сегодня приходится 1,5% мирового производства сорго, 3% семян и от 130 до 160 тысяч гектаров посевных площадей. Два основных производителя – Франция и Италия. Есть посевы на востоке Румынии, в Венгрии и Болгарии. В Украине с 70 тысяч гектаров ежегодно собирают 250 тысяч тонн сорго. Культура используется в основном как кормовая.





реклама

18 АПРЕЛЯ 2018

ОТЕЛЬ «БАЛЧУГ КЕМПИНСКИ», МОСКВА

ПЕСТИЦИДЫ 2018

ВОСЬМАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ

Конференция «Пестициды» - единственная в России независимая бизнес-площадка для обсуждения вопросов, касающихся рынка средств защиты растений. Мероприятие объединяет всех профессионалов индустрии для решения насущных проблем и обсуждения основных тенденций рынка.

- Каким стал минувший год для отечественных производителей ХСЗР?
- Какие изменения произошли на российском рынке пестицидов?
- Ужесточатся ли экологические требования в России?

За дополнительной информацией обращайтесь: +7 (495) 276-77-88,
e-mail: org@creonenergy.ru



Несмотря на то что сорго попало в Европу еще в Средние века, его промышленное производство во Франции началось лишь в 70-х годах прошлого века и оказалось успешным. Площади постоянно возрастали, превысив 100 тыс. га.

Но классические сорта сорго обладали рядом существенных недостатков: высоким содержанием танинов и дубильных веществ, плотной, горькой оболочкой зерен, чувствительностью к весенним заморозкам и т.д. Поэтому дальнейшее распространение сорго потребовало усилий селекционеров.

За годы кропотливой работы удалось не только избавиться от многих нежелательных качеств сорго, но и улучшить полезные. Также был создан каталог сортов и гибридов, в котором все они разделены на три группы по температуре созревания: очень раннеспелые, средние раннеспелые и позднеспелые. Сорт выбирается в соответствии с климатическими условиями. Очень ранние

можно сеять на севере страны. Ранние и среднеспелые – в умеренно жарких областях. Наконец на юге Франции – в традиционном регионе выращивания сорго, куда и лежит наш путь, вызревают поздние сорта.

ПОЛЯ EUROSORGHO

Первая остановка на пути следования – поля компании Eurosorgho, которая как раз и занимается выведением новых сортов и гибридов сельскохозяйственных культур. Собеседник журналистов – селекционер Патрис Жансон, чей 30-летний опыт работы в сфере генетики растений внушает невольное уважение.

«Среднегодовая норма осадков в районе Тулузы – 600 мм, – начинает свой рассказ Патрис. – Этого вполне достаточно, чтобы выращивать классические сорта сорго без орошения. Но по программе улучшения сорго мы работаем со всеми сортами. На наших полях 9 тысяч сортов зернового сорго, 3 тыся-

чи – кормового и того, что идет на приготовление биомассы. Новые, экспериментальные сорта находятся отдельно. Для всех видов сорго создаются гибриды – простые или тройные, специально для использования на корм животным. Работа ведется круглогодично: летом – во Франции, а зимой – в Уругвае, где с декабря по февраль как раз лето. Таким образом можно ускорить процесс. Все парные поколения гибридов (f2, f4 и т.д.) производятся во Франции, а промежуточные (f3, f5) – в Уругвае».

Патрис отметил, что перед выходом нового сорта на рынок той или иной страны он тестируется в рамках научных исследований. Выбираются самые подходящие для разных климатических условий. Кстати, в европейский каталог на сегодня внесены около 70 гибридов для России и Украины. В первую очередь это раннеспелые сорта зернового сорго (красного и белого) и некоторое количество кормовых.

МОЛОЧНАЯ ФЕРМА

Следующая остановка тура – на небольшой ферме недалеко от Тулузы, где производится козье и коровье молоко, а сорго используется в качестве корма. Фермер Лоран Лан – один из трех владельцев семейного предприятия.

«Из наших 165 гектаров, – рассказывает Лоран, – 70 га занимает пшеница, 30 га – кукуруза, 20 га – силосная кукуруза и примерно 20 га – люцерна. Весь урожай идет на прокорм животных: 55 молочных голштинских коров и 150 коз альпийской породы.

Основа рациона коз – сено люцерны, кукуруза и ячмень. У коров – кукуруза и люцерна. Сорго мы даем нетелям и сухостойным коровам. По энергетической ценности оно уступает кукурузе, но это даже хорошо для непродуктивных животных, поскольку позволяет им оставаться в оптимальной физической форме».

Фермер немногословен, но здоровый вид стада и его стабильно высокие показатели – ежегодные надои порядка 8000 л молока на корову и 800 л на козу – красноречиво говорят о том, что животные питаются сбалансированно и полноценно.

ЗЕМЛЕДЕЛЬЧЕСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

Последний пункт этой увлекательной экскурсии – семейная ферма Анри Берже, на которой в числе прочих культур выращивается и зерновое сорго. Продукция через кооператив экспортируется в Испанию.

«Еще в 1973 году мы, трое братьев, основали это скромное предприятие, – начал свой рассказ Анри. – Стоимость земли в этих местах составляет 10–12 тыс. евро за гектар, аренда – 150–200 евро. На 420 гектарах сею твердую пшеницу, горох, рапс, подсолнечник, сою, кукурузу и, конечно, сорго, под которое отведено 18 гектаров.

Мы выращиваем гибрид сорго Армак. Надеемся собрать 9 тонн с гектара, хотя по региону средние показатели ниже. Сорго выгодно выращивать: урожай почти как у кукурузы, но затраты намного меньше. Кстати, если сравнить урожайность сорго 40 лет назад с показателями этого года, то можно заметить, что она выросла в два раза», – отметил Анри Берже.

Это меткое наблюдение бывшего фермера заставило на об-



ратном пути в гостиницу еще раз сопоставить цифры, использованные в этой статье. И выявилась интересная закономерность: в развитых странах площади под сорго действительно уменьшаются, в то время как урожайность с гектара неуклонно растет, превышая в разы показатели классических сортов.

А ЧТО ЖЕ В РОССИИ?

Несмотря на то что на территории России сорго появилось свыше 2,5 тысяч лет назад и академик Н.И. Вавилов ставил эту культуру в один ряд с кукурузой, ежегодные объемы производства сорго в масштабах страны невелики: примерно 310 тысяч тонн с 230 тысяч гектаров. Зерновое сорго выращивается преимущественно в южных российских регионах, а северная граница возделывания проходит через Саратов и Оренбург.

Очевидно, что для наиболее полной реализации потенциала сорго, в том числе и экспортного, в России уже сегодня есть все необходимое – огромные посевные площади и прогрессивные хозяйства, для которых новые гибриды неприхотливого сорго и передовые агротехнологии его выращивания могут стать оптимальным решением в условиях непредсказуемо меняющегося климата.



AGRATOR

ШИРОКОЗАХВАТНЫЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

AGRATOR-M

МЕХАНИЧЕСКИЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

AGRATOR DISK

ДИСКОВЫЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

AGRATOR-COMBI

КОМБИНИРОВАННЫЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

ТРАКТОР Т-360

КОЛЕСНЫЙ ТРАКТОР КЛАСС Б Т. С.

TILLERMASTER

СРЕДНИЙ СКОРОСТНОЙ КУЛЬТИВАТОР

LANDMASTER

КУЛЬТИВАТОР СТЕРНЕВОЙ

COMBIMASTER

КОМБИНИРОВАННЫЙ ДИСККУЛЬТИВАТОР

AGROMASTERwww.pk-agromaster.ru

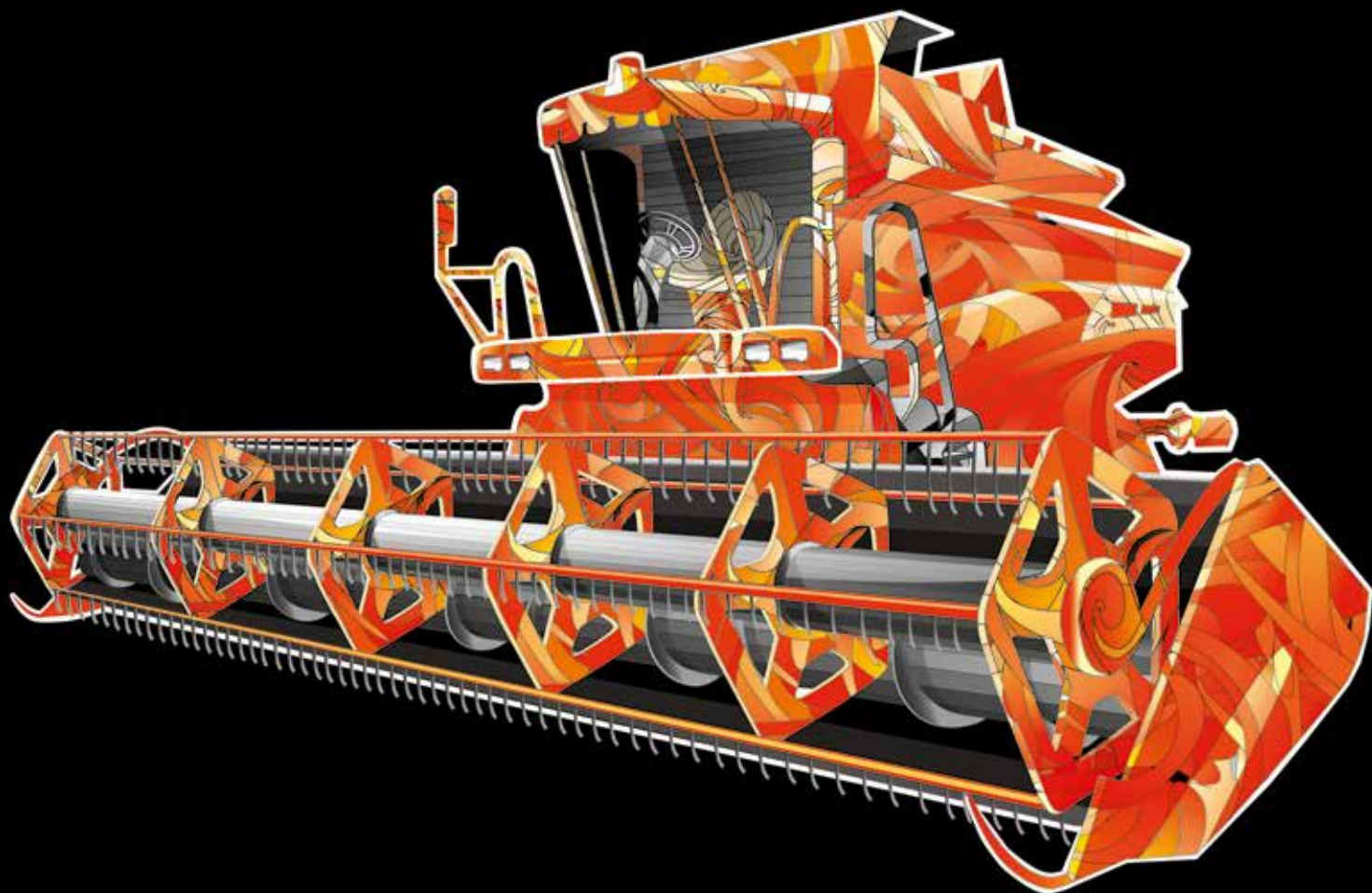
тел.: 8 (85556) 2-39-08
 тел.: 8-987-411-21-40
 e-mail: agromaster@mail.ru

РФ, Республика Татарстан,
 Муслимовский район,
 р.п. Муслимово, ул.Тукая, 33а



AGROSALON

МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ



9-12 OCTOBER
ОКТАБРЯ 2018

WWW.AGROSALON.RU МОСКВА, РОССИЯ

г. СОЧИ
(РФ) / 20-24
МАЯ 2018 г.



Темы для обсуждения

Кому нужно ваше МОЛОКО?

- Новая карта молочного мира в условиях глобальных изменений, экономической и политической ситуации
- 2030- Будущее молочной индустрии какое оно?
- Кто осмелится развивать молочную отрасль в современных реалиях? Какие страны настроены амбициозны?
- BREXIT: его влияние на мировой молочный рынок
- Канадская система поставок молока- как она работает?
- Место Польши на мировом молочном рынке
- Возможно ли говорить об экспортном потенциале России?
- Инвестиционная привлекательность Краснодарского края. Методы поддержки молочной отрасли
- Развитие новых экспортных направлений Республики Беларусь на мировом молочном рынке
- Чем российский агропромышленный комплекс привлекателен для иностранных инвестиций ?

а также пройдут:

- IV МЕЖДУНАРОДНЫЙ СЫРНЫЙ ФОРУМ
- СЕКЦИЯ ФРАНЦУЗСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ
- II ФОРУМ МОЛОЧНЫХ ИННОВАЦИЙ ДЛЯ ПЕРЕРАБОТЧИКОВ И ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ МОЛОКА
- ФЕСТИВАЛЬ МОЛОЧНОЙ ПРОДУКЦИИ
- СЕКЦИЯ "ШКОЛЬНОЕ МОЛОКО"
- СПОРТИВНЫЕ СОСТЯЗАНИЯ

По вопросам спонсорства и участия связываться с:

Верой Мозговой
vm@dairynews.ru
+7(903)523-83-57

Еленой Федюниной
ef@dairynews.ru
+7(906)733-75-56

г. СОЧИ
(РФ) 20-24
МАЯ 2018 г.

приглашенные спикеры



**Михаил
Мищенко**

Директор Центра
Изучения Молочного
Рынка (RDRC)



**Кевин
Беллами**

главный аналитик
Rabobank



**Марк
Бек**

Вице-президент
Совета по экспорту
США (USDEC)



**Алексей
Богданов**

Начальник Главного
управления ВЭД
Минсельхозпрод
Республики Беларусь



**Роберто
Браззале**

Генеральный
директор Brazzale
s.p.a.



**Вероник
Агуэра**

Ведущий аналитик
GIRA



**Люмир
Груссманн**

международный
консультант по КРС



**Ричард
Диллон**

Редактор
Agribusiness
intelligence-
Informa



**Евгений
Непоклонов**

Заместитель
министра сельского
хозяйства РФ



**Федор
Дерека**

Министр сельского
хозяйства и
перерабатывающей
промышленности
Краснодарского
края



**Станислав
Горянский**

генеральный
директор
"Агрофирма
Детчинское"



**Сергей
Шаповалов**

директор НИЦ
"Черкизово"



НОВИПЕЛ®



НОВИНОКС®



НОВИРАТ®



НОВИБАК®



ЛЮМАНЦЕ®



ЭСЦЕНТ®



ЦИБУС®



ФОРМАТ®



 www.innovad-global.com  **Essen, Belgium**  v.slausgalvis@innovad-global.com
Россия, СИМБИО, тел. 8 495 984 53 11

SILOKING

Самоходный смеситель-кормораздатчик SILOKING SelfLine 4.0 System 500+ 2519-22 III



SILOKING SelfLine 4.0-System 500 + 2519 -22 III – новый стандарт в вопросах эффективности, продуктивности и рентабельности. Быстрый, очень маневренный, новый самоходный вертикальный смеситель-кормораздатчик подкупает своими характеристиками как на ферме, так и на дороге.

При рабочем объеме 7,7 литра и 160 кВт (218 л.с.) надежный источник мощности двигатель Volvo доказал при эксплуатации по всему миру в самых суровых условиях свою высокую надежность и безотказность. С высотой менее 3,5 метров кормораздатчик может заехать даже в низкие коровники. Высота загрузки варьируется до 5,5 метров.

ООО «SILOKING Rus»

8А, Trubnij Str., 398037, Lipezk, Lipezk region, Russische Föderation
ООО «СИЛОКИНГ Русь». Российская Федерация, 398037, Липецкая область, г. Липецк,
проезд Трубный, владение 8А, 3-й этаж. Tel/Тел.: +7 (4742) 51 58 26

E-Mail: export@siloking.com

www.siloking.com